

Dossier de prensa

31/03/2023 – 05/04/2023



NOTICIAS

[Viernes, 31 de marzo de 2023](#)

José E. Boscá

La receta de los economistas contra el alza de los alimentos son las ayudas directas. Declaraciones en *La información* ([enlace](#)).

Antoni Cunyat

En Tarragona hay menos de dos cotizantes por pensión. Declaraciones en *Diari de Tarragona* ([enlace](#)).

Rafael Doménech

¿Deberían responder ante la Justicia Pedro Sánchez y el ministro Escrivá por el sistema piramidal de pensiones? Declaraciones en *España Confidencial* ([enlace](#)).

[Sábado, 1 de abril de 2023](#)

Antoni Cunyat

Tarragona, la demarcación catalana con menor ratio de cotizantes por cada pensión. Declaraciones en *Diari de Tarragona* (PDF).

Francisco Pérez

Las comunidades autónomas reducen su deuda a los niveles prepandemia. Declaraciones en *El País* (PDF).

[Domingo, 2 de abril de 2023](#)

José E. Boscá, Rafael Doménech y Javier Ferri

Cotizaciones sociales y empleo. Artículo en *Vozpópuli* ([enlace](#)).

Rafael Doménech

El envejecimiento frena la creación de empleo en Asturias, la región con menor alza del país. Declaraciones en *El Comercio* (PDF).

Joaquín Maudos

El deterioro de la salud. Tribuna en *La Vanguardia* (PDF).

Lunes, 3 de abril de 2023

Santiago Carbó

Bancos centrales: ¿qué pueden hacer? Declaraciones en *El Nuevo Lunes* (PDF).

Crisis financiera: nada hace temer un 'crash' como el de 2008. Declaraciones en *El Nuevo Lunes* (PDF).

Antoni Cunyat

El recorte de la producción de petróleo subirá la gasolina por encima de 1,5€/l y puede disuadir al BCE de moderar la subida de tipos. Declaraciones en *20 minutos* ([enlace](#)).

Prima salarial urbana: si treballes a Barcelona has de cobrar més? Declaraciones en *Capgròs* ([enlace](#)).

Joaquín Maudos

La Comunitat Valenciana encabeza la reducción de la deuda con la banca en 2022. Declaraciones en *Levante* (PDF).

Martes, 4 de abril de 2023

Santiago Carbó

Si no se toman medidas adecuadas, todo apunta a que para 2070 habrá menos de dos personas activas por cada jubilado. Declaraciones en *Cinco Días* (PDF).

Antoni Cunyat

La subida del petróleo aviva el temor a un repunte de la inflación. Declaraciones en *El País* (PDF).

Miércoles, 5 de abril de 2023

Santiago Carbó

La primera 'mieurista' de España: "El 'mieurismo' hoy es indicativo de una precariedad generalizada". Declaraciones en *El Economista* ([enlace](#)).

Rafael Doménech

El salario neto en España caerá un 2% por la reforma de Escrivá. Declaraciones en *ABC* (PDF).

¿Cómo ha afrontado España el problema de la temporalidad laboral? Declaraciones en *Expansión* (PDF).

Economía

Tarragona, la demarcación catalana con menor ratio de cotizantes por cada pensión

Con 1,8 afiliados por cada prestación, la provincia se sitúa por debajo de la media española. Hay casi las mismas pensiones que trabajadores a tiempo completo

JOEL MEDINA ROMERO
TARRAGONA

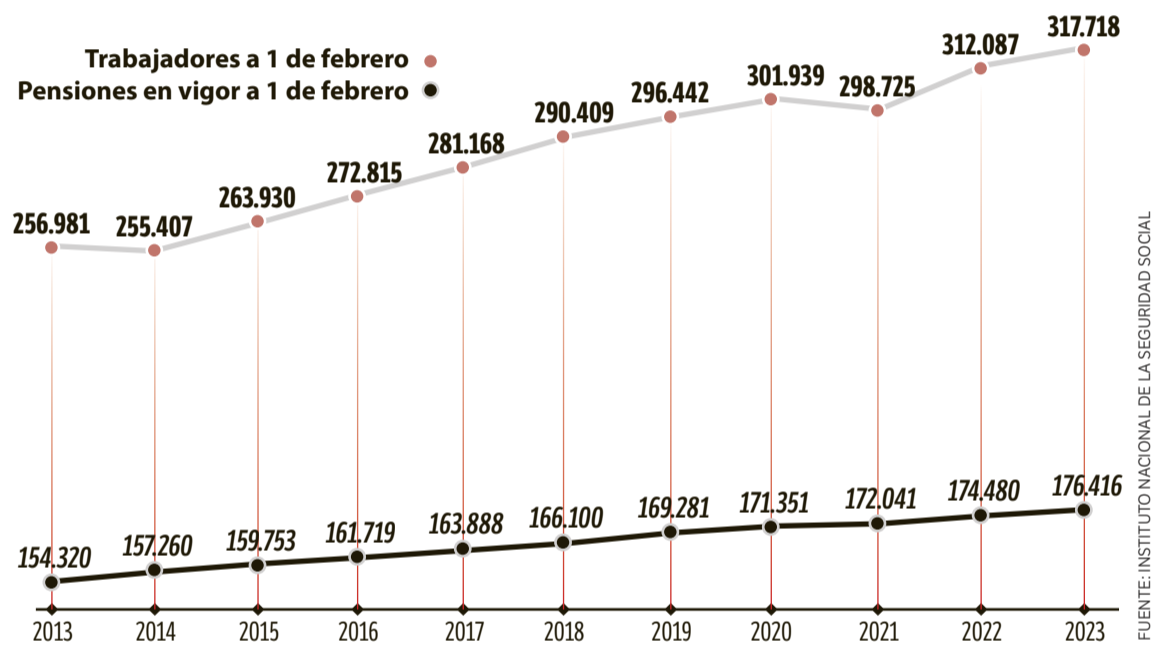
¿Hasta cuándo serán sostenibles las pensiones? En los últimos años, tanto el número de prestaciones contributivas en vigor como la cantidad media percibida se ha incrementado en la demarcación de Tarragona, más aún con la nueva reforma. A fecha 1 de febrero del año 2013, había un total de 154.320 pensiones y 256.981 cotizantes en la Seguridad Social. La cantidad media recibida era de 818,25 euros.

En aquel entonces, la ratio era de 1,67 personas en la Seguridad Social por cada pensión. Hablamos de pensiones y no de pensionistas, pues una persona puede ser beneficiaria de más de una contribución. Si se tuvieran en cuenta los afiliados por cada pensionista, el dato se vería algo incrementado, aunque no en exceso.

Diez años después, a uno de febrero de 2023, en la demarcación hay 176.416 pensiones –un 14% más– y 317.718 afiliados –un 23% más–. Los afiliados han crecido en mayor medida y, por consiguiente, la ratio también –ha pasado de 1,67 a 1,80–. No obstante, lo que también ha aumentado es la cantidad media percibida por los pensionistas, que ha subido hasta los 1.161,51 euros –un 49% más–. Por lo tanto, lo que en 2013 fueron unos 126 millones de euros de contribuciones (si se contabiliza que cada pensión percibe el importe medio), en 2023 son 205 millones.

Para Antoni Cunyat, profesor colaborador de los estudios de Economía y Empresa de la Universitat Oberta de Catalunya (UOC), «el sistema de pensiones, tal y como está planteado actualmente, es insostenible, esta reforma y todas las que se han hecho son parches y patadas hacia adelante porque sigue habiendo déficit, ya que es inviable equiparar las prestaciones con el IPC». «Ningún partido quiere asumir el coste electoral que podría suponer una reforma sostenible», añade.

Evolución de afiliados y pensiones en vigor en la demarcación



144.003

● Son los planes de pensiones que hay actualmente en la demarcación, según el Observatorio Inverco. Es el 17,5% de la población tarraconense.

184.687

● Son los trabajadores a tiempo completo en Tarragona, 8.271 más que el número total de pensiones en la demarcación, según el INE.

En la misma línea, el economista Juan Gallardo argumenta que «se están politizando las cotizaciones para alimentar el sistema, además de que se han subido las pensiones muy por encima de lo que el país puede soportar». «Ya hace tiempo que los ingresos no crecen como lo hacen los gastos, y a eso se le debe poner solución», opina María José Pérez, profesora del Departament d'Economia de la Universitat Rovira i Virgili (URV).

La situación de Tarragona no es de las mejores del territorio nacional. De hecho, se sitúa por debajo de la media española, que marca que, en el conjunto del país, hay dos cotizantes por cada pensión. Almería, Madrid, Málaga, Melilla, Murcia y Ceuta superan con creces la ratio de dos, mientras que Ourense, por ejemplo, ya tiene más pensiones (106.593) que cotizantes (103.511). En palabras de Cunyat, «es un error que no se explique a la gente la situación en la que estamos ni las medidas que se aprueban para resolverla».

En el ámbito catalán, la ratio de Tarragona es la peor. Barcelona y Girona tienen dos cotizantes por cada pensión y Lleida se acerca mucho a los dos (1,95). El 1,80

de Tarragona desentona en Catalunya y es similar a territorios como Castellón (1,83), Badajoz (1,85), Granada (1,82), La Rioja (1,85), Salamanca (1,81) y Soria (1,78). «Estas ratios son una barbaridad», confiesa Gallardo.

Aunque se suelen confundir pensiones con jubilaciones, cabe destacar que, pese a que sí suponen el número más importante, las pensiones por jubilación no son las únicas que se contabilizan. Del total de 176.416 de la demarcación de Tarragona, 114.007 son por jubilación, 39.939 por viudedad, 16.765 por incapacidad permanente, 5.527 por orfandad y 178 por favor de familiares. La pensión media por cada categoría es de 1.322, 813, 1.142, 436 y 693 euros respectivamente.

En 2013, de las 154.320 pensiones, 96.785 eran de jubilación, 38.422 por viudedad, 14.380 por incapacidad permanente, 4.558 por orfandad y 175 por favor de familiares. En este caso, la cuantía a recibir era de 918, 578, 936, 344 y 490 euros respectivamente. Se observa así que, mientras que en todas ha aumentado la cantidad, el número solo crece ostensiblemente cuando se pone el fo-

Otro modelo

La mochila austríaca. ¿En qué consiste?

Otros países disponen de modelos que combinan pensiones públicas con semiprivadas y privadas. La mochila austríaca, por ejemplo, consiste en que, a lo largo de la vida laboral de cada persona, las empresas le ingresan una parte del despido por anticipado. Pese a que el despido se abarata, el dinero guardado puede funcionar como un complemento de la pensión.



Más allá de la edad de jubilación

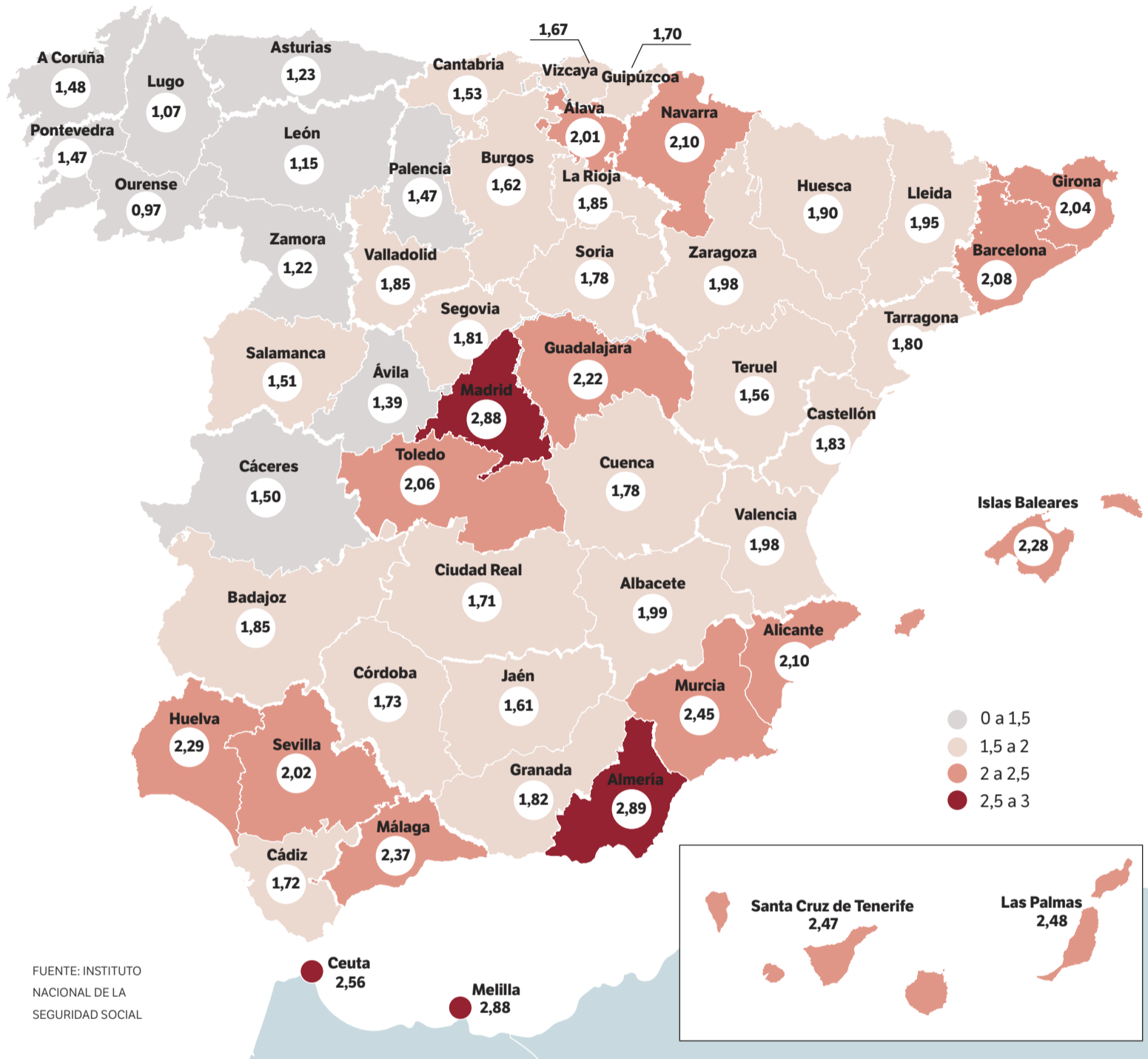
Entre los expertos se plantea que, en determinados sectores, la edad a la que un trabajador puede jubilarse sea mayor que la oficial, según las características del trabajo.



Francia, descontrolada

El país galo explota contra la reforma propuesta por Macron, que aumenta la edad de jubilación hasta los 64 e incrementa la exigencia de años cotizados a 43.

Número de afiliados a la Seguridad Social por total de pensiones en cada demarcación



FUENTE: INSTITUTO NACIONAL DE LA SEGURIDAD SOCIAL

Las opiniones

«Tal y como está ahora, el sistema de pensiones es bastante insostenible»

Antoni Cunyat
Profesor colaborador de Economía y Empresa en la UOC

«Las ratios entre pensiones y afiliados que hay en España son una barbaridad»

Juan Gallardo
Economista

«Ante esta situación, o se suben los ingresos o se reducen los gastos, y la reforma apuesta por lo primero»

María José Pérez
Docente del Departament d'Economia de la URV

«Seguramente, la solución sea una mezcla de varios tipos de medidas»

Concepció Patxot
Economista y docente en la UB

de todas, irremediamente habrá que tirar de impuestos porque la lucha se acaba, pero tendría que haber un plan de consenso», indica Cunyat. «No tiene sentido que, por ejemplo, se revalorice una pensión máxima y no se suba el sueldo de un trabajador que apenas cobra mil euros», añade.

Además, según Gallardo, «los criterios para acogerse a una jubilación anticipada deben ser más restrictivos, no es razonable que personas que se están jubilando con edades muy inferiores a la oficial tengan unas prestaciones tan generosas». «Me parece una barbaridad que se pueda pensar en depender tanto de los impuestos; el sistema debe ser autónomo y sólido por sí mismo», añade.

En palabras de Patxot, «es cierto que, seguramente, la solución sea un mix de varias medidas, aunque quizás la más acertada sería aumentar los años que deben cotizarse, para que así, quien empiece a trabajar antes, también pueda jubilarse antes».

«La gente me pregunta si se quedará sin pensión, y yo les digo que lo peor que les puede pasar es que cobren la mitad de lo que hubieran cobrado ahora, por lo que tendrán que complementarla», añade.

La incertidumbre reina en un sistema que, como casi todo, tendrá que adaptarse a los tiempos futuros que, por otra parte, son contundentemente impredecibles.

co en las prestaciones por jubilación.

El invierno demográfico

Según las previsiones que maneja el Instituto Nacional de Estadística (INE), en 2037, el número de personas de 67 años o más en Tarragona habrá crecido un 48% —de 143.551 en la actualidad a 212.318—. El grupo comprendido entre 16 y 66 años habrá crecido tan solo un 11% —de 553.255 a 613.751—. Y en el de 0 a 15 años, el aumento será mínimo: un 0,08% —de 133.269 a 133.369—. «Es una cuestión matemática, tan solo hay que observar la pirámide poblacional para ver que, en unos años, la cosa se complicará», observa Cunyat.

El crecimiento de población joven será cada vez menor, y la creciente esperanza de vida provocará que el segmento de personas mayores aumente. Esto deja una situación en la que, al final, la tasa de dependencia irá acercándose

al 100% y, por consiguiente, cada persona en edad de trabajar debería sostener una pensión.

Además, el retiro de la generación del baby boom, junto a la reforma, provocará que el número de pensiones se multiplique. «Si no mejora nada, o se reduce la cantidad o se aumentan las cotizaciones», comenta Concepció Patxot, profesora de la Universitat de Barcelona y colegiada del Col·legi d'Economistes de Catalunya. También es cierto que, según Patxot, la jubilación de los baby boomers causará un gran hueco en el mercado laboral, que podrá ser aprovechado por la gente joven. «Lo que tampoco puede ser es que se cruja a los jóvenes», destaca Patxot.

¿Soluciones?

Más esperanza de vida y menos natalidad. Ante la incerteza que se desprende de los datos, muchos optan por programar la jubilación mediante un plan de pensiones, una opción que se está volviendo

habitual. «No todo el mundo puede permitirse uno, es una decisión en el ámbito individual y no puede ser que no se piense en los que no pueden, ¿van a vivir con una pensión mísera?», denuncia Cunyat. «Tengo la impresión de que las pensiones mínimas irán in crescendo

Según los expertos, el sistema, tal y como está planteado actualmente, no será sostenible

do y las máximas se estabilizarán, por lo tanto, los planes de pensiones beneficiarán más a las rentas altas», explicita Pérez.

Se queda un paisaje marcado por una bajada de la cantidad de la prestación y por un aumento de la edad de jubilación. Actualmente, la tasa de reemplazo, que marca la pensión que se cobra en función del último sueldo, es de alre-

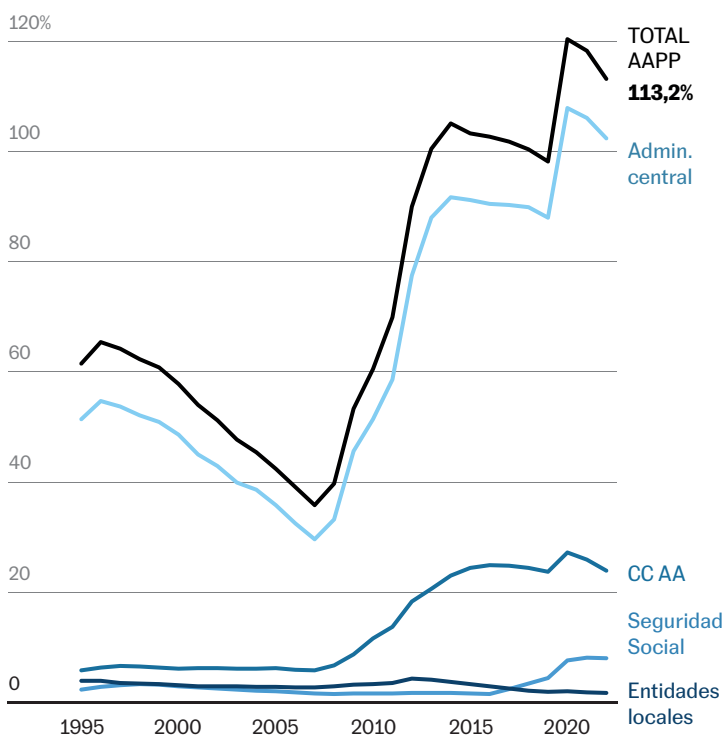
dedor del 80% en el Estado español, siendo una de las más generosas de Europa. La de Francia, el Reino Unido y Alemania es de 74%, 58% y 53% respectivamente. No obstante, el sueldo anual medio es bastante inferior en España. «Lo que hay que hacer es una reforma que aborde la realidad que tendremos a largo plazo», comenta Cunyat. «Llegará un momento en el que se deban reducir las pensiones o dedicar gran parte de los impuestos para pagarlas», añade. Ante esta situación, disminuir la cuantía, aumentar los tributos o incrementar la edad de jubilación son algunas de las medidas que podrían plantearse. Para Gallardo, «tendrá que darse una solución sí o sí para garantizar la sostenibilidad». «Ahora, la entrada al mercado laboral es más tardía y la esperanza de vida es mayor, por lo que es normal que se aumente la edad», expresa Patxot.

¿Cuál es la mejor opción? «Seguramente sea una combinación

ECONOMÍA Y TRABAJO

Deuda de las AA PP

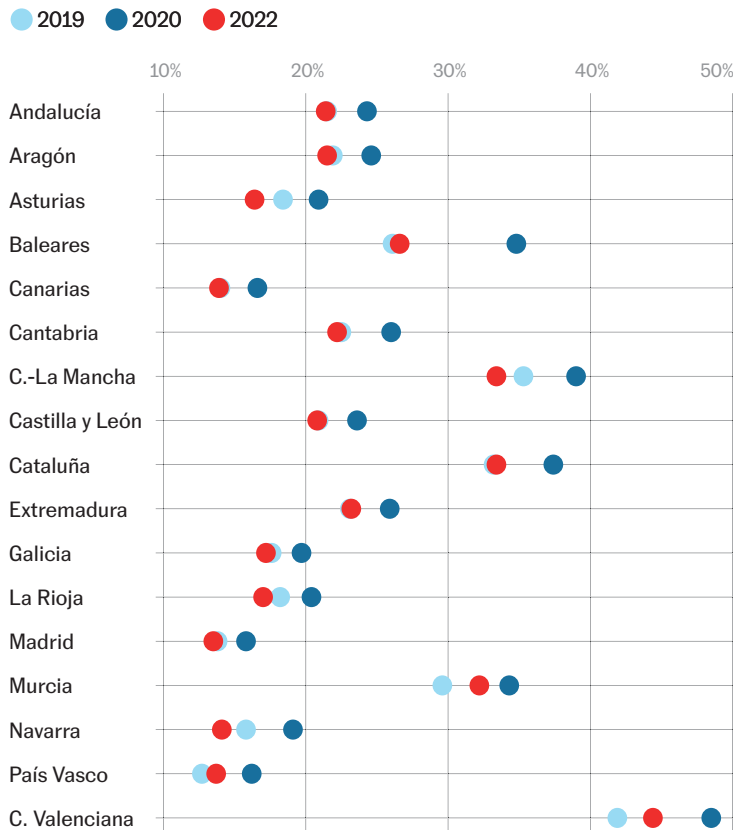
En % del PIB. Mes de diciembre de cada año



Fuente: Banco de España.

Deuda de las CC AA

En % del PIB. Mes de diciembre de cada año



Las hipotecas revisadas con el euríbor de marzo subirán más del 50%

JOSÉ LUIS ARANDA, Madrid
La caída del Silicon Valley Bank y los problemas de otros bancos han hecho pisar el freno al euríbor en marzo, pero no impedirán el mayor encarecimiento de las hipotecas variables de los últimos 24 años. En el tercer mes del año, el indicador progresó 113 milésimas, su menor salto en el último año —en septiembre pasado llegó a avanzar 984 milésimas, casi un punto porcentual—, y por eso acaba marzo con una media mensual del 3,647%. Esa ralentización, sin embargo, no se traducirá aún en buenas noticias para los prestatarios, puesto que la mayoría de hipotecas variables se revisan una vez al año. Y marzo de 2022 fue el último mes de la larga etapa de tipos ultrabajos en que el indicador resistió en negativo. Eso hace que la diferencia respecto a hoy sea de más de 3,8 puntos porcentuales, la mayor desde que el indicador echó a andar, en 1999.

Consecuencia

La consecuencia para los préstamos que recalculen sus letras usando los datos de marzo supondrá una subida de más del 50%. Para una hipoteca media (145.510 euros a pagar en 24 años, según los datos del INE de 2022) que tenga un diferencial de euríbor más un punto, el alza superará los 270 euros al mes. Los cálculos de EL PAÍS indican que un préstamo con esas condiciones pasaría, así, de pagar 553,1 euros a 823,3 euros. Al año, la diferencia supera los 3.240 euros.

Con este marzo, las hipotecas variables suman ya 15 meses consecutivos al alza. Sin embargo, la pauta podría comenzar a frenarse desde abril porque, como ha pasado con la inflación, el denominado *efecto base* empezará a surtir efecto. El cuarto mes del año pasado fue el que consagró el giro definitivo del euríbor, que se puso en positivo tras seis años en valores negativos. Eso hace que, en adelante, el indicador se compare con valores positivos y, de seguir la misma tendencia, la diferencia interanual empezará a retroceder.

Todo dependerá, además, del ritmo que marque la política monetaria. De momento, el Banco Central Europeo (BCE) ha mantenido en este tercer mes la senda que se marcó de subir medio punto los tipos de interés oficiales. Eso ha dejado el precio oficial del dinero en el 3,5%. La duda es qué paso dará en la próxima reunión, que se celebrará en mayo, después de que la Reserva Federal de EE UU solo aumentase sus tipos un cuarto de punto en plena tormenta financiera por el Silicon Valley Bank.

Las comunidades reducen su deuda a los niveles prepandemia

El conjunto de las administraciones públicas acumuló a cierre del ejercicio de 2022 un pasivo de 1,5 billones, equivalente al 113,2% del PIB

LAURA DELLE FEMMINE, Madrid
Las cuentas públicas están intentando dejar atrás los excesos presupuestarios de la pandemia. Pero la losa es pesada y los márgenes son limitados. El Banco de España confirmó ayer que la deuda del conjunto de las Administraciones terminó 2022 en el 113,2% del PIB, inferior al pronóstico del Gobierno (115,2%) y 5,1 puntos por debajo de la marca de 2021, aunque lejos de los datos prepandemia. Las comunidades, en cambio, redujeron la ratio hasta niveles precovid, situándola en el 23,9% del PIB, dos décimas por encima del porcentaje de 2019. También la Seguridad Social y las entidades locales rebajaron su tasa de pasivo. En todos los casos, gracias al vigoroso crecimiento económico —un 5,5% en 2022— y el efecto de la inflación.

La caída media para las comunidades ha sido de 3,3 puntos desde 2019. Su deuda había subido hasta el 27,2% del PIB en 2020, un máximo histórico, con la Comunidad Valenciana y Castilla-La Mancha a la cabeza (48,5% y 39%, respectivamente). La mejora de la actividad y las transferencias extraordinarias que el Estado concedió a las autonomías en la pandemia han sido clave para que el desfase no fuera a más. Sin embargo, hay enormes disparidades. La ratio de deuda varía desde el 13,7% del País Vasco o el 13,9% de Canarias hasta el 44,4% de la Comunidad Valenciana y el 33,4% de Cataluña y Castilla-La Mancha.

Covid aparte, las comunidades siempre han sido el alumno rezagado en términos de disciplina fis-

cal. España es el país de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico que más ha incrementado la deuda regional desde el estallido de la crisis financiera, del 5,8% de 2007 al 23,9% de 2022. Casi la mitad de este aumento se concentró en Cataluña y Comunidad Valenciana.

Hay que matizar que las autonomías administran los servicios públicos básicos, que presionan constantemente al alza. Como sus ingresos son sensibles al ciclo económico, en las crisis han generado déficits, excepto cuando han recibido ayudas del Gobierno, como en 2020 y 2021. Pero la reducción en 2022 ha hecho reaparecer el déficit porque parte de los aumentos de gasto —sobre todo en sanidad— permanecen. **Francisco Pérez, director de investigación del Instituto Valenciano de Investigaciones Económicas (IVIE)**, añade que las diferencias entre autonomías también se deben a los distintos niveles de ingresos por el sistema de financiación. Comunidades como la valenciana o Murcia, o Andalucía o Castilla-La Mancha, reciben menos recursos respecto a sus necesidades, lo que las lleva a endeudarse más para garantizar unos mismos niveles de servicios. “En España no hay un Estado de bienestar, hay varios por las diferencias que existen entre comunidades”.

Cuando la prima de riesgo de España se disparó hace una década, el Tesoro diseñó unas líneas de financiación para que las autonomías se financiaran a costes más bajos que los de mercado. Por eso, el grueso de su pasivo

País Vasco o Canarias presentan las ratios más reducidas

Los territorios siempre han sido el alumno rezagado

está ahora en manos del Estado. En los últimos años se habló de desmantelarlas, pero la reciente subida de tipos pone en duda la decisión. “Durante la pandemia el Gobierno central actuó a modo de paraguas financiero, adelantando recursos y creando fondos extraordinarios. Pero las condiciones están cambiando”, señala el informe de Funcas, del catedrático de la Universidad de Vigo Santiago Lago. “La vuelta de algunas comunidades a los mercados estaría sujeta a costes financieros y primas de riesgo prohibitivas”.

Descensos

La ratio de deuda sobre el PIB de todas las Administraciones lleva dos años bajando, pero sigue muy lejos del 98,2% de la época prepandemia. En términos absolutos, además, ha aumentado en más de 75.000 millones hasta un máximo de 1,5 billones. Lo mismo ocurre con el pasivo autonómico, que se eleva hasta un récord de 316.937 millones. También sucede con la

Seguridad Social, con una tasa de endeudamiento del 8%, y las entidades locales (1,7%).

“La ratio de deuda desciende porque crece el denominador, que es el PIB, pero el volumen de deuda aumenta en 75.000 millones en un año por un déficit que sigue elevado [del 4,8% del PIB]. Es un incremento muy alto en comparación histórica y me parece preocupante”, alerta María Jesús Fernández, de Funcas. De hecho, hay que remontarse a 2013 —sin contar la pandemia— para encontrar una subida superior.

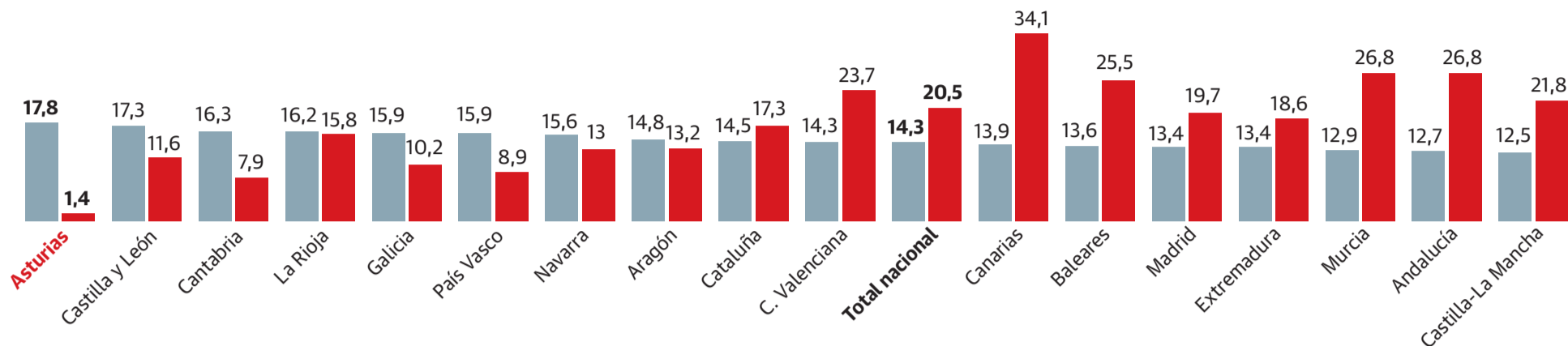
Otro foco de preocupación es el giro de 360 grados en la política monetaria del Banco Central Europeo. El año pasado, el BCE dio por zanjado su programa de compras netas de deuda y ha emprendido una brusca subida de los tipos de interés. España había aprovechado en el pasado la coyuntura de tipos bajos para ampliar la vida media de la deuda, lo que reduce la presión del alza de tipos. “Pero lo que se podía lograr por este alargamiento ya se ha exprimido, ahora estamos en un contexto de giro abrupto en la política monetaria y los mercados están muy nerviosos”, añade Fernández. Para 2024, calcula que el coste por los intereses habrá subido a 40.000 millones. “Y nada nos asegura que haya algún terremoto y los inversores corran hacia activos seguros y a países con cuentas más saneadas que España, disparando la prima de riesgo. La economía va a crecer menos y lo único que el Estado puede hacer para evitar riesgos es empezar a hacer ajustes”.

EL PAÍS

Relación entre envejecimiento y creación de empleo neto

(Datos referidos al 4º trimestre)

■ % ocupados mayores de 55 años en 2013 ■ Variación de ocupados entre 2013 y 2022



El envejecimiento frena la creación de empleo en Asturias, la región con menor alza del país

Tras la Gran Recesión, tenía la tasa más elevada de trabajadores mayores y es la que menos puestos netos ha generado en ese periodo de recuperación

NOELIA A. ERAUSQUIN



GIJÓN. La situación se puede comparar un poco con el dilema de si fue antes la gallina o el huevo. ¿Envejece más la población asturiana por un menor dinamismo de su economía o el mercado laboral se ve lastrado por la mayor edad de los habitantes? Seguramente hay algo de ambas cosas, pero el último 'Observatorio trimestral del mercado de trabajo' de la Fundación de Estudios de Economía Aplicada (Fedea) y BBVA Research pone el foco en este último aspecto. Coordinado por Rafael Doménech y por el asturiano Florentino Felgueroso, muestra cómo Asturias es la comunidad que menos empleo neto ha generado desde que se inició la etapa expansiva de la economía tras la Gran Recesión, allá por el último trimestre de 2013. Solo el 1,4% en comparación con el mismo periodo de 2022, a años luz del 20,5% de media nacional. Pero, además, también revela que en ese momento, el Principado era la región que tenía un porcentaje más elevado de trabajadores mayores de 55 años, un 17,8%, que en la mayoría de los casos se habrá jubilado en estos años. Existe «una relación negativa entre el crecimiento neto del empleo y el envejecimiento de las personas

empleadas», explica.

El problema, señala Felgueroso, es que para aumentar la cifra de ocupados, primero hay que compensar la de aquellos que se jubilan y el Principado es la comunidad que más porcentaje de personas lo hicieron en los últimos nueve años. Eso requiere «un esfuerzo mayor» para generar empleo neto. Y el relevo generacional no está garantizado en Asturias, ya no solo por una tasa de natalidad decreciente desde finales de los años setenta, sino por la emigración juvenil. Al final todo se retroalimenta en una suerte de círculo vicioso complicado de romper. «La mayoría de las comunidades autónomas con una mayor proporción de ocupados de edad avanzada en el cuarto trimestre de 2013 no consiguieron emplear a suficientes jóvenes para compensar las jubilaciones», explica el informe.

Jubilados con más formación

Y hay otro aspecto que es más cualitativo que cuantitativo, que es el tipo de formación que tienen aquellos que dejan el mercado laboral por edad y los que se integran en él. Hasta ahora se daba la circunstancia de que se jubilaban muchas más personas con baja cualificación y que aquellos que se incorporaban, que suponían ese reemplazo generacional, en líneas generales, contaban con más formación. De hecho, «no se ha producido el relevo de jubilados menos educados por jóvenes de nivel educativo similar en ninguna comunidad», subraya el observatorio, que aclara que sí ha habido reemplazo en los niveles formativos superiores «y ha sido de mayor holgura en las comunidades menos envejecidas».

Sin embargo, Felgueroso llama la atención sobre un fenómeno desconocido hasta ahora en el país, la jubilación masiva de personal cualificado, que ya se deja notar en sectores como el sanitario, y que se agravará en los próximos años a medida que deje el mercado laboral la generación del 'baby boom'. «España tiene ya tantos mayores de 55 años con educación superior como con educaciones bajas», explica el economista de Fedea, lo que genera «un problema nuevo».

En Asturias, igualmente, el reto es mucho mayor, puesto que «no se compensa ni el nivel alto, ni el bajo, ni el medio» de formación, advierte Felgueroso, que insiste en que «hay tan pocos jóvenes que no se puede compensar nada».

No es un fenómeno que llegue por sorpresa. Distintos sectores empresariales de la comunidad

España se prepara para afrontar un fenómeno nuevo en el país, la jubilación masiva de personal cualificado

Las ocupaciones de jóvenes y mayores ya son distintas

El mercado laboral está en constante cambio y con la digitalización, aún más. Sin embargo, el fenómeno no es nuevo. Fedea y BBVA Research constatan que «se ha producido una cierta disimilitud entre el tipo de ocupaciones que dejaron las

OCUPADOS MENORES DE 30 AÑOS EN 2022 POR JUBILADOS TOTALES ENTRE 2013 Y 2022 SEGÚN ESTUDIOS

(Datos referidos al 4º trimestre)

	Total	Secundaria obligatoria o menos	Secundaria post-obligatoria	Estudios superiores
Asturias	0,5	0,2	0,5	0,9
Castilla y León	0,6	0,3	0,7	1,1
Cantabria	0,6	0,2	0,9	1,0
La Rioja	1,0	0,5	1,4	1,3
Galicia	0,7	0,3	1,3	1,2
País Vasco	0,8	0,2	0,8	1,2
Navarra	0,9	0,2	1,3	1,5
Aragón	0,9	0,3	1,8	1,2
Cataluña	1,4	0,5	2,6	2,1
C. Valenciana	1,0	0,4	1,4	1,8
Total nacional	1,1	0,5	1,6	1,7
Canarias	1,3	0,4	2,3	2,4
Baleares	1,2	0,7	1,3	2,4
Madrid	1,4	0,6	1,6	2,0
Extremadura	0,8	0,3	1,4	1,6
Murcia	1,6	0,9	2,6	2,0
Andalucía	1,0	0,5	1,8	1,7
C.-La Mancha	1,1	0,5	1,6	2,1

FUENTE: FEDEA/INE

llevan alertando años de que no encuentran relevo generacional y, además, se va anticipando en las estadísticas, pero cada vez es más grave en el Principado y en otras comunidades del norte del

Asturias no encuentra relevo generacional para los trabajadores de cualquier nivel formativo, «ni alto, ni bajo, ni medio»

personas que se jubilaron en la última década y aquellas en las que trabajan los jóvenes en la actualidad». Así, las 100 primeras ocupaciones, según la ratio entre jubilados y jóvenes, sumaron un 80% de las personas que dejaron el mercado laboral y emplean en la actualidad a un 40% de los jóvenes ocupados. En las 69 restantes, se jubiló un 20% y emplean ahora a un 60% de menores de 30 años.

país, mientras que en el sur esta tendencia es menos intensa. De hecho, las regiones que menos empleo neto generaron tras la Gran Recesión se encuentran en el entorno, aunque en su caso crearon bastante más. Frente al 1,4% de Asturias, están el 7,9% de Cantabria, el 8,9% del País Vasco, el 10,2% de Galicia, y el 11,6% de Castilla y León. En el otro lado de la balanza: Canarias, con el 34,1%, y Andalucía y Murcia, ambas con el 26,8%.

El problema, apunta Felgueroso, es esa mezcla de demografía y «fuga de talento», que amenaza realmente el futuro de la comunidad, porque «el envejecimiento lleva aparejado el empobrecimiento». Todo ello lleva a Asturias a «depender el doble de la emigración que los demás», una doble vertiente a la que se refiere que implica la necesidad cada vez mayor de personal cualificado para poder cambiar el modelo productivo, pero también del resto de niveles, porque el Principado no está preparado para la jubilación masiva de la próxima década.

72%

del agua suponen la agricultura y la ganadería, el sector doméstico gasta un 18% y la industria representa un 10%

Restaurar el suelo para cultivar con menos agua

Por cada euro invertido en agricultura regenerativa se obtienen entre dos y nueve euros de beneficios en 30 años

Lorena Farràs Pérez

Sigue sin llover y las reservas de los pantanos no dejan de descender. Como principal sector consumidor de agua, la agricultura está en el foco de todas las miradas. La Confederación Hidrográfica del Ebro, de la que dependen las principales zonas de regadío de Catalunya, ya ha advertido que si no llueve de ahora hasta junio, se incrementarán las restricciones en los regadíos de la cuenca del Segre. Por otro lado, la falta de lluvias ya está perjudicando a los cultivos de secano, que representan el 67% del total. Cabe recordar que el estrés por agua y calor del pasado verano redujeron los rendimientos en los cultivos de secano hasta en un 80% en el conjunto del país, según datos de la Coordinadora de Organizaciones de Agricultores y Ganaderos (COAG).

Mientras unos miran al cielo en espera de lluvias, otros miran al suelo. El movimiento global Save Soil (salvemos el suelo) y científicos especializados en suelo piden que se preste "atención urgente" a la revitalización de los suelos, "una medida indispensable para ayudar a mitigar la sequía, los incendios forestales y el estado del cambio climático a medio y largo plazo", asegura la organización.

"El suelo, en agricultura regenerativa, actúa como una esponja, mientras que los suelos erosionados no son capaces de absorber tanta agua", explica Pilar Andrés Pastor, investigadora del Centre de Recerca Ecològica i Aplicacions Forestals (Creaf) y presidenta de la sección especializada en Iberoamérica y el Caribe de la Society for Ecological Restoration. "Los suelos regenerados tienen mucha más capacidad de retener agua", coincide Catherine Preece, investigadora del programa de sostenibilidad en biosistemas del Institut de Recerca i Tecnologia Agroalimentàries (Irta).

La agricultura regenerativa se centra en recuperar la fertilidad y la calidad del suelo de forma natural, sin fertilizantes de síntesis. En Catalunya, es aún una gran desconocida, pero no así en Estados Unidos o Australia, con regiones acostumbradas a sufrir graves periodos de sequía. En estos países son numerosos los casos de éxito de agricultores que han hecho la transición a regenerativa. Un buen ejemplo es el de James Sweetapple, viticultor, enólogo y

propietario de la bodega Cargo Road Wines, quien consiguió aumentar su producción vitivinícola en un 11,24% mientras Australia sufría la peor sequía en 100 años.

Su mayor capacidad de retención de agua no es la única ventaja de la agricultura regenerativa. En una mesa redonda organizada por Save Soil, que reunió a 134 científicos, agricultores y organizaciones de 31 países, Alisher Mirzabaev,

investigador sénior del Center for Research de la Universidad de Bonn, afirmó que por cada euro invertido en la restauración del suelo se pueden obtener entre dos y nueve euros de beneficios en 30 años. Preece señala que se trata de una cifra creíble, puesto que "la agricultura regenerativa proporciona mayores rendimientos" y "se comporta mejor ante plagas y enfermedades".

A grandes rasgos, Andrés explica que la transición hacia este nuevo modelo agrícola implica "no arar ni dejar el suelo descubierto, sino dejar siempre una cubierta vegetal, no utilizar productos sintéticos químicos y substituir los abonos minerales por orgánicos". La investigadora del Creaf reconoce que los primeros tres o cuatro años son de adaptación y que pueden ser complejos, pero que una vez superados, "económicamente a largo plazo es una inversión".

Los suelos regenerados son grandes sumideros de carbono, con lo que convierten a la agricultura en una gran aliada en la lucha contra la crisis climática. ●

DATO

Por culpa del calor el verano pasado los rendimientos de los cultivos de secano se redujeron hasta un

80%



Uno de los mejores ejemplos es el de les Planeses, en Sant Ferriol

En agricultura regenerativa cuando llueve el suelo actúa como una esponja

Joaquín Maudos

Universitat de València-ivie-Cunef

El deterioro de la salud



Acabo de leer un interesante y preocupante análisis del Banco de España sobre el efecto económico del deterioro de la salud, aportando evidencia de los efectos de la pandemia. Les anticipo el resultado: ha aumentado la demanda de servicios sanitarios que ha tensionado el sistema en perjuicio de la calidad del servicio, junto con un aumento de las bajas laborales por problemas de salud. Si esta situación se prolongara, las pérdidas económicas serían considerables y supondrían una pérdida de PIB potencial y un aumento del gasto público.

Los datos del estudio corroboran lo vivido durante la pandemia: un sistema sanitario que no es capaz de satisfacer la demanda en un tiempo razonable. Los datos hablan por sí solos: el

Análisis
El Banco de España alerta sobre los efectos de la pandemia en la salud pública y en la economía, por el aumento del gasto público

tiempo medio para ser atendido por un médico de cabecera ha pasado de 3,2 a 6,8 días; los que han tardado más de un día en tener la consulta desde que la pidió pasan del 55,1% al 78,2%. Ello se debe al intenso crecimiento de la demanda de servicios sanitarios: el porcentaje de la población que ha acudido a urgencias en el último año ha aumentado 15 puntos (del 29,7% al

44,5%), y el que ha tenido consulta con un especialista ha pasado del 34,4% al 45,5% en la sanidad pública y del 11,6% al 27,3% en la privada. La presión de la demanda en la sanidad pública se extiende a la privada, y es posible que se deba en parte a que cada vez hay más personas insatisfechas que optan por un seguro privado. Este efecto es relevante cuando se requiere una atención especializada, que ha pasado del 25,8% al 37,9% el porcentaje de los pacientes que ha tardado más de tres meses que les atiendan.

Vayamos ahora a los datos económicos. Tras la pandemia han aumentado con intensidad las bajas laborales. El porcentaje de ocupados que no trabajaron la semana anterior por enfermedad, accidente o incapacidad ha pasado del 2,7% en el 2019 al 4,1% en el 2022. Otro elemento de preocupación es el porcentaje de la población en edad de trabajar que es inactiva por enfermedad o incapacidad, que pasa del 5,7% en el 2019 al 6% en el 2022. Juntando piezas, de estos los datos no se puede concluir que el empeoramiento de la salud de la población sea estructural, ya que aún es pronto para valorar los efectos a largo plazo de la covid. Pero sí se puede vislumbrar las consecuencias económicas que tendría si el deterioro fuera persistente, como así hace el análisis del Banco de España. Y en ese caso, la pérdida de bienestar material es relevante y se produce por varias vías: por la pérdida de PIB potencial, ya que la caída de la tasa de actividad supondría un menor número de personas trabajando; por una caída de la productividad, ya que peor salud podría implicar menor productividad; y por la caída del stock de capital, si la peor salud pasa factura en la esperanza de vida, de forma que podría caer el ahorro y de esta forma la inversión a financiar. A esta pérdida de renta potencial se suma otro impacto negativo del deterioro de la salud: el aumento del gasto sanitario que tensionaría las finanzas públicas.



M. Melle: “Esta crisis es totalmente diferente, principalmente porque precisamente la crisis de 2008 provocó una mayor regulación y supervisión del sistema financiero. Ahora está sometido a requisitos de capital y liquidez mucho más estrictos y a test de estrés anuales”

mos, a nivel global y sobre todo en el mundo desarrollado, un mayor daño cíclico en la segunda mitad de año que se dejará sentir en el crecimiento medio de 2024. En el caso de España, aunque probablemente el crecimiento en el primer trimestre de este año sea mejor al anticipado inicialmente, tendremos un enfriamiento (con caídas moderadas del PIB) a partir del segundo trimestre, antes de comenzar a recuperarse hacia finales de año”.

Para Marín Arrese, las crisis puntuales de bancos no ejercen un impacto apreciable sobre la actividad. “Pero, de persistir la inestabilidad y traducirse en un encarecimiento del coste del crédito a medio y largo, amén de menor apetencia de la banca a asumir riesgos, los efectos se dejarán notar. Con todo, lo peor es la pérdida de confianza de indudable impacto negativo sobre la economía”.

El Deutsche Bank y la banca española

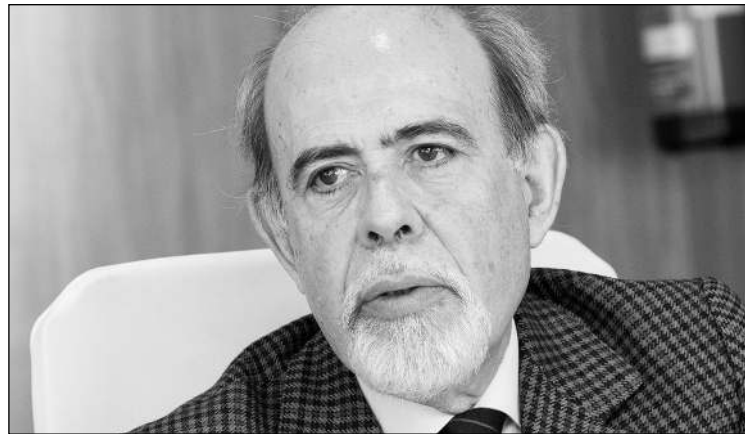
“El Deutsche Bank ya en 2008 dio señales de debilidad, pero al ser un banco tan grande e importante para Alemania se evitó su rescate”, señala Mónica Melle. Aún así, señala Carbó, “creo que el Deutsche Bank tiene mejores fundamentos de lo que fue el comportamiento en la bolsa de hace unos días. Creo que hace 3, 4 años sí que había algunas dudas. En este momento se ha saneado bastante, tiene un modelo de negocio más claro, es más rentable, más solvente...ojalá no vuelva a haber en un episodio de desconfianza, porque la desconfianza es realmente una cosa muy extraña que a veces no sabes ni por qué ocurre”.

De acuerdo con esta idea, Marín Arrese apunta que el Deutsche Bank se ha convertido en la siguiente diada de esta cacería. “Un banco sólido con elevadas tasas de capital, holgada liquidez y contabilizando toda su cartera de títulos (120 mil millo-

nes) a precios de mercado, sin riesgo de incurrir en pérdidas latentes. ¿En qué falló? Al anunciar en pleno viernes negro de la banca la amortización de su deuda AT1 en dólares. En suma, perdió los nervios y engordó con su paso en falso el caldo especulativo. Frente a tamañas derivas, sólo cabe cortarlas de raíz antes de que cobren cuerpo. A fuerza de liquidez y llegado el caso, garantizando la totalidad de los depósitos e, incluso, los bonos emitidos. Toda indecisión, toda tibia respuesta, acaba a la postre saliendo bastante más cara”.

En cualquier caso, ninguno de nuestros analistas cree que deba haber preocupación por el sector bancario español. “esta fuerte”, señala Melle. “Tras el rescate de más de 60.000 millones de euros, según el Tribunal de Cuentas, la supervisión de la Autoridad Europea Bancaria pone de manifiesto que cumplen sistemáticamente con los test de estrés con buena calificación”.

“Efectivamente, señala Carbó, yo por ahora no tengo ningún miedo por ningún banco español, lo digo sinceramente. Sabemos que la bolsa puede castigar a unos más que a otros, pero yo en este momento no temo porque el sector bancario español está fuerte y aunque no es inmune a los golpes incluso exteriores, ahora no tenemos una burbuja propia, no tenemos la debilidad dentro de casa y yo creo que eso es determinante muy determinante. Están bien provisionados es verdad que están mejor capitalizados, todo eso está mejor. Evidentemente si ocurrieron la crisis



J. P. Marín Arrese: “El Deutsche Bank, un banco sólido con elevadas tasas de capital, holgada liquidez y sin riesgo de incurrir en pérdidas latentes, ¿en qué falló? Anunció en pleno viernes negro la amortización de su deuda AT1 en dólares. Perdió los nervios y engordó el caldo especulativo”



internacional se verían afectados porque si afecta el mercado interbancario pues se verían afectados, pero en general el sector bancario español está en las circunstancias bastante diferentes a las de hace 10 años yo estaría en ese sentido tranquilo eso sí sin decir que es inmune. Inmune no, porque evidentemente si ocurriera una crisis financiera internacional nos veríamos afectados”.

Luciana Taft cree que hay razones para el optimismo en cuanto a la fortaleza del sistema bancario español, que de hecho se ha mostrado resiliente, en términos relativos, ante los últimos acontecimientos. Y explica: “La banca se ha recapitalizado en los últimos diez años mejorando significativamente la solvencia de las entidades; la tasa de morosidad mantiene una tendencia de caída hasta alcanzar el 3,5% a cierre de diciembre (se estima una leve subida, en línea con el enfriamiento económico

L. Taft: “En Europa, la crisis en Credit Suisse generó incertidumbre sobre mercados puntuales como los CoCos. Aunque quedan focos de riesgo a vigilar como el papel del Commercial Real Estate en EE UU no se trata de una crisis de solvencia y morosidad como la de 2008”

pero muy limitada), y los ratios de liquidez se mantienen por encima del límite regulatorio”.

José Luis Martínez Campuzano, portavoz de la AEB, señala que: “El modelo de la banca en Europa y la banca española no tiene nada que ver con el del SVB. La Junta Europea de Riesgo Sistemico ya había advertido hace pocos meses sobre la necesidad de estar preparado para el deterioro de la actividad económica y la inestabilidad de los mercados financieros en un contexto de normalización de los tipos de interés oficiales. Y en línea con esa recomendación, los bancos españoles se han hecho muy sólidos, disponen de una base de depósitos diversificada y estable, sujeta a estricta supervisión y cumplen con exigentes requisitos de liquidez. Su rentabilidad es la mejor garantía de sostenibilidad y fundamental para seguir cumpliendo con su misión de financiar a las familias y empresas e impulsar la prosperidad”

■ ¿Habrá un cambio de políticas por parte del BCE después de los últimos acontecimientos? “Pues va a depender de lo que ocurra en las próximas semanas en materia de estabilidad financiera. Si sigue habiendo ruido o hay temores de que más subidas pueden generar desconfianza en las carteras de bonos de algunas entidades, pues igual pausa, no tanto parar o cambiar, sus medidas. Volantazo, yo por ahora lo veo, a no ser que entráramos en una crisis muy grave y además eso lo podría hacer rápidamente, es decir bajar los tipos es muy rápido, pero claro, entonces perderíamos el control de la inflación que también preocupa y es una cosa que puede dañar la economía en el medio y largo plazo. Yo creo que va a esperar, la Reserva Federal yo creo que también hará lo mismo, aunque ahí la presión es mayor por tanto movimiento que está ocurriendo en los depósitos, sobre todo en la banca regional, que se están yendo a la banca más grande. Hay más ruido. Si el

periodo de inestabilidad se para o controlara de alguna manera, quizás la hoja de ruta, no digo que a la misma velocidad no digo con la misma intensidad, pero la inflación seguiría siendo prioritaria, y por tanto tarde o temprano puede que volviera a ver alguna subida de tipos al menos en la eurozona, en Estados Unidos hay más dudas y volver a subir los tipos la verdad que también está más por encima”, cree el **Catedrático de Análisis Económico de la Universidad de Valencia y Director de Estudios Financieros de Funcas, Santiago Carbó**.
La profesora titular de Economía Financiera de la UCM, Mónica Melle, tampoco cree que vaya a haber un giro. “Quizá una mayor gradualidad en la política de subidas de tipos, que se hará de un cuarto de punto en cada reunión, hasta alcanzar el objetivo de llegar a una inflación del 2 % en la zona euro. En la política de compra de deuda pública de los

bancos y de inyección de liquidez, sin embargo, sí creo que será más cauto”, señala.
Por su parte, **Luciana Taft, analista del área de economía y mercados en AFI**, asegura que “nuestra visión es que la postura que están tomando los distintos bancos centrales es la adecuada por el momento, y en particular el BCE. Los datos de inflación, especialmente la subyacente, no dan visos de remitir y el BCE no debe mostrar un exceso de confianza, como lo demuestran los últimos discursos de miembros del Consejo. Continúa siendo relevante mantener la credibilidad. A su vez, se muestra una elevada sensibilidad a la situación del sector financiero, que no termina de estabilizarse. Aunque hoy no haya conflicto entre ambos objetivos, un deterioro sustancial y persistente de las condiciones financieras puede rápidamente derivar en un cambio de escenario”. “El BCE,

continúa, tensionará algo más los tipos de interés, aunque es posible que disminuya el nivel de llegada e inicie el ciclo de las bajadas algo antes de lo anticipado previamente. En todo caso, nuestro sesgo es que los bancos centrales tienen que ser más sensibles a la situación actual y serán altamente dependientes de los datos, pero, al igual que ha ocurrido en estas dos últimas semanas, si la inflación no remite, el sesgo endurecedor puede ser algo mayor a lo descontado por el mercado hoy”.

El analista económico y profesor del IEB, Juan Pedro Marín Arrese, señala: “Se ha culpado de estos episodios a los bancos centrales por operar un endurecimiento monetario tan severo y acelerado. La elevación de tipos ha devaluado, sin duda, las carteras de títulos traduciéndose en pérdidas sensibles. Pero, el verdadero fallo reside en la supervisión. Resulta inconcebible que el SVB

acumulara tamaña montaña de bonos sin recibir la más mínima amonestación. Como tampoco resulta razonable hacer abstracción de los deterioros de cartera con el pretexto de que el transcurso del tiempo se encargará de remediarlos. No es de recibo que las autoridades suizas otorgaran a los bonistas AT1 un trato bastante peor que el reservado a los accionistas, trasladando tamaña desconfianza al crítico mercado de deuda. Se han sucedido errores de bulto que explican el nerviosismo que atenaza hoy en día a los inversores, causando daños difíciles de revertir. En tiempos de tal incertidumbre, lo peor que podrían hacer los emisores es bajar la guardia y abandonar su lucha contra la inflación. Lanzarían la equívoca señal de que los balances bancarios se encuentran bastante peor de lo esperado”. Y añade: “si la estabilidad de precios resulta prioritaria, más perentorio se antoja

asegurar la estabilidad financiera. Son objetivos no sólo compatibles sino estrechamente conectados. Los mercados de deuda se ven afectados por las mutaciones en las expectativas de inflación, más incluso que por los niveles de las tasas oficiales. Si los precios core mantienen su resistencia a la baja, asistiremos a pronunciados declives en la cotización de los títulos sea cual sea la política monetaria practicada. En suma, un encarecimiento del crédito a medio y largo, con incidencia directa en la actividad y la inversión. Los bancos centrales han tratado cuidadosamente de evitar dañar este vital mercado, operando un desengrase a bajo ritmo de sus abultados balances. No han evitado, sin embargo, que cobre cuerpo una elevada volatilidad en los tipos de mercado que conviene cortar de raíz cuanto antes. Sólo atajando la inflación se atemperarán las expectativas y se prevendrán los riesgos de tormenta financiera. Única modalidad de crisis realmente alarmante”.



La venta de Credit Suisse a su rival UBS, dicha y hecha prácticamente en 48 horas, hizo cundir los temores de un contagio al resto de la banca europea que, en principio, los analistas consideran muy improbable.

Silicon Valley Bank, Credit Suisse, Deutsche Bank... Los acontecimientos de los últimos días han hecho recordar a muchos el tsunami financiero que vivimos en 2008, pero todos los expertos coinciden en señalar que, más allá de la crisis de confianza, lo de ahora parece más un momento de inestabilidad que una crisis en toda regla. Los expertos que han colaborado en esta ocasión con nosotros –el catedrático de Análisis Económico de la Universidad de Valencia y director de Estu-

dios Financieros de Funcas, Santiago Carbó; la profesora titular de Economía Financiera de la UCM, Mónica Melle; la analista del área de Economía y Mercados en AFI, Luciana Taft, y el analista económico y profesor del IEB, Juan Pedro Marín Arrese–, confían en la fortaleza de los bancos españoles y creen que, aunque indefectiblemente parte de estas turbulencias se trasladarán a la economía real, no parece que asome una recesión en el horizonte.

Hay riesgos, pero, ni por asomo, los de 2008, con el sector bancario europeo recapitalizado, con mejores ratios de solvencia y morosidad y las de liquidez por encima del límite regulatorio

Crisis financiera: nada hace temer un 'crash' como el de 2008

■ Nuria Díaz

Las autoridades europeas están en alerta después de que la crisis del Silicon Valley Bank, acabara cruzando el charco y obligara al rescate de Credit Suisse y, por último, hiciera tambalear al Deutsche Bank arrastrando en Bolsa a continuación a todo el sector financiero del Viejo Continente. ¿Estamos ante una nueva crisis financiera como la que hizo tambalear los cimientos de la economía allá por 2008? “Yo creo que es algo muy distinto a lo que ocurrió en 2008. Es simple que hay subida de tipos de interés, hay tensión en algunos bancos y a veces hay crisis bancarias y esta subida ha sido muy marcada, pero se podría aliviar, si fuera un caso extremo, bajando los tipos, porque realmente lo que lo que se ha producido es que, por la subida de los tipos, se ha depreciado, ha perdido valor buena parte de los bonos que se tenían con cero de rendimiento o con rendimiento negativo”, explica el **Catedrático de Análisis Económico de la Universidad de Valencia y Director de Estudios Financieros de Funcas, Santiago Carbó**. “Y aunque hay riesgos, en este caso no tenemos las hipotecas *subprime* ni nada por el estilo, ni el ‘burbujón’ inmobiliario terrible de promoción y suelo que había en España o en Irlanda. Es algo muy distinto”. “Ahora bien, puntualiza la falta de confianza es algo que ha ocurrido en la historia y lo que tienen que hacer los reguladores y las entidades financieras es reforzar esa confianza. Vamos a ver si este movimiento de depósitos por encima del límite que cubre el **Federal Deposit Insurance Corporation (FDIC)** se para, porque realmente todo esto está ocurriendo más en Estados Uni-

dos, donde las empresas mueven sus depósitos con mayor rapidez, que en Europa. En Europa también puede ocurrir y no dudo que un banco como el Deutsche Bank haya podido tener su presión, pero no es lo mismo. Es decir, la rapidez con la se mueven los depósitos en Estados Unidos ante determinadas noticias, no es lo mismo que aquí. Con esto no estoy diciendo que esto ha pasado ya, creo que va a seguir habiendo volatilidad e incluso sustos. Y a partir de los sustos no sabe lo que puede pasar. Esto se sabe cómo empieza, pero no como termina”. “Lo que estoy diciendo es que hay muchas diferencias. Por señalar alguna similitud, es cierto que hay un poco de ruido con lo que se llama el *comercial real state* en Estados Unidos, no tanto el de hipotecas para familias sino todo lo que es la construcción para edificios para oficinas etcétera, ahí parece que sí que hay algo de exposición y que puede haber algún problema, pero no estamos hablando para nada de la magnitud de la anterior crisis”

S. Carbó: “Aunque hay riesgos, en este caso no tenemos las hipotecas ‘subprime’ ni nada por el estilo, ni el ‘burbujón’ inmobiliario terrible de promoción y suelo que había en España o en Irlanda. Es algo muy distinto a la crisis de 2008”

La profesora titular de Economía Financiera de la UCM, Mónica Melle, está muy de acuerdo en que esta crisis es totalmente diferente. “Principalmente porque precisamente la crisis de 2008 provocó una mayor regulación y supervisión del sistema financiero. Ahora está sometido a requisitos de capital y liquidez mucho más estrictos y a test de estrés anuales. Además, las autoridades monetarias han reaccionado de forma diferente garantizando liquidez para no llegar a una crisis bancaria”.

Luciana Taft, analista del área de economía y mercados en AFI, se une al convencimiento general de que estamos atravesando un evento de inestabilidad financiera, pero que dista muchísimo de la Gran Crisis Financiera de 2008-2009. “En el momento actual, señala, existen problemas puntuales en la banca regional estadounidense, que comenzaron con el SVB (que presentaba una elevada exposición al sector tecnológico por el lado del pasivo y al aumento de tipos de interés por el lado del activo). En Europa, los pro-

blemas de gestión y crisis en Credit Suisse generaron incertidumbre sobre mercados puntuales como la deuda bancaria híbrida (CoCos). Aunque quedan flecos de riesgo de mercado a vigilar, por ejemplo, el papel relacionado al Commercial Real Estate en EE. UU, señala Taft, como ya ha hecho también Carbó-, no se trata de una crisis de solvencia y morosidad como la vivida en 2008. Con la menor liquidez global y la mayor incertidumbre, el mercado seguirá buscando vértices de riesgo” Y la gran diferencia, de acuerdo con Mónica Melle es que “la actuación de los bancos centrales y tesoros (de forma coordinada) para proveer liquidez y garantizar depósitos a ambos lados del Atlántico ha resultado clave para permitir que la incertidumbre haya comenzado a menguar (aunque continúa elevada). Distintas medidas de riesgo de crédito apuntan en esta línea de que no estamos ante un evento de estrés extremo, como la deuda bancaria, el crédito corporativo de grado especulativo, el riesgo periférico europeo o, inclu-

so, medidas de riesgo en los mercados emergentes”, concluye.

Para el **analista económico y profesor del IEB, Juan Pedro Marín Arrese**, la actual inestabilidad que afecta a la banca se encuentra muy alejada del generalizado desplome iniciado en 2008. “Con todo, ninguna entidad puede soportar un ‘bank run’. Basta que cunda el pánico para laminar a cualquier entidad, por sólida que parezca sobre el papel. De poco sirven los baluartes de solvencia y liquidez edificados en los últimos años frente a súbitas ráfagas de especulación que sólo cesan cuando pierden hasta la camisa quienes apuestan en exceso a la baja. De momento, ha quebrado el Silicon Valley Bank por su pésima política de inversión y gestión de riesgos. Colocar dos tercios de los activos en bonos, mayoritariamente soberanos, reconociendo sólo una mínima parte de sus pérdidas latentes bajo la excusa de mantenerlos en balance hasta vencimiento, constituía toda una temeridad. Sólo explicable por escapar esta entidad por su tamaño a una supervisión como es debido. El banco se encontraba ya en práctica quiebra técnica cuando la Fed encadenó sus subidas de tipos. Para colmo, el SVB liquidó las coberturas de los títulos en venta en un desesperado intento de maquillar los resultados. Con estos mimbres, lo que sorprende es cuánto tardó en derrumbarse. El inoportuno comunicado del principal accionista del Credit Suisse fue la puntilla de una entidad que ha encadenado escándalos y pérdidas multimillonarias. Por si fuera poco, el plan de salvamento ideado por las autoridades suizas ha acabado por exacerbar los ánimos de los bonistas AT1, propagando elevadas dosis de desconfianza al sector en su conjunto”.

¿Se trasladará a la economía real?

El miedo a que esta crisis financiera se traslade a una economía que lidia en estos momentos con una elevada inflación entre otros problemas, es grande, aunque ninguno de los analistas piensa que exista posibilidad de una recesión. “Indudablemente se notará en un menor crédito, ya que las entidades extremarán aún más el cumplimiento de los ratios de liquidez y capital. También afectará la subida de tipos a ese menor crédito. Y ello ralentiza el crecimiento, pero no veremos recesión”, señala Melle.

“Podemos ver una traslación a la economía real sí, señala Carbó por su parte, pero no solamente porque se cierre el grifo ante que algunas entidades quieran ser tener más cautela. Es que realmente la subida de tipos va a suponer un cierto endurecimiento del crédito, aunque sea vía precios. Pero si, pudiera ocurrir que al final se cerrará el grifo si no se actúa adecuadamente, si los bancos centrales no actúan probablemente dando la suficiente liquidez, dando la suficiente confianza. “Pero... ¿recesión?”, se pregunta. “Pues la estamos esperando desde hace un año y no ha llegado. No sé si está nueva vuelta de tuerca financiera y de crisis de algunos bancos americanos y de Credit Suisse puede llevar la recesión en Estados Unidos, por ejemplo, pero mientras resista el mercado de trabajo no lo veo, porque la gente consume”. En cualquier caso, y deja una puerta abierta, “aún es pronto para ver si va a haber recesión”.

“En todo caso, apunta Taft, el aumento de la aversión al riesgo limitado y el tensionamiento de las condiciones financieras tendrá efectos sobre la economía real. Al aumento de tipos de interés acometido por los bancos centrales en el último año hay que añadirle la restricción en las condiciones de crédito que comenzarán a trasladar los bancos. El daño a la actividad muy probablemente se va a acelerar. En este sentido, tendre-



La Comunitat Valenciana encabeza la reducción de la deuda con la banca en 2022

► El volumen de créditos al cierre del año pasado se redujo en cerca de 5.400 millones de euros, mientras que el ahorro de los hogares y las empresas en las entidades financieras crece en 2.500



Oferta de hipotecas en un banco en València
• MIGUEL ÁNGEL MONTESINOS

JORDI CUENCA. VALÈNCIA

■ Empresas, administraciones públicas y familias valencianas redujeron el año pasado de forma considerable su deuda con la banca. De hecho, la autonomía fue el territorio que encabezó dicho escalafón. El volumen de crédito se situó al cierre de diciembre de 2022 en 109.958 millones de eu-

ros, 5.424 millones menos que los contabilizados justo un año antes, cuando dicha cifra llegaba a los 115.382 millones, según los últimos datos del Banco de España.

El director adjunto del Instituto Valenciano de Investigaciones Económicas (Ivie), Joaquín Maudos, destaca como dato de gran relieve la «intensidad» en la re-

ducción de la deuda financiera como prueba del hecho de que «en 13 autonomías ha caído, y detrás de la economía valenciana se sitúa Illes Balears, pero con una reducción mucho menor de 1.507 millones de euros. Para el total de España, el stock de crédito se ha reducido en 5.780 millones, por lo que el nuevo que se concede es

Los hogares sacan en dos meses 18.000 millones en depósitos en busca de una mayor rentabilidad

menor al que se ha amortizado».

Al tiempo que los valencianos cancelaban deuda bancaria, también elevaban el montante de sus depósitos en las entidades financieras. Es decir, el ahorro. En concreto, lo han hecho en 2.479 millones de euros, desde los 128.222 hasta los 130.701 de 2021. En este caso, como destaca Maudos, a nivel nacional ha aumentado en 20.099 millones de euros. El ahorro ha crecido en total en trece autonomías, y de manera singular en Andalucía y Cataluña, mientras que en Madrid ha caído en 22.635 millones.

Retirada de dinero

Este es el panorama que trazaba el Banco de España al cierre del año pasado, pero parece que el paisaje ha cambiado en este inicio de año de grandes dudas en el sector financiero. Aunque la entidad no dispone todavía del desagregado por autonomías, lo cierto es que en los dos primeros meses de 2023 las familias españolas en su conjunto retiraron 18.000 millones en depósitos de los bancos, previsiblemente para hacer frente al alza de la inflación y en busca de productos con más rentabilidad, dado que los bancos, que sí han encarecido el crédito, siguen sin remunerar el ahorro.

Antes de que comenzaran las turbulencias financieras por la caída del Silicon Valley Bank en Estados Unidos y el rescate de Credit Suisse, los hogares españoles siguieron reduciendo sus depósitos en los bancos hasta dejar el saldo en 986.200 millones, un 1,8 % menos.

El Banco de España ve más cerca un alza de la remuneración de los depósitos, porque aunque la liquidez del sector sigue siendo muy alta, se irá reduciendo conforme los clientes retiren su dinero y ello animará a las entidades a premiar los ahorros de sus clientes en lugar de desviarlos a fondos de inversión, según explicaron este martes a Efe fuentes del supervisor.

La red de oficinas pierde otras 140 unidades en la autonomía

Las entidades financieras cierran otras 20 sucursales y dejan el número en 1.660

J.C. VALÈNCIA

■ Trimestre tras trimestre, la red

de oficinas de las entidades financieras en la Comunitat Valenciana va menguando como consecuencia de la introducción acelerada de la banca digital y las necesidades de mayores márgenes por parte de las entidades que operan en el sector.

Los últimos datos del Banco de España son ilustrativos de

esta deriva. Al finalizar el año pasado, las firmas financieras tenían en la autonomía un total de 1.660 establecimientos, lo que representa una reducción de 20 en relación al cierre del tercer trimestre de 2022. La comparativa interanual ofrece un panorama más negro, dado que la clausura de sucursales ascen-

dió a 140. Y es que al finalizar 2021 la región mantenía abierta 1.800 oficinas.

El Banco de España no ofrece el desagregado por provincias. Si lo hace el Instituto Valenciano de Finanzas, aunque en este caso los datos corresponden al tercer trimestre de 2022. En aquel momento, de las 1.680 sucursales que había en la autonomía, 598 estaban en Alicante, 216 en Castelló y las 866 restantes, en Valencia.

El cierre de sucursales en la Comunitat Valenciana parece

algo más acusado que el del conjunto del país. En España, al finalizar 2021 había 19.015 establecimientos bancarios, mientras que un año más tarde dicha cifra había caído a 17.735. Por tanto, por el camino desaparecieron 1.280, de las cuales el 10,9 % correspondieron a la Comunitat Valenciana.

Las 1.660 oficinas que quedan en la autonomía equivalen a la cifra más baja desde el estallido de la Gran Recesión en 2007. Un año más tarde se había llegado al record de 5.061.

Economía

Retos económicos en la UE El Estado del bienestar europeo

Bruselas busca alternativas para la crisis del envejecimiento poblacional

Si no se toman medidas adecuadas, todo apunta a que para 2070 habrá menos de dos personas activas por cada jubilado

LUIS ALBERTO PERALTA
MADRID

Europa navega silenciosamente hacia la que podría ser la más grande de sus crisis económicas. Su origen no será un banco en quiebra ni una invasión militar, sino el envejecimiento poblacional. Bruselas indica que para 2070 habrá menos de dos europeos trabajando por cada persona por encima de la edad de jubilación, lo que añadirá gastos inmensos en pensiones y sanidad para los Estados. En esta línea, los líderes del bloque buscan alternativas para mitigar el impacto, aunque reconocen que en este punto la colisión con este iceberg económico ya es probablemente inevitable.

El último reporte sobre el envejecimiento de la Comisión Europea prevé que la población total de la UE disminuya a largo plazo, y que también experimente un "cambio significativo" en su estructura de edad en las próximas décadas. De hecho, según Eurostat, la población total se reducirá un 5% entre 2019 (447 millones) y 2070 (424 millones). Asimismo, la población en edad de trabajar (20-64) disminuirá marcadamente

de 265 millones en 2019 a 217 millones en 2070, incluso teniendo en cuenta los flujos migratorios.

Así, el libro verde de la UE sobre el envejecimiento, un informe que evalúa los distintos aspectos de este fenómeno, estima que la ratio de dependencia sobre las personas mayores de Europa, un indicador que refleja el número de individuos mayores de 65 años en comparación con el número de individuos en edad de trabajar, pasará a ser del 59% para ese entonces: un aumento del 75% frente al 34,1 % actual (ver gráfico).

Una portavoz de la Comisión Europea ha respondido a **CincoDías** que

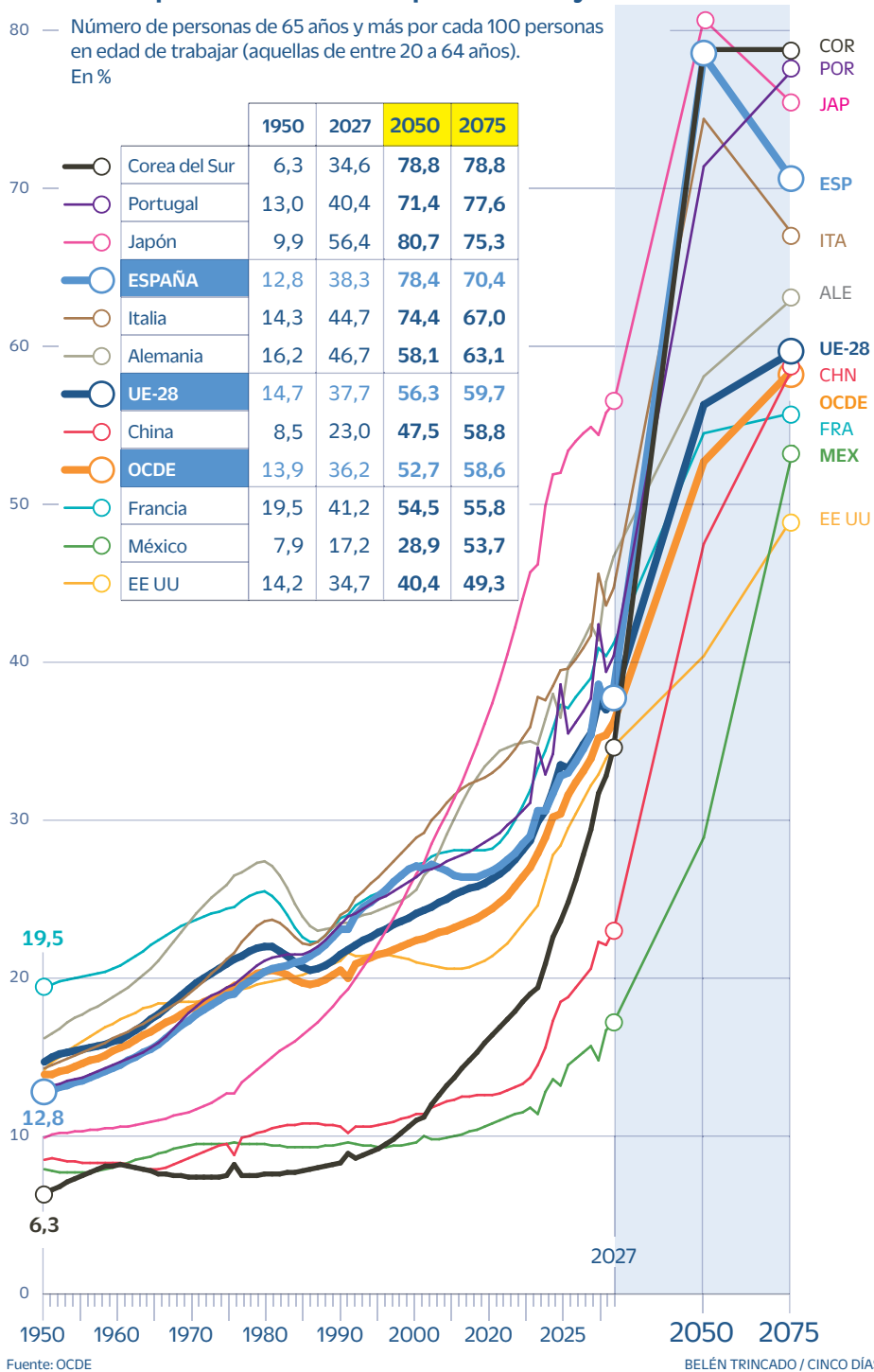
La población en edad de trabajar en 2070 será solo de 217 millones

Se esperan aumentos de gastos en la atención médica y los cuidados

la cuestión de cómo sostener el crecimiento económico y el apoyo social se han vuelto un punto importante para el Ejecutivo comunitario. "Las bajas tasas de fertilidad y una gran cantidad de *baby boomers* que se jubilan se suman al impacto de las ganancias continuas en la longevidad en el equilibrio entre trabajadores y jubilados. Los cambios fuertes en estos últimos años pueden desestabilizar gravemente los sistemas de pensiones de reparto, la configuración típica de los planes de pensiones públicos en los Estados de la UE", advierte.

Desde la Comisión Europea también indican que, dada la reducción prevista de la población en edad productiva (grupo de edad de 25 a 54 años) en muchos países, se prevé que la oferta laboral total en la UE disminuya una media del 0,3% anualmente, lo que corresponde a una reducción del 16% (32 millones personas) en el periodo hasta 2070. "La disminución constante de la mano de obra podría conducir a mercados laborales ajustados, y varios Estados miembros ya experimentan escasez para ciertos perfiles", explica la portavoz.

Ratio de dependencia sobre las personas mayores en la OCDE



En esta línea, el director de estudios financieros de Funcas, Santiago Carbó, avisa de que la falta de recursos humanos es uno de los principales problemas: "El mercado laboral europeo se va a descapitalizar. A pesar de la robotización, habrá una gran pugna internacional por los puestos. Se pierde una buena parte de capital humano. Son los servicios que tienen menos valor añadido los que van a sufrir, como por ejemplo la agricultura. Se puede automatizar, pero hay un límite".

Carbó especifica que en este momento los países más afectados son los del centro de Europa, pero que

en los próximos años esta crisis también se empezará a visibilizar en España e Italia. En esta línea, el experto opina que algunos líderes quieren tomar medidas para equilibrar la balanza, como aumentar la edad de jubilación, pero reconoce que el coste político suele desalentar a los gobernantes, como ejemplifican las actuales protestas en Francia.

Guerra contra el tiempo

Desde Bruselas resaltan que en la última década se han "logrado avances" en la UE para mitigar las implicaciones fiscales del envejecimiento de la población. Sin embargo, señalan que el

progreso es desigual, y que se calcula que varios Estados miembros experimentarán fuertes aumentos del gasto, lo que pone en riesgo la sostenibilidad fiscal. "Además de los mayores costes de las pensiones, se espera que se incrementen los gastos de atención médica y de atención a largo plazo a medida que la población envejece y crece la demanda de estos servicios públicos", indican.

Se anticipa que el número de personas en la Unión que puedan necesitar cuidados de larga duración aumente de unos 30,8 millones en 2019 a 33,7 millones en 2030 y 38,1 millones en 2050. Las proyeccio-

nes de la Comisión Europea apuntan a que el coste total del envejecimiento para el bloque crecerá aproximadamente en un 1,9% para 2070, desde el 24% del PIB que representaba en 2019. En la zona del euro, se estima que suba en un 1,7% durante el mismo periodo.

Un informe reciente del Banco de Desarrollo del Consejo de Europa revela que, en general, el mercado laboral en el sector de cuidados para adultos mayores se puede ver especialmente afectado: "La enfermería se encuentra entre las principales ocupaciones con cuello de botella en Europa. El Plan de Acción de la Comisión Europea para el Personal Sanitario de la UE de 2012 ya estimaba un déficit de 590.000 enfermeras en la Unión para 2020, con un 14% de las necesidades de atención sin cubrir". Así, argumentan que a más largo plazo, con una elevación continua en la demanda de atención y una caída en la oferta general de mano de obra en este sector, se puede esperar una escasez creciente.

Por su parte, el Banco de Desarrollo del Consejo de Europa resalta que el envejecimiento también será un reto de infraestructura, puesto que se tendrán que construir tanto nuevas instalaciones como residencias, e incluso podrían cambiar la demanda energética de todo el bloque. En este contexto, algunos de los desafíos serán dar alojamiento a personas que actualmente viven en entornos rurales y producir modelos energéticos sostenibles que puedan abastecer a poblaciones que pasarán cada vez más tiempo en interiores.

De igual manera, el informe destaca que el papel del sector privado será fundamental para poder abastecer estas nuevas necesidades: "Dado que la prestación de cuidados a las personas mayores están descentralizadas en muchos países, la asociación entre los sectores público, privado y terciario es especialmente importante para ofrecer servicios e infraestructuras innovadores adaptados a nivel regional y municipal".

¿Cómo responder a la crisis del envejecimiento?

► **Participación.** Bruselas anticipa un aumento en las tasas de participación de los trabajadores de mayor edad, como consecuencia del efecto combinado de las reformas de las pensiones y el aumento de la participación de las mujeres más jóvenes. No obstante, se debe fomentar la igualdad de oportunidades para mujeres y hombres; así como mejorar la empleabilidad de los trabajadores mayores para impulsar el reciclaje profesional.

► **Condiciones.** La mejora de las condiciones de trabajo también pueden ser importantes. Esto puede lograrse principalmente entre los jóvenes, apuntando a reducir las altas tasas de desempleo juvenil. Entre las personas mayores, se pueden revisar los sistemas y arreglos de atención existentes para impulsar una vida laboral más larga.

► **Inmigración.** El libro verde de la UE sobre el envejecimiento hace hincapié en que la migración legal puede ayudar a resolver la escasez de personal cualificado y, por tanto, abordar las necesidades del mercado laboral. Los inmigrantes educados suelen estar sobrecualificados para los puestos que ocupan. Esta medida incluso podría contribuir a solucionar la crisis demográfica en el mediano plazo.

► **Educación.** Se debe impulsar la educación a lo largo de la vida activa de los trabajadores para aumentar la empleabilidad y productividad de los asalariados de mayor edad.

El FMI pide ajustes a los países para evitar más subidas de tipos de interés

La entidad reconoce que la inflación recorta medio punto con cada bajada de un punto de PIB

LLUÍS PELLICER (EL PAÍS)
MADRID

La inflación sigue marcando la agenda económica global. Máxime cuando el cártel de productores de petróleo ha decidido un recorte drástico del precio del petróleo. Los bancos centrales, que esperaban que las turbulencias financieras escampasen, vuelven a verse en un brete. Ante el peligro de que los precios entren en otra espiral alcista, el Fondo Monetario Internacional (FMI) redobla las advertencias a los Gobiernos y les recuerda que los ajustes pueden contribuir a rebajar las tensiones. Según un documento elaborado por la institución con sede en Washington, cada punto porcentual de PIB de reducción del gasto público permite rebajar la inflación en medio punto. Y recuerda: "Los ajustes fiscales permiten aumentar menos los tipos de interés para contener la inflación".

El FMI y el Banco Mundial empiezan a calentar ya motores para las Reuniones de Primavera de la semana que viene. Y la política fiscal de los países será una de las grandes cuestiones que pondrá sobre la mesa el organismo que dirige Kristalina Georgieva.

Las instituciones internacionales, desde el propio FMI a la Comisión Europea, insisten en empezar a recoger cable y dejar solo aquellas medidas temporales que ayuden a proteger a la población más vulnerable de los efectos de la inflación. El BCE recientemente ha advertido de que el 90% de las políticas fiscales no se ajustan a ese patrón y que eso puede obligarlo a ir más allá en la subida de tipos.

El organismo examina primero el impacto que



La directora gerente del Fondo Monetario Internacional, Kristalina Georgieva. REUTERS

ha tenido este capítulo de inflación, inédito desde comienzos de los años ochenta. "Nuestro principal hallazgo es que la inflación inesperada, como en el episodio reciente, erosiona el valor real de la deuda pública a expensas de los tenedores de bonos", sostiene el artículo firmado por el director de Asuntos Fiscales del FMI, Vitor Gaspar; su adjunto, Paolo Mauro, y los economistas Carlos Eduardo Gonçalves y Marcos Poplawski-Ribeiro. Según los cálculos del FMI, por cada punto porcentual sorpresa de inflación, la deuda pública se reduce en 0,6 puntos porcentuales del PIB. "Sin embargo, a medida que la inflación se vuelve persistente y mejor anticipada, deja de contribuir a la disminución de los índices de endeudamiento", añade el documento.

Ese impacto positivo se ve también desdibujado por el golpe que sufren las economías domésticas. Según el FMI, el aumento más rápido de los precios de los alimentos perjudica a las familias con las rentas

más bajas "de forma desproporcionada" porque esos productos representan una mayor proporción de su consumo. También erosionó los ingresos reales en los países importadores de materias primas, ya que los salarios perdieron poder adquisitivo.

El FMI insiste en que los Gobiernos pueden ayudar a

esos hogares más vulnerables, pero advierte de que su actuación puede contribuir a la política monetaria porque afecta a la "demanda agregada". Para las economías avanzadas, vemos que, desde 1985, reducir el gasto público en un punto porcentual del PIB reduce la inflación en medio punto porcentual", apunta el artículo.

El fondo pide a los países que realicen ajustes para acompañar el endurecimiento de la política monetaria. "Cuando los bancos centrales actúan solos, sin el apoyo de la política fiscal, necesitan aumentar sustancialmente los tipos de interés para combatir la inflación. Ahora bien, el organismo pide la máxima cautela para realizar esos ajustes: deben provocar una disminución del consumo en general, pero a la vez permitir un mayor gasto de los hogares más desfavorecidos. Para ello, el FMI sugiere elevar las transferencias a esas familias a la vez que se suben impuestos o se recortan gastos.

Insiste en que los Gobiernos sigan ayudando a los hogares más vulnerables

La inflación inesperada erosiona el valor real de la deuda pública

ECONOMÍA Y TRABAJO

La subida del petróleo aviva el temor a un repunte de la inflación

El crudo se encarece hasta un 8% tras la reducción de 1,66 millones de barriles diarios

JOSÉ LUIS ARANDA, Madrid
Occidente vuelve a mirar con preocupación a los precios del petróleo. El crudo se disparó ayer más de un 8% tras el anuncio de la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP) de que recortará la producción en 1,16 millones de barriles diarios entre mayo y finales de año. El barril de Brent, el de referencia en Europa, inició la jornada por encima de los 86 dólares, aunque luego se relajó para cotizar durante la mayor parte de la sesión a entre 84 y 85 dólares. El West Texas Internacional (WTI, de referencia en Estados Unidos), llegó a escalar un 7,8% hasta los 81,5 dólares por barril. El tiempo dirá si se trata de un espejismo, un sueño inquieto o una auténtica pesadilla, pero el movimiento de los productores parece poner fin, al menos en el corto plazo, a la tendencia a la baja que había mostrado el petróleo en los últimos tiempos. Y suma otro motivo para el pesimismo en la batalla contra la inflación.

La OPEP+, que reúne al cartel de países productores y Rusia, confirmó ayer en una reunión por videoconferencia los anuncios que sus miembros habían adelantado el domingo. El principal, que Arabia Saudí, el mayor exportador mundial, recortará su producción en medio millón de barriles diarios. Y secundan ese paso otros miembros de la organización (como Irak, Emiratos Árabes Unidos, Kazajistán o Argelia) hasta sumar una reducción de 1,16 millones de barriles al día. A ello se une que Rusia, que ya recortó en medio millón de barriles cuando en diciembre entró en vigor el tope de precio a su crudo acordado por los países occidentales, decidió extender esa medida hasta finales de año. En total, 2023 acabará con un recorte de 1,66 millones de barriles diarios, que se suman a las rebajas que ya se habían anunciado el pasado otoño.

El motivo no es otro que sostener los precios. “Es una medida preventiva que busca apoyar la estabilidad del mercado”, explicó la OPEP en un comunicado. Moscú, por su parte, remarcó que se trata de una decisión tomada de manera “independiente” por cada país. “Rusia está en contacto constante con varios países de la OPEP+, eso es normal”, señaló el portavoz de la Presidencia rusa Dmitri Peskov en unas declaraciones recogidas por Efe. “En este caso, los países tienen una línea independiente, un interés independiente en estabilizar el mercado”, añadió.

Pero, por más que las decisiones se presenten como individuales y se informara de ellas el domingo —lo que ha sorprendido a algunos analistas, puesto que ya estaba prevista la reunión de ayer— a nadie se le escapa que la OPEP+ envía otro mensaje. “Es difícil no pensar que existe alguna



Ingenieros de Saudi Aramco en un campo a 150 kilómetros de Riad en junio de 2021. / A. NABIL (AP / LAPRESSE)

Precio del petróleo

En dólares por barril de Brent



Fuente: Bloomberg.

EL PAÍS

forma de postura geopolítica implícita en estos recortes voluntarios”, señala la firma de análisis Capital Economics. La experta cree que el recorte “demuestra el apoyo del grupo a Rusia y desafía los esfuerzos de la Administración [del presidente de EE UU, Joe] Biden por abaratar los precios del petróleo”.

Tras la invasión de Ucrania en febrero de 2022, los precios del petróleo se dispararon y superaron con creces los 100 dólares por barril. Pero recientemente habían vuelto a niveles previos al conflicto. Y cuando a mediados de marzo el fantasma de una crisis financiera cobró cuerpo, bajó hasta acercarse a los 70 dólares por barril. Esa caída sostenida ha sido clave para atenuar la inflación, que en el último año ha tocado cotas desconocidas en décadas en muchos países occidentales.

Como resume Antoni Cunyat, profesor colaborador de Econo-

mía y Empresa en la UOC, el paso que han dado los productores “no es bueno para la inflación; y harán falta más datos para valorar en qué medida, pero no es una buena noticia ni para España ni para Europa en general”. El experto define los precios del petróleo como una “mancha de aceite” que acaba por extenderse a todos los productos. “No creo que el efecto sea tan grande como el que vimos con la guerra de Ucrania, pero podemos repetir el mismo ciclo”, dice. Es decir, que desde el crudo la carestía se extienda al transporte y las materias primas para acabar afectando a prácticamente toda la cesta de consumo.

Pero eso dependerá de cuánto escale el Brent y durante cuánto tiempo. Y ahí hay algo de margen para visiones más optimistas como la del banco Julius Baer. Su jefe de Investigación Next Generation, Carsten Menke, cree que el recorte “es una admisión de la de-

bilidad de mercado y no proviene de una posición de fuerza” por parte de la OPEP+. “Confirma nuestras expectativas a medio y largo plazo de un mercado más que suficientemente abastecido”, continúa el análisis, que sitúa el equilibrio de mercado a largo plazo en los 70 dólares por barril, aunque admite que el movimiento anunciado por los productores de petróleo puede “apuntalar los precios en el corto plazo”.

Subida inevitable

Otros creen que la subida de importes es inevitable. Goldman Sachs elevó ayer su pronóstico sobre el precio del Brent a finales de año de 90 a 95 dólares por barril. Y otros cinco dólares, hasta un total de 90, es lo que ha incrementado sus previsiones Capital Economics. Aunque la firma de análisis advierte que “no descarta episodios de debilidad de precios si las economías avanzadas entran en recesión”.

La pelota, una vez más, acabará en el tejado de los reguladores monetarios. El Banco Central Europeo ha subido los tipos de interés 3,5 puntos porcentuales desde julio y muchos apostaban por detener (o ralentizar) esa política monetaria restrictiva, más todavía tras los problemas de algunas entidades financieras.

Pero como destaca Cunyat, hay “varias fuerzas que van en sentido contrario”. Y ahora, en el otro lado de la balanza, los bancos centrales tendrán junto con la alta inflación subyacente (una medida de la dificultad para bajar el indicador general) el recelo a una nueva escalada de los precios energéticos.

El FMI pide ajustes para evitar más alzas de tipos

LLUÍS PELLICER, Madrid

La inflación sigue marcando la agenda económica global. Máxime cuando el cartel de productores de petróleo ha decidido un recorte drástico de la producción. Ante el peligro de que los precios entren en otra espiral alcista, el Fondo Monetario Internacional (FMI) redobla las advertencias a los gobiernos y les recuerda que los ajustes pueden contribuir a rebajar las tensiones. Según un documento de la institución, cada punto porcentual de PIB de reducción del gasto público permite rebajar la inflación en medio punto. Y recuerda: “Los ajustes fiscales permiten aumentar menos los tipos de interés”.

El FMI y el Banco Mundial empiezan a calentar ya motores para las Reuniones de Primavera de la semana que viene. Y la política fiscal de los países será una de las grandes cuestiones. Las instituciones internacionales, desde el propio FMI a la Comisión Europea, insisten en empezar a recoger cable y dejar solo aquellas medidas temporales que ayuden a proteger a la población más vulnerable. El Banco Central Europeo recientemente advirtió de que el 90% de las políticas fiscales no se ajustan a ese patrón y que eso puede obligarlo a ir más allá en la subida de tipos.

Castigo a las rentas bajas

El organismo examina primero el impacto que ha tenido este capítulo de inflación, inédito desde los años ochenta. “Nuestro principal hallazgo es que la inflación inesperada, como en el episodio reciente, erosiona el valor real de la deuda pública a expensas de los tenedores de bonos”, sostiene el artículo.

Según los cálculos del FMI, por cada punto porcentual sorpresa de inflación, la deuda pública se reduce en 0,6 puntos porcentuales del PIB. “Sin embargo, a medida que la inflación se vuelve persistente y mejor anticipada, deja de contribuir a la disminución de los índices de endeudamiento”, añade el documento.

Ese impacto positivo se ve también desdibujado por el golpe que sufren las economías domésticas. Según el FMI, el aumento más rápido de los precios de los alimentos perjudica a las familias con las rentas más bajas “de forma desproporcionada”. El FMI insiste en que los gobiernos pueden ayudar a esos hogares más vulnerables, pero advierte de que su actuación puede contribuir a la política monetaria porque afecta a la “demanda agregada”. En plata: el fondo pide a los países que realicen ajustes para acompañar el endurecimiento de la política monetaria.

SEGÚN BBVA RESEARCH

El salario neto en España caerá un 2% por la reforma de Escrivá

- ▶ El aumento de costes laborales para los empleadores se traducirá en una pérdida de horas trabajadas del 1%
- ▶ Los expertos estiman que el tipo medio de cotización deberá subir a cerca del 30% para llegar al objetivo de ingresos

GONZALO D. VELARDE
MADRID

El coste de oportunidad de haber desechado cualquier vía de ajuste del gasto en pensiones en la segunda parte de la reforma recién aprobada por el Gobierno y el hecho de que se haya fiado la sostenibilidad futura de las cuentas de la Seguridad Social al refuerzo de los ingresos mediante el aumento de cotizaciones, dejará como principal damnificado de las medidas al mercado laboral. Es decir, el efecto sobre la creación de empleo de la reforma de pensiones de Escrivá no será neutro.

Nada más lejos de la realidad. La primera consecuencia de la implantación de tres nuevos conceptos de cotización que se cargarán sobre la nómina de los trabajadores será el aumento de costes laborales para los empleadores en un contexto incierto, donde el IPC ya ha supuesto un maza para parte del tejido productivo que ha visto encarecerse los costes de producción en el último año un 33%.

Y es precisamente ese aumento de costes laborales para los empleadores lo que amenaza con asestar una cornada de doble trayectoria al mercado de trabajo. Concretamente, una vez desplegada por completo la reforma, allá por mitad de siglo, el empleo se verá recortado en un punto porcentual en términos de horas trabajadas -también se traduce en una pérdida del 1% de empleos equivalentes a tiempo completo-. Además, el efecto de las nuevas cotizaciones sobre la nómina supondrá que en términos netos el salario medio en España se reduzca un 2%, según el análisis realizado por BBVA Research de impacto de la reforma sobre el empleo.

Cabe recordar que el Ministerio de Seguridad Social ha incorporado en el decreto ley ya convalidado por el Congreso de los Diputados un endurecimiento notable del mecanismo de equidad intergeneracional, el sustituto del factor de sostenibilidad, que opera como elemento de corrección automático ante necesidades de mayores in-

gresos o de reducción de gastos para lograr mantener un saldo neutro en las arcas del sistema. Esta primera cuota de nuevo cuño que se aplica ya desde enero de 2023 sobre la totalidad de los trabajadores de alta a la Seguridad Social pasará del actual 0,6% al 1,2% en un periodo de seis años.

El segundo y tercer elemento afectan directamente a las rentas más altas, concretamente a aquellas que se encuentran por encima de la base máxima de cotización, ahora situada en casi 54.000 euros anuales brutos. Sin embargo, a partir de 2024 empezará a escalar la senda de destope de la base prevista en un 1,2% anual durante los próximos veinticinco años -sumado

IMPACTO SOBRE EL MERCADO LABORAL

1%

Es la caída de horas trabajadas totales con respecto a la actualidad que caerían tras el despliegue completo de las medidas de la reforma de pensiones.

2%

Es la caída media del sueldo neto que se registraría a medio plazo tras aplicarse las tres nuevas cotizaciones sobre los salarios de la reforma.

0,6%

El efecto de arrastre que supondría la pérdida de intensidad laboral y de las rentas asociadas al empleo podría generar una caída de la demanda que llevaría a un ajuste del PIB por esta vía de más de medio punto para mitad de siglo.

Un camarero, en un negocio de hostelería en Córdoba // VALERIO MERINO

a la subida que se aplicará por la actualización de bases en función de la inflación con cada aprobación de los Presupuestos Generales- y a partir de 2025 comenzará también a cobrarse la denominada cuota de solidaridad que afectará a los salarios que rebasen en cada momento de esta senda la base máxima resultante. Estos deberán, en un plazo dos décadas de despliegue, aportar de sus salarios entre un 5,5 y 7% en función de cuánto por encima de la base máxima de cotización se sitúe la nómina en cuestión.

«Los aumentos de cotizaciones sociales aprobados en el real decreto ley previsiblemente no serán suficientes para hacer frente al incremento del gasto en pensiones y van a originar, además, un coste económico en términos de inversión, creación de empleo y crecimiento», sentencia como premisa el análisis realizado por BBVA Research sobre el impacto de las medidas en el mercado laboral.

«El empleo, no obstante, se verá más afectado en algunos sectores de actividad que en otros», explica en declaraciones para ABC el responsable de Análisis Económico de BBVA Research,

Rafael Doménech, aclarando que ese punto de caída de empleo se produciría por la suma de puestos de trabajo perdidos y reducción de horas trabajadas. Y añadiendo que además se produciría una caída de 0,6 puntos porcentuales de PIB por el efecto agregado sobre todas las variables.

Además, el responsable de BBVA Research señala varios aspectos relevantes. Recuerda que los tipos efectivos de las cotizaciones sociales en España están unos seis puntos porcentuales por encima del promedio de países de la UE, con una tendencia creciente, por lo que la diferencia se ha ido ampliando en el tiempo. Y asegura que para lograr la ganancia de ingresos prevista por el Gobierno, de 1,1 puntos porcentuales de PIB el tipo me-

Rafael Doménech

Responsable de Análisis Económico de BBVA Research

«La subida de costes puede acelerar la digitalización como vía de sustitución del factor trabajo»



dio de cotización en España debería subir más un 2% para que esos ingresos consoliden en el sistema. Cabe recordar que a día de hoy la media en España se sitúa en torno al 27% del salario. Y advierte de que la sostenibilidad de las pensiones en las próximas décadas va a requerir atraer a millones de trabajadores inmigrantes, «un proceso que sin duda será mucho más fácil si nuestra economía es capaz de resolver los problemas estructurales pendientes y de abordar con éxito los retos futuros».

«Cuando el incremento de las cotizaciones no da derecho a un aumento proporcional de la pensión futura, las cotizaciones dejan de considerarse un salario diferido y pasan a ser un impuesto al trabajo, que, según muestra la evidencia empírica, acaba aumentando los costes del trabajo en detrimento del empleo y de la actividad», explican los autores del informe de BBVA Research.

Ola de digitalización

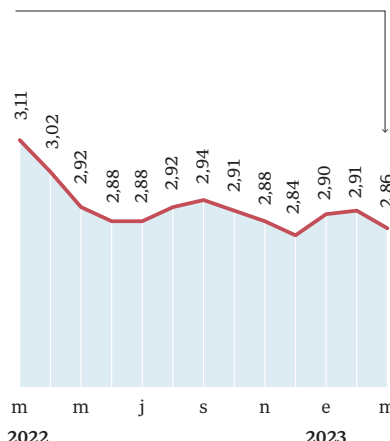
Rafael Doménech, uno de los autores del estudio, señala a este medio que otro de los efectos sobre el mercado laboral más colateral está en la eventual aceleración del proceso de digitalización del tejido productivo en España, principalmente como una de las fórmulas para aplacar el aumento de cargas sociales y tributarias sobre el empleado. «No está claro el efecto que puede tener esta coyuntura en plena irrupción de la digitalización», señala el también doctor en Economía por la Universidad de Valencia



Evolución del paro

En millones de personas

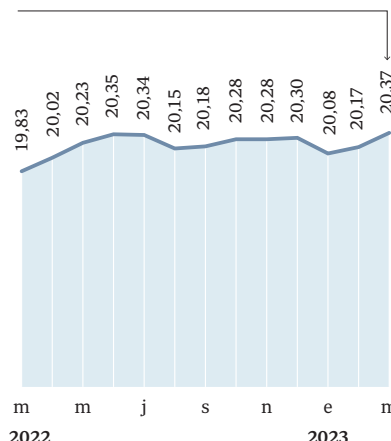
Variación mensual En nº de personas -48.755
Variación anual En nº de personas -246.503



Evolución de la afiliación

En millones de personas

Variación mensual En nº de personas +206.410
Variación anual En nº de personas +542.048



Fuente: Ministerio de Trabajo y Economía Social / Ministerio de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones

ABC

La hostelería dispara la creación de empleo en Semana Santa con 206.410 afiliados más

► Andalucía, Cataluña y Baleares capitanean el aumento de cotizantes por el tirón turístico

De hecho, parece que el efecto de las contrataciones que arrojan cifras tan brillantes de empleo pese a los primeros meses del año con resultados menos generosos hace doce meses tiene su explicación en las expectativas más altas de los negocios de cara a esta Semana Santa. De hecho, si observamos por sectores, se aprecia como en sólo los últimos treinta días el sector de la hostelería ha empleado a un total de 71.808 trabajadores, lo que supone un 36% de todo el empleo generado en el mes.

Y, precisamente, es este mismo factor del impulso vacacional en las contrataciones lo que provoca que los nuevos puesto de trabajo se concentren en ciertas regiones. Solo Madrid y Andalucía son responsables de un tercio de todos los empleos creados en el pasado mes de marzo, tras haber sumado 23.660 y 44.657 cotizantes, respectivamente. Si aquí añadimos los 29.853 empleos generados en Baleares, las tres regiones copan el 47,5% de todo los nuevos puestos de trabajo. Por último si en la nomenclatura contamos los 33.358 nuevos cotizantes de alta a la Seguridad Social en Cataluña, las cuatro regiones mencionadas son responsables de seis de cada diez

La afiliación de autónomos está por debajo de la media de la última década en marzo, pierden 1.300 interanuales

empleos creados durante el pasado mes de marzo.

Madrid lidera el último año

Por su parte, si nos fijamos en la tasa interanual de las diferentes regiones, la Comunidad de Madrid aparece como el motor principal de creación de empleo. De hecho, uno de cada cinco empleos generados en los últimos doce meses se ha creado en la capital, llegando a registrar en marzo 135.793 afiliados más a la Seguridad Social que hace un año. Aquí, le sigue Cataluña que suma a 107.421 cotizantes en el último año.

Este aumento de empleo en sectores de alta volatilidad y rotación no invita a creer en el mantenimiento de la mayoría de estos puestos generados tras el periodo vacacional, si bien la moderada recuperación del empleo por cuenta propia da cuenta de las complicaciones que se dan en este momento para relanzar una actividad comercial. Más aún en un entorno de costes creciente, en el que a la presión del IPC que ya ha encarecido un 33% el funcionamiento de los pequeños y medianos negocios en el último año se le suman las últimas tensiones imprimidas por el lado de los costes laborales

«El crecimiento promedio del empleo entre los jóvenes es más del doble de la media. En concreto, en 2022 fue del 8%, frente al 4% del total de afiliados», señalaba el ministerio dirigido por José Luis Escrivá, en la nota de prensa con los datos de empleo del tercer mes del año. «Este aumento es especialmente notorio en los sectores más productivos, como actividades sanitarias y sociales, informática y telecomunicaciones y actividades profesionales y técnicas», explica el Ejecutivo.

Empleo autónomo

Así, aunque el Régimen Especial de Trabajadores Autónomos registró 11.185 altas de autónomos durante el mes, este nivel fue inferior a la media de la última década en un mes de marzo e impidió que se recuperase el saldo anual. A día de hoy la Seguridad Social contabiliza 1.301 trabajadores por cuenta propia menos que hace un año, situándose el total en 3.322.236 de autónomos.

En este caso, los sectores que más altas de trabajadores por cuenta propia registraron fueron los de la hostelería, que sumó 2.118 autónomos, seguido de la construcción con 1.851 nuevos profesionales y las actividades científicas que ganaron 1.489 trabajadores.

«Contrasta el dato de 1.301 autónomos menos en el último año con el dato interanual de marzo de 2022, cuando se ganaban 46.036 autónomos», señala el presidente de ATA, Lorenzo Amor, tras la publicación de las cifras por parte de los ministerios de Trabajo y Seguridad Social. «El comercio sigue en caída libre y pierde 200.000 autónomos en el último año», advierte señalando que este ajuste también afecta a agricultura, industria, hostelería y transporte.

G. D. VELARDE
MADRID

El mercado laboral mantiene el pulso a la coyuntura económica incierta. El pasado mes de marzo fueron los preparativos para la Semana Santa lo que permitió elevar el número de afiliaciones a la Seguridad Social en 206.410 personas, mientras que el paro se redujo en 48.755 desempleados en relación al mes anterior.

Por lo que la afiliación a la Seguridad Social registra a día de hoy un total de 20.376.552 cotizantes, al tiempo que las listas del SEPE contabilizan a un total de 2.862.260 parados.

No obstante, la imagen positiva que arroja el mercado laboral en el tercer mes del año tiene un claro marchamo turístico. El hecho de que la restauración trabaje sobre unas previsiones de aumento de facturación del 5% en esta Semana Santa con respecto al año anterior -lo que supondrá rebasar sobradamente los niveles previos a la pandemia-, sumado que los niveles de ocupación hotelera ya rondaban el 80% en los días previos a los festivos, ha provocado un importante refuerzo de las plantillas en los sectores asociados a estas actividades turísticas, especialmente en la hostelería.

¿Cómo ha afrontado España el problema de la temporalidad laboral?

Sarah O'Connor

Aunque los trabajadores europeos tienen fama de estar bien protegidos por derechos y normas, el secreto que esconde el continente es que no se aplican a todos. Durante mucho tiempo, países como Francia, España, Italia y Portugal han tenido trabajadores a los que era difícil despedir y trabajadores en condiciones mucho menos seguras, que pasan de un contrato temporal a otro. Inevitablemente, los jóvenes han sido los más propensos a quedarse fuera: el 37% de los trabajadores de menos de 30 años de la eurozona tienen contratos temporales.

Pero ahora España, el ejemplo por excelencia de la precariedad laboral, intenta poner fin a todo esto. Y, de momento, sus esfuerzos parecen haber tenido bastante éxito. Las reformas de los mercados de trabajo europeos se remontan a los años 80, 90 y 2000, que facilitaron a las empresas el uso de contratos flexibles, pero mantuvieron estrictas protecciones para los trabajadores con contratos indefinidos. Los empleos temporales no suponen un problema intrínsecamente. Es evidente que los empresarios necesitan cierta flexibilidad para los altibajos estacionales y otros imprevistos.

También pueden ayudar a los jóvenes y a quienes buscan empleo a incorporarse al mundo laboral. Pero cuando se generalizan demasiado, pueden hacer que los jóvenes vayan de un contrato temporal al siguiente sin acceso a una formación decente que impulsaría la productividad.

En 2018, la OCDE llegó a la conclusión de que el trabajo temporal generalizado “tiene de a tener solo un impacto limitado en la mejora de las oportunidades de empleo para los grupos desfavorecidos” y se produce “a expensas del empleo permanente, reduciendo la calidad del empleo, ralentizando la transición del trabajo temporal al permanente y consolidando las desigualdades en el mercado laboral a largo plazo”. En ningún otro lugar ha sido tan evidente como en España, donde durante la mayor parte de la última década, la proporción de menores de 30 años con contratos temporales ha sido superior al 50%.

Hasta el año pasado, cuando el Ejecutivo de izquierdas se propuso “recuperar los derechos de los trabajadores sin perjudicar a las empresas” en un acuerdo que alcanzó con empresarios y sindicatos. Las nuevas normas, que entraron en vigor en 2022, tienen por objeto poner fin al uso de contratos temporales consecutivos y ampliar el número de contratos indefinidos, para que dejen de ser la excepción. Se introdujo un nuevo contrato indefinido de trabajo, pero intermitente para las empresas de sectores que tra-

bajan en función de las temporadas, en virtud del cual el personal seguiría vinculado a la empresa cuando finalizara la temporada y se le volvería a llamar cuando aumentara la demanda. Jorge Uxó, profesor de Economía de la Universidad Complutense, cree que el impacto de la reforma ha sido “extraordinariamente positivo” hasta ahora. La proporción de empleados con contratos temporales cayó del 26% en 2021 al 18% a finales del año pasado, no muy lejos de la media de la eurozona del 14,6%. En el caso de los menores de 30 años, la cifra pasó del 58% en 2021 al 39%.

Esto no se ha producido por el despido masivo de trabajadores temporales –como ocurrió tras la crisis de 2009–, sino en un momento de creación general de empleo. Entre el cuarto trimestre de 2021 y el cuarto trimestre de 2022, el número de trabajadores con contratos temporales se redujo en 1,2 millones, mientras que el número de trabajadores con contratos indefinidos aumentó en 1,6 millones.

Esto también debería beneficiar a la economía en general. Según un estudio del Banco de España, los trabajadores con contratos temporales en España tienden a gastar una parte menor de sus ingresos que los contratos indefinidos. Por tanto, el aumento del número de trabajadores con empleos estables debería fomentar el gasto de los hogares.

Hay algunas salvedades. Se podría argumentar que los nuevos contratos “indefinitos intermitentes” no son mucho mejores que los temporales, ya que las personas que los tienen siguen sin tener ingresos estables. Sin embargo, Uxó y otros economistas creen que ampliar los derechos de los trabajadores y que, de todos modos, sólo representan una minoría de los nuevos contratos indefinidos.

Sin embargo, la cuestión más importante es el futuro. España sigue teniendo una proporción bastante elevada de trabajo temporal y las reformas aún no se han puesto a prueba en una recesión. También es demasiado pronto para saber si esta fórmula incentivará la formación y la productividad a largo plazo. En opinión de Rafael Doménech, responsable de análisis económico de BBVA Research, el “balance es positivo” hasta ahora y demuestra “la flexibilidad y capacidad de adaptación de las empresas” a las nuevas normas. Pero añade que “hay muchos otros aspectos en los que el jurado todavía está deliberando”.

No obstante, quizá en este caso haya una lección que aprender. En la última década, se ha puesto de moda atribuir el aumento de la inseguridad a una consecuencia de los cambios en el trabajo del siglo XXI. Pero, al menos en España, parece que no era una fatalidad económica a la que las autoridades tuvieron que adaptarse. Era simplemente un problema que tenían que solucionar.



La vicepresidenta segunda, Yolanda Díaz, con el ministro de Seguridad Social, José Luis Escrivá.

Escrivá contradice a Díaz y rechaza encarecer el despido

NUEVO CHOQUE EN EL EJECUTIVO/ Escrivá explica que elevar la indemnización por despido desincentiva el empleo estable.

M. Valverde. Madrid

El ministro de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones, José Luis Escrivá, rechazó ayer reabrir el debate del despido en España. Y aseguró que la decisión de no modificar las indemnizaciones al trabajador por esta causa en el marco de la reforma laboral de 2021 “fue una buena decisión”.

Escrivá chocó así, nuevamente, con la vicepresidenta segunda y ministra de Trabajo, Yolanda Díaz. En los últimos meses, la vicepresidenta ha defendido el incremento de la indemnización por despido para el trabajador. Sobre todo, con la idea de que, si llega ese momento, la compensación para el empleado no sólo debe tener en cuenta el tiempo que éste trabajó en la empresa, sino también su propia situación económica, sus responsabilidades familiares o sus posibilidades de volver a encontrar empleo.

Para Díaz, esto se traduce en que la indemnización por despido debe superar los límites actuales: 33 días por año de trabajo hasta una retribución máxima de dos años de salario.

Precisamente, la vicepresidenta se ha comprometido a actuar en consecuencia, si el Comité de Derechos Sociales del Consejo de Europa apoya sendos recursos que UGT y CCOO han planteado para

Trabajo, dispuesto a encarecer el despido, si así lo recomienda finalmente el Consejo de Europa

exigir el encarecimiento de la compensación por despido improcedente hasta los 45 días de salario por año de trabajo, hasta una cuantía máxima de tres y medio de retribución. Es la indemnización máxima que había antes de la reforma laboral de 2012.

La comodidad de Escrivá

En declaraciones a la *Cadena Ser*, Escrivá dijo: “Yo estoy muy cómodo con la reforma [laboral] en los términos en los que está en este momento”. “Siempre hay que buscar un equilibrio entre distintos elementos. Cuando se diseñan las indemnizaciones por despido, tienen que interiorizarse también elementos de incentivos al empleo”. El ministro quiso decir que un encarecimiento de la indemnización puede desanimar a las empresas a crear empleo estable.

Obviamente, en la misma línea que el ministro, porque ambos están en el lado socialista del Ejecutivo, el secretario de Estado de la Seguridad Social, Borja Suárez, dijo que “fue una buena decisión del Gobierno dejar la indemniza-

ción por despido fuera de las negociaciones de la reforma laboral”. Suárez indicó que el coste del despido en esa reforma “no fue un aspecto tan relevante, ya que lo importante y urgente era acabar con esas tasas de temporalidad tan altas, tan inaceptables y ese abuso de la contratación temporal”.

Bien es verdad que Suárez recaló que “todos los temas laborales siempre están abiertos a revisarlos y mejorarlos”. No obstante, sin mencionarlos, reprochó que durante muchos años, desde el mundo empresarial, centros de estudio y el Banco de España, entre otros, se defendiera que la única manera de acabar con las tasas de precariedad y temporalidad en el mercado de trabajo española fuera “rebajar el precio del despido”.

Por su parte, el secretario de Estado de Empleo y Economía Social, Joaquín Pérez Rey, mano derecha de Yolanda Díaz, dijo que Trabajo se debe “al cumplimiento escrupuloso de los compromisos internacionales”, en alusión a que el Ministerio subirá el coste del despido si lo dice el Consejo de Europa. “En la medida en que ese compromiso internacional de España imponga medidas restaurativas y suficientemente disuasorias [para que las empresas no despidan], habrá que cumplir”, dijo Pérez Rey.