

Dossier de prensa

28/06/2024 – 11/07/2024

NOTICIAS

[Jueves, 27 de junio de 2024](#)

Lorenzo Serrano

Participación en los informativos de *Antena3* sobre el mercado laboral ([enlace](#)).

Participación en *Onda Cero* sobre el mercado laboral ([enlace](#)).

Participación en *Radio Nacional Española* sobre formación financiera ([enlace](#)).

[Viernes, 28 de junio de 2024](#)

Rafael Doménech

Los retos que nos deja el Semestre Europeo. *Expansión, Opinión* (**PDF**).

[Sábado, 29 de junio de 2024](#)

Santiago Carbó

Los retos económicos de la nueva legislatura europea. *Diario de Sevilla, Economía* ([enlace](#) bajo suscripción y **PDF**).

[Domingo, 30 de junio de 2024](#)

Rafael Doménech

El Estado del Bienestar es mejor cuando el sector público no supera el 40% del PIB ([enlace](#) y **PDF**).

[Lunes, 1 de julio de 2024](#)

Lorenzo Serrano

Participación en *Podríem fer-ho millor de À Punt* sobre salarios (a partir del minuto 15:00, [enlace](#)).

Jueves, 4 de julio de 2024

Rafael Doménech

Cómo reducir la jornada laboral. *El Mundo, Empleo* ([enlace](#) bajo suscripción y PDF).

Viernes, 5 de julio de 2024

Joaquín Maudos

Impacto económico de los institutos tecnológicos: el caso de REDIT. Artículo en *El Confidencial* ([enlace](#)).

Santiago Carbó

Participación en la mesa de análisis de “La Economía”, del *Canal 24 horas* de RTVE, donde opina de los resultados de las elecciones británicas ([enlace](#)).

Sábado, 6 de julio de 2024

Joaquín Maudos

Participación en *Agrosfera* de *Televisión Española* sobre el sector agroalimentario (a partir del minuto 14:00, [enlace](#)).

Domingo, 7 de julio de 2024

Joaquín Maudos

Participación en *El Forcat* de *Intereconomía* sobre el sector agroalimentario (a partir del minuto 38:45, [enlace](#)).

Santiago Carbó

Un euríbor en descenso. *La Vanguardia, suplemento Dinero, Economía en tus manos* ([enlace](#) y PDF).

Miércoles, 10 de julio de 2024

Juan Fernández de Guevara

La productividad y el debate sobre la reducción de la jornada laboral. Tribuna en *CincoDías* ([enlace](#)).

Jueves, 11 de julio de 2024

Santiago Carbó

Algunas claves del Informe Pisa 2022 sobre competencias financieras: deberes pendientes. *CincoDías*, *Opinión* ([enlace](#) bajo suscripción y **PDF**).

Opinión

Los retos que nos deja el Semestre Europeo



Rafael Doménech

España ha logrado quedar fuera del Procedimiento de Déficit Excesivo y no presenta desequilibrios económicos significativos, según la reciente evaluación del Semestre Europeo. Sin duda, se trata de una excelente noticia. Sin embargo, la Comisión todavía señala importantes retos de consolidación fiscal y mejora del desempeño económico futuro para garantizar un crecimiento sostenido.

En los últimos años, España ha mostrado una destacable resiliencia económica. Según las previsiones de BBVA Research, el PIB crecerá en 2024 un 2,5%, como en 2023, y por encima del 2% en 2025, a pesar de un entorno económico global desafiante y la debilidad de sus principales socios europeos. Esta recuperación ha sido impulsada por las exportaciones de servicios y un mercado laboral robusto, con un flujo migratorio muy intenso y una notable creación de empleo. Junto con la disminución de la deuda privada y la fortaleza de su sistema bancario, el prolongado superávit de la balanza por cuenta corriente ha permitido reducir la posición deudora de inversión internacional hasta el 51,6% del PIB en el primer trimestre de 2024, que se debe principalmente al saldo deudor de las administraciones públicas con el exterior.

Para este año se prevé que el déficit público pueda disminuir por de-

bajo del 3% del PIB en un escenario inercial. Pese a ello, la deuda pública sigue siendo elevada, situándose en el 109% del PIB en el primer trimestre de 2024. Es necesaria una consolidación fiscal sostenida, gradual y creíble que reduzca el déficit estructural y garantice la sostenibilidad fiscal a largo plazo, amenazada por unas necesidades crecientes de financiación del sistema público de pensiones, que requerirá nuevos ajustes, y por otros desafíos, como ha señalado recientemente el BCE. Además, es la mejor garantía para evitar posibles contagios por crisis de deuda en otros países. Aunque a corto plazo la combinación de deuda

y déficit de España es mejor que la de Italia, Francia, Grecia o Bélgica, es peor que la del resto de la UE.

Ante este panorama, España necesita un ajuste fiscal equivalente de, al menos, 2,5 puntos del PIB del saldo presupuestario primario en un periodo de 4 a 7 años. Las estimaciones de BBVA Research indican que, por cada punto de ajuste, el PIB podría reducirse en el largo plazo entre 0,6 y 1,0 puntos porcentuales respec-

España necesita un ajuste fiscal equivalente al menos a 2,5 puntos de PIB en siete años

to al escenario base sin consolidación fiscal. La magnitud dependerá de su composición, siendo mayor si recae en un aumento de impuestos o una disminución de inversiones productivas. La mejor opción sería que la consolidación descansa en reformas estructurales que aumenten la tasa de empleo, la inversión, la productividad y las bases tributarias, junto con la mejora de la eficiencia del gasto público.

La Comisión Europea también subraya áreas bien conocidas desde hace años que siguen requiriendo mejoras. La inversión en capital (productivo, inmobiliario y humano) y en I+D continúa siendo baja respecto a

otros países de la UE. El Semestre Europeo recomienda promover un entorno empresarial que favorezca la competitividad y mejorar los resultados educativos y el desarrollo de habilidades, especialmente en tecnologías digitales y de sostenibilidad ambiental. Las pymes necesitan apoyo e incentivos para superar las barreras al crecimiento y la innovación. Adicionalmente destaca la necesidad de reformar el sistema judicial para mejorar su eficiencia, lo que estimularía el crecimiento empresarial y la inversión. Respecto al mercado laboral, es preciso mejorar las políticas activas y pasivas, y reducir la elevada temporalidad del sector público y la rotación entre desempleo y ocupación (una de las más altas de la UE), fomentando el empleo de calidad. La reducción del paro juvenil y de larga duración sigue siendo una prioridad. Sobre la sostenibilidad, hay que acelerar la transición energética fomentando la inversión en infraestructuras y la adopción de tecnologías limpias y eficientes, lo que requiere también de la mayor certidumbre regulatoria y fiscal.

En conclusión, aunque España ha demostrado una notable capacidad de recuperación y ha evitado desequilibrios económicos significativos, la consolidación fiscal y la mejora del desempeño económico siguen siendo prioritarias. Implementar las recomendaciones del Semestre Europeo y continuar con las reformas estructurales será esencial para asegurar un futuro más próspero y sostenible, que facilite la convergencia con la UE.

BBVA Research



Una alternativa a la mediocridad



Santiago Álvarez de Mon

Atrapados en la mediocridad de la conversación política, enfangados en la triste y creciente polarización cainita de la sociedad, me animo pensando en algunas claves de la excelencia humana. Sin necesidad de hacer actos de fe, me inspiro en personas de carne y hueso que merecen mi respeto y admiración.

1. Calidad de observación. No actuamos desde la realidad sino desde nuestra percepción de la misma. Prisioneros de sesgos ideológicos, de prejuicios de todo tipo, entre una y otra se puede abrir una brecha insondable, quedando literalmente en fuera de juego. Una mente atenta, curiosa, honesta, consciente de esa diferencia, chequea donde se encuentra.

2. “Nuestras vidas son como los ríos que van a dar a la mar”, escribió Jorge Manrique en *Coplas a su padre*. Siguiendo la hermosa metáfora

del río, la vida es cambio, movimiento, desplazamiento, aferrarse al paradigma de control, desafiar la incertidumbre inherente a la aventura de vivir es la opción menos inteligente. Curiosamente el cambio necesita raíces, fundamentos sólidos, anclajes firmes de índole ético que imprimen flexibilidad y confianza al camino.

3. “Lo que natura no da, Salamanca no presta”. Reivindicando el plural de inteligencias, los mejores profesionales alcanzan su cima descubriendo sus dones naturales, aquello que les es fácil –matemáticas, ciencias, arte, relaciones sociales, gestión de espacios...– y al servicio de esos talentos movilizan otra T imprescindible, trabajo, constancia, esfuerzo.

4. Trabajo en equipo. Del misterioso singular al plural, del yo en su mejor versión al nosotros, ese es el orden natural de la ecuación. El futuro no es de llaneros solitarios, ni en el deporte, ni en la ciencia, ni en la empresa, sino de equipos multidisciplinares y cohesionados que alumbran la inteligencia colectiva y el compromiso de todos con una agenda común.

5. Dada la complejidad y vastedad de los desafíos planteados, la inteligencia duda, sopesa estar equivocada. Contrario a lo que hacen los más dogmáticos e inseguros, abundan los talibanes que se creen en posesión de la verdad, una mente abierta, curiosa, consciente de su vulnerabilidad es síntoma evidente de fortaleza y determinación.

6. Consecuencia del punto anterior, la pregunta abierta, oportuna, incisiva, la escucha abierta, respetuosa, sencilla, forman parte de su disciplina diaria. No hay conversación inteligente sin interrogantes necesarios, sin silencios cómplices, respetuosos, sin una actitud empática, único modo de construir puentes que unan ambas orillas.

7. No confundir nada de lo escrito anteriormente con una actitud pusilánime, temerosa, defensiva. En un momento dado las dudas se quedan en el vestuario, es hora de saltar a la cancha con determinación y coraje. Liderazgo y carácter marchan de la mano. Se podrá ganar o perder, pero el partido interior, mental, personal e intransferible, arroja un balance positivo.

8. Hombres y mujeres competentes y honrados muestran una predisposición volcada al aprendizaje. Observan, estudian, analizan pros y contras, formulan un diagnóstico... para luego actuar en consecuencia. Si se equivocan lo viven como una opción más que los acerca a su destino, sin procesarla como un fracaso insuperable. Espíritu deportivo, saben que errar y crecer juntos.

9. Vacunados del relativismo imperante, embajadores de valores innegociables, hay líneas rojas que no están dispuestos a saltarse. La búsqueda de la verdad –la mentira es un veneno–, la justicia, la honradez, la humildad para estar en paz con nuestros límites, ... presiden su trayectoria vital. De fondo, la libertad, tantas veces pisoteada y manipulada. Desde un epicentro moral innegociable, soñar despierto, pensar en grande, servir a la comunidad, fluyen naturales.

10. Conócete a ti mismo, de Tales de Mileto. Punto de partida insoslayable, esa es la revolución pendiente. “Quieres cambiar el mundo?, empieza por ti mismo”, aconsejaba Gandhi. Inmunizados de revoluciones que de-

generan en totalitarismos asfixiantes, uno mismo es la asignatura a estudiar... Y aprobar, con dos H imprescindibles para perseverar en el empeño, humildad y sentido del humor. No hay que tomarse demasiado en serio.

11. Razón y corazón. Conjugan con facilidad y naturalidad verbos como analizar, pensar, planificar, presupuestar, sumar, restar... Para luego atreverse con otros más abiertos y escudriñados. Sienten, intuyen, imaginan, huelen, ... Territorios donde la razón cede el testigo a corazonadas inefables, a sorpresas inexplicables, a golpes de suerte imprevisibles.

12. Aquí y ahora, ahí es donde viven. Concentrados, atentos, mentalmente disciplinados, conocen un pasado del que aprender –no tiene sentido reprocharse decisiones de entonces con la información y conocimiento de hoy– y visualizan un futuro hacia el que caminar. Todo presidido por la suerte, por la sorpresa. Hechos los deberes, se exponen al misterio de vivir.

En fin, una alternativa seria, ambiciosa, honesta, a la vulgaridad reinante.

Profesor del IESE

► La Seguridad Social acaba de pagar en junio 25.171 millones de euros en pensiones, importe de la nómina mensual y la extra. Al final del año serán más de 180.000 millones

Miguel Delibes (1920-2010) explicaba que «la jubilación es la antesala de la muerte». Eran otros tiempos y ahora esa situación es una «tercera edad» cada vez más prolongada y en mejores condiciones físicas –de salud– y, con frecuencia, económicas. **Gene Perret**, un escritor de comedias americano, ganador de tres premios Emmy, lo veía de una forma mucho más positiva: «La jubilación es maravillosa. Es hacer nada sin preocuparse de ser atrapado haciéndolo». En España **Agustín Valladolid** lo confirmaba el jueves en Voz Populi de alguna manera, con una clave política, claro: «Con las retribuciones al día, pensionistas y funcionarios, almacén principal de voto socialista, están razonablemente contentos». El problema, sin embargo, es cómo financiar todo eso.

La Seguridad Social acaba de pagar 25.171 millones de euros la semana pasada en concepto de pensiones, ya que en junio se abona también una de las dos pagas extraordinarias. Al final del año, el montante de las pensiones subirá por encima de los 180.000 millones de euros, que es más de la cuarta parte de todos los gastos de todas las Administraciones Públicas, es decir, más de un 13% del PIB. Una cifra descomunal que, además, va en aumento cada año, algo que abre interrogantes notables para el futuro, aunque el Gobierno de **Sánchez** prefiere pasar de puntillas sobre el asunto y presumir de las subidas que aprueba.

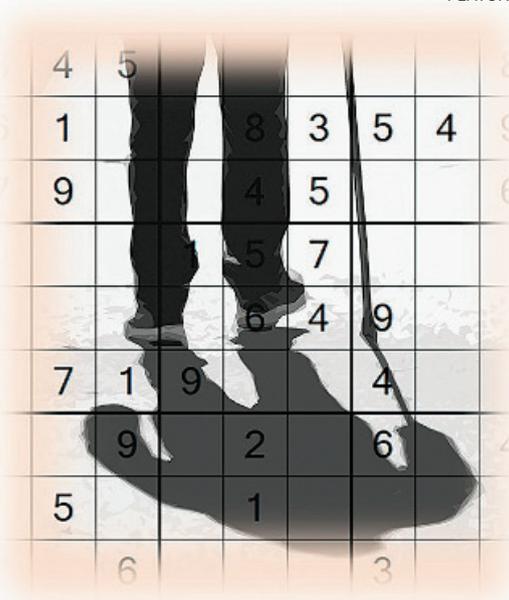
Opinión



Jesús Rivasés

El sudoku diabólico de las pensiones

PLATÓN



El ministerio de la Seguridad Social (SS), que dirige **Elma Saiz**, anunció con boato hace unos días que la llamada «hucha de las pensiones» había alcanzado la cifra de 7.022 millones de euros, una cantidad que, por otra parte, ni tan siquiera da para pagar una nómina mensual. Los responsables de la SS, sin embargo, no comparaban esa cifra con la deuda de la SS, que ya rebasa los 110.000 millones, ni con el déficit del sistema, ya por encima de los 55.000 millones. No está claro, salvo para alardear de ello ante ignaros, qué ventaja tiene dotar la «hucha de las pensiones» cuando hay que endeudarse para pagarlas. En pocas palabras, todo se reduce a pedir prestado para ahorrar. Solo tiene sentido si se obtienen más rendimientos que lo que cuesta lo pedido, y no es nada sencillo.

El «think-tank» Fedea, que dirige **Ángel de la Fuente**, una de las «máquinas económicas de pensar» españolas de más prestigio, analiza desde hace años el sistema de pensiones, alerta de los peligros y propone posibles soluciones que, de forma sistemática, los gobiernos desoyen. El último informe de Fedea, todavía calentito, elaborado por **Miguel Ángel García Díaz**, profesor de la Universidad Rey Juan

Carlos, afirma que «la situación del sistema público de pensiones español se mantiene inestable en términos financieros, incluso después de aumentar las transferencias del Estado, es cada vez menos contributivo y está asistiendo a un deterioro de equidad entre generaciones».

Las pensiones en España se financian con las cotizaciones sociales de empresarios y trabajadores en activo. El problema, como explica el informe de García Díaz, es que en 2023 las cotizaciones apenas dieron para pagar el 69,8% de las pensiones y que es resto se abonó con «transferencias» –aportaciones a fondo perdido– y préstamos del Estado. Observado de otra manera, como hace el experto de Fedea, el saldo negativo –el déficit– total del sistema público de pensiones alcanzó el 3,8% del PIB, equivalente al de todas las Administraciones Públicas españolas. Todo un nudo gordiano que, además, se enreda con el paso del tiempo y sin que la mítica solución de **Alejandro Magno** (356-323AC) sea una opción viable. Por otra parte, las pensiones en España son unas de las más generosas de la Unión Europea en relación al último salario cobrado en activo. Eso no impide que, al mismo tiempo, los 1.258 euros de la pensión media tampoco sean una gran cantidad –sobre todo en algunos lugares–, al margen de que sea mayor que bastantes salarios, pero ese es otro asunto.

La financiación de las pensiones se complicará todavía más a partir de 2025, cuando empiecen a jubilarse los primeros integrantes de la generación «baby boom». En 2025 cumplen 65 años los nacidos en 1960, que puede posponerse algo si estiran su periodo laboral hasta los 67 años, que será la edad para acceder al 100% de la prestación. Las soluciones son complejas y, sobre todo, impopulares. Son una especie de sudoku diabólico porque solo hay dos alternativas o una combinación de ambas, una reducción de prestaciones y un aumento de cotizaciones/impuestos. Complicado pero inaplazable para cualquier gobierno porque, además, la jubilación ya no es la antesala de la muerte como auguraba fúnebre Delibes.



Pensionistas y funcionarios, la clientela del Gobierno, están más o menos satisfechos con sus ingresos actualizados, pero hay que financiarlo y es insostenible»

Rafael Doménech

El Estado del Bienestar es mejor cuando el sector público no supera el 40% del PIB

Los economistas Rafael Doménech, J.Andrea, E. Bandrés y M.D. Gadea, en un estudio titulado «Bienestar social y tamaño del sector público», defienden que el tamaño del sector público –las decisiones económicas que dependen del Gobierno– influye positivamente en el Bienestar Social cuando está entre el 35 y el 40% del PIB y de forma negativa cuando supera ese porcentaje. El estudio fue publicado en inglés, por BBVA Research, con el título «Social welfare and government size».



Sorpresas económicas

Índices y previsiones contradictorios sobre la economía americana

El denominado Índice de sorpresas económicas que elabora Citigroup permanece en negativo desde principios de mayo y la semana pasada cayó hasta un 23,6. Coincide con el Índice de sentimiento de los consumidores de la Universidad de Michigan, también en negativo. A pesar de eso, el Servicio de Estudios de la Reserva Federal de Atlanta, uno de los más respetados, estima que la economía americana crece a un ritmo anualizado del 3% en el segundo semestre.

ACTUALIDAD ECONÓMICA



Lorenzo Amor, Rocío Albert, Luis Isasi, Isabel Díaz Ayuso y Gerardo Cuerva, ayer en la asamblea de Cepyme. SERGIO GONZÁLEZ VALERO

«Nos están interviniendo»

● Las pymes firman un manifiesto sin precedentes contra la «injerencia» y el «ataque a la empresa» del Gobierno ● La asamblea de Cepyme se convierte en un «clamor» y un salto a la «defensa activa»: «Basta ya»

MARCOS IRIARTE MADRID
«Este documento tiene que ser un catalizador, que la voz de la pyme española sea un clamor en todos los rincones del país: quien gobierna contra las pymes, contra nuestra libertad, gobierna contra el progreso de España».

Estas palabras de Gerardo Cuerva pretenden marcar un punto de inflexión en la relación de las pequeñas empresas con el Ejecutivo. Ser «un basta ya»; un «hasta aquí hemos llegado», arrancar una «defensa activa» y desatar una auténtica *revolu-*

ción de las pymes. Y es que las pequeñas y medianas empresas y sus representantes protagonizaron ayer en Madrid un movimiento sin precedentes para manifestar su «hastío» y su rechazo a lo que consideran «un asalto del Gobierno a la empresa».

La Asamblea Anual de Cepyme, la patronal mayoritaria de las pequeñas y medianas empresas del país, se ha convertido en el escenario de arranque de esa *revolución de las pymes*. En ella, pequeños empresarios de toda España dieron lectura a un documento sin precedentes, el *Manifiesto*

de la Pequeña y Mediana Empresa Española por la libertad empresarial con el que quisieron dar un paso al frente y pasar abiertamente al choque con el Gobierno.

«Son días confusos, en los que se ataca la dignidad y la libertad empresarial, se describe como blanco lo que es evidentemente negro, se dice dialogar mientras que lo que se hace es imponer, y alguien está decidiendo que vosotros no representáis a las pequeñas y medianas empresas españolas», advirtió Gerardo Cuerva a los empresarios presentes. «Se os dice

eso porque el Gobierno necesita interlocutores sumisos para ejecutar su ataque a la empresa», añadió.

Ningún ministro escuchó en directo estas palabras de Cuerva ni las de los empresarios que dieron lectura al manifiesto consensuado. Se había anunciado la presencia en la asamblea de Cepyme del ministro de Transformación Digital, José Luis Escrivá, pero al final no asistió. El Ministerio asegura que en realidad nunca se comprometió a ir por horario, y fuentes empresariales rebaten que se les confirmó por escrito su pre-

sencia, pero que se cayó de la agenda tras negarse a adelantar al Gobierno una copia del manifiesto, como le exigían. Acudió la secretaria de Estado de Digitalización.

Si asistió y fue la encargada de abrir el evento la presidenta de la Comunidad de Madrid, Isabel Díaz Ayuso. Antonio Garamendi, presidente de la CEOE fue responsable de su clausura. «No hay un día sin una o varias ocurrencias, imposiciones o ataques. Semanas de cuatro días, reducciones de jornada impuestas al margen de la negociación colectiva, subidas del

Cómo reducir la jornada laboral

RAFAEL DOMÉNECH
IÑIGO SAGARDOY

La reducción de la jornada laboral es un tema recurrente en el ámbito del mercado de trabajo. No en vano, desde los comienzos de la era industrial, las primeras reivindicaciones sociales se centraban en limitar jornadas excesivas de trabajo y a lo largo de más de un siglo se han ido produciendo avances notables en los países más desarrollados. Así ha ocurrido igualmente en nuestro país gracias a la

negociación colectiva. Hasta ahora.

Sindicatos, organizaciones empresariales y Gobierno, por iniciativa de este último, están tratando de llegar a un acuerdo para reducir la jornada laboral máxima un 6,25%, de 40 horas semanales hasta las 37,5 en un plazo de dos años. Los estudios que han analizado esta cuestión parten siempre de la premisa que una reducción sólo tiene sentido si no afecta al empleo, responde a ganancias de productividad y sirve para mejorar la calidad de vida de las personas. Lo deseable es que se produzcan simultáneamente estas tres condiciones para plantear una hipotética reducción de la jornada de manera generalizada y por la vía del imperativo legal, sin dejar a nadie atrás.

Desde una perspectiva económica, la reducción de la jornada laboral es una de las consecuencias de los aumentos de la productividad. Durante los últimos dos

siglos, conforme las economías se han ido haciendo más productivas, el número de horas trabajadas por empleado ha disminuido tendencialmente.

A finales del siglo XIX, en España se situaban cerca de 3.000, mientras en el primer trimestre de 2024 fueron equivalentes a 1.713 horas anuales. La evidencia de los países de la OCDE en las últimas seis décadas es concluyente: cada 10% de aumento de la productividad está asociado a una reducción de un 3% de las horas trabajadas. De acuerdo con este resultado, si España cerrase la brecha de productividad con las economías más avanzadas, las horas trabajadas descenderían un 12%.

Las ganancias permanentes de productividad por ocupado (un *shock* de oferta positivo) permiten que trabajadores y empresas puedan negociar la distribución

de estas mejoras entre aumentos de los salarios o reducciones del tiempo de trabajo, sin que se produzca un aumento del desempleo. Al incrementar los salarios y la renta permanente, lo hace la demanda de bienes, de servicios y también de ocio.

Las preferencias de los trabajadores llevan a dedicar voluntariamente una parte de los aumentos permanentes de renta a trabajar menos horas. De hecho, en las grandes y medianas empresas españolas más productivas se encuentran muchos casos en los que la negociación colectiva ha llevado ya a jornadas laborales de 37,5 horas semanales o menos.

Por el contrario, cuando el recorte de la jornada laboral viene causado por un cambio regulatorio como el que se plantea en España, sin una mejora previa de la productividad o de una reducción proporcional de los salarios, se produce un

salario mínimo sin tener en cuenta la productividad ni los costes...», sostuvo la presidenta de Madrid.

«La reducción de la jornada es sólo el último ejemplo de cómo el Ejecutivo actúa de manera unilateral, sin evaluar sus medidas y perjudicando a la empresa», apuntó desde la tribuna el presidente de Cepyme. «Lo cierto es que está demostrándose que hay

Cuerva: «Necesitan interlocutores sumisos su ataque a la empresa»

Ningún ministro acudió tras conocerse que se leería el manifiesto

poco espacio para la empresa privada ante un Gobierno que adopta tesis comunistas. Negociar en estas condiciones resulta muy difícil, a veces hasta nos parece estéril, pero hay que seguir negociando», añadió.

Cuerva quiso dejar claro que las pymes deben dar un paso al frente ante ese «hostigamiento» del Gobierno, levantar su voz: «Nadie va a defendernos si no lo hacemos nosotros», advirtió.

El texto presentado en la asamblea de Cepyme es contundente y «con este gesto», la patronal de las pymes «quiere responder a las demandas que le han hecho los empresarios y las organizaciones empresariales (...) ante la aprobación continuada de medidas intervencionistas en contra de la empresa española».

La asamblea de Cepyme se ha celebrado en un momento de gran tensión entre el Ejecutivo y los empresarios. El lunes, la patronal decidió ignorar el ultimátum que le había lanzado el Ministerio de Trabajo que dirige Yolanda Díaz y acudió a la reunión del diálogo social sin una propuesta alternativa para la reducción de la jornada laboral en España. Ese mismo día, Cepyme había calculado en unos 12.000 millones el coste para las empresas que tendría la reducción de la jornada planteada por Díaz.

incremento del coste laboral, es decir, un shock de oferta negativo. Las empresas responden contrayendo su demanda de empleo y concentrándose en las actividades más productivas que permiten absorber costes laborales más elevados.

El aumento del coste laboral incentiva también la sustitución de trabajo por capital. En esta situación, la relación de causalidad se invierte: la productividad aumenta como respuesta al encarecimiento del coste laboral, pero disminuye el empleo y la actividad respecto al escenario sin este shock negativo de oferta. En un estudio de BBVA Research se estima que el impacto de esta medida, mediante la reducción del exceso de horas actualmente existente sobre la jornada de 37,5 horas semanales, implicaría un aumento de los costes laborales unitarios del 1,5%, y restaría en torno a 7 décimas al crecimiento medio



La ministra de Inclusión y Seguridad Social, Elma Saiz, y la presidenta del Congreso, Francina Armengol. E. P.

El «trampantojo» de la 'hucha' de las pensiones

Tres expertos desmontan la «imagen errónea» que el Gobierno quiere vender de la situación de la Seguridad Social

DANIEL VIAÑA MADRID

Elma Saiz entregó ayer a la presidenta del Congreso, Francina Armengol, el informe anual del Fondo de Reserva, documento en el que se recoge que la *hucha* de las pensiones cuenta ya con 7.000 millones y que al final de año la cifra superará los 9.000 millones. «Esta senda de crecimiento es un indicador muy relevante que refuerza la confianza y la certidumbre», afirmó la ministra de Seguridad Social, a lo que Armengol añadió que es «maravilloso» ver cómo «se nos llena» la *hucha*. Ambas, en defini-

tiva, presumieron de la buena situación financiera en la que se encuentra el sistema de la Seguridad Social tras la última reforma, que es lo que siempre traslada el Gobierno. Pero la realidad, según tres de los principales expertos en pensiones de España consultados por EL MUNDO, no es precisamente la que vende el Ejecutivo.

«Es un trampantojo», resume Enrique Devesa, doctor en Ciencias Económicas y Empresariales por la Universidad de Valencia. «El Gobierno no cuenta que tenemos un déficit contributivo, que es la diferencia

entre pensiones y las cotizaciones, de algo menos de 30.000 millones de euros. Te dan datos parciales y parece que estamos fenomenal. La gente dirá cuando vea la noticia de la aportación al Fondo: ¡Pues no estamos tan mal!», añade.

«Lo que suele hacer el Gobierno es ofrecer planteamientos parciales de cuál es la situación», coincide Miguel Ángel García, profesor de la Rey Juan Carlos e investigador asociado de Fedea, que va incluso más allá en las cifras. Este experto incluye en su cálculo de déficit a las clases pasiva, y ofrece

los siguientes datos: «En 2023, el sistema recibió 44.148 millones en transferencias. Unos 20.000 millones en lo que han denominado gastos impropios, 7.500 millones más de los complementos a mínimos y el resto en clases pasivas. Y además, necesitó un préstamo de 10.000 millones».

«Decir que se están haciendo aportaciones a la *hucha* de pensiones es trasladar una idea errónea, una imagen errónea de la situación. El sistema todavía no está en equilibrio a pesar de estas inyecciones. No lo estará en 2024 y tampoco en los siguientes años», sentencia García.

«El Fondo de Reserva estaba pensado para cuando tenías superávit. Pero si tienes déficit, no tiene sentido realizar aportaciones», prosigue José Ignacio Conde Ruiz, catedrático de Fundamentos del Análisis Económico en la Universidad Complutense de Madrid y subdirector también de Fedea. «Tienes un déficit, pides prestado para pagar las pensiones, luego subes unos impuestos que te distorsionan el mercado laboral y coges ese dinero y lo guardas en deuda pública que te da una baja rentabilidad. No le veo sentido», prosigue.

Se refiere Conde Ruiz, primero, a la cotización adicional que ha aplicado el Gobierno a través del Mecanismo de Equidad Intergeneracional (MEI), y segundo, a que la *hucha* de las pensiones se invierte en deuda pública para que esos fondos generen rentabilidad. «La distorsión que te genera en el mercado laboral probablemente sea mayor que la rentabilidad de la deuda», incide.

Pero nada de esto se incluye en el relato del Gobierno. Ni mucho menos. Desde el Ejecutivo, y volviendo al acto de ayer en el Congreso, se destaca que «el Fondo de Reserva llegó a tener casi 67.000 millones de euros en 2011, pero bajó hasta los 2.138 en 2020», y que «al final de 2024, se espera que su valor se multiplique por cuatro gracias a la buena marcha del empleo y a la activación del Mecanismo de Equidad Intergeneracional». Es más, según la ministra Saiz, a final de legislatura la cifra será de 25.000 millones.

anual del PIB durante dos años y 8 al del empleo. El efecto sobre la tasa de paro sería de unas 8 décimas más cada año, respecto al escenario alternativo en el que la reducción de la jornada laboral es el resultado de la negociación colectiva sobre cómo se reparten las ganancias de productividad.

Si la propuesta del gobierno de España de reducción de la jornada laboral es el resultado de una demanda social, no hay que temer el hecho de dejar en manos de los interlocutores sociales su negociación y ejecución, como ha ocurrido hasta ahora de manera eficaz y flexible. Las empresas más productivas pagarán mayores salarios y ofrecerán mejores condiciones laborales, como jornadas de trabajo más cortas, flexibilidad horaria y otras ventajas en materia de conciliación. Además, atraerán talento y capital humano, consiguiendo con ello una asignación más eficiente de los

recursos productivos entre empresas. En aquellas en las que su producción no se distribuya homogéneamente en el tiempo, el cómputo anual de la jornada de trabajo media es una flexibilización necesaria.

España se encuentra todavía lejos del promedio de la UE en tasa de empleo y productividad por ocupado, que ha ido incluso divergiendo en las dos últimas décadas. Reducir estas brechas requiere políticas que permitan avanzar simultáneamente en ambos objetivos, mejorando el funcionamiento del mercado de trabajo, favoreciendo la competencia de los mercados y la competitividad, y dotando de la flexibilidad necesaria para que el empleo y el capital vaya a las empresas más productivas. Esa es la mejor manera de asegurar que la jornada de trabajo se reduzca gradualmente, con mayores

aumentos salariales y creación de empleo al mismo tiempo.

El objetivo de disminuir la jornada laboral es loable, pero la forma en la que se consigue es clave para alcanzar los efectos deseados. La negociación colectiva es claramente el instrumento idóneo para adaptar las necesidades de empresas y trabajadores a cada realidad empresarial y sectorial, de manera eficaz y flexible. En determinados ámbitos ya se han implementado en España jornadas de 37 y 38 horas semanales, o incluso menos. Nuestro moderno y maduro sistema de relaciones laborales permite y promueve estas soluciones. No lo dejemos de lado.

Rafael Doménech, de BBVA Research y la Universidad de Valencia

Iñigo Sagardoy, de Sagardoy Abogados y la Universidad Francisco de Victoria

ANÁLISIS

● Los próximos cinco años son cruciales para la UE ● Los países deben poner en orden sus cuentas públicas ● Se van a necesitar más recursos para la transición energética o la defensa

Los retos económicos ante la nueva legislatura europea


SANTIAGO CARBÓ

Cat. de Análisis Económico de la Universidad de Valencia y dir. de estudios financieros de Funcas



El 9 de junio hubo elecciones en España para el Parlamento europeo. Ese día, en algunos casos, y los días anteriores, en otros, votaron el resto de países de la UE. En lo político, los resultados han dado mucha tela que cortar, como se comprobó de modo inmediato con la convocatoria de elecciones anticipadas en Francia por parte del presidente Emmanuel Macron. Luego ha continuado con las reuniones para nombrar a los diferentes cargos relevantes en la Comisión Europea y otras instituciones de la UE. Las negociaciones para la nueva Comisión parecen haber avanzado, aunque no parece haber acuerdo con la primera ministra italiana Giorgia Meloni, muy reforzada tras las elec-

ciones. Confiemos en contar con una Comisión a la altura de los complejos desafíos políticos y económicos de la próxima legislatura europea.

Nos hemos desayunado con un mes de junio más abrupto y con más baches de lo esperado en lo financiero. Casi nos habíamos olvidado de los problemas de los bonos soberanos. La subida de las rentabilidades de la deuda pública europea –con especial interés en la francesa– preocupa mucho. La incertidumbre política en el país gal y unas proyecciones económicas nada halagüeñas pusieron a los mercados nerviosos, aunque lo peor parece haber pasado. Fue un aviso para navegantes para cuando tengamos los resultados de las elecciones francesas. Proponer políticas heterodoxas con poco fundamento, como bajar impuestos o adelantar la edad de jubilación a los 60 años –dos ideas encima de la mesa, sin contrapesos– puede llevar a subidas nada deseadas en la prima de riesgo gala. Los preocupantes datos de futuro de la economía francesa y de sus finanzas públicas no parecen compatibles con

el rating AA que ostenta su deuda soberana. Aunque el Banco Central Europeo (BCE) puede ayudar a moderar las tensiones en los mercados de bonos para evitar episodios de inestabilidad financiera, su función no es, en absoluto, rescatar la deuda y los gobiernos de los países con propuestas poco coherentes. Y habría que ver si sería suficiente. La experiencia de octubre de 2022 con la primera ministra británica de aquel entonces, Liz Truss, que propuso una reducción significativa de impuestos con muchos cabos sueltos, es muy ilustrativa. Truss tuvo que dimitir tras el pánico sobre la deuda del Reino Unido, que ni el Banco de Inglaterra pudo detener. La UE, con crecientes “mochilas de deuda” y relajados sus gobiernos y políticos en los últimos diez años por el papel del BCE en los mercados de bonos, puede tener una falsa sensación de seguridad. Debe despertar y volver a tener una senda fiscal y de reformas creíble. No tener esa pauta compromete el futuro de la UE y la credibilidad del proyecto europeo. Mejor hacerlo “por las buenas”, sobre todo aquellos países

con razonable crecimiento económico (entiéndase, España), que permite adoptar medidas fiscales más confortables y flexibles en coyunturas de bonanza, que “por las malas”, que es cuando los problemas se acumulan y con frecuencia aparece el contagio entre países y sus respectivos bonos soberanos.

Los recursos de la UE en los próximos años son otro tema de enjundia. Los proyectos incluyen la ampliación de la Unión y un impulso a la política de defensa común ante las nuevas amenazas (especialmente Rusia) y ante la creciente probabilidad de que Estados Unidos aminore notablemente su contribución a la OTAN. Los países de la UE deben reforzar su defensa, con recursos nacionales, pero también de la Unión. Asimismo, solamente el proyecto de transición energética, aunque se desacelere y flexibilice objetivos, algo probable con el nuevo reparto político europeo y ante la evidencia existente del impacto sobre la competitividad de los sectores agrarios e industrial, requerirá de al menos 500.000 millones anuales en esta legislatura. Como ya

alertó *informe Letta* hará falta atraer inversores privados para cubrir todas estas necesidades. Los recursos públicos, que probablemente aumentarán para el presupuesto ante los importantes proyectos y desafíos, no serán suficientes. Aunque los tipos de interés vayan a la baja, continuarán más elevados de lo que se pensaba hace unos años.

La UE debe ganar en atractivo para inversores y empresas. Ha perdido fuele con respecto a Estados Unidos y China. La Comisión Europea encargó dos informes, uno ya entregado (el mencionado de Enrico Letta) y el otro a punto de entregar de Mario Draghi, sobre el futuro del de Mercado Único Europeo. Probablemente pasen a ser el eje de la filosofía de, cambio de estos años venideros. Ambos dictámenes auguran una agenda económica repleta en los próximos cinco años. El de Letta, del que sabemos más, aboga por una pro-

Un elemento trascendente será cómo se desarrolla la Inteligencia Artificial

funda reforma del mercado europeo con la difícil y eterna integración de los mercados financieros, energéticos y de telecomunicaciones. La Inteligencia Artificial (IA) y las posibilidades de desarrollo en la UE en los próximos años son otro elemento trascendente. El de Drahí, del que solamente sabemos lo que ha adelantado en alguna declaración pública, como al recibir el Premio Carlos V hace un par de semanas, apunta a medidas más intervencionistas y defiende una política industrial para reducir la excesiva dependencia de países que ya no son fiables como socios comerciales. En concreto, le preocupa la amenaza que supone China con los productos imprescindibles en la transición climática y muy baratos. A la Comisión Europea también y en unos días aumentarán los aranceles a los coches eléctricos chinos hasta el 38%.

Estos cinco años venideros, en definitiva, son un “momento de la verdad” para la UE, para ganar en competitividad y para repositionarse con fuerza en la economía global. Lo que decida en materia de integración de sectores claves, de diseño de la regulación –donde el enfoque sobre la IA será clave– y sobre el compromiso político y recursos de la Unión determinará, en gran medida, el bienestar de los ciudadanos europeos en las próximas décadas.

LA VANGUARDIA 7 DE JULIO DE 2024

Opinión

Xavier Marcat

A otro nivel **Página 4**

Santiago Carbó

Un Euribor en descenso **Página 6**

Dinero

LA VANGUARDIA

Los altos ejecutivos rompen los límites y la brecha con el trabajador medio se agrava

Directivos con sueldos astronómicos



COMES / GETTY

Entrevista

Joaquín Castellví

Cofundador del fondo Stoneweg

“España es atractiva pero falta ser más ágiles con el suelo”

Página 5



DANI DALCH

Empresas

Silken cierra su deuda y abre fronteras

Página 7



Economía verde

Europa sigue sin acabar (aún) con el ecopostureo

Página 6

ECONOMÍA VERDE

EMPRESAS

26% Creció el número de casos de lavado verde de imagen en la UE en el 2023, según la Autoridad Bancaria Europea



HERO IMAGES / GETTY

Europa sigue sin acabar (aún) con el ecopostureo

La directiva de alegaciones ecológicas persigue acabar con una práctica que creció un 26% en el 2023

Lorena Farràs Pérez

“Publicitar y sacar pecho del palo de papel, cuando eliminar el palo de plástico es una obligación legal, es como si hiciéramos un anuncio diciendo ‘producto elaborado sin mano de obra infantil’ o ‘esta empresa no blanquea capitales’, denunciaba recientemente en la red social X Jordi Oliver, socio y director ejecutivo del estudio de ecoinnovación Inèdit. Oliver no está solo en su denuncia. La plataforma de agencias creativas, digitales, *freelancers* y profesionales de la comunicación Creatives for the Future envió una carta abierta a Autocontrol y a la Asociación Española de Anunciantes lamentando “cómo mensajes confusos y engañosos de anunciantes españoles superan impunemente los filtros de Autocontrol”.

Los datos disponibles concluyen que la legislación ya existente no está siendo lo suficientemente efectiva (aún). Según un informe de la Autoridad Bancaria Europea, el número de casos de *greenwashing* o ecopostureo en la Unión Europea se incrementó en un 26% y un 21% a nivel global, en el 2023. Es decir, ha crecido más entre los países comunitarios que en el conjunto del mundo. Blanca Morales, del European Consumer Organization (BEUC), asegura que “hay empresas que realizan *greenwashing* deliberadamente”. Morales hizo estas declaraciones en una jornada sobre el tema or-

ganizada por la Fundación Fórum Ambiental.

La experta del BEUC, quien anteriormente había sido coordinadora de la EU Ecolabel en el European Environmental Bureau, explica que “la legislación actual ya busca evitar el *greenwashing*, pero tiene sus limitaciones; por ejemplo, las autoridades solo intervienen cuando el daño ya está hecho”. Otro problema añadido es que “únicamente el 3% de los consumidores se ve capaz de detectar el *greenwashing*”, indica también Morales. La portavoz aporta otro dato interesante: “El 35% de la población sobreestima la capacidad de la legislación para evitar el ecopostureo. Piensan que las afirmaciones que les llegan ya han sido contrastadas an-

DATO

Entre la ciudadanía Únicamente se ven capaces de identificar prácticas de lavado verde de imagen un

3%

tes por las autoridades correspondientes, cuando no es así”.

Para intentar poner fin a esta situación, Bruselas está trabajando en la directiva de alegaciones ecológicas (Green Claims en inglés). Esta se basa en tres pilares: verificación de las afirmaciones; la obligación de publicar las evidencias detrás de dichas afirmaciones; y establecer un marco de referencia para los criterios y la metodología que utilizar. “A partir de este nuevo marco normativo, las empresas van a tener que ser más precisas en lo que dicen y estar en disposición de poder justificar adecuadamente esas afirmaciones”, señaló Ismael Aznar, responsable de Medio Ambiente y Clima en PwC, en la jornada de la Fundación Fórum Ambiental.

“Las compañías tienen que ponerse las pilas cuanto antes mejor”, advierte el experto. En esta misma línea Paula Baldó, directora de Envirall y coautora del libro *Alerta Greenwashing* (Pol-n Edicions), señaló en el encuentro que “tardaremos en ver sanciones, pero las habrá y será cada Estado miembro quien establezca el régimen sancionador”. Baldó también espera que haya denuncias entre empresas competidoras, por ejemplo.

En el ámbito nacional, este año se ha aprobado la nueva directiva sobre el empoderamiento de los consumidores para la transición ecológica. Su objetivo es reforzar el derecho del consumidor a tener una información clara, relevante y certera sobre el impacto medioambiental de los productos que consume. Esta norma, a diferencia de la directiva de alegaciones ecológicas, sí afecta a las pequeñas y medianas empresas (pymes).

Plantar árboles es una acción de ecopostureo muy común

Etiquetas que engañan o confunden

Un estudio de la Comisión Europea del 2020 concluyó que el 53% de las afirmaciones en torno al medio ambiente proporcionaban información vaga, engañosa o infundada, que muchas etiquetas ambientales no tenían verificación o era deficiente y que, en consecuencia, la confianza de los consumidores en las afirmaciones ambientales era baja. Además, cabe añadir que la gran cantidad de etiquetas existentes confunde al consumidor.

Economía en tus manos

Santiago Carbó

Catedrático de Análisis Económico de la Universitat de València y director de Estudios Financieros de Funcas

Un Euribor en descenso



El recién celebrado Foro de Sintra de bancos centrales, organizado por el BCE, ha sido una oportunidad para tener

perspectiva de los aspectos monetarios y financieros de las principales economías. Se ha debatido de muchos temas macroeconómicos, con el foco en los tipos de interés. Los mensajes de la presidenta del BCE, Christine Lagarde, y de la Reserva Federal estadounidense han sido diferentes. Después de la primera bajada de junio, el BCE pronostica sucesivas reducciones de tipos en los próximos meses y también en el 2025, mientras que la Fed sigue cauta, sin alivio en los tipos a la vista, aunque parece que comenzará a bajar tipos a final de año. La economía norteamericana ha mantenido una gran fortaleza desde la pandemia. Esto retrasa –a pesar de algunos anuncios en el 2023 que lo sugerían– la bajada de tipos hasta que la inflación alcance su objetivo del 2%. La zona euro ha tenido una economía mucho más titubeante –aunque el mercado de trabajo apenas se ha resentido– y parecía más urgente comenzar a disminuir el precio oficial del dinero. La tasa de inflación de la eurozona descendió hasta el 2,5% en junio –aunque la subyacente se mantuvo estable en 2,9%–, acercándose lentamente al objetivo, lo que permite cierto confort a la

Alivio
La tasa de inflación en la eurozona bajó hasta el 2,5% en junio, lo que permite cierto confort a la estrategia iniciada del BCE

estrategia recién iniciada por el BCE. Un toque de atención es la inflación española, que sigue entre las más altas de la zona euro, un 3,4%.

El Euribor lleva un tiempo bajando, descontando la bajada de tipos ya acontecida y las que están por venir. En julio del 2023 el Euribor a 12 meses –principal referencia para los tipos variables de hipotecas y

otros préstamos– se situaba en el 4,149% y en junio del 2024 cerró en el 3,578%. Un alivio que se adelantó mucho a la decisión del BCE del pasado mes y que continúa descontando sucesivas bajadas en los meses venideros. El BCE va reunión a reunión, con decisiones basadas en los últimos datos disponibles, lo que no ayuda a pronosticar dónde puede acabar el Euribor a fines del 2024 o más allá. Si se producen las dos reducciones hasta diciembre que el BCE ha apuntado, es probable que el Euribor termine cerca del 3%. Más incierto es lo que pase a partir de enero del 2025. Aunque algunos apuntan a una aceleración de bajadas y a que en el segundo semestre de ese año el precio oficial del dinero puede estar en el entorno del 2,5%, parece arriesgado asumir esa agenda “optimista” sin más. Las numerosas incertidumbres geopolíticas –en la propia eurozona, como se está evidenciando ahora mismo– y su impacto en las existentes tensiones comerciales no permiten garantizar un entorno estable.

Aunque no se pueda conocer la magnitud exacta del día del próximo año contará con un viento de cola tan potente como la bajada de los tipos oficiales y del Euribor. No es poco.

Opinión

Algunas claves del informe PISA 2022 sobre competencias financieras: deberes pendientes

kioskoymas#franrod@ugr.es

kioskoymas#franrod@ugr

Por Santiago Carbó. Es crucial que el Ministerio de Educación asegure que los estudiantes reciban una formación económica adecuada y de alta calidad

Catedrático de Economía de la Universitat de València y director de estudios financieros de Funcas

La desigualdad tiene en el dinero un importante referente y la educación financiera es un baluarte para tratar de reducirla. Recientemente se ha publicado el informe PISA 2022 de la OCDE con título en forma de pregunta: *¿Cómo son de inteligentes financieramente los estudiantes?*. Permite conocer las capacidades, mejoras producidas y tareas pendientes en materia de educación y cultura financiera para los estudiantes de un número significativo de países. También comparar la situación de cada país a escala internacional en este contexto. Es de gran importancia para el bienestar de estos jóvenes, que en el futuro tendrán que tomar decisiones económicas que deberían ser sólidas e informadas. Como referencia de la muestra, la mayor parte del alumnado participante en la evaluación se encontraba cursando 4º de ESO o equivalente.

La puntuación media de los estudiantes españoles (486 puntos) queda por debajo del promedio de la OCDE (498 puntos). Alrededor del 17% de los estudiantes españoles no alcanza el nivel básico de rendimiento (nivel 2, según el informe) en competencia financiera, un porcentaje similar al 18% de media de la OCDE. España se encuentra en un nivel intermedio entre los países evaluados. Por detrás de países como Bélgica, Dinamarca y Países Bajos, pero con datos equiparables a los de Portugal o Italia. Sin embargo, el 25% de los estudiantes españoles se encuentra en los niveles más altos de rendimiento en competencia financiera. Es decir, los estudiantes españoles con elevadas competencias destacan significativamente en la muestra.

Un primer apunte de dos brechas de relevancia. La de los resultados entre estudiantes desfavorecidos y favorecidos en España es menos acentuada que en otros países de la OCDE. Tampoco se observan diferencias significativas en el rendimiento en términos de género en nuestro país, lo que sugiere que, en principio, la equidad entre diferentes sexos en la adquisición de competencias financieras. Es destacable que el 94% de los estudiantes españoles afirmó haber ahorrado dinero al menos una vez al año en los 12 meses anteriores al estudio, un porcentaje similar al 93% de media de la OCDE. Por su lado, el 85% de los alumnos de nuestro país realizó alguna



Estudiantes de bachillerato en un instituto de Valencia. MÓNICA TORRES

compra online en los 12 meses anteriores a la evaluación (similar a la media de la OCDE, del 86%). El 47% de los estudiantes en la muestra declara tener una cuenta en una entidad bancaria, frente al 63% en que se sitúa el promedio de la OCDE. En España solamente el 24% tiene una tarjeta de pago o de débito, frente al promedio de la OCDE, que es del 62%.

Un análisis crítico y más detallado del informe permite identificar las implicaciones y áreas de mejora necesarias en el contexto educativo español. España se sitúa ligeramente por debajo del promedio en términos de alfabetización financiera, lo que indica que, a pesar de los esfuerzos realizados, aún existen brechas significativas que deben abordarse. El rendimiento promedio de los estudiantes españoles en comparación con otros países europeos avanzados sugiere que hay margen para mejorar las estrategias educativas y los recursos dedicados a este ámbito.

Asimismo, el informe destaca una fuerte correlación generalizada entre el rendimiento financiero y el estatus socioeconómico de los estudiantes en toda la muestra internacional. En España, esta

disparidad es notable, con estudiantes de entornos más favorecidos superando significativamente a aquellos de entornos menos privilegiados. Esta brecha sugiere que las políticas educativas deben reforzar la inclusión y el apoyo a los estudiantes desfavorecidos, proporcionando recursos adicionales y programas específicos para equilibrar las oportunidades de aprendizaje.

A diferencia de algunos países, como ya se ha indicado, en España no se observa una diferencia significativa en el rendimiento entre chicos y chicas. Sin embargo, es crucial seguir monitorizando esta tendencia para asegurar que ambos géneros reciban las mismas oportunidades y apoyo en el aprendizaje financiero. Asimismo, fomentar la inclusión y participación de las chicas en áreas tradicionalmente dominadas por chicos, como las matemáticas y las ciencias, podría tener un impacto positivo en su alfabetización financiera.

También destaca la importancia del entorno familiar en la educación financiera de los jóvenes. En España, los estudiantes que discuten regularmente temas financieros con sus padres tienden a tener un mejor rendimiento en esta área. Este hallazgo resalta la necesidad de programas que involucren a las familias en el proceso educativo, promoviendo una cultura de educación financiera desde el hogar.

Por su parte, la exposición a la educación financiera en las escuelas varía considerablemente entre regiones de España. La efectividad y la calidad de los programas educativos parecen ser dispares. Puede deberse a la falta de un currículo estandarizado y a la capacitación insuficiente de los docentes. Es crucial que el Ministerio de Educación implemente un enfoque coherente y bien estructurado que asegure que todos los estudiantes reciban una educación financiera adecuada y de alta calidad.

Por último, algún deber adicional: aunque muchos estudiantes españoles tienen conocimientos básicos sobre economía, carecen de habilidades prácticas y actitudes necesarias para tomar decisiones financieras informadas. Por ejemplo, una proporción significativa de estudiantes no compara precios antes de realizar compras o no ahorra de manera regular. Este comportamiento sugiere que los programas educativos deben enfocarse más en la aplicación práctica de los conocimientos financieros y en el desarrollo de actitudes financieras saludables.



Los alumnos españoles carecen de habilidades prácticas y actitudes para tomar decisiones financieras informadas

kioskoymas