

Dossier de prensa

21/04/2023 – 27/04/2023

NOTICIAS

[Miércoles, 19 de abril de 2023](#)

Santiago Carbó

El 20% de empresas sufrirá "presión financiera elevada" por la subida de tipos, alerta el CGE. Declaraciones en *El Economista* (PDF).

“Los bancos españoles tienen un lastre adicional por el impuesto del Gobierno”. Declaraciones en *ABC* (PDF).

Funcas: batalla contra la inflación no ha acabado y política fiscal es clave. Declaraciones en *La Vanguardia* (PDF).

Funcas pide focalizar las ayudas fiscales en los más vulnerables para moderar las subidas de tipos. Declaraciones en *La Vanguardia* (PDF).

El FMI reniega de la austeridad para bajar el endeudamiento 15 años después de la crisis financiera. Declaraciones en *eldiario.es* (PDF).

[Jueves, 20 de abril de 2023](#)

Santiago Carbó

Tipos de interés. Declaraciones en *elnacional.cat* (PDF).

[Sábado, 22 de abril de 2023](#)

Joaquín Maudos

Hipotecas: la banca estanca los precios pero endurece la concesión. Declaraciones en *Cinco Días* ([enlace](#)).

José Manuel Pastor

Así aprenden las personas mayores a utilizar la tecnología y a acceder a la banca 'online'. Declaraciones en *Cadena SER* ([enlace](#)).

[Domingo, 23 de abril de 2023](#)

Santiago Carbó

La solución es más vivienda. *La Voz de Galicia* ([enlace](#)).

Lunes, 24 de abril de 2023

Santiago Carbó

Señales de cambio en el mercado inmobiliario: la compraventa de vivienda tiende a bajar y el mercado del alquiler navega en la incertidumbre. Declaraciones en *Cinco Días* ([enlace](#)).

Los bancos han vuelto a Top Companies, ¿ha pasado lo peor? Declaraciones en *LinkedIn Noticias* ([enlace](#)).

Antoni Cunyat

Qué hacer si no se llega a fin de mes con la pensión. Declaraciones en *La Vanguardia* ([enlace](#)).

Martes, 25 de abril de 2023

Rafael Doménech

El gasto en pensiones roza los 12.000 millones de euros mensuales. Declaraciones en *radio Intereconomía* ([enlace](#)).

Miércoles, 26 de abril de 2023

José E. Boscá

La curva de Laffer y la dudosa relación entre bajar impuestos y recaudar más. Declaraciones en *Newtral.es* ([enlace](#)).

Jueves, 27 de abril de 2023

Matilde Mas

“La reforma de las pensiones hipoteca a los jóvenes”. Entrevista en *Economía 3* (PDF).

José Manuel Pastor

Valencia, polo inversor. Declaraciones en *Economía 3* (PDF).



El 20% de empresas sufrirá elevada carga financiera por el alza de tipos

Los Economistas advierten de un enfriamiento de la inversión a partir de verano

José Miguel Arcos MADRID.

Las empresas españolas se enfrentan al endurecimiento de las condiciones de financiación y, en concreto, el Consejo General de Economistas (CGE) alerta de que en torno al 20% de las firmas sufrirá “presión financiera elevada” a costa de la subida de los tipos de interés y sus efectos derivados. En esta ecuación, la restricción de crédito y las turbulencias financieras afectan a la estabilidad del mercado y se prevé un enfriamiento de la inversión productiva y un incremento de la morosidad, “pero no en niveles de 2008”.

En concreto, antes de las turbulencias el 14,1% de las empresas sufría “presión financiera elevada”, y un incremento de 300 puntos básicos de los tipos interés aumentaría entre 5,2 y 7,8 puntos con mayor carga de la deuda, aumentando la vulnerabilidad especialmente en las pymes con renovación de deudas a corto plazo, citando al Banco de España y al Banco Central Europeo. Y las previsiones del mercado son que el BCE eche el freno en los 425 puntos básicos.

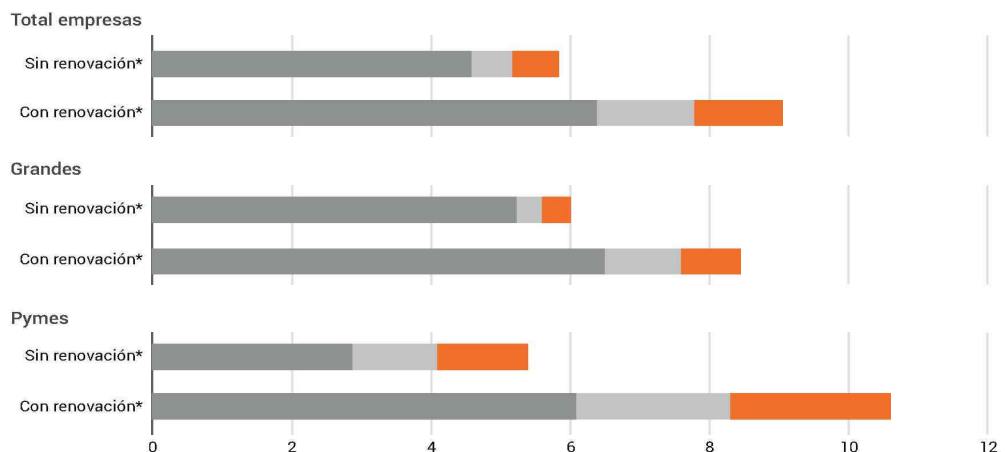
El director de Estudios Financieros de **Funcas** y catedrático de Análisis Económico, **Santiago Carbó**, centró la ponencia en la situación de la economía española ante la inflación y las turbulencias financieras. A la pregunta de *elEconomista.es* sobre el impacto del entorno financiero sobre las sociedades españolas, Carbó avanza un “probable agravamiento de la inversión productiva de las empresas”.

“Si además hay dudas sobre la evolución de la economía y la situación financiera, la inversión requiere más garantías. No significa que ahora no estemos en una situación óptima, pero se va a notar desde verano”, aunque la formación bruta

Peso de la deuda de las empresas españolas

Aumento estimado por la subida de tipos de interés, en puntos porcentuales

■ +200 pb ■ +300 pb ■ +400 pb



Fuente: Banco de España y Banco Central Europeo. (*) De las deudas a corto plazo.

elEconomista.es

Leve crecimiento potencial

Uno de los problemas asociados a la baja inversión es que esto se traduce en un crecimiento nulo o moderado de la productividad. Y si al problema de la leve mejora de la productividad se añaden los “bajos salarios” que hay en el mercado laboral español, esto se traduce en un crecimiento potencial del conjunto de la economía moderado, en el entorno del 1% del PIB. Los fondos europeos podrían medir la calidad de este dato.

de capital fijo no se contenga por completo, indican.

El Banco de España dejó casi plano el crecimiento de la inversión productiva en su último informe de primavera que, eso sí, se cerró antes de la caída del SVB y Credit Suisse. El consenso de mercado que recoge *Bloomberg* desplomó la previsión de inversión de España para 2023 1,8 puntos, hasta dejarla completamente plana, la misma semana que se desencadenó la caída de los bancos en América y Suiza.

El desajuste entre la política monetaria y la política fiscal ha avivado la inflación, según explican. Las ayudas generalizadas configuran una política fiscal expansiva que azuza la inflación y la inestabilidad financiera, lo cual hace presagiar que “la persistencia de la inflación obliga a los bancos centrales a se-

guir subiendo los tipos de interés”. Aunque la tasa de IPC general está ofreciendo cierto alivio, la subyacente aun es persistente.

Retorno al objetivo del 2%

“La pandemia impulsó el gasto público para que familias y empresas aguantaran el tirón. Luego llega la inflación y el impacto del coste de la energía que afecta a todas las familias y tiene mucha visibilidad social. Habría que potenciar más el ahorro energético en nuestro país para que la sociedad reciba el menor impacto posible por la inflación”, explican desde el CGE.

En concreto, el objetivo de retorno a la inflación del 2% queda aplazado para 2025 al menos. Eso sí, las perspectivas a nivel global se han relajado y “la idea estar en el entorno del 3% para 2024”.

TIPOS DE INTERÉS

La lucha contra la inflación debe librarse también con un recorte del gasto público. Meta, la matriz de Facebook, ha iniciado una nueva ronda de despidos como parte del plan de recortes y ajustes que la firma fundada por Mark Zuckerberg comenzó a aplicar en los últimos meses y que, por el momento, parece no ser suficiente.

Antonio Brufau • original

Repsol contará con 300 millones de euros del Instituto de Crédito Oficial (ICO) para financiar su plan de descarbonización, con el que la petrolera que preside Antonio Brufau está más cerca de convertirse en una compañía multinérgica, ya que el crédito del ICO servirá para transformar instalaciones industriales de Repsol en polos multienergéticos capaces de generar productos con baja, nula e incluso negativa huella de carbono, basada en la innovación, la economía circular y su apuesta por producir combustibles renovables e hidrógeno renovable.

Santiago Carbó

La lucha contra la inflación debe librarse también con un recorte del gasto público. Así lo considera el director de Estudios Financieros de Funcas, Santiago Carbó, quien este miércoles subrayó que la prioridad tanto de los estados miembro como el BCE debe ser contener la elevada inflación, por lo que instó a los respectivos gobiernos a apoyar con sus políticas al BCE en una batalla que puede dejarse exclusivamente en manos de la política monetaria.

Mark Zuckerberg

Meta, la matriz de Facebook, ha iniciado una nueva ronda de despidos como parte del plan de recortes y ajustes que la firma fundada por Mark Zuckerberg comenzó a aplicar en los últimos meses y que, por el momento, parece no ser suficiente. En esta última tanda saldrán alrededor de 4.000 empleados de alta cualificación.



«Los bancos españoles tienen un lastre adicional por el impuesto del Gobierno»

Bruno Pérez • original

turbulencias en el sector financiero

El catedrático de Análisis Económico, consultor del Banco Mundial y asesor ocasional del BCE, **Santiago Carbó**, cuestiona el gravamen a las entidades financieras y avisa que puede ser un lastre en el actual entorno de inestabilidad financiera

Subraya que las entidades europeas y las españolas están mejor equipadas ante una eventual crisis financiera que las norteamericanas, pero que en caso de 'shock' el contagio sería posible



CGE

Actualizado a las 13:27h.

«En España se ha establecido un impuesto a la banca **como si tuviera beneficios caídos del cielo** y ya se ha visto que no es así, que también hay vientos de cara que afectan al sector financiero». El catedrático de Análisis Económicos de la Universidad de Valencia, consultor del Banco Mundial y asesor ocasional del BCE, **Santiago Carbó**, ha cuestionado este miércoles la decisión del Gobierno de España de establecer una carga fiscal extra sobre los bancos españoles **a la luz de las turbulencias financieras** que se han desencadenado en las últimas semanas por el impacto de la subida de los tipos de interés sobre los balances de algunas entidades en problemas. "No supone una factura que vaya a generar problemas de solvencia en las entidades, pero lo que está claro es que los bancos españoles tienen un lastre adicional en este contexto con el impuesto del Gobierno", ha señalado.

Carbó ha explicado que los bancos españoles han llegado a este momento con una situación mucho más saneada de la que tenían hace unos años, que no se aprecia al menos por el momento un problema de morosidad y que las señales que se aprecian respecto a su solvencia son muy positivas. «Pero la batalla contra la inflación aún no ha terminado», ha

advertido en una conferencia organizada por el Consejo General de Economistas de España, «y es probable que la persistencia de los bancos centrales en sus políticas de **subidas de tipos ejerza presión sobre los balances** de algunas entidades».

Noticia Relacionada



En este sentido, su impresión es que Europa ha mantenido un entorno regulatorio más estricto y que las entidades europeas han llegado en una mejor situación de solvencia a este momento que las de Estados Unidos, donde Trump aplicó una serie de medidas de desregulación. «Las entidades de la eurozona están en una buena condición, pero esto no significa que en caso de que se generara una situación de estrés financiero en Estados Unidos esta no afectara en Europa».

Y el riesgo de estrés financiero existe en su opinión porque [la inflación está siendo más persistente de lo esperado](#) y los bancos centrales van a tener que continuar endureciendo la política monetaria para cumplir con su mandato de estabilizar los precios. «Estamos en un contexto particularmente difícil para los bancos centrales», ha asegurado Carbó, ya que en su opinión tienen que hacer compatible sus objetivos de política monetaria para controlar la inflación y a la vez velar por la estabilidad del sector financiero. «Hasta el pasado mes de marzo, la preocupación era únicamente la política monetaria, pero tras los episodios de SVB y Credit Suisse eso ha cambiado», ha advertido.

Además, los **bancos centrales están teniendo que luchar en solitario contra la inflación** por la política fiscal expansiva que los gobiernos de los países desarrollados están llevando a cabo para paliar los efectos de la pandemia y posteriormente de la escalada de los precios energéticos. El catedrático de Análisis Económico de la Universidad de Valencia ha recomendado que sería conveniente que los países empezaran a detraer las medidas de gasto extraordinarias puestas en marcha durante la crisis, para centrarse en medidas quirúrgicas dirigidas a los colectivos y sectores más afectados.

En el caso de España ha avisado de que en 2022 pudo verse un determinado efecto de desembalsamiento del ahorro acumulado durante la pandemia que impulsó el consumo y la actividad económica, pero también ha advertido de que España es un país de salarios bajos, "especialmente en el tramo de menores de 35 años", y que la pérdida de poder adquisitivo debida a la inflación puede afectar al consumo en los próximos meses. "La **fiesta se ha**

Funcas: batalla contra la inflación no ha acabado y política fiscal es clave

AGENCIAS • original

AGENCIAS

19/04/2023 13:50

Madrid, 19 abr (EFECOM).- El director de Estudios Financieros de **Funcas**, el valenciano **Santiago Carbó**, ha insistido en que "la batalla contra la inflación" no ha acabado y por ello ha remarcado que sería "interesante" que la política fiscal se sumara a la monetaria en la lucha contra este episodio inflacionista.

Así lo ha indicado el también catedrático de Análisis Económico tras pronunciar una conferencia titulada "La economía española ante la inflación y las turbulencias financieras", organizada por el Consejo General de Economistas de España.

Carbó ha explicado que en la actualidad solo se tiene a la política monetaria luchando contra la inflación, mediante la subida de tipos, por lo que en su opinión este episodio "se puede alargar" si no se toman otras medidas fiscales.

Ha considerado que la política fiscal está en un momento "muy expansivo", con ayudas "muy abundantes y generalizadas" y eso no es "una buena idea", aunque ha dejado claro que eso "no significa que haya que dejar desamparadas a aquellas personas que lo puedan necesitar", pero sí "ser más selectivo".

Sobre los salarios, ha rechazado la idea de que sean los responsables de la subida de la inflación subyacente, y ha apostado por subirlos, pero de una manera "prudente". "Nada apunta a que vaya a haber un desboque de salarios en España", ha añadido.

Según ha dicho, la inflación podría situarse en el entorno del 2 % en 2024, pero es "una batalla muy difícil de ganar" y "hay muchas incertidumbres", como la guerra en Ucrania o a la evolución de los precios de la energía.

Además, ha considerado "clave" que no se genere recesión y también ha apostado por "vigilar más el gasto público".

Esto, en un momento en el que se espera que los tipos de interés vayan a seguir subiendo en los próximos meses, aunque ha reconocido que los bancos centrales han dejado de estar solo centrados en este asunto y en la política monetaria para mirar "con cierto reojo" el tema de la supervisión de los bancos.

Esto ocurre tras varios episodios de turbulencias financieras, aunque Carbó ha querido transmitir el mensaje de que el sistema bancario europeo está mejor preparado que el de EEUU y tiene "más resistencia" debido a una "normativa y a un control mucho más estricto".

No obstante, ha añadido que "inmunidad ninguna", ya que si hay una crisis al otro lado del Atlántico puede haber "un impacto", teniendo en cuenta que "el negocio bancario depende de la confianza y es una de las cosas más volátiles que hay".

Por ello, ha insistido en que los mensajes de las instituciones deben ser "para reforzar la confianza" y sobre el caso concreto de España ha hecho hincapié en que las dudas sobre la morosidad "no se han materializado" por el momento pero "puede haber problemas en este contexto". EFECOM

rco/jlm

Mostrar comentarios

Funcas pide focalizar las ayudas fiscales en los más vulnerables para moderar las subidas de tipos

SERVIMEDIA • original

SERVIMEDIA

19/04/2023 12:24

MADRID, 19 (SERVIMEDIA)

El director de Estudios Financieros de la Fundación de las Cajas de Ahorro (Funcas), Santiago Carbó, afirmó este miércoles que la política fiscal del Gobierno aún es inflacionaria, por lo que llamó al Ejecutivo a sustituir las medidas anticrisis generales por otras quirúrgicas y más focalizadas en los colectivos más vulnerables, que puedan facilitar al Banco Central Europeo (BCE) replantearse la senda de subidas de los tipos de interés.

Esta fue la principal idea de la conferencia que pronunció en el Consejo General de Economistas (CGE) bajo el título de La economía española ante la inflación y las turbulencias financieras, y que fue en la misma dirección que la tomada por los bancos centrales, el Fondo Monetario Internacional (FMI) y la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE).

La batalla de la inflación no ha terminado, aseveró Carbó antes de vaticinar nuevas subidas de tipos de interés de los bancos centrales, que buscan rebajar el encarecimiento anual de los precios hasta el 2%. Este nivel es alcanzable en 2024, según Funcas, pero requiere de que la política fiscal acompañe a la monetaria.

Llegar a esas cifras pasa también por evitar errores como pensar que la batalla contra la inflación "está ganada", así como por una disipación de las muchas incertidumbres que todavía persisten y que no se pueden controlar, como son los efectos de la guerra de Ucrania sobre la economía. Sea como sea, en este contexto, las ayudas generales probablemente no sean buena idea.

Es fundamental que todas las políticas luchen contra la inflación, incidió el director de Estudios Financieros de Funcas tras subrayar que la subida de tipos y retirada de liquidez de los bancos centrales es la única acción que se está tomando, cuando es solo una de las muchas herramientas que se pueden aplicar.

Por ello, llamó a sustituir las medidas generales, que son abundantes, por otras selectivas. Ello ayudaría a moderar el consumo general y reducir la inflación y, por tanto, a empujar al BCE a plantearse la posibilidad de frenar en las subidas de tipos de interés. De hacerlo, reduciría a su vez la presión sobre el tejido empresarial y el riesgo de morosidad que sigue alejado de los niveles de 2008, según Funcas, así como sobre los colectivos más vulnerables; además de rebajar los riesgos de que se produzcan nuevas tensiones financieras.

No obstante, Carbó reconoció que la inflación es pegajosa como se demuestra en el índice subyacente, que sigue al alza y demuestra que el encarecimiento de los precios no se irá tan deprisa.

EUROZONA, PREPARADA PERO NO INMUNE

Respecto a las tensiones financieras, Carbó subrayó que históricamente las subidas de tipos vienen aparejadas de inestabilidad en el sector bancario, y auguró que el BCE priorizará la inflación sobre la coyuntura financiera, al menos en estos momentos.

Ante la posibilidad de una crisis financiera, indicó que en la eurozona y España los riesgos están más controlados que en Estados Unidos, donde se ha reducido la regulación y supervisión sobre los bancos medianos, aunque no sobre las 12 entidades más grandes, que siguen en un entorno muy seguro a ojos de Funcas.

No obstante, Carbó advirtió de que España y Europa no son inmunes ante un posible shock al otro lado del Atlántico por su interconexión con la banca norteamericana, aunque sí reconoció que las barreras de defensa son importantes.

(SERVIMEDIA)19-ABR-2023 12:24 (GMT +2)PTR/gja

© SERVIMEDIA. Esta información es propiedad de Servimedia. Sólo puede ser difundida por los clientes de esta agencia de noticias citando a Servimedia como autor o fuente. Todos los derechos reservados. Queda prohibida la distribución y la comunicación pública por terceros mediante cualquier vía o soporte.

Mostrar comentarios



Servimedia

El FMI reniega de la austeridad para bajar el endeudamiento 15 años después de la crisis financiera

Los cálculos del organismo demuestran que históricamente los recortes en el gasto social no han reducido el peso de la deuda respecto al PIB de las economías avanzadas El FMI avala que los inversores paguen las quiebras bancarias y no los contribuyentes

original

La consolidación fiscal [la austeridad o, lo que es lo mismo, los recortes en el gasto público] tiene efectos insignificantes de media en el endeudamiento [de los estados]. La conclusión es del Fondo Monetario Internacional (FMI) y está incluida en su último informe sobre la coyuntura mundial. Llega 15 años tarde. 15 años después de la crisis financiera y de las terribles consecuencias sociales de la respuesta política y económica en la UE que el mismo organismo pilotó, junto al Banco Central Europeo (BCE) y la Comisión Europea. Pero no llega en vano.

[Los 27 quieren aprobar las reglas fiscales este año pese a las reticencias de Alemania](#)

Más

Los socios europeos se encuentran en pleno debate [sobre las nuevas reglas fiscales comunes](#) tras la suspensión y superación de las anteriores. Después de un periodo de fuerte aumento de la deuda y de desequilibrios presupuestarios históricos en todos los países, primero por las necesidades que implicó el shock de la pandemia y después por la invasión rusa de Ucrania.

Hace 10 años, por decir esto [la conclusión del FMI], te sacaban de la sala de reuniones y te invitaban a irte a casa, lamentaba este misma semana en Twitter el economista José Moisés Martín. Hoy, el presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, habla sin tapujos de otra forma de hacer las cosas.

Hace 10 años, por decir esto, te sacaban de la sala de reuniones y te invitaban a irte a casa. En fin. Luego ya empezaron a decir que solo funcionaba "si se hacía bien". En economía todo funciona "si se hace bien". <https://t.co/UDq0AUeDEZ>

La gran lección de la década neoliberal de la crisis financiera es esa: con recortes y con precariedad no vamos a consolidar fiscalmente nuestras cuentas públicas. Lo tenemos que hacer con crecimiento y con creación de empleo. Y que, además, esa creación de empleo sea de calidad, afirmó Pedro Sánchez este miércoles en la sesión de control al Ejecutivo que se celebró en el Congreso.

Propusimos, junto con Países Bajos, una reforma de las reglas fiscales según la que queremos que se conjugue la sostenibilidad de las cuentas públicas con [las políticas de crecimiento](#), explicó el presidente. Tenemos que preservar la capacidad de inversión, para mejorar la competitividad [internacional] y lograr la autonomía estratégica, añadió, destacando que en esa línea irán las nuevas reglas fiscales de la UE, con enfoque a medio plazo, con diferencias entre los socios.

El FMI ha echado cuentas y le da la razón. La deuda pública como proporción del PIB (Producto Interior Bruto) se disparó en todo el mundo durante la pandemia de COVID-19 y se espera que se mantenga elevada, lo que representa un desafío cada vez mayor para las instituciones, en particular debido a que [los tipos de interés están aumentando](#) en todo el

mundo, reconoce el organismo.

Y detalla que sus análisis econométricos e históricos han desvelado que las consolidaciones fiscales en el momento adecuado (durante las expansiones económicas) y diseñadas adecuadamente (más basadas en el gasto que en los ingresos) tienen una alta probabilidad de reducir de forma duradera el endeudamiento de los Estados.

Pero, si estas condiciones no acompañan, y en parte porque la consolidación fiscal tiende a desacelerar el crecimiento del PIB, [la austeridad] de media tiene efectos insignificantes sobre el endeudamiento.

La receta del FMI ahora es que cuando un país tiene sobreendeudamiento [como es el caso de España o Italia, y también de Francia, actualmente], un enfoque integral que combine una importante reestructuración de la deuda [renegociación de los plazos y de los costes], consolidación fiscal y políticas para respaldar el crecimiento económico puede tener un impacto significativo y duradero en la reducción de la deuda pública frente al PIB.

La cerrazón de Alemania

La amenaza es que la austeridad está muy arraigada en países como Alemania, donde el ministro de Finanzas, el liberal Christian Lindner, sentenció a principios de este mes que los recortes duros son necesarios. Concretamente, ha pedido que los Estados de la UE reduzcan un 1% anual la deuda pública en los casos más preocupantes y medio punto cuando el exceso de endeudamiento sea más moderado.

Christian Lindner, el ministro de Finanzas de Alemania, ha asegurado recientemente que "los recortes duros son necesarios". Europa Press

La Comisión Europea ha mostrado públicamente su incomodidad ante esta rigidez. Ni siquiera Países Bajos, tradicionalmente el mejor aliado de Alemania, comparte esta postura. Las negociaciones parecen avanzar hacia que los socios de la UE establezcan sus propias trayectorias de reducción de déficit [el desequilibrio entre el gasto y los ingresos] y de deuda pública. Eso sí, siempre con el objetivo de que el primero esté por debajo del 3% del PIB y la segunda, del 60%. La estimación del FMI para España es [que esta última ratio supere ligeramente el 110% al cierre de 2023](#).

Existe una especie de suposición de que esas normas rígidas, estrictas, implacables, con pocos márgenes de flexibilidad, son, en efecto, las reglas (es decir: no hay otras) a seguir, a vindicar, a aplicar, una vez más. Es como si eso se elevara a la categoría de ciencia sin discusión alguna: una vía a la que retornar porque es lo correcto, lo científico, lo convincente. Aunque las evidencias empíricas digan lo contrario, advierte el catedrático Carles Manera, en [una publicación reciente de Economistas Frente a la Crisis](#).

Reglas consideradas como integradas en las 'tablas de la ley', como el control del gasto, el mantenimiento del déficit, la reducción drástica de la deuda o la menor intervención pública, se volatizaron a raíz de la crisis pandémica. No olvidemos esto, concluye este economista.

El director de estudios financieros de **Funcas, Santiago Carbó**, incidió este miércoles en una conferencia en que la política fiscal [en respuesta al daño de la inflación] debe ser más quirúrgica. Es decir, se debe ayudar a las familias y a las empresas más vulnerables, pero retirar las bajadas de impuestos generales o los descuentos y bonificaciones que no discriminan por renta.

Sin duda, las necesidades de endeudamiento (el déficit presupuestario, que el FMI prevé que se quede en el 4,5% del PIB en nuestro país este año y que se reduzca al 3,5% en 2024) tienen que menguar (este año se elevan a 70.000 millones de euros, igual que en 2022, por la crisis de inflación y la guerra) porque España se financia actualmente mucho más caro que en los últimos años. El tipo de interés medio de las nuevas emisiones de letras, bonos y obligaciones alcanzó en marzo el 3,4%, un récord desde 2011.

Sin embargo, la situación no es la de entonces. De hecho, las diferencias son fundamentales.

Por un lado, el BCE ha reiterado **su flexibilidad para atender cualquier tensión** que pudiera producirse en los países más sobreendeudados de la eurozona, como es el nuestro. Por otro, el tipo de interés medio de toda la deuda en circulación, que el Tesoro llegó a rebajar al mínimo histórico del 1,6% en 2022 gracias a que durante muchos meses consiguió financiación al 0%, apenas ha ascendido al 1,8%.

Factura de intereses de la deuda respecto a los ingresos, en %

Tabla con 3 columnas y 4 filas. En este momento se muestran las filas desde la 1 a la 4.

Alemania 2,6% 2,6% 2,6% +1,4p

Francia 3,5% 3,5% 3,5% +0,9p

España 5,5% 5,5% 5,5% +0,6p

Italia 8,4% 8,4% 8,4% +0,9p

Este tipo de interés medio es el que se traslada finalmente a la factura de intereses de la deuda que el Estado paga cada año, y que se espera que de momento se mantenga contenido en el 5,5% de los ingresos, como se observa en el gráfico anterior.

Apúntate aquí al boletín de economía

En un momento convulso para las noticias de economía, es más importante que nunca estar bien informado. Todas las repercusiones de la guerra de Ucrania en la economía mundial, explicadas desde un punto de vista riguroso y diferente.

Apúntate a **Contraoferta**, todos los jueves en tu buzón



CONTRAOFERTA

Con Rodrigo Ponce
de León



CONTRAOFERTA

Con Rodrigo Ponce
de León

Apúntate

Ana Gil
 Imagen: D. Sirera
 ana.gil@economia3.info

Catedrática de Fundamentos de Análisis Económico en la **Universitat de València** hasta septiembre de 2021, en la actualidad profesora emérita y directora de Proyectos Internacionales del **IVIE**, **Matilde Mas**, ha formado durante décadas a buena parte de los directivos y empresarios de la Comunitat Valenciana para, desde media distancia, hacer balance de cómo ha evolucionado el interés del alumnado y analizar las cuestiones macroeconómicas que más nos afectan: pensiones, productividad, mercado laboral...

- Bruselas insta a los países a preparar planes de ajuste de déficit y deuda pública... A España le coge con un déficit previsto en 2022 del 4,5-5 % del PIB y un 113,1 % de deuda pública...

La idea es que progresivamente el déficit pueda volver al 3 % del PIB y la deuda pública al 60 %, pero con más flexibilidad; permitiendo ajustes dependiendo del ciclo económico para evitar implementar políticas contractivas cuando no toca. Personalmente lo veo todavía muy “verde” y hablar de temas tan verdes es jugar a la especulación. No obstante, entiendo que habrá discusiones entre los países del norte y los del sur sobre dicha flexibilidad.

Un punto interesante será ver si esa flexibilidad tiene en cuenta los procesos electorales, es decir, si cuando cambie el gobierno, el nuevo podrá negociar aquello a lo que el otro se comprometió. Pero el punto que me parece más crucial es el debate que reclama sacar del gasto público lo que se considere que contribuye a la eficiencia y al crecimiento; de modo que no compute en



La que ha sido durante décadas catedrática de Fundamentos de Análisis Económico en la UV, Matilde Mas, considera que la mayor injusticia es el tratamiento discriminatorio a favor de los mayores.

“La reforma de las pensiones hipoteca a los jóvenes”

el cumplimiento de las reglas fiscales y de deuda y pase a ser considerado inversión en lugar de gasto.

- ¿A qué partidas se refieren?

Se habla de defensa y transición ecológica, pero también de las inversión en I+D e incluso del gasto social que tiene efectos positivos sobre la eficiencia.

Por ejemplo si un factor crucial para el crecimiento es el capital humano

y se ha detectado un agujero importante en la educación de cero a 3 años, no sólo desde la perspectiva de que la mujer pueda incorporarse al mercado laboral, sino de la mejora del rendimiento futuro del alumno –hoy se sabe que quienes no se han socializado de 1 a 3 años tienen mayores dificultades de comprensión y aprendizaje–, ese gasto, puede ser entendido como inversión. Otro ejemplo de gasto social que

tiene consecuencias positivas para el crecimiento económico es el aprendizaje a lo largo de la vida, entendido como un factor de producción (invertir en personas para mantener la capacidad productiva de las empresas).

Está claro que son decisiones que no se tomarán de hoy para mañana pero que la Comisión Europea haya generado un documento oficial en el que entiende que el gasto social puede ser productivo y considerado como inversión, es un paso muy importante.

- Un reciente informe en el que has participado destaca que España ha aumentado el peso en las inversiones de los activos no inmobiliarios desde el 32 % en 2007 hasta el 50 %...

Sí, el cambio es positivo, pero hay que ponerlo en contexto. El peso de la inversión inmobiliaria en España has-

EL GASTO SOCIAL PUEDE SER PRODUCTIVO Y CONSIDERADO COMO INVERSIÓN

ta la crisis financiera era 15 puntos superior al del resto de Europa; por tanto, aunque hayamos reducido el peso, orientando las inversiones fundamentalmente a nuevas tecnologías, seguimos estando todavía lejos de la inversión de otros países en TIC, I+D+i, maquinaria... Lo positivo es que hemos cambiado la tendencia, lo negativo es que nos habíamos pasado 'cuatro pueblos' y seguimos muy atrasados respecto a la UE; y en concreto, la CV está por debajo de la media española.

- En relación a ello, ¿qué pasa con la productividad?

Si consideramos la Europa de los 15, sin tener en cuenta los países del este, España sólo supera a Portugal y Grecia, es decir son los tres países que tienen niveles más bajos de productividad.

No obstante, hay que destacar que los 15 han experimentado una desaceleración importante de su productividad desde 2005 y en ese sentido, no hemos sido los peores. Por ejemplo, la productividad de UK es una de la que más ha caído en este tiempo.

- ¿Y en el resto del mundo?

EE.UU. sigue siendo el líder en productividad y China ha tenido un crecimiento del orden de dos veces, dos veces y medio el de EE.UU.; con lo cual está recortando posiciones muy rápidamente. Las cifras de inversión en I+D y tecnología de China son impresionantes, al igual que los cambios en su ▷





Cuenta Remunerada 360°
LE DAMOS LA VUELTA A TUS AHORROS!

Indicador del riesgo de la Cuenta Corriente

1/6

Este número es un indicador del riesgo del producto, siendo 1 el más bajo de menor riesgo y 6 el de mayor riesgo.

Cajamar Caja Rural se encuentra adherido al Fondo de Garantía de Depósitos de Entidades de Crédito Español. La cantidad máxima garantizada actualmente por el mencionado Fondo es de 100.000 euros por depositante.

Consigue una remuneración muy especial para tus ahorros y sin comisiones.

Sin comisiones de administración y mantenimiento de la cuenta. Siempre que accedas a la remuneración.

Saldo diario	TIN	TAE	
De 1.000,00€ a 6.000,00€	0,25%	0,25% ⁽¹⁾	Para saldos inferiores a 1.000 €, no hay remuneración. Para saldos hasta 6.000 €, se remunera todo el saldo en cuenta al 0,25% TIN (TAE 0,25%). Para saldos hasta 12.000 €, se remunera todo el saldo en cuenta al 1,75% TIN (TAE 1,76%). El saldo máximo a remunerar es 12.000€, el saldo por encima de 12.000€ no se remunera.
De 6.000,01€ a 12.000,00€	1,75%	1,76% ⁽²⁾	

¿Cómo puedes remunerar el saldo de tu Cuenta 360°?

1. Por lo menos uno de los titulares de la cuenta debe ser socio de la entidad, con un importe mínimo en la aportación de 61€.

2. Todos los titulares de la cuenta deben disponer de banca a distancia.

Y cumplir simultáneamente estas tres condiciones:

Tener domiciliados nómina, desempleo o ingresos recurrentes >900 €/mes o pensión >600 €/mes.

Compras en comercios con tarjeta de crédito >3.000 €/año.

Que los titulares de la cuenta sumen saldos superiores a 50.000€ en estos productos (saldo en depósitos, saldo medio en cuentas vista y saldo medio en cuentas de mercados financieros) o sean miembros del Club de los Seguros por importe >250 €.

En el caso de no cumplir conjuntamente los requisitos y las vinculaciones indicadas, consultar punto (3) del mensaje secundario.

Cuentas con finalidad consumo (ajustadas con mínimas excepciones de una entidad económica particular). (1) **TAE 0,25%** para un TIN 0,25%. Liquidación trimestral de intereses. La remuneración bruta de 31/12/2022 a 31/03/2023 es de 3,70 € para un supuesto de saldo diario de 6.000 euros constantes durante el periodo de liquidación. (2) **TAE 1,76%** para un TIN 1,75%. Liquidación trimestral de intereses. La remuneración bruta de 31/12/2022 a 31/03/2023 es de 51,78 € para un supuesto de saldo diario de 12.000 euros constantes durante el periodo de liquidación. Los días en los que el saldo diario sea inferior a 1.000€ no se produce remuneración. A los saldos por encima de 12.000€ no les resulta aplicable ningún tipo especial de remuneración, una vez que no se cumplen los requisitos y vinculaciones indicados. (3) Tienes disponible toda la información completa de requisitos y vinculaciones de la Cuenta Remunerada 360° en la información precontractual de la misma. Si no se cumplen las vinculaciones necesarias para acceder a la remuneración, la comisión de mantenimiento de la cuenta será de 30 € trimestrales. TIN 0%. **TAE -1,98%** calculada para un plazo de 12 meses con un supuesto de saldo diario de 6.000 € constantes durante el periodo de liquidación. TIN 0%. **TAE -1,00%** calculada para un plazo de 12 meses con un supuesto de saldo diario de 12.000 € constantes durante el periodo de liquidación.

Contrátala ya en tu oficina

gcc.es/cuenta360

estructura productiva (posicionándose en industrias muy críticas como la de los semiconductores) y en la recuperación de talento expatriado.

- ¿A qué se debe el pobre comportamiento en productividad europeo?

Hay una línea de pensamiento que defiende que las ideas son muy difíciles de encontrar y que estamos 'secos' de ideas; seguramente porque el avance tecnológico se percibe como menos potente de lo que fue en el pasado la electricidad, la máquina de vapor...

Otra corriente dice que sí tenemos ideas, lo que pasa es que hay un periodo de maduración largo, hasta que la idea se convierte en económicamente rentable y se desarrolla en el conjunto del tejido productivo, como la IA. También añaden que la industria, que es donde se dan los avances de productividad más claros, ha perdido peso en favor de los servicios; y mencionan un factor adicional que es el cambio demográfico, el envejecimiento de la población.

Pero el argumento que para mí tiene más peso es que las nuevas tecnologías han cambiado la forma de producir, no tiene nada que ver cómo se produce ahora (ordenadores, robots, *software*, *hardware*, comunicaciones...) a hace 25 años. Y la empresa puede invertir en esos recursos, pero si no cambia su modelo de gestión (con estructuras menos jerárquicas, con diversificación de competencias, etc.) o no sabe cómo usarlos, no les sacará todo su potencial. España es el país (de los que tenemos datos) que menos invierte en intangibles. Y eso también va unido al capital humano: por un lado, hay deficiencias en la formación de los empresarios, en la capacidad gerencial y cualificación de los directivos; y por otra, de los trabajadores. Ha sido un error no potenciar más



la FP y que la Universidad no se acerca más al sistema productivo. También es un problema el reducido número de empresas que ofrecen formación continua; lo que va unido al enorme peso de la temporalidad.

- ¿Y del tamaño de las empresas?

Se dice que la productividad española es baja porque el peso de la pyme es muy alto. Yo haría dos comentarios: cómo definimos el potencial de una empresa, porque las tecnológicas que dominan la productividad empezaron siendo pequeñas; whatsapp fue comprada por 19.000 millones de dólares y tenía sólo 55 trabajadores...

Y segundo: ¿somos menos productivos porque no tenemos empresas grandes o es al revés, no tenemos empresas grandes porque no somos productivos? En mi opinión, el mayor peso de las empresas más pequeñas se debe, en gran medida, al bajo nivel de productividad del país. Y esto es perfectamente compatible con la existencia de empresas líderes muy productivas. La literatura económica decía, al menos desde Schumpeter, que las menos productivas copiarían

a las más productivas aumentando la productividad agregada. El problema es que este mecanismo parece estar averiado y ya no funciona. Y no se trata de que cambiemos por completo el modelo, y del turismo pasemos a la aeronáutica, sino de hacer bien aquello en lo que tenemos ventajas. Para Francia o EE.UU. el turismo sí es un sector productivo.

- Has mencionado la temporalidad. ¿Qué podemos decir de la reforma laboral? La oposición critica el paro que esconden los fijos discontinuos...

Es un poco pronto para valorarla porque nos falta información, pero para mí el planteamiento es correcto y te diré por qué. La reforma anterior de Rajoy pensada para salir de la crisis y crear empleo lo más rápidamente posible, flexibilizó los costes de despido para que el empresario fuera menos reacio a contratar; pero cuando vienen mal dadas, destruye empleo a más velocidad del creado. Es decir, al componente flexibilidad, le faltó seguridad; la combinación óptima en el mercado laboral.

La covid-19 nos ha demostrado que se puede pactar con los trabajadores

Foto: Jesús Ciscar

acuerdo para presentar unas estadísticas homogéneas con el resto de Europa, ya que el paro es un problema crucial en España.

- Y respecto a la reforma de las pensiones, ¿qué opinas?

La opinión general de los especialistas, incluida la Airef, es que no es sostenible, aunque la cláusula automática de revisión reduce este riesgo. Con respecto a las carencias me hubiera gustado que se rescatara el argumento del aumento de la esperanza de vida y se planteara flexibilizar la jubilación activa para aquellos que deseen seguir trabajando. Lo que no me parece demasiado justo, aunque es tirar piedras sobre mi propio tejado, es el tratamiento dado a los mayores en contraposición con los jóvenes. La reforma hipoteca el fu-

”

EN UK SE VALORA A LA UNIVERSIDAD POR EL EMPLEO DE CALIDAD QUE ES CAPAZ DE GENERAR AL ALUMNO

turo de los jóvenes, que tienen la tasa más alta de paro, y los empleos más precarios; y tendrán que pagar las pensiones de un colectivo, el único, que acaba de ver incrementada su remuneración lo mismo que la inflación.

En mi opinión deberían haberse planteado otras alternativas para aumentar al menos una parte de los ingresos, como recurrir al IRPF, o incluso a la emisión de deuda pública con el compromiso de amortizarla una vez superados los efectos del baby boom. Como medidas positivas señalaría la subida de las pensiones no contributivas o la compensación para las mujeres porque históricamente han tenido empleos

mucho más irregulares y con salarios más bajos...

- Hablando de jóvenes, has ejercido muchos años la docencia, has formado a muchas personas que hoy tienen puestos de responsabilidad como la directora de nuestra revista... ¿cómo ha cambiado el panorama?

Mi impresión es que ha ido bajando de calidad y de exigencia con el transcurso del tiempo; te diría que en mis últimos años de ejercicio, sólo entre 10-15 % del alumnado, algunos muy brillantes, tenía realmente interés por estar allí.

Antes había menos alumnos, pero más interesados y esto suele ser bastante recíproco: si un profesor tiene gente motivada e interesada se esfuerza más. En UK han tomado una medida que comparto aunque sea un poco radical: que haya universidades de excelencia, innovadoras, dedicadas a la investigación y a la generación de conocimiento científico; mientras el resto, se profesionalicen, como ya venía ocurriendo con los *colleges* en EE.UU.. Es decir, que se valoren por el empleo de calidad que son capaces de generar para sus egresados; por la competencia profesional que adquieren los alumnos; pues considero que la Universidad en España está muy distanciada todavía de las demandas de las empresas. Creo que está demasiado orientada a la formación generalista y con poca conexión con el mercado de trabajo.

Otra de las pequeñas revoluciones que UK está llevando a cabo con bastante rapidez es la descentralización de los centros de decisiones e inversiones en todo su territorio, para igualar las oportunidades, descongestionar Londres y evitar una brecha enorme con respecto al resto del Reino Unido. •

y mantener la relación trabajador/empresa que tanto cuesta construir y supone un gran activo. Creo que la reforma actual ha buscado añadir seguridad a la flexibilidad y la figura más clara es la de los fijos discontinuos frente a los temporales. Es una figura que existe en España desde el año 1985 y se ha computado siempre en las estadísticas como personal ocupado, aun estando en periodo de inactividad; cuando, o bien se puede cobrar el seguro de desempleo o estar trabajando en otro lugar; lo que pasaba es que anteriormente era una figura marginal y a nadie le llamaba la atención, hasta ahora que se ha disparado.

En mi opinión, el PP tiene razón en que algunos inactivos pueden estar trabajando en otras empresas, y otros parados. Los últimos deberían contar como parados y no como ocupados; pero lo cierto es que la regla está así desde 1985 como dice el Gobierno. En mi opinión es necesario casar la información que tiene el Sepes con la de la Seguridad Social para poder distinguirlos dentro de la inactividad y ponerse de



València, polo inversor

Borja Ramírez y Sara Martí
Imagen: Vicente A. Jiménez
redaccion@economia3.info

La atractiva ubicación de València para aquellas empresas que buscan expandirse en Europa, su puerto marítimo, el quinto más grande de Europa en términos de volumen de contenedores y la capacidad de generar talento gracias a sus universidades punteras, hacen de la ciudad un destino cada vez más popular.

Este auge, sin embargo, presenta muchas ventajas pero también desafíos. La jornada, “València, en el epicentro de la inversión”, organizada por **Economía 3** en colaboración con el

València, la tercera ciudad más grande de España, se ha convertido durante los últimos años en un destino cada vez más popular para empresas nacionales e internacionales de todos los sectores. Desde start-ups tecnológicas hasta multinacionales de logística, cada vez son más las empresas que han establecido sus operaciones en esta ciudad costera mediterránea en los últimos años.

Ayuntamiento de València, Gedesco y Randstad y que se desarrolló en el **Santander Work Café** de la ciudad del Turia, sirvió para analizar todos los retos que la ciudad y sus empresas tienen por delante actualmente.

El talento valenciano

María Escartí, directora de la oficina **Invest in València**, abrió el debate dan-

do algunas pinceladas de la función que realizan para atraer empresas y el balance que hacen de su año y medio de vida. En este sentido, el resultado ha sido muy positivo ya que ya son 16 las empresas internacionales que han sido capaces de traer a la ciudad de València.

El trabajo para conseguirlo, explicó la directora, ha sido arduo porque “*nadie nos conocía en un principio*”. Sin embar-



De izquierda a derecha: María Escartí (Invest in València); José Manuel Pastor (UV e Ivie); Salvador Coll (UPV); Daniel Lorenzo (Randstad); Cristina Camaña (Grupo Gedesco) y Ana Gil (Economía 3)

go, los resultados hablan por sí solos y desde Invest in València traducen el impacto de su actividad hasta la fecha en 1.000 puestos de trabajo.

Escartí expuso a la audiencia las ventajas de instalarse en València entre las que destacó *“nuestra posición como la tercera ciudad más grande de España; nuestra competitividad por coste inmobiliario, coste de talento y la mejor ciudad para vivir; y tenemos talento e infraestructuras”*, corroboró.

No se olvidó tampoco de mencionar los tres retos en los que hay que trabajar todavía: *“el talento, los espacios que demandan las empresas para sus empleados y la simplificación de los trámites burocráticos”*.

Uno de los principales motivos que hace a las empresas decidirse por la ciudad de València son sus centros universitarios y la capacidad de estos para gene-

rar talento. Salvador Coll, vicerrector de Innovación y Transferencia de la UPV, destacó que *“la Universidad ha contado siempre con una gran vocación empresarial”*.

“Este enfoque ha sido un germen muy importante que ha hecho que la institución sea como es en la actualidad y pueda promover tantas iniciativas. Somos una de las razones de la efervescencia emprendedora de la ciudad, un lugar donde el talento ha atraído al talento”.

Coll reconoció también que desde la Universidad impulsan *“conectar talento con actividad y en ese diálogo buscamos retos y oportunidades y generar soluciones para esos retos”*.

El vicerrector de la UPV también dio en la diana al destacar la necesidad de la *“recualificación del personal debido al cambio de los modelos de negocio y de la rápida evolución de las tecnologías”*.

Una ciudad “biuniversitaria”

José Manuel Pastor, director de la Cátedra Mesval (UV) e investigador del Ivie, apuntó que València es *“una ciudad conectada, una smartcity con un coste de vida muy bajo”*.

Indicó también la importancia de tener en consideración que *“no hay otra ciudad española que cuente con dos universidades en la ‘Champions League’ del mundo y la número uno de España en muchas titulaciones. Somos la ciudad con más estudiantes internacionales de toda Europa”*.

Pastor también puso sobre la mesa las fortalezas de la ciudad del Turia: sus infraestructuras, el bajo coste de vida, el talento y la buena calidad de vida.

Entre nuestras debilidades, subrayó que *“nos falta ser Madrid, ser un embudo de inversiones”* y señaló también a Málaga como *“nuestro principal com-* ▷

**INVEST IN VALÈNCIA
TRADUCE EL IMPACTO DE
SU ACTIVIDAD HASTA LA
FECHA EN 1.000 PUESTOS
DE TRABAJO**

**EL VICERRECTOR DE LA
UPV DIO EN LA DIANA AL
DESTACAR LA NECESIDAD
DE LA “RECUALIFICACIÓN
DEL PERSONAL”**

**J.M. PASTOR:
“NOS FALTA
FINANCIACIÓN
AUTONÓMICA Y NOS
FALTA SER MADRID”**

petidor". Y en este punto destacó la importancia de descentralizar las administraciones públicas. Tampoco se olvidó de mencionar uno de los grandes males que sufre la Comunitat Valenciana: *"la falta de financiación autonómica que nos sirve para tener una fiscalidad favorable y más ayudas e inversión para empresas"*, reivindicó.

Atraer y fidelizar el talento

La capacidad para atraer y, sobre todo para mantener y fidelizar el talento es uno de los mayores retos a los que se enfrentarán las empresas los próximos años. **Daniel Lorenzo**, director Public Affairs de Randstad, reconoció que *"existe incertidumbre en el empleo a pesar de que la economía está funcionando bien"*. De todas formas, *"nos encontramos en un momento en el que podemos ser optimistas con la creación de empleo, aunque existen puestos que no estamos logrando ocupar"*. En este sentido, puso como ejemplo a la Comunitat Valenciana en la que hay 350.000 parados y *"20.000 vacantes que no somos capaces de llenar y el 50 % de ellas corresponden a perfiles TIC"*.

Declaró también que *"hoy en día los candidatos piden referencias de las empresas y el 90 % de ellos leen lo que dicen sus exempleados"*. Ante este hecho, incidió en la importancia de *"mejorar la reputación de las empresas"*.

Cristina Camaña, HR Manager en Grupo Gedesco, señaló algunas de las cuestiones que las empresas echan en falta de sus nuevos empleados: *"el gap de aprendizaje que existe entre los recién graduados en las universidades hasta que el perfil se integra en la idiosincrasia de la compañía; la falta de compromiso con el proyecto; y la alta rotación"*. •



La visión pública

Borja Sanjuán, concejal de Hacienda del Ayuntamiento de València, fue el encargado de clausurar la jornada "València, en el epicentro de la inversión". El también teniente alcalde quiso destacar la evolución de la ciudad en los últimos tiempos: *"Hace años una serie de malas decisiones económicas, sumado a una mala imagen por corrupción habían convertido a la ciudad en un cóctel perfecto sobre lo que las ciudades no tienen que hacer. Sin embargo, hoy València es otra"*.

Continuó explicando que *"la imagen de esta ciudad ha cambiado de manera radical. Por esa, también, nos enfrentamos a problemas muy distintos. Antes cuando un estudiante acababa sus estudios superiores sabía que tenía que irse a buscar trabajo a otros lugares porque aquí no había suficiente tejido empresarial para que le dieran una oportunidad"*. No obstante, *"ahora el problema es más la falta de talento que la de oportunidades. Son retos muy distintos, pero me quedo de todas con este punto. Estamos en un momento en el que hay que atraer talento de fuera"*.

En su opinión, los dos pilares de futuro fundamentales sobre los que se sustentará València son el talento y calidad de vida.

Retos de futuro

"Algunas de las fábricas de talento más importantes del sur de Europa se encuentran en València. Tenemos una gran capacidad para atraer talento exterior. De hecho, un tercio de los alquileres de la ciudad se corresponden con gente que viene de fuera a trabajar aquí", destacó.

También mostró su desgana con la creencia de que *"los territorios competimos por las ventajas fiscales"*.

"Ninguna de las empresas que ha venido aquí me ha preguntado nunca por el tipo de IBI que se paga, sino que han puesto en valor otros aspectos. Existe un reto público-privado para conseguir que el talento sea multidisciplinar", incidió. También rompió un lanza a favor de involucrar en el desarrollo económico de la ciudad al perfil mayoritario del parado en la ciudad de València: mujeres con más de 50 años y paradas de larga duración.