

TRANSNACIONALISMO, REMESAS Y ECONOMÍA DOMÉSTICA¹

Prof. Dr. Teófilo Altamirano
Pontificia Universidad Católica de Perú

CONTENIDO

Resumen

1. El contexto sociodemográfico y cultural
2. Costos de la migración transnacional
3. Remesas: efectos en la macro y microeconomía
4. El caso peruano
5. Contribuciones netas de la migración transnacional

Fuentes de información

Julio 2004

¹ Ponencia presentada a Seminario Los Emigrantes como nuevos actores del desarro: Globalización, migración participi derechos humanos. Valencia 27 al 29 de Octubre 2004.

RESUMEN

Se trata de los migrantes laborales del hemisferio sur, que trabajan en países del hemisferio norte y el algunos casos, en países del hemisferio sur; que residen regular o irregularmente en grandes ciudades, como en áreas rurales agrícolas. Nos referimos fundamentalmente a los migrantes que envían remesas a sus países y a sus familiares, cuyo monto global y particular (macro y microeconomía respectivamente) producen efectos, no solamente económicos, sino también sociales y culturales.

Son trabajadores de diversas ocupaciones y lugares: empleadas domésticas en hogares de clase media en ciudades europeas, Norteamericanas, japonesas, chilenas o argentinas; agricultores en ranchos de ovejas en el oeste Norteamericano; en los campos de cultivos de cítricos al sur de California o de Florida; en la cosecha de tomates al sur de Italia; en las fábricas de automóviles en Tokio; en la construcción de edificios en las playas del sur de España; en la baja policía en París; en los campos petroleros en Kuwait; como prostitutas en Amsterdam; como traficantes de ilegales en Franckfurt; como jardineros en Roma; como técnicos en talleres de autos en Nueva York; o en las fábricas textiles en Berlín, etc.

Todos estos migrantes tienen algo en común: envían dinero a sus familiares que residen en países con inflación alta, desempleo, subempleo, políticamente inestables, están en guerra interna; experimentan crisis políticas, conflictos étnicos; han sufrido alteraciones climáticas o terremotos. Al mismo tiempo, estos trabajadores son distintos, cultural, étnica, religiosa y lingüísticamente; además tienen distintas concepciones sobre el trabajo, el ahorro, consumo, hábitos y objetivos. Son originarios de Colombia, Ecuador, Perú, Guatemala, Tunes, Brasil, Argelia, Pakistán, República Dominicana, Puerto Rico, Turquía, México, Uganda, Filipinas, etc.

Estos son los nuevos actores de la migración transnacional que están produciendo respuestas legales, raciales y étnicas diversas, que van desde el rechazo, la intolerancia, las deportaciones, encarcelamientos, agravios a sus derechos fundamentales, hasta la resignación o relativa aceptación, porque ya no se podrá vivir prescindiéndolos, debido a que son absolutamente necesarios para reemplazar la escasez de mano de obra, por las transiciones demográficas tempranas en los países de destino, o porque los trabajos sucios, de alto riesgo, de poco prestigio y salarios bajos, ya no lo desean asumir los nacionales.

Este es el contexto en donde los nuevos migrantes laborales peruanos dispersos en todo el mundo son parte de este nuevo fenómeno. Ellos son hombres y mujeres, desde campesinos pastores de ovejas, agricultores, hasta profesionales de todas las ramas ocupacionales, muchos de ellos exitosos, globalizados, pero todavía peruanos culturalmente.

El Perú es uno de los países del hemisferio sur con mayor emigración en el mundo (228,000 en el año 2003); y también uno de los países que recibe la mayor cantidad de remesas (aproximadamente 1,300 millones de dólares anuales). Al mismo tiempo, es el país donde el gobierno, ni la sociedad civil, todavía no le han otorgado el significado sociodemográfico, cultural y económico a las migraciones internacionales. Estamos por debajo de México, El Salvador, Ecuador, Turquía, Argelia y muchos otros más donde el tema es de prioridad económica, social, técnica y legal.

Este trabajo trata de analizar los impactos socioeconómicos de la migración transnacional, en particular, las relaciones costo/beneficio de las migraciones internacionales.

1. - EL CONTEXTO SOCIODEMOGRÁFICO Y CULTURAL

Hemos ingresado a una etapa en el que el fenómeno sociodemográfico y cultural más importante en el mundo, será la migración transnacional. A pesar que este fenómeno no es nuevo y se remonta a etapas de la expansión de los imperios, sus características sociodemográficas y culturales actuales son diferentes. De haber sido el privilegio de las clases dominantes, la migración transnacional ha llegado a formar parte de la vida de los pueblos más alejados (comunidades de indígenas, poblaciones campesinas, pueblos originarios, tribus, castas, etc.)

Cinco son los nuevos fenómenos más destacables en la migración transnacional contemporánea:

- a) Una existente feminización; b) es una población cada vez más joven; c) hay un endurecimiento de las leyes migratorias en los países de destino, en un contexto de creciente globalización económica, comercial y en los medios de comunicación; d) se están incorporando sectores rurales que emigran directamente hacia los países de destino, que en general, son países del hemisferio norte, aunque últimamente se puede observar movimientos migratorios sur-sur; y, e) hay un incremento en los volúmenes de migrantes no voluntarios o compulsivos, (refugiados), como respuesta a violencia política, étnica, religiosa y las alteraciones de los fenómenos naturales.

La globalización de la economía y de los medios de comunicación y las facilidades para desplazarse de un país a otro, están contribuyendo al incremento de la brecha entre los países ricos medianamente ricos y los pobres. Estas disparidades, se están constituyendo en los factores de emigración que no solamente contribuyen a la emigración de capitales financieros a través de las transferencias monetarias, sino también a la emigración del capital humano, recurso escaso y tan importante como el capital financiero para el desarrollo en los países de origen.

De acuerdo a la División de Población de Naciones Unidas², en 1965 solamente 75 millones de personas en el mundo vivían fuera de sus países de origen; es decir, eran migrantes internacionales; 10 años después, en 1975, esta suma se elevó a 84 millones; en 1985, estos migrantes ya son 105 millones; para 1990, estas cifras se incrementan a 120 millones. En los últimos 10 años aumenta a 150 millones. Esta cifra total incluye a los migrantes voluntarios y los no voluntarios o refugiados. Estos últimos en el año 2000 sumaban 23 millones.

Los 150 millones de migrantes para el año 2000, excluyen a los turistas, a los hombres de negocios, a los que trabajan en compañías multinacionales, a los viajeros, los peregrinos religiosos, a los que viajan fuera de su país para recibir tratamientos médicos, que en conjunto suman muchos millones cada año. La población en el mundo entró a una transición demográfica global en la década del ochenta, mientras la población migrante global se incrementó en sólo 35 años, de 75 millones a 150 millones.

La migración transnacional, no solamente es un proceso demográfico que tiene impactos en los países de origen y destino de los migrantes, sino que también producen cambios cualitativos. Estos cambios se manifiestan en los países de origen donde la familia que queda, tiene que adecuarse a nuevas realidades por la ausencia temporal y/o definitiva de los miembros de la familia migrante. También estos cambios se expresan en los encuentros o desencuentros interculturales que necesariamente experimentan los migrantes en los países de destino.

Entre estos encuentros/desencuentros más importantes, esta la emergencia del racismo y otras formas de exclusión a los derechos humanos, acceso al mercado, al trabajo y a la práctica de

² La cita aparece en la pág. 5 en: World Migration Report 2000, publicado por la Organización Internacional para las Migraciones. (OIM).

valores culturales, como es la lengua y la religión, en particular de los más pobres. Estos son en la actualidad los grandes protagonistas de la inmigración en los países del hemisferio norte (EE.UU., Canadá, Europa del Oeste, y Japón y en algunos del sur (países árabes, Argentina, Chile, Australia, etc.)

Paralelamente a las migraciones por razones laborales, profesionales, educativas, etc., de acuerdo al Fondo de Población de las Naciones Unidas (Informe anual para 1994), había 44 millones de migrantes compulsivos y no voluntarios en el mundo, entre desplazados internos (24 millones) y refugiados (20 millones). De acuerdo a esta fuente, cada año se incrementa en 1 millón; a esta suma hay que añadir los 6 millones de refugiados y desplazados internos que ha producido la guerra en Afganistán. Se estima en 550 millones la cifra de los migrantes compulsivos para año 2001.

Las causas y consecuencias de este tipo de migración son diferentes a las primeras y en general, comprometen a los países de origen y destino; además producen diversos efectos psicológicos y culturales que los convierten en los migrantes más vulnerables; son dependientes de la caridad internacional, son en familias disgregadas con enormes dificultades para su recomposición, en la generalidad de los casos, con daños irreversibles sin la seguridad de retornar a sus países y culturas de origen.

En la geografía humana de la migración no voluntaria, el Perú estuvo en el mapa hasta 1992, aunque en la actualidad todavía no se ha podido dar solución al problema de los desplazados internos y a algunos de los refugiados dispersos en el mundo, en particular en los países europeos del oeste y en los países escandinavos.

Lo que sucede en el Perú actual es un proceso de emigración semi-compulsiva, producida por la recesión económica, pobreza y el desempleo. Una migración laboral que nos ha colocado como uno de los países de mayor emigración en el mundo.

2. COSTOS DE LA MIGRACIÓN TRANSNACIONAL

Todo proceso de migración (interna o internacional) produce costos y beneficios socioeconómicos, políticos y culturales. En general el migrante sacrifica los costos socioculturales y políticos a cambio del beneficio económico (salarial).

La migración transnacional produce tres tipos de efectos sociodemográficos, económicos, culturales y del capital humano: a) En los países de origen, b) en los países de destino, y c) en los mismos migrantes y su familia.

Se ha investigado y publicado mucho sobre las remesas como el mayor beneficio que brinda la migración transnacional; sin embargo se sabe muy poco o nada sobre las transferencias de dinero que realizan los emigrantes a los países de destino.

Entre los empresarios, en particular cuando el país entra en una crisis económica, política o se ve envuelta en movimientos sociales, transferir su capital a un banco, o hacer depósitos en bancos o invertir en bienes de capital o bienes de consumo en los EE.UU. y/o Europa del Oeste. Consecuentemente, estos países receptores se benefician de capitales que no los han producido.

Además de estas modalidades, que para el caso peruano han sido y siguen siendo comunes, existen políticas externas frías para atraer capital en el mercado de los países pobres. De acuerdo a un estudio realizado por la Organización Internacional de Trabajo³, cuando un país rico requiere capital humano calificado en algunos campos de la actividad productiva y profesional que no puede ser cubierto con sus propios recursos domésticos, recurre al mercado profesional y técnico global. Este capital, para el que el país pobre ha invertido, se pierde, porque la disparidad del salario y las condiciones de trabajo y promoción estimulan la emigración a los países ricos.

Una forma de cómo se drena el capital financiero de los países pobres hacia los países ricos es a través de las "visas de inversión". Al respecto, cada país se ha impuesto un precio de acuerdo a la demanda laboral, científica y tecnológica. La ecuación es simple: a mayor demanda mayor precio; a mayor riqueza del país, mayor precio a las "visas de inversión". Así por ejemplo en Australia entre 1981 y 1991 se solicitaba US\$ 450,000 para obtener la visa. (El programa no prosperó porque con esa misma cantidad, o menor, los potenciales inmigrantes podían escoger otro país económicamente más estable y próspero); los canadienses, desde 1986 solicitan C\$ 250,000 para otorgar una "visa de inversionista" que permite acceder a la residencia y la nacionalidad con mayor rapidez. Este esquema fue y sigue siendo muy exitoso. Desde 1990, los EE.UU. de Norteamérica, de acuerdo a la "Acta de Inmigración" requiere de los solicitantes de visa de inversionistas, además de la calificación profesional alta, entre \$ 500,000 a \$ 1'000,000 para obtener la tarjeta verde (green card); cada año se otorgan unas 10,000 visas de este tipo.

Este mismo esquema ha sido utilizado por países en desarrollo como Argentina en donde el inmigrante potencial debe depositar en el Banco Central \$ 30,000. En 1993, en el Perú, a través del programa "Migración Inversión" se solicitaba invertir \$25,000, más \$2,000 por miembro adicional familiar. En México se solicitaba \$ 160,000 para una residencia permanente. En Singapur el gobierno exigía \$ 500,000 a los inmigrantes que procedían de Hong Kong para darles una ciudadanía después de cinco años.

De acuerdo a un estudio realizado por el National Academy of Sciences⁴, se concluyó lo siguiente: "usando un modelo económico básico, con certeza podemos afirmar que la inmigración produce

³ Información completa se encuentra en: *The Work of Strangers: a Survey of International Labour Migration* International Labour Office 1994. Pág. 57-59

⁴ Un estudio completo al respecto se encuentra en: J.P. Smith y B. Edwinston 1997: *The New Americans: Economic, Demographic and Fiscal Effects of Immigration*. National Academy Press, Washington D.C.

ganancias económicas netas para los residentes domésticos por muchas razones. Al nivel más básico los inmigrantes cubren la demanda laboral y contribuyen a la producción de nuevos productos y servicios. Sin embargo a pesar de que los inmigrantes tienen menor salario, los grupos domésticos ganan más. Las ganancias de los grupos domésticos se deben a varias fuentes; por el lado de la producción, la inmigración permite una mayor productividad de grupos domésticos".

Además de estos hechos, se conoce que los inmigrantes aumentan la demanda por el consumo y ésta produce demanda en la producción, que a su vez incrementa el número de trabajadores y del empleo. Al pagar salarios menores, el empresario reduce sus costos de producción, lo que tiende a abaratar los precios de los productos y como consecuencia el costo de vida.

Todos estos argumentos nos indican que el incremento de la emigración, en particular de los profesionales, técnicos y personal calificado (llamado "brain drain"), ha beneficiado, sigue y seguirá beneficiando no solamente a la economía del país receptor, sino también a la concentración del capital humano. Este hecho a su vez ha creado, sigue y seguirá creando la brecha del conocimiento en la ciencia, la tecnología y las demás disciplinas.

En la actualidad, hay una nueva versión del "brain drain". Hasta hace 20 años los "cerebros" retornaban a los países de origen, aunque más de la mitad se quedaban en los EE.UU, el Canadá o Europa. La tendencia actual es que estos profesionales se queden en el país de destino. La preferencia de los mejores estudiantes universitarios de América Latina y de los países del hemisferio sur para estudiar maestrías y doctorados en universidades norteamericanas y europeas, es uno de los medios que está produciendo las brechas de conocimientos entre los dos hemisferios. Una vez graduados estos profesionales tienen tres opciones en orden de importancia: a) quedarse en el país donde obtuvieron sus grados académicos; b) buscar trabajo en el mercado ocupacional global; y c) retornar al país de origen. La tercera opción es cada vez menos frecuente por las enormes ventajas comparativas con las dos opciones anteriores. En este proceso el país de destino se beneficia doblemente; por un lado, las universidades reciben los derechos de enseñanza, (cuando se trata de universidades de prestigio, son más altas llegando en algunos casos a 25,000 dólares anuales); por otro lado, el país se beneficia del nuevo profesional para el que no ha invertido en su educación universitaria⁵.

Este nuevo fenómeno está produciendo más costos que beneficios a los países del hemisferio sur y es urgente una reducción de las brechas en la producción del conocimiento. Una de las formas imaginativas es la revinculación de este capital humano a sus países de origen vía la elaboración de proyectos conjuntos, o a través de la organización de pasantías, porque el retorno definitivo no podrá hacerse realidad mientras existan las disparidades en las condiciones de trabajo y en los salarios.

La Organización Internacional para las Migraciones (OIM), tiene gran experiencia en promover el retorno de personal calificado entre otros objetivos; sin embargo, todavía son insuficientes estos esfuerzos por las limitaciones presupuestales y la relativa demanda de profesionales que desearían retornar a sus países. Mientras no existan las condiciones políticas y económicas de estabilidad en los países de origen, los profesionales y personal calificado, irán postergando sus retornos o no retornarán definitivamente.

⁵ Al respecto la UDUAL (Unión de Universidades de América Latina) en su Asamblea General No. XV, ha llevado a cabo en la ciudad de Antigua, Guatemala, un Simposium en octubre del 2001 sobre: La Emigración de Profesionales y Personal Calificado de América Latina hacia los EE.UU. de Norteamérica y Europa. Para el efecto se presentaron 4 estudios comparativos, uno sobre el Perú, con el título: Emigración de Profesionales y Personal Calificado de América Latina a los EE.UU de Norteamérica y Europa: El caso Peruano, estudio que estuvo a mi cargo; dos estudios de dos mexicanos: Migración de Talentos Latinoamericanos ¿A cómo los cerebros?, de Heriberta Castaños; y Las Migraciones Internacionales en las Américas, de Francisco Alba; y uno cuarto de Adela Pellegrino, demógrafa uruguaya con el título: ¿Drenaje o Exodo? Reflexiones sobre la Migración Calificada.

3. REMESAS: EFECTOS EN LA MACRO Y MICROECONOMÍA

Las migraciones transnacionales, además de haber producido cambios sociodemográficos y culturales que en general, han favorecido a los países de destino, están contribuyendo a la globalización del empleo y a la división internacional del trabajo. Los países del hemisferio sur se han convertido en proveedores de mano de obra en particular para ocupaciones que no los desean los habitantes del hemisferio norte. Estas ocupaciones, en general, son manuales para los varones y de empleo doméstico para las mujeres.

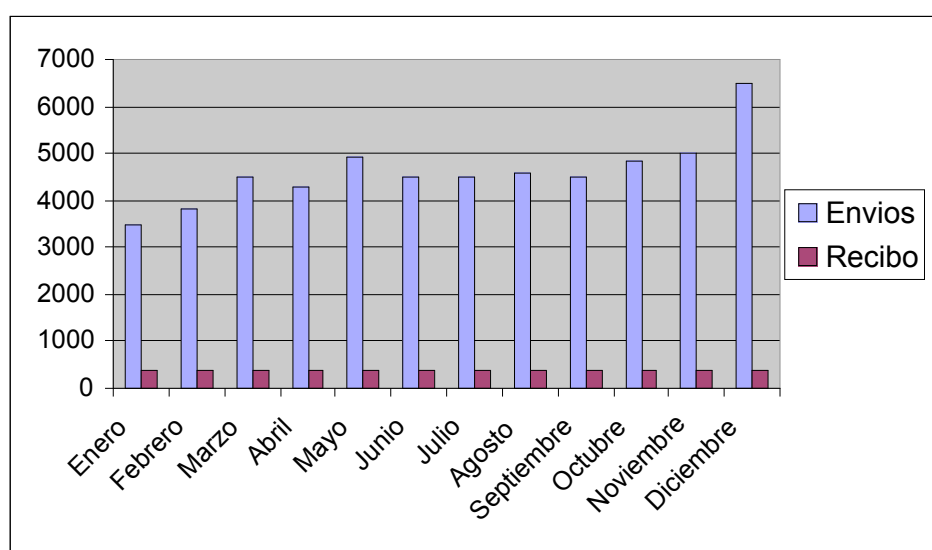
La transición demográfica a la que han ingresado los países del hemisferio norte, desde la década del 50 del siglo XX, está produciendo una mayor demanda laboral para afrontar el crecimiento económico industrial y la necesidad de contar con trabajadores en el sector de servicios. Esta demanda está siendo cubierta por los trabajadores inmigrantes. Es cierto que cada vez hay mayor oferta de mano de obra como producto de las inmigraciones; una de las razones para el endurecimiento de las políticas migratorias, tanto en la Comunidad Europea como en Norteamérica. Sin embargo, para profesionales de alta calificación profesional y académica, la oferta es mayor.

Cambios en la Macroeconomía

Además de que la migración transnacional produce cambios en el flujo del capital humano y en el flujo del capital financiero entre los países del hemisferio norte y sur, existen transferencias que realizan los migrantes desde los países de origen, hacia los de destino. De acuerdo a una de las más grandes empresas que realizan estas operaciones: (Money Express), en los últimos años la relación entre las remesas y las transacciones es de más o menos de 10 a 1; es decir, mientras el migrante transfiere 1 dólar fuera del país, remesa 10 dólares. A esto hay que añadir la cantidad de dinero que lleva consigo el migrante al momento de salir de su país.

El cuadro siguiente nos grafica este proceso.

CUADRO No. 1
TRANSACCIONES DE MONEY EXPRESS-1998



Fuente: Transacciones realizadas por la Empresa Money Express – 1998 para América del Sur.

Es difícil obtener cifras exactas del volumen de las remesas y transferencias porque son fluctuantes y dependen del tipo de migrantes, del país de destino y sus condiciones laborales, económicas y de las necesidades económicas en los países de origen.

De acuerdo a un estudio global confiable desarrollado por la Organización Internacional del Trabajo (OIT) en 1994 (op.cit), los migrantes laborales del hemisferio sur, enviaban a sus países de origen la suma de 77 billones de dólares americanos en remesas. Esta suma cada año se incrementaba en un billón de dólares adicionales. Para el 2001, se había incrementado a 82 billones de dólares. Esta suma era mayor a todo el monto que representa la cooperación internacional de los países desarrollados a los del hemisferio sur que asciende aproximadamente a 58 billones de dólares americanos. Esta ayuda, en términos generales, ha producido más costos que beneficios de acuerdo a innumerables estudios que demuestran la ineficiencia de la cooperación internacional que en muchos casos, ha creado un nuevo tipo de dependencia socioeconómica, cultural y política. Las remesas no le cuestan a los países de origen y a los de recepción o destino; además observan una enorme posibilidad para el desarrollo socioeconómico de las familias, las comunidades, los pueblos y regiones, de donde proceden los nuevos migrantes internacionales, entre ellos campesinos y campesinas, trabajadores y trabajadoras asalariados, desempleados, desempleadas y subempleados y subempleadas urbanos y rurales

Siguiendo al estudio de la OIT, el monto total de las remesas en el mundo, es superado solamente por la venta del petróleo crudo. Los ingresos por concepto del turismo y las exportaciones tradicionales y no tradicionales están por debajo del monto total de las remesas. Países como México, El Salvador; República Dominicana; países andinos como Colombia, Ecuador, Perú y Bolivia, y países como Egipto, Turquía, Argelia, Marruecos, Filipinas, Indonesia, India, Pakistán, Bangladesh, son entre otros, los que reciben billones de dólares por concepto de remesas.

El Cuadro No. 2 nos resume algunos de estos países entre 1980-89. Once años después estas sumas se han incrementado en la medida en que la emigración desde estos países también se ha incrementado como lo demuestran estudios posteriores del BID, de la OIT y el Banco Mundial para América Latina.

CUADRO No. 2
CUADRO DE PAÍSES SELECTOS QUE RECIBIERON REMESAS ENTRE 1980-89

Región/País	\$ millones			% del PBI	Exportaciones
	1980	1985	1989		
Europa					
Chipre	94	72	93	2.1	13.0
Grecia	1119	807	1387	2.6	23.1
Italia	3387	2843	3926	0.5	2.8
Portugal	2969	2163	3706	8.3	29.1
España	2188	1235	1861	0.5	4.3
Turquía	2071	1714	3040	3.9	26.1
Yugoslavia	4102	3106	6290	8.0	46.4
Africa del Norte/Oriente Medio					
Algeria	406	314	306	0.6	4.0
Egipto	2696	3496	3532	10.6	94.1
Jordania	794	1023	623	14.0	56.2
Marruecos	1307	6337	1454	6.5	43.9
Sudán	216	430	297	2.5	54.7
Rep.Arabe Siria	774	350	355	3.1	12.6
Tunisia	319	271	488	4.8	16.6
Yemen,Rep. Dem	498	429	174	14.6	152.6
Yemen Rep. Arabe	1256	809	410	5.4	67.6
Asia					
Bangladesh	197	363	771	3.8	59.1
India	2787	2222	2750	1.0	23.1
Rep. De Crea	105	281	624	0.3	1.0
Pakistán	1746	2456	1897	4.8	38.7
Africa					
Benin	107	57	66	1.8	2.5
Botswana	77	31	46	0.2	1.2
Burkina Faso	150	126	147	5.7	68.7
Lesotho	263	224	765	169.6	1159
Malawi	0	0	4	4.5	33.7
Mali	59	67	90	3.9	17.4
América Central y del Sur					
Bolivia	1	6	9	0.2	1.2
Colombia	106	110	467	1.2	7.7
El Salvador	48	154	0	0.0	0.0
Jamaica	100	152	214	5.5	21.1
México	333	471	2277	1.1	10.0
Paraguay	52	11	35	0.8	3.2

Fuente: Stanton Russell and Teitelbaum, 1992.

El peso de las remesas tiene impacto directo en las cuentas nacionales, en el PBI, en el precio del dólar y la inflación artificial. Por la dificultad de tener cifras más o menos exactas, los burócratas que manejan las cuentas nacionales no lo incorporan en sus informes anuales. Esta dificultad se debe a que los bancos centrales de reserva y el sistema bancario de cada país, no tiene control sobre estas

operaciones; éstos apenas pueden controlar las remesas que se hacen por el sistema bancario o las realizadas por empresas de transferencia formales (Western Union, Money Express, Money Gram, etc.). Estos sistemas, en muchos casos, no son utilizados por los migrantes, ya sea por desconocimiento, por desconfianza o porque los costos de las remesas son altos. Los migrantes económicos, en particular de origen rural y urbano popular, prefieren sistemas informales o clandestinos que cobran menos costos por las remesas y transferencias.

En la actualidad para algunos países como El Salvador, Jamaica, República Dominicana, etc. las remesas llegan a constituir hasta un 21% de las exportaciones. Para otros países andinos, asiáticos y africanos, oscila entre el 8 al 15%.

La creciente oferta de dólares, resultado de las remesas, influye en el tipo de cambio, éste no se incrementa de acuerdo a su precio real porque la demanda decrece. Familias de migrantes más pobres que reciben remesas, prefieren tenerlas "debajo del colchón", y los venden en las calles a los "cambistas" cada vez que requieren moneda nacional. Algunas veces los gobiernos compran dólares para que puedan tener un precio real y consecuentemente favorezcan las exportaciones.

Se tiene información de que en las zonas rurales la oferta de dólares está creando una inflación artificial porque los productores pueden elevar el precio de sus productos, o el poseedor de los dólares puede pagar precios por encima de sus valores reales. En países como Ecuador (el país latinoamericano de mayor emigración respecto al número total de su población en los últimos tres años) donde el precio de la moneda nacional es similar al dólar. En el Perú el dólar es una moneda prácticamente aceptable en el mercado.

A fines del año 2000, el Banco Interamericano de Desarrollo (BID), elaboró un informe sobre las remesas desde los EE.UU a algunos países de América Latina. El informe concluye afirmando que cada migrante envía un promedio de 200 dólares americanos mensuales (alrededor de 2,400 dólares anuales). De acuerdo a este informe, México recibió 6,795 millones de dólares; le seguían Brasil con 1,898; República Dominicana, con 1,747; El Salvador, con 1,580; Ecuador, con 1,247; Perú con 819; Jamaica, con 781; Haití, con 720; Colombia, con 612 y Guatemala, con 535 millones de dólares. El informe añade que estas sumas se refieren solamente a las transferencias formales; si se añaden las informales, estas suman pueden elevarse.

Como hemos indicado, otra fuente confiable es el estudio que realizó la OIT (op.cit), que concluye argumentando que los migrantes de países del hemisferio sur que trabajan en el hemisferio norte, remesan un promedio de 100 dólares mensuales (alrededor de 1,200 anuales).

Como se puede notar, la diferencia puede estar en el salario diferenciado; mientras los migrantes tienen ingresos mayores en los EE.UU de Norteamérica, por desarrollar la misma actividad, en Europa del Oeste es menor. En el Japón pueden obtener mayores ingresos que en los EE.UU de Norteamérica; la diferencia es que la población inmigrante en el Japón es un poco más de 1% de la población total; mientras en los EE.UU de Norteamérica ya es del 12%, (9% latino y 3% asiática o de otros orígenes); en Europa del Oeste es del 8%.

Una razón política del estudio del BID, puede ser el mostrar el enorme beneficio económico que reciben los países latinoamericanos por concepto de remesas, y privilegiar las grandes bondades del capitalismo para responder a las críticas hechas por organismos de derechos humanos que permanentemente cuestionan las políticas migratorias, el racismo y la exclusión social de los inmigrantes. A esto se sumaría el argumento de que, sí bien los EE.UU se beneficia del "brain drain", ésta es compensada por las remesas. La verdad es que los migrantes laborales, además de abaratar los costos de producción, al recibir salarios por debajo de sus contribuciones, más aún si son migrantes irregulares, hacen enormes esfuerzos para su propio sostenimiento, pagan los impuestos, además envían, en algunos casos, hasta la cuarta parte de sus ingresos a sus familiares, o pagan deudas adquiridas.

En el Simposium organizado por la Unión de Ciudades Capitales de Iberoamérica entre el 19 y 22 de noviembre del año 2001 en la ciudad de Quito sobre: La Migración en Países Iberoamericanos, un economista del Banco Central del Ecuador planteó la necesidad de crear un fondo administrado por los familiares y sus organizaciones para invertir las remesas en actividades productivas. Aparentemente el destino de las remesas en el caso de países andinos son para cubrir gastos suntuarios y por consiguiente no productivos.

Un ejemplo del buen uso de las remesas lo demuestra en un estudio de Alejandro Portes y Juan Guarnizo, en 1990⁶. Ellos demostraban que las remesas en República Dominicana habían contribuido a la generación de actividades en la micro y mediana empresa.

Enseguida presentamos dos diagramas elaborado en base a los argumentos y datos que proporcionan los autores:

⁶ Capitlista del Trópico: La Inmigración en los EE.UU. y el Desarrollo de la Pequeña Empresa en la República Dominicana. FLACSO y John Hopkins University, 1990.

DIAGRAMA No. 1

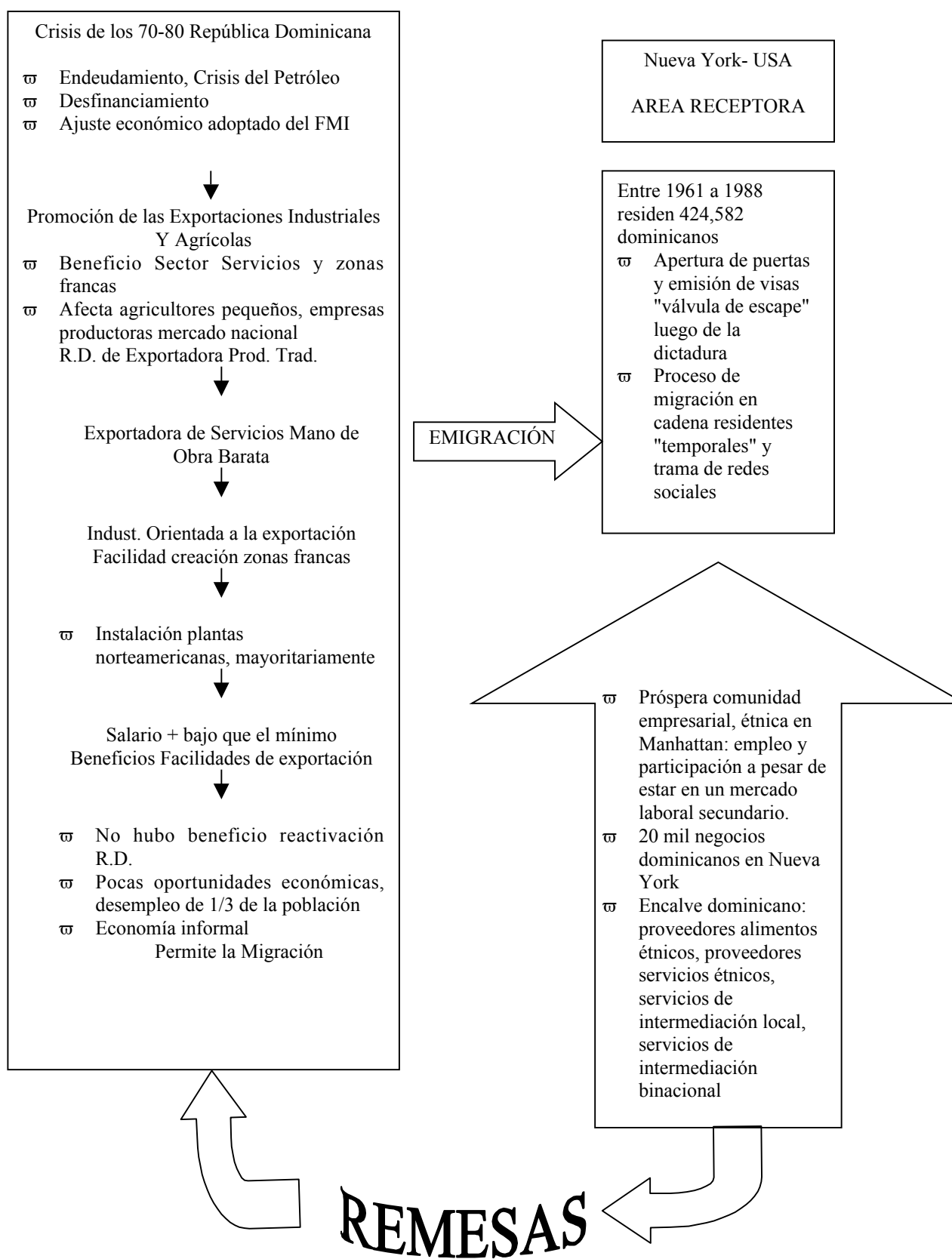
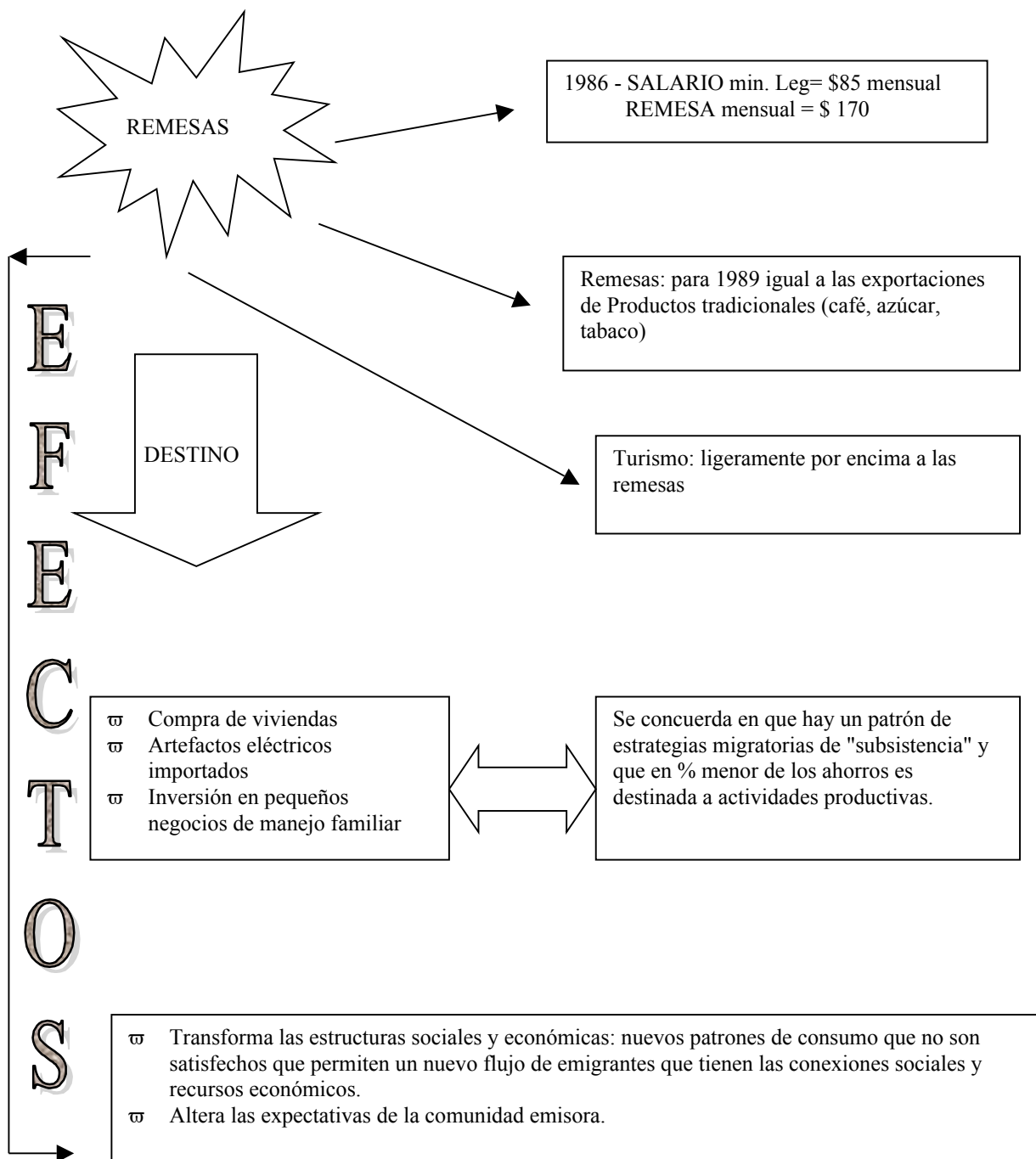
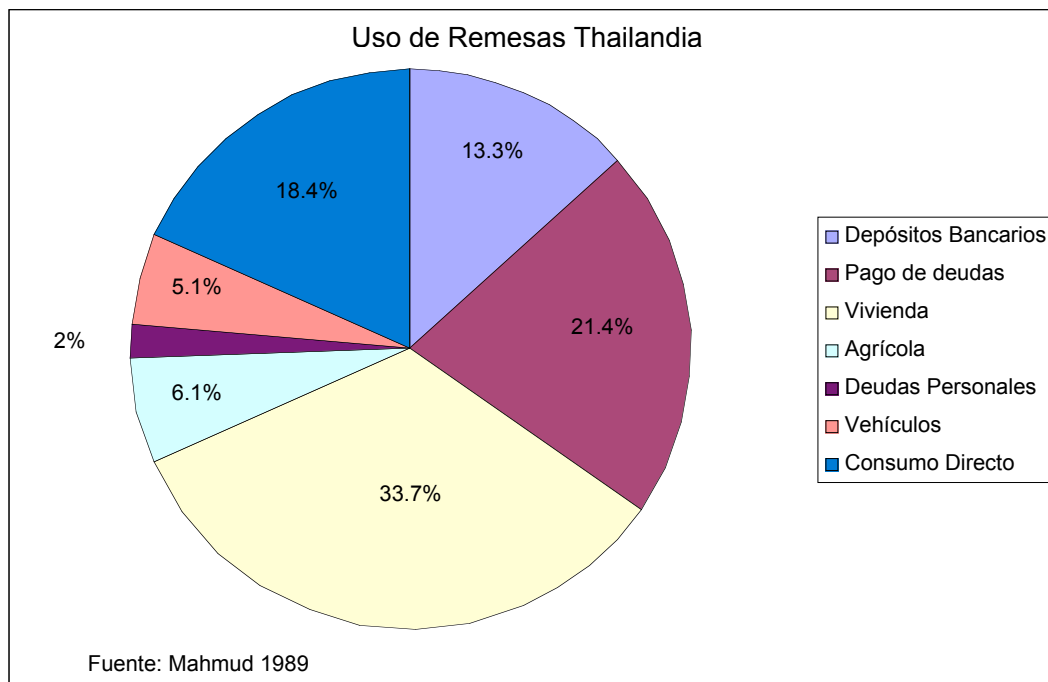
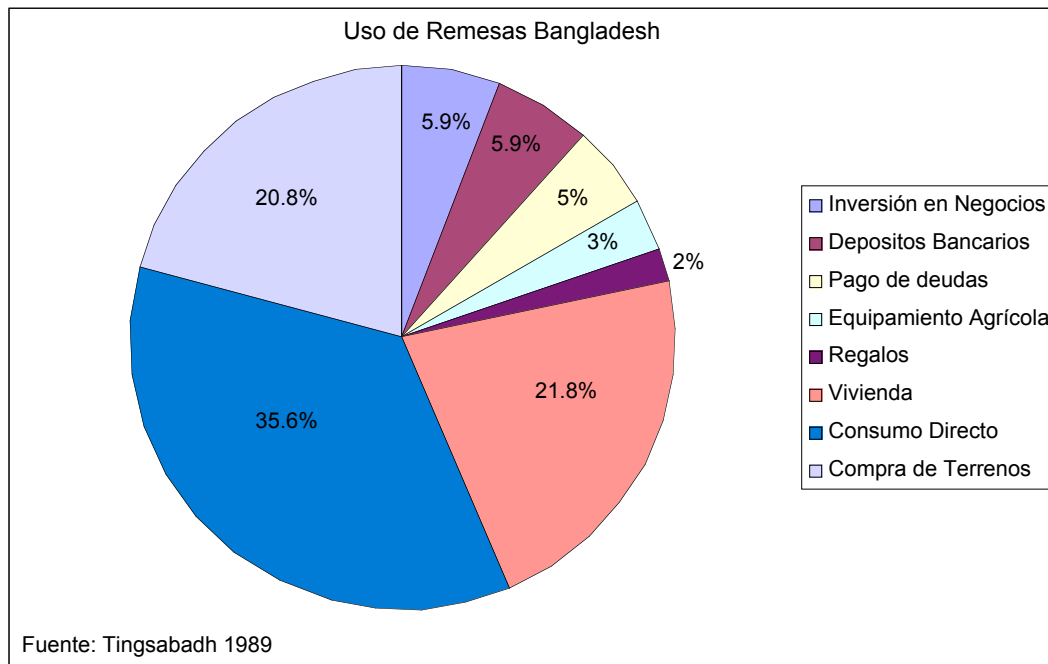


DIAGRAMA No. 2



De igual manera, un estudio de la OIT en 1994 (Op.cit), demuestra para ls casos de Tailandia y Bangladesch los siguientes resultados en el uso de las remesas.

DIAGRAMA No. 3



Efectos en la micro-economía

Se refiere a los cambios soiales y culturales que las remesas producen en las unidades domésticas compuestas por las familias que quedan en los países de origen.

Además de las remesas monetarias, que han merecido mayor atención por los analistas, es necesario hacer mención a las no monetarias. No existen estudios al respecto, en parte porque son difíciles de cuantificarlas. Sin embargo, es conocido especialmente en la literatura de la antropología económica, los "encargos", los regalos y las dotes que, en señal de afecto, los migrantes traen con ellos mismos, envían con un conocido o utilizan el correo para remesar a sus familiares o a una institución (Iglesia, escuela, asociación voluntaria, la comunidad, el concejo distrital, provincial, departamental; una posta sanitaria, hospital, casa de ancianos, niños huérfanos, etc.).

En un estudio realizado en 1975-77⁶ demostré que los migrantes laborales internos, contribuyeron al desarrollo de su pueblo de origen más que el propio Estado en toda su historia.

En los últimos años, este mismo fenómeno, se está produciendo en las migraciones transnacionales. Los migrantes no solamente envían remesas no monetarias, sino que están asumiendo los cargos religiosos en sus pueblos de origen, permitiendo el resurgimiento de las fiestas patronales que habían entrado en un proceso de decaimiento, debido al empobrecimiento de las zonas rurales.

Este mismo hecho sucede en áreas rurales con tradición religiosa en otros países como México, Ecuador, Bolivia, Turquía, Egipto, India, Bangladesh, Pakistán, Filipinas, Guatemala, etc.

Como consecuencia de las remesas monetarias y no monetarias, las familias de los migrantes, están experimentando cambios en sus ingresos y egresos. En general, es el esposo o la esposa el que queda a cargo de la administración de la economía doméstica; se encarga de pagar las deudas que adquirieron antes de la emigración del miembro familiar. Este período de pago de las deudas puede variar desde 6 meses a 2 años; luego el presupuesto familiar se incrementa por las remesas monetarias. Es cierto que no todos los familiares de los migrantes reciben las remesas. En el caso de los migrantes laborales, la mayoría de ellos envían. La cantidad y frecuencia pueden variar dependiendo del país de destino. Como aparece en el diagrama No.3, los destinos de las remesas cambian de una familia a otra. Para algunas familias la educación de los hijos es una prioridad; mientras para otras, lo es para comprar terrenos. En todos los casos la alimentación y la vestimenta son más importantes, en particular, entre las familias más pobres.

Dos son los efectos importantes que se esta produciendo en las unidades domésticas: a) la diferenciación económica y social en comparación a las familias que no cuentan con familiares migrantes; estos últimos solamente tienen como ingresos, el trabajo familiar, o ingresos por actividades complementarias. En zonas rurales los ingresos provienen de la venta de productos agropecuarios, artesanales, trabajos asalariados dentro y fuera del pueblo o la venta de propiedades. En algunos casos, el monto total de estos ingresos son menores a las remesas, b) Existe una tendencia entre los familiares que quedan al abandono de actividades agropecuarias u otros ingreso, que en algunos casos promueve una dependencia económica y una cultura de consumo. A esto se añaden los costos familiares, en particular en el cuidado y educación informal de los hijos, éstos al estar fuera del amparo y cuidado de los padres, asumen actitudes de falta de afecto y que puede influencia en el redimiento escolar.

En el caso de los campesinos, el impacto en la racionalidad económica es mayor porque muchos de ellos no tienen una idea clara de cómo invertir o gastar las remesas. En general, hay una tendencia a gastar en productos suntuarios, que, dentro del sistema de valores materiales, tienen mayor prestigio.

⁶ **Presencia Andina en Lima Metropolitana: Estudio sobre Migrantes y Clubes de Provincianos.** 1984. Fondo Editorial PUC

Por ejemplo comprar un TV otorga mayor prestigio que invertir en la ampliación de las fronteras agrícolas o comprar una vaca lechera; o también comprar un terreno, una casa en la ciudad más cercana o en la ciudad capital del país. En los últimos años, la mayor parte de las fiestas religiosas están siendo asumidas por los migrantes internos y/o internacionales. Haberse hecho cargo de una fiesta otorga inmediatamente mayor prestigio y poder; el migrante traslada una buena parte de sus ahorros al pueblo⁷.

Las informaciones que brindamos son todavía iniciales. Se requiere la realización de más investigaciones antropológicas, demográficas y económicas, sobre las nuevas unidades domésticas y los cambios cualitativos que están produciendo las remesas en los patrones de consumo, en las actitudes sobre los valores culturales, materiales y no materiales. De igual manera, se requiere estudios sociodemográficos sobre los nuevos perfiles de los migrantes en términos de las edades, ocupaciones previas y posteriores a la migración; las relaciones de género, la presión y los cambios demográficos en las familias de origen y de destino. Finalmente, la frecuencia, cantidad y los medios de transferencia de las remesas, además de analizar los ingresos y egresos familiares y los destinos que se le dan a las remesas y el impacto en el empleo, subempleo y desempleo familiar son temas que deben ser incorporados en los estudios.

La importancia cuantitativa y cualitativa de las remesas, tanto en la macro como en la micro economía, como hemos tratado de exponer, ya requieren de estudios más detallados con un marco conceptual utilizando la teoría económica antropológica y una metodología confiable que nos permita observar realidades diversas, tanto en el campo como en los centros urbanos y entre familias de diverso origen socioeconómico, cultural y demográfico.

⁷ Paul Guelles y Wilton Martínez, dos antropólogos egresados de la Especialidad de Antropología de la PUC, en 1993 editaron el video: "Fiesta transnacional". Para el efecto hicieron un seguimiento a la familia Quispe del Distrito de Cabanaconde en Arequipa . El video muestra que esta familia gastó \$25,000 en la celebración de la Virgen del Carmen, Patrona del Distrito. Similar caso sucedió en la celebración de la Virgen de la Candelaria, patrona del Distrito de Ocobamba en Apurímac (lugar donde nació); para la ocasión retornaron 2 ocoobambinos; uno, del Japón y el otro de los EE.UU. de Norteamérica; ellos fueron los "cargoyoq". Cada uno de ellos gasto alrededor de 15,000 dólares en la fiesta.

4. EL CASO PERUANO

Transferencias y remesas

La emigración produce dos tipos de descapitalización:

- a) del capital humano y b) del capital monetario a través de las transferencias.

- a) Del capital humano. En los últimos 20 años, el grupo de edad de mayor emigración es entre 18 y 20 años; es decir, población económicamente activa, tanto del campo como de las ciudades. En general son personas que han terminado la secundaria, han postulado a una universidad y no han ingresado o habiendo ingresado la abandonan por razones económicas. En las áreas rurales son campesinos y campesinas que abandonan la actividad agropecuaria, hecho que tiene una repercusión directa en la economía doméstica y en la fuerza laboral local y regional. En los últimos años la agricultura y la ganadería son menos rentables, consecuencia de la deficiente política del gobierno que en los últimos años ha favorecido la importación de alimentos que compiten con los producidos por los campesinos. El 30% de los alimentos son importados, producirlos será cada vez más caro e importarlos, más barato. En el caso de los emigrantes de clase media y media alta y algunos de la clase alta, éstos son mayormente profesionales o empresarios con capacidad de producción y liderazgo económico. El cuadro No. 2 nos muestra las ocupaciones previas de los migrantes peruanos.

Respecto a la ocupación previa y ocupación en la actualidad, solamente contamos con datos que proporciona el documento "Situación de la Comunidad Peruana en el Exterior" de la Dirección de Asuntos Consulares del Ministerio de Relaciones Exteriores para el año 1996. La información que presentamos se refiere solo a los EE.UU de Norteamérica.

Es altamente probable que los porcentajes de las ocupaciones previas a la emigración, como también los porcentajes en las ocupaciones de los migrantes no se hayan alterado, aunque el número total de migrantes se ha incrementado.

Los datos que se muestran sólo corresponden a la población registrada en el Jurado Nacional de Elecciones para el año 1996.

CUADRO No.2
POBLACIÓN EMIGRANTE POR OCUPACIÓN PREVIA

ESTADOS UNIDOS DE NORTEAMÉRICA	
Profesionales	11,717
Técnicos	3,461
Estudiantes	16,961
Empleados	13,887
Empresarios/Comerciantes	3,025
Otros*	33,656
TOTAL	92,707

*Se refiere a trabajadores manuales entre los varones y el empleo doméstico entre mujeres, además de trabajos en el sector servicios (trabajo en restaurantes, limpieza privada y pública, venta de productos en tiendas, restaurantes), agricultura, pastoreo, jardinería, construcción, etc. En este rubro se incluye a los desocupados y los sub-ocupados.

CUADRO No.3
POBLACIÓN EMIGRANTE SEGÚN OCUPACIÓN ACTUAL (%)

Profesionales	20%
Técnicos	7%
Estudiantes	15%
Empleados	15%
Empresarios/Comerciantes	5%
Otros*	48%
TOTAL	100%

* Trabajadores manuales y servicios domésticos

Aparentemente las proporciones ocupacionales antes y después de la migración, no han cambiado por las tendencias, en los últimos 5 años que han sido similares. Es posible que el rubro "otros" se haya incrementado porque el subempleo y el desempleo se ha incrementado en los 5 últimos años.

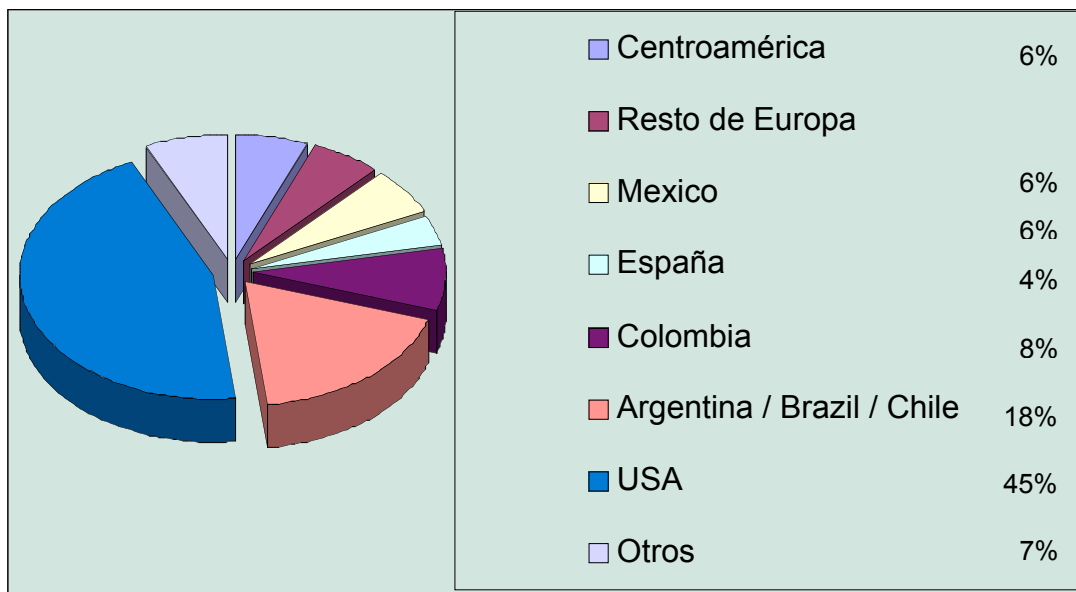
El concepto de "capital humano", no solamente se aplica a los profesionales sino también a los trabajadores especializados, técnicos y trabajadores manuales, en razón a su capacidad de trabajo que por la emigración es desplazado a los países de destino que se benefician de esas capacidades.

El concepto del "brain drain" desde el Perú y el de "brain gain" desde los países de destino analizados en el punto 2 de este trabajo son también aplicables al caso peruano.⁸

- b) Las transferencias se refieren al traslado del capital monetario por el emigrante al país receptor. Este capital obtenido en el Perú, no es reinvertido en el Perú y se beneficia al país de destino. Es cierto que la cantidad de éste es mucho menor que las remesas lo demuestra el cuadro No.1. La agencia Money Express, junto con Western Union, son dos de las empresas más grandes que realizan transacciones desde y hacia los países de destino de los migrantes. En el diagrama No. 4, se muestra que la mayor cantidad de transferencias se dirigen a los EE.UU. de Norteamérica, Argentina, Brasil, Chile y España en Europa, países donde está concentrada la mayor cantidad de peruanos. Estas transferencias son mayores en el caso de los empresarios. Entre los emigrantes campesinos la tendencia es a transferir sus ahorros derivados del trabajo asalariado, venta de productos agropecuarios o préstamos, aunque algunos de ellos no transfieren capital sino solo su mano de obra.

⁸ Una información completa de la emigración del capital humano peruano al exterior y su revinculación con el Perú está contenido en: Emigración de Profesionales y Personal Calificado de América Latina en los EE.UU de Norteamérica y Europa: El Caso Peruano publicado como Actas de Memoria de la XIV Asamblea General de la

DIAGRAMA No. 4

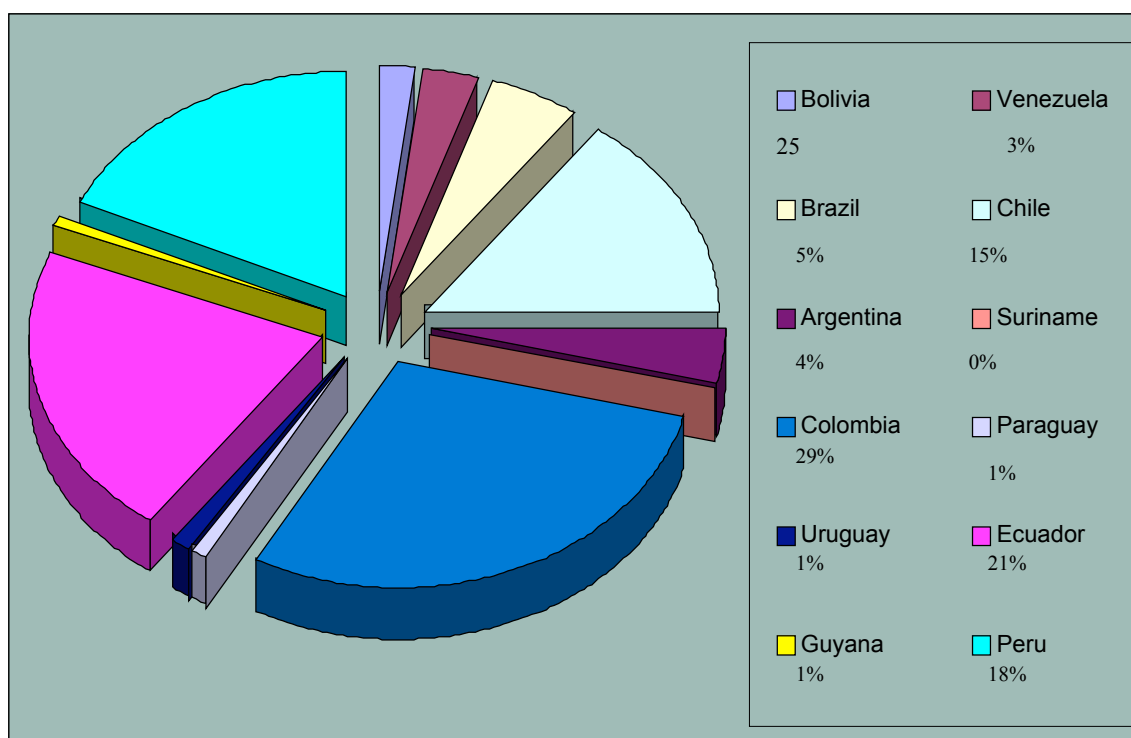


Fuente: 1998 TRANSFERENCIAS DESDE PERU HACIA

En el caso de la clase media y media-baja, las transferencias son escasas como en el caso de los campesinos, su mayor capital es su fuerza de trabajo, su ética y la decisión de trabajar, ahorrar y enviar parte de sus ingresos a sus familiares. Los mayores beneficiarios de las demandas de pasajes son las compañías aéreas que han experimentado un incremento notable, particularmente Iberia, compañía española. American Airlines y Continental para los que emigran a los EE.UU. La esperanza es que el dinero pueda recuperarse con el trabajo para pagar los préstamos en seis u ocho meses y luego empezar a ahorrar. En adelante la mayor parte de los migrantes remesarán a la familia el dinero ahorrado.

Del 100% de las operaciones de remesas que efectúa la Agencia Money Express en América del Sur, el 18% son destinados al Perú. Como se puede observar, los países andinos, excepto Venezuela, son los que muestran mayor cantidad de recepciones de remesas. Esto es concordante con la mayor cantidad de migrantes laborales con el que cuentan estos países en los EE.UU de Norteamérica.

DIAGRAMA No. 5



Fuente: Operaciones de RECIBO-Sudamérica
 Agente: MONEY EXPRESS

Las remesas

En el estudio realizado por el PNDU en 1992, citado por Robert Stalker en: The Work of Strangers: A survey of International Labour Migration (pág. 125), 1994, publicado por el International Labour Office, Ginebra, estima que en promedio el migrante laboral remite \$1,000.00 anuales a su país, en particular a su familia. Si tomamos este promedio como base para el caso de los peruanos en el exterior donde reside un promedio de aproximadamente 1,200 millones como la PEA de una población aproximada de 1,900,000 (de acuerdo a mis propios estimados para diciembre del 2001) obtendremos 1.2 billones de dólares de remesas anuales.

No contamos con la cantidad promedio que cada emigrante transfiere del Perú al exterior. Algunos informantes declararon que transfieren un promedio de \$ 1,000.00 al momento de emigrar (de acuerdo al cuadro No. 1 es el 10% del total de remesas, es decir, 120 millones de dólares anuales). Una forma de transferencia indirecta es el pago por el precio del pasaje que es de un promedio de \$ 1,000.000 y que va directamente a la compañía aérea. En algunos casos una vez que el emigrante está en el país de destino, un pariente transfiere dinero, en especial en las primeras etapas después de la emigración para ayudar a resolver los gastos de instalación. En general estos gastos son afrontados por un pariente ya establecido que además sirve de intermediario entre el emigrante recién llegado y el nuevo país.

Como se puede observar, la diferencia entre las transferencias y las remesas es enorme. Si bien hay una descapitalización del capital humano, además de las

transferencias que son los costos de la emigración, el beneficio monetario es mayor. Esta es la razón más tangible y más objetiva para la emigración.

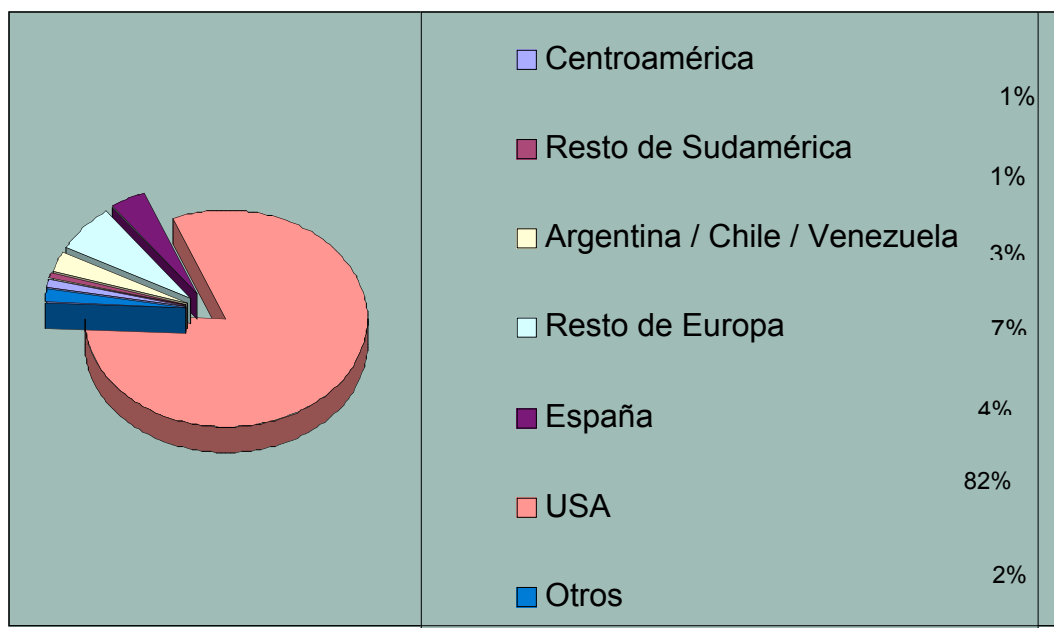
Efectos en la macro y micro economía

Los mismos argumentos planteados en el punto 3 de este estudio, pueden ser aplicados al caso peruano con la variante de que el monto de las remesas puede ser mayor en el Perú, porque en los últimos 5 años la emigración laboral se ha incrementado por razones de la recesión económica, el desempleo, el subempleo y la falta de credibilidad en el gobierno, incluyendo el presente.

Solamente el año 2000 emigraron 183,908 peruanos, 2 veces más que en el año anterior que fue de 70,909. (Altamirano, 2001, pág. 109). Las proyecciones para el año 2001 son similares al año anterior, porque las condiciones internas y externas del país no han cambiado.

El diagrama No. 5 nos muestra al Perú, Ecuador y Colombia como los países que reciben mayor cantidad de remesas. Estos son los países que tienen mayor número de migrantes laborales, principalmente en los EE.UU., Canadá y Europa del Oeste.

DIAGRAMA No. 6



Fuente: 1998 RECIBOS EN PERU DESDE

El diagrama No. 6 nos muestra las regiones y países de donde se remesan la mayor cantidad de dólares. Este cuadro es coincidente con los países donde hay mayor concentración de peruanos.

Entre los más importantes efectos que producen las remesas en la economía del Perú podemos citar:

- a. En las cuentas nacionales (no hay cifras oficiales al respecto), el volumen de las remesas anuales son generadas en el exterior que representan ingresos para el Perú y van directamente a las familias de los migrantes.
- b. En el precio del tipo de cambio; una de las razones de la relativa estabilidad del precio del dólar es en parte explicada por la oferta de dólares en el mercado provenientes de las remesas. En general en la clase media-baja urbana y en las áreas rurales se prefiere mantener los dólares de las remesas "debajo del colchón" porque en estas economías domésticas se vive día a día" y no hay una cultura de ahorro e inversiones, especialmente entre los más pobres.
- c. Las remesas no monetarias que destinan las instituciones de peruanos o personas naturales (de acuerdo a una última investigación contabilizamos 30, solamente en España, ver: Altamirano 2001, pág. 81). consisten en equipos móviles para postas sanitarias, hospitales, medicamentos, ropa y artículos electrodomésticos. Estos deben considerarse como productos de importación que no le cuesta al gobierno y como tal beneficia directamente a las instituciones del Estado. También se consideran como importaciones a los obsequios que envían o traen los migrantes a sus familiares, en particular en Navidad y año nuevo.
- d. En la generación del empleo entre los peruanos en los países de destino y el Perú, porque estos trabajan en las agencias formales e informales de transferencia de dinero desde y hacia España. Existen docenas de estas agencias en Lima y que no solamente envían o reciben dinero de España, sino de otros países. La Superintendencia de la Banca solo puede controlar las remesas hechas a través del sistema de bancos y estas ascienden solo a un 25%; el 75% corresponde a las dos más grandes agencias internacionales: Money Express y Western Union, a agencias más pequeñas formales e informales y a lo que el migrante trae "en su bolsillo".
- e. En el incremento de los ingresos de las aproximadamente 55% de los hogares de los migrantes quienes reciben las remesas (Ver: Altamirano, 2000 pág. 90). Este ingreso en todos los casos es mayor a todos los otros ingresos familiares. Este hecho a su vez contribuye al consumo de diversos productos, a los gastos por educación, ahorros, etc, como lo demostramos en el diagrama No. 3.
- f. En el proceso de urbanización del interior del país y de Lima Metropolitana. Los familiares de los migrantes prefieren destinar el dinero en la compra de terrenos, construcción de casas o en la compra de casas hechas en las ciudades intermedias y en Lima Metropolitana en vez de invertirlos en sus propios pueblos rurales. Este es un efecto adverso al desarrollo de las áreas rurales que se ven privadas de los beneficios de estos ingresos, ahondando así las diferencias entre el campo y las ciudades.
- g. Uno de los beneficios que las áreas rurales reciben proviene de las remesas monetarias y no monetarias en la celebración de las fiestas religiosas. El migrante, en un gesto de agradecimiento a sus santos religiosos, se encarga de los gastos que se requieren para estas celebraciones. Esta ocasión activa la economía del pueblo durante los días de la fiesta. Esta práctica es cada vez más frecuente en los pueblos de la sierra.
- h. Las regiones de donde proceden más emigrantes, debido a las remesas, tienen en estos ingresos una nueva fuente de ingreso que es invertido o gastado y que contribuyen al desarrollo económico. Estos nuevos ingresos, en general, sirven para comprar artículos suntuarios y todavía no se destinan a inversiones productivas.

En resumen, las remesas de los migrantes desde el exterior forman parte de la economía nacional no solamente por el volumen, sino por sus impactos cualitativos. La cantidad de dólares remesado supera a los que provienen de otras fuentes como el turismo que asciende a 800 millones de dólares u otros productos tradicionales como la pesca, el petróleo, la agricultura comercial, las artesanías y últimamente la maca y la uña de gato.

Lo que presentamos aquí son adelantos para una posterior investigación más profunda en la medida en que todavía desde el gobierno y la sociedad civil no se tiene conciencia clara de su importancia y tampoco existen estudios que muestren datos cuantitativos ni cualitativos.

En la microeconomía

- a. Se refiere al impacto en las comunidades campesinas de origen de los migrantes y en las vecindades en la ciudad.
- b. En la unidad doméstica.

a. En las comunidades campesinas y en las vecindades urbanas:

- En un estudio previo sobre pastores de ovejas peruanos en el oeste de los EE. UU. de Norteamérica⁹ demostramos que las comunidades de donde procedían los pastores (sierra central del Perú), estaban y siguen experimentando cambios económicos tanto a nivel comunal como familiar. En el ámbito económico, desde 1971 hasta aproximadamente 1985, las remesas (cada familia recibía un promedio de 400 dólares mensuales), eran invertidos en las mejoras agropecuarias, las celebraciones religiosas o en la construcción de casas nuevas en la zona urbana. A partir de 1985 las remesas empiezan a tener otros fines, se dirigen a satisfacer la canasta familiar, a la compra de productos suntuarios, y la educación de los hijos.

- En las comunidades rurales y las vecindades urbanas de donde proceden los emigrantes, no solamente la emigración al exterior, se está convirtiendo en una alternativa muy atractiva, sino que los ingresos provenientes de las remesas están variando los hábitos de consumo. Estos hábitos se dirigen a incrementar la demanda por artículos que ellos no los producen y se originan en el mercado externo. Una familia que tiene a uno o más miembros trabajando en el exterior se diferencia de otra que no los tiene porque sus ingresos son mayores.

- Consecuentemente, empieza a incrementarse la diferenciación económica y social por dos razones: primero, la liberación de la economía y el mercado que facilita el mayor consumo de productos industriales que se expanden desde las ciudades intermedias hacia las pequeñas y finalmente hacia las áreas rurales estimula la compra de productos urbanos; segundo, debido a los cambios en los hábitos de consumo de la población rural, prefieren productos de mercado a sus propios productos; esto se explica en parte debido a que el ingreso por venta de productos agropecuarios no se incrementa en épocas de inflación. Los campesinos prefieren comprar un televisor que mejorar su tecnología agropecuaria o comprar insumos para mejorar la producción y productividad.

Como se dijo anteriormente, los últimos años las fiestas religiosas en áreas rurales y pueblos pequeños, han venido experimentando un relativo crecimiento luego de muchos años de declinamiento. Varias evidencias nos muestran que, primero los migrantes internos y posteriormente los internacionales, están asumiendo los

⁹ Ver "Pastores Indígenas en el Oeste Norteamericano" en América Indígena, Volumen L, número 3, 1991.

“cargos” para las celebraciones, en particular de las fiestas patronales. Esto muestra, no solamente la vocación religiosa de los migrantes, sino es una de las formas de contribuir a la economía del pueblo. Es una contribución económica porque se desplazan los ahorros obtenidos en el exterior hacia el pueblo de origen. Estos ahorros sirven para financiar la fiesta, es decir pagar la banda de músicos, preparar la comida, comprar las bebidas, además incentivar el consumo de productos locales además de dar ocupación a los comerciantes de tiendas. El costo promedio de una fiesta patronal es de 25,000 dólares; esto incluye el pasaje internacional del responsable de la fiesta.

En algunas comunidades de la sierra central, para mantener sus membresías, los migrantes envían 1,500 dólares anuales¹⁰. Este dinero constituye un ingreso neto para la comunidad.

Otra forma de contribución a la economía local es a través de las remesas económicas a las instituciones. Se trata de dinero para financiar locales públicos, carreteras o equipamiento para las escuelas, iglesias, postas médicas o de una asociación voluntaria local. También se envían remesas no económicas como son artefactos eléctricos, equipamiento para las escuelas, postas médicas o para los equipos de fútbol. En los últimos años algunas municipalidades y escuelas han recibido computadoras

Cuando los migrantes retornan en las fiestas patrias y para Navidad, traen a sus familiares regalos. En las vecindades urbanas de donde proceden los migrantes también existen los dos tipos de remesas que hicimos mención para el caso de las comunidades campesinas y pueblos pequeños. En este caso, las remesas a la familia son más importantes.

Esto se debe en parte a que los migrantes no han nacido en las vecindades y no lo consideran propiamente su pueblo, o porque hay otras organizaciones gubernamentales y no gubernamentales que desarrollan tareas de ayuda. Existen casos de familias que dependen económicamente de las remesas que envían sus familiares del exterior.

b. En la unidad doméstica

Como en el caso de las remesas a las comunidades campesinas y las vecinales urbanas, existen dos tipos de remesas para la familia del migrante que ha quedado en el Perú: primero la monetaria y segundo la no monetaria.

Primero, la monetaria. Definitivamente, el mayor ingreso para las familias que tienen familiares como migrantes laborales tanto en las vecindades urbanas como en las comunidades campesinas, provienen de las remesas monetarias. Estas varían de una familia a otra. El monto anual en general supera a los provenientes de la venta de los productos agropecuarios, artesanías, trabajo asalariado o algún otro ingreso que proviene de actividades locales no agropecuarias. De igual manera, ocurre en las vecindades urbanas en donde las remesas económicas superan al ingreso por concepto de ocupaciones urbanas del padre, del trabajo femenino y de los niños.

De acuerdo a un estudio que realizamos en 1995 el siguiente cuadro (Cuadro No. 4), nos muestra los porcentajes de los destinos de las remesas en una vecindad urbana¹¹.

¹⁰ Este es el caso de varias comunidades de la cuenca del Alto Cunas (Valle del Mantaro, en particular de Usibamba a donde alrededor de 150 comuneros-migrantes envían esa cantidad.

CUADRO No. 4
DESTINO DE LAS REMESAS EN PORCENTAJES

TIPO FAMILIAR	ALIMENTACIÓN Y VIVIENDA	AHORROS	EDUCACIÓN	INV. PRODUCT.	COMP.ART. Suntuarios
FAM. A	5	-30	20	30	25
FAM. B	35	10	30	10	25
FAM. C	15	10	30	25	30

Definimos Como familia A a miembros de la clase media; familia B; miembros de la clase media-baja; y C; a miembros de la clase media-baja y baja. Aquí no se incluye a los pobres porque éstos no tienen familiares en el exterior. Para efectos del presente estudio los campesinos pueden incluirse en la clase media-baja urbana.

La diferencia más importante en el destino de las remesas a los miembros del grupo B, con los campesinos es que, mientras una mayor cantidad de remesas se destinan a la alimentación y vivienda en las vecindades urbanas; en el caso de los campesinos estos destinan en mayor cantidad a la educación y a la compra de artículos suntuarios o a la compra de terrenos, carros de segunda mano o la apertura de tiendas comerciales.

Hace unos 20 años las remesas en las zonas rurales contribuían directamente al fortalecimiento de las actividades agropecuarias. En los 20 últimos años hay una tendencia a utilizar las remesas en la compra de terrenos en las ciudades intermedias o la compra de productos suntuarios, además de la compra de productos alimenticios provenientes del mercado debido a la creciente importación de estos productos propiciados por la economía de mercado que ha llegado a las comunidades campesinas.

La inmersión creciente en la economía de mercado, está propiciando un cambio: los campesinos están pasando de productores a consumidores de productos que no los producen. Esto implica cambios en los hábitos de consumo más aún entre los hijos de los campesinos que son más abiertos al cambio y poco propensos a difundir y consumir productos nativos.

Un efecto socioeconómico notorio de las remesas económicas se observa en la diferenciación socioeconómica. Aquellas familias que cuentan con miembros en el exterior, empiezan a diferenciarse de los que no las tienen. Esto es notorio en los signos exteriores como el uso de los artefactos electrodomésticos, el material de construcción de las casas, los enseres que utilizan, la vestimenta, el tipo de colegio donde asisten los hijos y el tipo de productos de consumo. Esta diferenciación produce efectos en las relaciones sociales, en la movilidad social, y en los niveles de vida. Esta diferenciación a su vez produce el efecto "dominó" y estimula la emigración de los jóvenes porque estos vinculan la emigración al desarrollo personal, a la modernidad y al progreso. Estos imaginarios se convierten en otro de los factores culturales de emigración.

¹¹ Ver: "Los Peruanos en el Exterior y sus Remesas", en Análisis Laboral febrero de 1995, pág. 9-10. Lima.

Segundo, las no-monetarias, también son aplicables a las familias urbanas como a la de los campesinos. Consisten en regalos que llegan por dos modalidades: primero a través del correo; o traídos por migrantes que retornan al país o al pueblo; segundo, cuando los propios migrantes retornan. Se trata de artículos electrodomésticos, vestidos y otros enseres para los hogares.

Comparativamente, las remesas monetarias representan mayor cantidad en dólares que las remesas no monetarias. Estas segundas son cada vez menos frecuentes porque los precios de los electrodomésticos y enseres son similares en el Perú. Los familiares prefieren remesas económicas para resolver sus problemas alimenticios, de educación, compra de terrenos o construcción de viviendas.

3.CONTRIBUCIONES NETAS DE LA MIGRACIÓN TRANSNACIONAL

Además de las transferencias y remesas que representan las contribuciones económicas más importantes, la migración internacional y particularmente la migración de peruanos al exterior, está produciendo los siguientes costos y beneficios para el Perú, para los países de destino y para el migrante mismo.

- a. **Para el Perú. Costos:** además de las transferencias a las que hemos hecho referencia, los afectivo-familiares, la fuga del capital humano y el político son los más importantes.
- El costo afectivo-familiar, en un país como el nuestro, caracterizado por la unidad familiar, propiciado por la moralidad y el catolicismo, el costo afectivo-familiar es relativamente alto. Este costo es mayor entre los padres del migrante, la separación tiene para este último un significado, un estado de soledad aún más cuando no cuenta con familiares o paisanos en el nuevo país.
- La fuga del capital humano se refiere a la pérdida de trabajadores en edad productiva, algunos de ellos con especializaciones necesarias para el desarrollo nacional; otros son profesionales, empresarios exitosos como también estudiantes talentosos. Estos últimos tienden a quedarse en los países de destino privándonos de un capital humano "hecho en el Perú" pero con calidad de "exportación".
- El costo político, se refiere a asociar la emigración con la inestabilidad política y jurídica, componente importante en la formación de la imagen del Perú en el exterior, y entre aquellos que desean invertir o hacer turismo en el Perú.

Beneficios: además de las remesas a las que hemos hecho referencia, están: la globalización de la cultura nacional, la migración-inversión y retorno de personal calificado.

En relación a la globalización de la cultura peruana, los migrantes contribuyen a que la música, las danzas, el arte culinario y los productos peruanos formen parte de la cultura popular del país receptor. Nunca antes "El cóndor pasa", "el Pío Pío" y los vales de Chabuca Granda, han tenido la difusión de la que gozan actualmente.

- La migración-inversión fomentada por el gobierno, todavía no ha tenido el impacto esperado. Los migrantes peruanos tienen como uno de sus objetivos personales las inversiones en el campo del turismo. En algunos casos ya están beneficiándose de esta nueva política económica del gobierno.
- El retorno de migrantes calificados, tampoco es todavía notorio. Algunos de los que han retornado, en estos últimos años no han podido plasmar sus experiencias

por la recesión económica, algunos pocos sí están en proceso de hacer el mejor uso de sus experiencias laborales principalmente en el campo técnico, médico y en las ciencias sociales.

b. Para los países receptores

Costos: en el uso de servicios públicos, el político y el demográfico.

- El uso de los servicios se refiere a la educación y la salud. La ley en la mayoría de los países de destino promueve que cada niño, incluyendo de los migrantes, incluso si estos tuvieran el status jurídico de ilegales, tienen derecho a la educación formal. El costo de la educación lo asume el Estado. Con frecuencia los padres de niños en los países de destino se quejan de la calidad de la educación, que de acuerdo a ellos, es deficitaria, en parte, por la presencia de niños, cuyos padres son migrantes peruanos. De igual manera, el costo de la medicina social y de los hospitales públicos es asumido por los estados. En los últimos años los parques públicos de las ciudades como Madrid, Barcelona, Milán, Roma, New York, Buenos Aires, etc. han sido "invadidos" por peruanos convirtiéndose éstos en campos deportivos y de festivales sociales.
- El costo político. Las políticas migratorias de los últimos años han mostrado mayor control a la inmigración a las deportaciones, detenciones, respuestas xenofóbicas y en algunos casos racistas contra los peruanos. Estos hechos han sido denunciados por organizaciones humanitarias que tratan de mostrar a la sociedad y al gobierno como intolerantes, políticamente menos liberales y más conservadores.
- El costo demográfico, se refiere a considerar que en particular, los países de la unión europea no están preparados en su infraestructura social para recibir más población; además se considera a Europa del Oeste como una región con una alta densidad demográfico (350 millones de habitantes en un territorio del tamaño de Argentina).

Beneficios: Además de las transferencias monetarias a las que hemos hecho referencia, están: la mano de obra barata y relativamente abundante; el trabajo especializado; y, el multiculturalismo.

- La mano de obra barata y abundante, es resultado directo de la inmigración en particular de trabajadores manuales. Los empleadores pueden reducir sus costos de producción, con los trabajos de la población ilegal, porque éstos realizan trabajos por salarios menores a los que realizan los trabajador legales. Este mismo criterio se aplica a miles de empleadas domésticas que laboran en hogares de clase media en los países de mayor inmigración peruana.
- El trabajo especializado para el sector de construcciones, en los organismos privados y públicos, son otros aportes de los migrantes. Estudiantes que han realizado programas de especialización o de post-grado en campos de las ciencias sociales, en la tecnología y en las ciencias biológicas, también están cubriendo algunas ausencias en el mercado laboral.
- La incorporación de valores culturales, aporte de los peruanos consistente en la música, la comida, las danzas, en la ética del trabajo, etc., son nuevos aportes que enriquecen la ya existente cultura urbana. Esta cultura se hace más variada y se enriquece mostrando así la relativa tolerancia de la cultura urbana en los países de destino, haciéndolas más multiculturales y pluriétnicas. Esta concepción necesariamente no es aceptada por algunos naturales que ven esta nueva situación, no como un enriquecimiento cultural, sino como una "contaminación".

c. Para el propio migrante

Costos: Entre los más importantes están la explotación laboral, la crisis de identidad y el afectivo personal y familiar.

- Sobre la oferta laboral, consecuencia de la relativamente masiva emigración de peruanos, produce una explotación laboral, en particular entre los ilegales o los que tienen orígenes rurales. Esto es más notorio entre los varones que desarrollan trabajos manuales con riesgo de accidentes, de salud y soportan las temperaturas cambiantes. La urgencia de ahorrar más y ganar más para pagar las deudas, para su propia manutención o el envío de remesas pueden conducir a una explotación laboral por parte del empleador.
- La crisis de identidad se hace más evidente en los inmigrantes de origen rural con poca experiencia urbana. Estas crisis pueden prolongarse a lo largo de la vida y causar desórdenes en el comportamiento y en las relaciones con los no peruanos. El deseo del retorno o llamado por los psiquiatras "síndrome del eterno retorno" es una de las consecuencias. Algunos inmigrantes han retornado al Perú como consecuencia de las crisis de identidad, aunque la tendencia es a quedarse.
La crisis de identidad puede ser producida por la razón afectivo-personal y familiar; más aún cuando el inmigrante dejó los hijos, la esposa, y los padres, como ocurre con muchos de ellos. El abaratamiento en los medios de comunicación (teléfono y correo electrónico) alivia parcialmente este costo. Existen casos de matrimonios que se han desintegrado, los hijos quedaron desamparados. Este costo es mayor entre los varones porque tienen pocas probabilidades de formar otro hogar; en cambio la mujer tiene mayores posibilidades de matrimonio con un europeo o americano.
Beneficios: Experiencia laboral y el salario; globalización cultural individual; prestigio y poder al retornar.
- Experiencia laboral y el salario. La incorporación al trabajo, sea manual, intelectual o profesional, es un capital acumulado y puede ser para muchos el más importante. En general, los peruanos empiezan con trabajos manuales de menos prestigio, mayor peligro y menor salario; luego con el tiempo, se mueven a otras ocupaciones mejores, dependiendo de sus habilidades.
El salario también es menor al principio, luego en el tiempo mejora de acuerdo a la movilidad ocupacional. Comparativamente al salario por el mismo tipo de ocupación es mayor que en el Perú. Ejemplo una empleada doméstica puede ganar hasta US\$ 700.00 mensuales, mientras en el Perú tiene un ingreso promedio de 100 dólares.
- La necesaria interacción con la sociedad y cultura del país de destino hace que el migrante peruano acceda a un mundo más globalizado tecnológicamente, en los medios de comunicación, en la economía y en los valores culturales. Este proceso se aprende a través de la adaptación cultural, proceso lento, pero seguro que a la larga es un capital que le servirá para conectarse mejor en comparación a aquellos que no han emigrado. Este proceso cambia su visión, sus imaginarios y su percepción comparativa sobre otras culturas.
- En el imaginario convencional peruano, aquel que ha estado fuera del país, en un país tecnológica y económicamente más desarrolla, está mejor valorado. Es el triunfador, es el que tiene mejores ingresos y es al que debe emularse; así se convierte en un ejemplo. Cuando éste o éstos retornan al Perú, inmediatamente experimentan una movilidad social. Por ejemplo de haber sido de la clase media-baja urbana, cuando retornan sube a la clase media. Se le concede mayor prestigio y poder cuando retorna. Este poder económico y social, lo convierte en el "rico" de la familia, en el protector, muchas familias pueden verlo como un ejemplo a ser seguido.

En resumen, la necesidad de tener más ingresos hace que el inmigrante soporte los costos a los que hemos hecho referencia. Consecuentemente, una razón determinante de la emigración laboral es el beneficio económico. Los países de

destino se benefician de la contribución laboral, el migrante se beneficia del mayor ingreso, y la familia que quedó en el Perú, también se beneficia de las remesas.

En conclusión, la migración internacional, ya no debe ser tratada como un proceso que no beneficia a los países de recepción, sino como un proceso que contribuye a sus economías, pero que al mismo tiempo beneficia al país de origen y a los familiares de los migrantes. Sin embargo, aún persisten los grandes obstáculos legales, raciales y sociales en los países de destino.

Las evidencias nos muestran que las migraciones, además de tener costos y beneficios permiten y permitirán una nueva coexistencia humana entre los países emisores y receptores. Es parte del proceso de globalización del empleo, de las culturas, de las razas. Este proceso es reciente y como tal todavía no está consolidado, está en una etapa de ajuste; todavía produce reacciones adversas, pero en el tiempo será una de las fuentes para una coexistencia más democrática. Esto dependerá de las nuevas relaciones diplomáticas, del volumen de las inmigraciones y de la capacidad de entendimiento entre las culturas de los migrantes y las culturas urbanas de los países receptores. Finalmente dependerá del desarrollo socioeconómico y político de los países emisores. Definitivamente, la migración internacional es el mejor termómetro para medir cual es el nivel de estabilidad política y económica de los países emisores porque a mayor inestabilidad corresponderá mayor emigración.

Mientras todo esto ocurre, el problema de los desplazados internos y los refugiados en el mundo sigue y seguirá siendo el más grande problema sociodemográfico, psicológico, legal y cultural. Este es un tema de gran importancia que la migración laboral debe de seguir estudiando.

FUENTES DE INFORMACIÓN

ALTAMIRANO, T:

- 2001 Emigración de Profesionales y Personal Calificado de América Latina a los EE.UU de Norteamérica y Europa: El caso Peruano. Memoria de la XIV Asamblea General de la Unión de Ciudades de América (UDUAL). Editorial Universitaria. Universidad San Carlos de Guatemala. Octubre 2001.
- 2000a Liderazgo y Organizaciones de los Peruanos en el Exterior. Fondo Editorial PUCP y PromPerú.
- 2000b Liderazgo y Organizaciones de Provincianos en Lima Metropolitana. Fondo Editorial PUCP y PromPerú.
- 1999 Los Peruanos en el Exterior y su Revinculación en: Revista de la Academia Diplomática del Perú. Lima, Perú.
- 1998 "Peruvian Shepherds in North American West" in: Revista Latinoamericana. Universidad de Lund Suecia.
- 1997 Migrants and Regional Identities and Latin American Cities. (Edit). Volumen 13, SLA and AAA. Washington
- 1996 Migración: El Fenómeno del Siglo. Fondo Editorial de la PUCP.
- 1992 Éxodo: Peruanos en el Exterior. Fondo Editorial PUCP.
- 1990 Los que se fueron: Peruanos en los Estados Unidos. Fondo Editorial PUC.

FONDO DE POBLACIÓN DE LAS NACIONES UNIDAS, ESTADO DE POBLACIÓN 1997

JURADO NACIONAL DE ELECCIONES.

- 1999 Relación de Peruanos Registrados en el Exterior. Lima, Perú.

ORGANIZACIONAL INTERNACIONAL PARA LAS MIGRACIONES

- 1993 Informe Anual de Actividades. Oficina de Lima Perú
- 1997 Anuario Estadístico, Entradas y Salidas internacionales. Perú
- 2000 OIM World Migration Report, 2000 Ginebra, United Nations.

PORTES, Alejandro y J. GUERNIZO

- 1990 Tropical Capitalists: US Bound Immigration and Small Enterprise Development in the Dominican Republic. FLACSO. John Hopkins University.

STALKER, Peter

1993

The Work of Strangers: A Survey of International Labour Migration. ILO Ginebra.