

# “HAY QUE VIGILAR LA ESCASA COMPETENCIA BANCARIA EN CIERTAS REGIONES”

EL CATEDRÁTICO DE LA UNIVERSIDAD DE VALENCIA ALERTA DE QUE HAY BANCOS CON EXCESIVO NEGOCIO EN UNA SOLA COMUNIDAD AUTÓNOMA

POR RAQUEL LÁNDER

Después de 61.500 millones de inyección pública y de 280.000 millones de saneamientos y provisiones realizados por las propias entidades, la banca está en condiciones de dar crédito. Pero sobrevivir con tipos de interés tan bajos (0,05%) es difícil. “Tiene que seguir recortando costes, no queda otro remedio”, señala Joa-

quín Maudos, director adjunto del Instituto Valenciano de Investigaciones Económicas y experto en banca y finanzas.

**PREGUNTA.** ¿Queda margen de maniobra para ganar eficiencia?

**RESPUESTA.** La banca ha cerrado el 30% de la red y ha despedido al 25% de la plantilla. El gran recorte está hecho, pero se ha concentrado en las entidades nacionalizadas. Me temo que el resto tiene que cerrar todavía más oficinas.

**P.** ¿El sector tiene armas suficientes para volver a generar rentabilidades con el negocio del 10%, tal y como pretende?

**R.** Venimos de una ROE del 20%, unos niveles que no eran normales, y ahora estamos al 6% de promedio. El gran problema es que el coste de captar capital es caro y supera la rentabilidad bancaria, que todavía es baja. Aunque toda la banca cumple con holgura las exigencias de solvencia, el mercado pide más. Por eso el Banco de España limitó el pago de los dividendos.

**P.** Las cotizaciones de los bancos siguen por los suelos, pese al repunte de los últimos meses. ¿El accionista típicamente bancario va a dejar de ser el ahorrador conservador, que huye del

riesgo y que cobra altos dividendos?

**R.** La banca será una apuesta menos rentable, pero más segura que antes. Lo que sí es cierto es que no va a ser la estrella de la película del rebote de la bolsa.

**P.** ¿Otro arma para recuperar la rentabilidad perdida es explorar fusiones?

**R.** Ojalá haya fusiones internacionales porque esas integraciones generan sinergias, que es lo que exige un mercado único bancario. El proteccionismo nacional debería caer si hemos apostado por la Unión Bancaria. También conviene vigilar la excesiva concentración de negocio que se produce en algún caso en el ámbito regional con los bancos pequeños y medianos.

**P.** Vuelve a haber ganas de prestar. ¿Una pyme española llegará a pagar tan poco el dinero como una alemana?

**R.** No, y es lógico que sea así. Sin embargo, la brecha se ha acortado. Hace un año, una pequeña empresa española pagaba 150 puntos básicos más que otra de la eurozona y ahora solo 0,92 puntos.

**P.** Aunque Bankia está cumpliendo con adelanto el plan de negocio, ¿no existen demasiadas expectativas puestas en la recuperación del dinero público?

**R.** Es la única esperanza que nos queda y creo que las expectativas con Bankia son realistas.

**P.** ¿Está justificada la alerta que se ha creado en torno al crecimiento de la intención de voto de Podemos?

**R.** Los inversores tienen motivos para estar preocupados.

**P.** ¿Cree que los mercados están subestimando el riesgo de secesión en Cataluña?

**R.** No le doy tanta importancia como a una inestabilidad política en el Gobierno central, porque eso pondría en riesgo las reformas pendientes, como la fiscal, la energética y las de las administraciones públicas.

**CREDENCIALES**

FORMACIÓN CATEDRÁTICO DE FUNDAMENTOS DE ANÁLISIS ECONÓMICO DE LA UNIVERSIDAD DE VALENCIA. **ES NOTICIA PORQUE** HA SIDO NOMBRADO DIRECTOR ADJUNTO DEL IIVIE Y PUBLICADO ENDEUDAMIENTO Y ESTRUCTURA FINANCIERA DE LAS EMPRESAS ESPAÑOLAS, CON LA FUNDACIÓN BBVA.



MIGUEL ÁNGEL POLO