

The Collider Edició 2022

Bases de participació de la «Convocatòria de captació de projectes científics per a l'edició The Collider 2022»

1. ENTITAT ORGANITZADORA

The Collider (en endavant, el «**Programa**» o «**The Collider**») és un programa impulsat per la Fundació Barcelona Mobile World Capital Foundation (en endavant, «**MWCapital**»), amb domicili a Barcelona (08039), Pl. Pau Vila 1, planta 2C, Edifici Palau de Mar i amb NIF G-65760431.

Sens perjudici d'això anterior, MWCapital té delegada la gestió integral del Programa en la seva entitat filial, la societat Barcelona Mobile Ventures, SL (en endavant, «**mVenturesBcn**»), amb domicili a Barcelona (08039), plaça de Pau Vila, 1, planta 2C, edifici Palau de Mar i amb NIF B66475989.

Per consegüent, mVenturesBcn és l'entitat organitzadora d'aquesta convocatòria a tots els efectes.

2. OBJECTE DE LA CONVOCATÒRIA

Mitjançant el programa The Collider, es pretén connectar el talent científic amb el talent emprenedor per crear empreses de base científica (o *spin-offs*), altament innovadores, que transformin els resultats de la recerca científica procedent de les universitats i centres de recerca en productes o serveis comercialitzables. Aquesta convocatòria està subvencionada parcialment pel Departament d'Empresa i Treball de la Generalitat de Catalunya.

En el marc de la convocatòria de captació de projectes científics de The Collider MWCapital promou la distinció de "The Collider Awards", amb l'objectiu de distingir aquells quinze (15) investigadors adherits a centres de recerca, incloent universitats i centres de recerca i tecnològics que, fruit de la seva investigació, han obtingut uns resultats orientats a poder ser explotats comercialment i donar resposta als reptes de la indústria que proposa la edició The Collider 2022. De forma concreta, l'objecte consisteix en captar i reconèixer públicament els millors projectes científics de la recerca que potencialment poden participar en l'edició The Collider 2022.

3. PARTICIPANTS DE LA CONVOCATÒRIA

Poden optar a participar en aquesta convocatòria aquelles persones vinculades a grups de recerca que reuneixin les condicions següents:

- a. Ser majors d'edat i estudiants de màster, doctorat, PhD, PostDoc o investigadors vinculats a un grup de recerca d'universitats o centres de recerca o tecnològics pertanyents a l'Espai Econòmic Europeu, Suïssa o el Regne Unit.
- b. Disposar d'experiència demostrable i coneixements experts en tecnologies d'interès del programa The Collider (intel·ligència artificial, internet de les coses, realitat virtual, modelatge 3D, dispositius mèdics, *hardware* industrial, robòtica, materials, *blockchain* i 5G).
- c. Disposar d'autorització expressa per poder participar en la convocatòria, tant per part del responsable del grup de recerca com de l'òrgan pertinent dins de la institució de recerca (per exemple, unitat d'innovació i transferència, direcció de la institució, patronat, etc.).
- d. Comprometre's a participar de manera activa en la edició del programa The Collider 2022, tal com s'especifica en la clàusula 7.

Tot el grup de recerca que participi en aquesta convocatòria nomenarà un representant, que serà l'encarregat de formalitzar el registre corresponent, d'acord amb la clàusula 8 d'aquestes bases.

4. FASES DEL PROGRAMA THE COLLIDER 2022

Els projectes seleccionats en el marc de la convocatòria participaran en la propera edició del Programa, que es desenvoluparà en quatre (4) fases:

- **Fase 1 – «Opportunity Validation»:** validació tecnològica del projecte científic amb el mercat i creació d'equips (aproximadament, 6 d'abril de 2022 – 25 de maig de 2022).

Aquesta fase consisteix en la validació tecnològica del projecte revisant l'avantatge competitiu que ofereix la tecnologia, l'estat de maduresa tecnològica (TRL o *Technology Readiness Level*), l'estat de l'estratègia de protecció pel que fa a la propietat intel·lectual, la identificació de solucions tecnològiques similars existents, la determinació dels casos d'ús i sectors potencials en què es pot aplicar la tecnologia, així com un dimensionament inicial del mercat. Aquesta fase la duran a terme els participants científics, acompanyats de la unitat d'innovació i transferència de la seva institució i juntament amb un mentor que proporcionarà el Programa, i finalitzarà amb el lliurament d'un informe i la defensa del projecte davant d'un comitè, que avaluarà i determinarà l'avantatge competitiu, el grau de maduresa (TRL) i transferibilitat al mercat que ofereix cada projecte científic, la estratègia de protecció

del actiu tecnològic, la rellevància dels resultats obtinguts a nivell tecnològic (es valorarà molt positivament haver realitzat proves de concepte “PoC”), així com el compromís, les capacitats i la dedicació de l'equip de cara a la constitució d'una futura societat, amb la qual cosa es determinarà la seva continuïtat en el Programa.

- **Fase 2 – «Team Building»:** creació d'equips (aproximadament, juny de 2022 – juliol de 2022)

Durant aquesta fase, es procedirà a la creació d'equips multidisciplinaris per a aquells projectes en què l'avaluació del comitè avaluador sigui favorable, amb la incorporació de perfils emprenedors de negoci, que es validaran amb la institució i el grup de recerca. En el supòsit que no s'aconsegueixi crear un equip amb garanties de donar continuïtat a un futur projecte empresarial, la participació del projecte en el programa quedarà discontinuada.

- **Fase 3 – «Business Validation»:** identificació i validació de l'oportunitat de negoci i definició del pla d'acció (aproximadament, 5 de setembre de 2022 – 16 de desembre de 2022)

En aquesta fase, els equips mixts formats per investigadors i emprenedors de negoci creats durant la fase 2 identificaran i validaran l'oportunitat de negoci i definiran un pla d'acció i de desenvolupament del producte mínim viable (MVP) per transferir la tecnologia al mercat. Durant aquesta fase, els equips treballaran conjuntament amb els serveis d'acompanyament del Programa i diferents corporacions en la selecció del millor cas d'ús sectorial i model de negoci per acostar la tecnologia al mercat. Addicionalment, els equips hauran d'aconseguir, com a mínim, dues (2) cartes de compromís d'agents rellevants de la indústria per fer proves pilot durant la fase 4 i validar el producte mínim viable (MVP).

Aquesta fase finalitza amb la defensa en públic del projecte davant d'un comitè d'experts en inversió, esdeveniment anomenat DEMODAY, que serà l'encarregat de decidir-ne la continuïtat i la posterior constitució com a societat.

- **Fase 4 – «Portafolis»:** creació i posada en marxa de les societats (a partir del gener de 2023)

Aquesta fase té per objecte el desenvolupament del producte mínim viable (MVP) i l'execució de proves pilot en un entorn industrial. L'objectiu de les proves pilot és validar el potencial de mercat de les solucions tecnològiques, pivotar la solució tecnològica si és necessari i disposar de les primeres mètriques de negoci que permetin acompanyar des del Programa el desenvolupament d'una estratègia de posada al mercat (*go-to-market*) i planificar futures rondes de finançament a través d'inversions externes.

Les dates a què fa referència aquesta clàusula estan subjectes a modificació a criteri de l'entitat organitzadora.

5. BENEFICIS VINCULATS ALS PROJECTES CIENTÍFICS SELECCIONATS

Per mitjà d'aquesta convocatòria, se seleccionaran els quinze (15) projectes científics que responguin millor als reptes de la indústria definits en la convocatòria i seguint els criteris establerts en la clàusula 9, els quals rebran la menció de The Collider Awards i els beneficis associats. Sens perjudici d'això, l'organització es reserva el dret de seleccionar més projectes sense que aquest fet suposi rebre la menció de The Collider Awards i la dotació econòmica associada. Els projectes que resultin seleccionats participaran en l'edició The Collider 2022.

mVenturesBcn té un pressupost anual d'UN MILIÓ CINC-CENTS MIL EUROS (1.500.000 €) dedicat a impulsar el programa The Collider, oferint serveis i actius de consideració molt diversa i d'alt valor afegit. Concretament:

Durant la fase 1, es posaran a disposició de cada projecte seleccionat els serveis següents (més informació a Annex 1):

- Acompanyament d'un mentor especialitzat en empenedoria i negoci durant la validació del projecte.
- Suport de l'*staff* del Programa.
- Accés a un grup d'*advisors* reputats i amb experiència demostrable en empenedoria i compromesos amb els projectes.
- Visibilitat a corporacions procedents de l'ecosistema de MWCcapital per a la validació del projecte.
- Validació de l'estat de l'estratègia de comercialització de la propietat intel·lectual de la tecnologia.
- Una dotació econòmica de DOS MIL EUROS (2.000 €, IVA exclòs), que es lliurarà a la institució a la qual pertanyi el grup de recerca participant. La finalitat d'aquesta dotació és sufragar les despeses associades a la participació del grup de recerca durant tot el Programa. Aquesta dotació només es farà efectiva a aquells 15 projectes que siguin guardonats amb la distinció The Collider Award.

Durant les fases 2 i 3, per a aquells projectes que hagin superat la fase 1, es posaran a disposició de cada projecte seleccionat els serveis següents (més informació a Annex 1):

- Formar part de l'ecosistema de MWCcapital i gaudir de la seva visibilitat global (accés a la xarxa de contactes i esdeveniments que organitza MWCcapital).
- Creació d'equips, amb accés a talent empenedor com a part d'equips multidisciplinaris amb perfils contrastats de l'àmbit de la indústria i del món empenedor, amb més de 10 anys d'experiència en la direcció de projectes tecnològics, lideratge d'equips i capacitat per aixecar fons públics i privats.
- Més de 80 hores de serveis formatius d'empenedoria.
- Ponències inspiradores amb experts de la indústria, empenedors en sèrie i inversors professionals (*business angels*) o institucionals (fons de capital risc).

- Accés a un grup de mentors reputats, amb experiència demostrable en emprenedoria i compromesos amb els projectes.
- Espai d'incubació gratuït a les oficines de mVenturesBcn, situades al Pier 01 sempre que les circumstàncies sanitàries així ho permetin.

Durant la fase 4, per a aquells projectes que hagin superat la fase 3 del Programa, es posaran a disposició de cada projecte seleccionat els serveis següents:

- Acompanyament en la constitució de la societat, incloent-hi el cost d'estructuració de l'operació, la redacció de pactes de socis, la supervisió dels contractes de llicència de la transferència de tecnologia i la redacció del contracte de préstec participatiu convertible entre la nova societat i mVenturesBcn.
- Assessorament expert en captació de fons per efectuar rondes de finançament de capital privat, estructures corporatives i documents d'inversió.
- Accés preferencial a la xarxa d'inversors i *venture capital* de MWCcapital. Això inclou xarxes de *business angels*, plataformes de *crowdfunding*, inversors professionals i *family offices*, així com *venture capital* nacional i internacional.
- Espai d'incubació a les oficines d'mVenturesBcn, situades al Pier 01. Gratuït durant 6 mesos un cop acabada la fase 3.
- Accés a la xarxa de contactes de MWCcapital per facilitar l'obertura de noves oportunitats comercials B2B amb clients corporatius potencials per tal de poder fer validacions i proves pilot a escala industrial.
- Accés en condicions especials a solucions per accelerar el negoci (PERKs) acordades amb entitats col·laboradores del Programa. Amb caràcter enunciatiu, però no limitador, s'hi inclouen proveïdors de serveis *cloud* i computació, experts en incentius i finançament públic, prototipatge i desenvolupament de producte, consultors d'estratègia, externalització de la força de vendes, gestories, assessors legals i laborals, i experts en protecció de la propietat intel·lectual.
- Participació en esdeveniments amb inversors, organitzats per MWCcapital directament o en els quals MWCcapital participi, com el 4YFN Barcelona.
- Connexió amb programes d'acceleració verticals, com Biocat, Wayra, Gohub, KIC-Innoenergy o EIT-Health, o d'altres.
- Visibilitat en mitjans tradicionals i *online* juntament amb MWC.

5.1. Aportacions monetàries

Aquell quinze (15) projectes que siguin guardonats amb la distinció de "The Collider Awards" rebran una donació econòmica de DOS MIL EUROS (2.000,00€, IVA exclòs), que serà entregada a la institució a la que pertanyi el grup de recerca participant. La finalitat d'aquesta donació és sufragar les despeses associades a la participació del grup de recerca durant la totalitat del Programa.

Addicionalment a l'anterior donació i als serveis i actius oferts pel Programa, tots aquells projectes que es constitueixin com a societat durant la fase 4, després del veredict favorable del comitè d'inversió, tindran la possibilitat d'accedir a una inversió monetària

de fins a **CENT MIL EUROS (100.000,00 €)**, que decidirà el comitè d'experts del Programa i s'executarà per mVenturesBcn, de la manera següent:

- Després de la constitució de la societat, mVenturesBcn invertirà una quantitat mínima de CINQUANTA MIL EUROS (50.000,00 €) mitjançant la fórmula de préstec participatiu convertible a una valoració d'UN MILIÓ D'EUROS (1.000.000,00 €), en els termes i condicions pactats amb la societat en el marc de les fites definides en el pla de negoci presentat per cada projecte en el Demoday, aprovades prèviament per mVenturesBcn. La conversió del préstec en participacions de la societat s'efectuarà amb la major immediatesa, d'acord amb els termes del corresponent contracte, i posteriorment a la firma del contracte de llicència de tecnologia entre la societat i el llicenciant (p.ex la institució de recerca) L'objectiu d'aquests fons és destinar-los al desenvolupament del producte mínim viable.
- En els dotze (12) mesos posteriors a la creació de la societat, mVenturesBcn tindrà l'opció d'invertir fins a CINQUANTA MIL EUROS (50.000,00 €) addicionals en les mateixes condicions esmentades en el punt anterior, sempre que totes dues parts, mVenturesBcn i la futura societat, ho decideixin de mutu acord. L'objectiu d'aquests fons és complementar aquells projectes que requereixin una inversió de capital més intensiva per al compliment de les fites pactades en el pla de negoci.

6. ESTRUCTURA SOCIETÀRIA DELS PROJECTES QUE ES CONSTITUEIXIN COM A SOCIETAT DURANT LA FASE 4

Aquells equips que superin la fase 3, un cop el comitè d'experts i inversió n'hagi avaluat favorablement els projectes, avançaran a la Fase 4, i en conseqüència, procediran a la constitució de les societats corresponents.

mVenturesBcn proposa una estructura de repartiment de participacions socials estàndard per a totes les *spin-offs* que s'hagin de crear, amb els objectius següents:

- Garantir la involucració de les institucions i de l'equip científic en l'evolució de la tecnologia.
- Garantir la capacitat d'atreure i retenir talent emprenedor de primer nivell que lideri la posada al mercat de les tecnologies.

Aquesta estructura de repartiment de participacions socials segueix l'esquema següent:

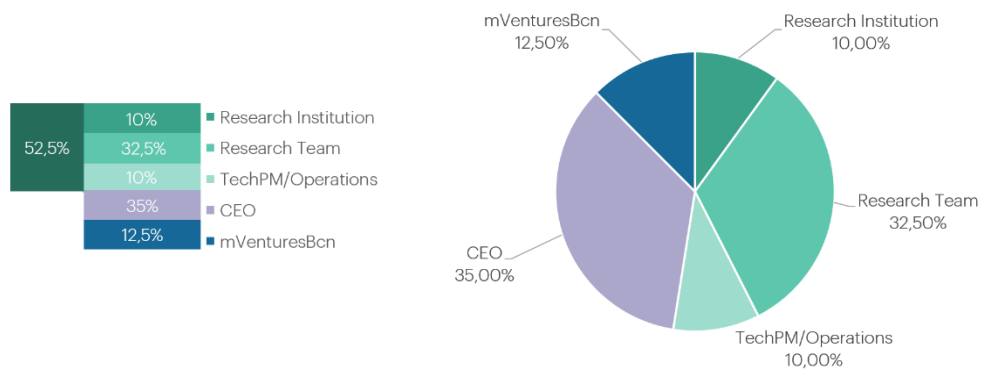
- **(52,5 %) Equip científic i institució de recerca:**
 - **(Màx. 10 %) Institucions de recerca (universitat/centres)** en cas que decideixin formar part de la societat. Les institucions de recerca i l'equip científic (el percentatge del qual es defineix en el paràgraf següent) podran acordar una distribució diferent dels seus percentatges respectius.
 - **(32,5 %) Equip científic:** aquest percentatge proposat, lliure de ser acordat entre la institució i els membres de l'equip científic, té com a objectiu que l'equip científic s'involucri en la futura evolució de la tecnologia sense dedicació a la societat. Aquest percentatge s'ha de repartir entre l'investigador principal, altres membres del grup de recerca involucrats en el projecte i/o altres perfils científics que calgui involucrar en el projecte amb l'aprovació de l'investigador principal. Aquest percentatge de participació (32,5 % o el que correspongui segons repartiment amb la institució de recerca) estarà condicionat al compliment de les tasques d'evolució i desenvolupament tecnològic per part de l'equip científic sota el paraigua d'un acord de llicència i amb el compromís que almenys un (1) membre de l'equip científic entri a la futura societat com a emprenedor de perfil tecnològic (CTO/CSO) en un termini màxim de dotze (12) mesos des de la creació de la societat. Si en el dit termini no s'incorpora aquest perfil a la societat, s'alliberarà un 7,5 % del percentatge assignat a l'equip científic mitjançant una transmissió de participacions a valor nominal o mitjançant el mecanisme més oportú que decideixi la societat. Aquest alliberament de participacions es destinarà a la contractació d'un o diversos perfils experts que cobreixin aquesta funció dins de la societat, de manera que la participació final de l'equip científic serà del 25% o el que correspongui segons el repartiment amb la institució de recerca

- **(10 %) Perfil de gestor de projectes tecnològics i/o operacions:** aquest perfil opcional, amb dedicació completa al Programa i a la futura societat, exercirà funcions de gestió de projectes i assumirà la responsabilitat de dirigir l'operativa i l'activitat diària de la societat, entre la qual hi ha la consecució i l'execució de proves pilot amb la indústria. Aquest perfil opcional el podrà aportar preferentment la institució científica, suggerint un *postdoc* o una persona vinculada al projecte/equip científic, amb la validació per part d'mVenturesBcn mitjançant un període de prova corresponent a la seva participació durant la fase 1. En cas de no disposar d'aquest perfil o bé que no superi la fase de prova, mVenturesBcn proposarà un candidat amb l'aprovació i el consentiment de l'equip científic, la institució i el CEO. Aquest perfil tindrà la consideració de personal crític de la societat i, per tant, disposarà dels mateixos drets i obligacions que la resta de l'equip emprenedor de negoci. En aquest sentit, el percentatge de participació d'aquest perfil es regirà per un mecanisme de consolidació de participacions anomenat *reverse vesting*, basat en una permanència de tres (3) anys a la societat i l'objectiu del qual és afavorir la màxima involucració en el projecte. En el cas que las parts decideixen no disposar d'aquest perfil, es reservaria aquest 10% en cartera del equip científic o de la institució de recerca per a futures incorporacions de personal crític de la societat.
- **(35 %) Perfil emprenedor de negoci (CEO):** aquest perfil, amb dedicació completa al Programa i a la futura societat, exercirà funcions de direcció executiva i assumirà la responsabilitat estratègica de la societat, la interlocució amb clients potencials i l'obtenció de fons que garanteixin la sostenibilitat de la societat. Aquest perfil tindrà la consideració de personal crític de la companyia i, per tant, disposarà dels mateixos drets i obligacions que la resta de l'equip emprenedor de negoci, inclòs el mecanisme de consolidació de participacions *reverse vesting* a tres (3) anys previst per el gestor de projectes tecnològics i/o d'operacions, en el seu cas.
- **(12,5 %) promotor de la iniciativa (mVenturesBcn):**
 - (7,5 %) per la participació del projecte en el Programa i la seva inclusió al *portafolis* d'mVenturesBcn.
 - (5 %) en el moment en què mVenturesBcn, d'acord amb la clàusula 5.2, inverteixi CINQUANTA MIL EUROS (50.000 €) en la societat constituïda a una valoració d'UN MILIÓ D'EUROS (1.000.000 €). Aquesta inversió es canalitzarà mitjançant un préstec participatiu convertible.

NOTA: Addicionalment, en els 12 mesos posteriors a la constitució de la societat, mVenturesBcn tindrà l'opció d'invertir fins a CINQUANTA MIL EUROS (50.000,00 €) addicionals en les mateixes condicions esmentades en el punt anterior, sempre que la societat i mVenturesBcn ho decideixin de mutu acord.

Sens perjudici d'això anterior, aquesta estructura és una proposta i pot estar subjecta a modificacions a criteri d'mVenturesBcn segons cada societat/projecte atenent cada cas concret.

Així mateix, i un cop constituïdes les societats corresponents(és a dir, abans de finalitzar la fase 3) es negociaran, per mitjà d'un document jurídic (*term sheet*) les condicions del contracte de llicència de la tecnologia propietat del centre de recerca i aportada a la futura societat i, si escau, l'entrada i el percentatge de participacions socials que tindrà la institució dins de l'estructura esmentada.



Il·lustració 1. Diagrama de l'estructura societària

7. COMPROMÍS DELS PARTICIPANTS

A causa de l'enorme responsabilitat que suposa la transferència d'actius tecnològics i de coneixement cap a la indústria i a la quantitat significativa de recursos públics i privats que es destinen al Programa, es requereix un compromís mínim d'esforç, motivació per emprendre i involucració per part dels participants procedents de les institucions de recerca.

El Programa és conscient que la majoria de grups de recerca tenen una disponibilitat limitada a causa de la seva activitat científica. Ara bé, per obtenir el màxim rendiment del Programa, es requereix la presència de com a mínim **un (1) participant** que representi el grup científic durant les activitats següents:

- **Fase 1:** és obligatori assistir a totes les sessions de validació tecnològica, ja siguin en format presencial com *online*. Amb caràcter orientatiu, durant aquesta fase es requerirà una disponibilitat d'aproximadament quaranta-vuit **(48) hores de dedicació repartides en uns dos (2) mesos**, entre sessions de treball i activitats de recerca de mercat fora de les sessions.
- **Fase 2:** Per fer entrevistes a fi de conèixer i avaluar els candidats potencials amb perfil emprenedor de negoci que s'incorporaran a l'equip del projecte. A títol informatiu, aquestes entrevistes es poden dur a terme en format tant presencial com virtual.
- **Fase 3:** tot i que el gruix de la validació de l'oportunitat recau sobre els perfils emprenedors de negoci, es requerirà el suport i la presència d'algun membre del grup científic per a les activitats següents:
 - Durant les dos (2) primeres setmanes: es requereix la presència d'algun membre del grup científic, entre 12 i 20 hores setmanals, per facilitar la transferència d'informació sobre la solució tecnològica, ja sigui mitjançant reunions presencials o videoconferència. Es recomana que durant les activitats de *team building* hi puguin ser presents tots els membres del grup científic per fomentar la cohesió i l'alineació de l'equip.
 - Durant la resta de setmanes d'aquesta fase (13 setmanes): es requereix la presència/participació obligatòria mitjançant sessions *online* de com a mínim **un (1) membre en les 14 sessions de mentoring (28 hores) i 6 sessions de coaching (20 hores), així com tenir disponibilitat per fer treball en equip (es recomanen entre 6 i 12 hores setmanals).**

A més, es requerirà el suport que calgui per poder satisfer les necessitats de l'equip en aquesta fase.

- **Fase 4:** es regularà **en funció dels acords subscrits entre els socis** de la futura *spin-off* i seguint els compromisos subscrits en el contracte de llicència entre la institució de recerca i la societat. Abans d'acabar la fase 3, s'haurà de lliurar un pla de negoci, en el qual es detallarà l'acord entre la *spin-off* i la institució de recerca a fi de concretar la capacitat de compliment de les fites establertes en el pla de desenvolupament de l'MVP (recursos personals dedicats per la institució), acords de nivell de servei i condicions econòmiques a l'efecte.

També es recorda que, durant l'execució del Programa, es duen a terme nombroses sessions en les quals es mobilitza una gran quantitat de recursos humans (com ara mentors, assessors, experts de la indústria, emprenedors d'èxit, executius de corporacions, grups inversors...) que cedeixen el seu temps per aportar coneixement expert i donar suport als projectes científics. Per això, es prega als participants que aprofitin al màxim aquestes sessions.

Si es detecta que, de manera reiterada, s'incompleixen els compromisos adquirits en aquesta clàusula, la qual cosa afecti l'evolució del projecte i de la resta de l'equip, la direcció del Programa es reservarà el dret de prendre totes les mesures necessàries per al restabliment de la situació, incloent-hi l'expulsió de participants o equips científics, així com exigir la devolució de totes les aportacions monetàries satisfetes per mVenturesBcn a la institució de recerca.

De la mateixa manera, si els integrants d'un projecte científic participant, inclosa la institució de recerca, decideixen discontinuar la participació en el Programa, estaran obligats a retornar totes les aportacions monetàries que mVenturesBcn hagués satisfet a la institució de recerca en un termini màxim de 30 dies des de la data de notificació de la discontinuació.

8. TERMINI DE PRESENTACIÓ DE SOL-LICITUDS DE PARTICIPACIÓ

Els grups de recerca, per mitjà del seu representant, hauran de presentar la sol·licitud de participació a través dels formularis de registre que hi ha al web oficial del Programa (<https://www.thecollider.tech>).

La data límit per presentar les sol·licituds de participació és el **27 de febrero de 2022 a les 23.59 h CET**.

No s'acceptarà cap sol·licitud de participació fora de termini. L'organització es reserva el dret d'ampliar el termini si ho creu necessari.

9. SELECCIÓ I AVALUACIÓ DE LES SOL-LICITUDS

El procés de selecció i avaluació de les sol·licituds dels projectes científics seguirà les etapes següents:

- **Etapa 1: recollida de les sol·licituds**

Totes les sol·licituds s'han de presentar a través del web www.thecollider.tech mitjançant els formularis i la documentació pertinents i en el termini establert en la clàusula anterior.

Les sol·licituds han d'estar degudament emplenades, amb tota la informació que es requereix en el formulari. No s'admetran ni se sotmetran a avaluació aquelles sol·licituds incompletes que no incorporin tota la informació requerida.

- **Etapa 2: avaluació dels projectes científics**

Un cop rebudes totes les sol·licituds, un comitè avaluarà cadascun dels projectes científics i determinarà quins encaixen amb els criteris d'aquestes bases de participació i, en concret definits a continuació:

1. **Grau de disrupció i innovació.** En quin grau la tecnologia és millor respecte d'altres solucions tecnològiques similars o alternatives? Això es tradueix en un avantatge competitiu en termes de mercat (costos, temps...)?
2. **Estat actual de la tecnologia.** Es disposa d'una prova de concepte (PoC) testada al laboratori, els resultats de la qual validin el grau de disrupció i innovació de la tecnologia?
3. **Pla de desenvolupament tecnològic.** La complexitat pel que fa al desenvolupament presentat i als recursos necessaris per portar la tecnologia al TRL 7-8-9 suposen un risc elevat per a la viabilitat del projecte?
4. **Oportunitat de mercat** (quantificació i tendències). Hi ha un mercat prou gran i atractiu que faciliti l'escalabilitat per als casos d'ús presentats?
5. **Drets de propietat intel·lectual.** L'estratègia de protecció de la tecnologia suposa un avantatge competitiu?
6. **Involucració de l'equip.** El compromís detallat per l'equip científic i la institució és suficient per dur a terme un futur projecte emprenedor de caràcter tecnològic?

Cada criteri dels descrits anteriorment té el mateix pes (1/6).

Els participants podran presentar, addicionalment, cartes de suport d'actors vinculats a l'àmbit de la indústria per reforçar la seva candidatura.

L'organització del Programa es reserva la possibilitat de fer entrevistes telemàtiques o presencials a aquelles candidatures en què calgui obtenir un major nivell de detall

sobre la informació aportada per tal de poder avaluar amb millor precisió els projectes a partir dels criteris descrits.

Sens perjudici d'això, l'organització del Programa es reserva el dret de descartar automàticament una sol·licitud o de discontinuar la participació d'un projecte, independentment de la fase en què es trobi del Programa, si es constata que la informació aportada en la sol·licitud no es correspon amb l'estat real de maduresa de la tecnologia (TRL) o de la seva propietat intel·lectual.

- **Etapa 3: notificació dels projectes seleccionats**

Un cop tancada la fase d'avaluació de cada sol·licitud, es comunicaran per correu electrònic els resultats de la convocatòria a tots els participants i s'emetrà una resolució en la qual constarà la llista definitiva dels projectes de recerca seleccionats com a guanyadors. Aquesta comunicació es farà, sempre que sigui possible, durant la primera setmana d'abril de 2022.

10. ACTE DE CELEBRACIÓ DELS PROJECTES SELECCIONATS

Es farà un acte de celebració amb els grups de recerca que hagin resultat guanyadors de la convocatòria "The Collider Awards" amb la presència de les entitats i les institucions que hagin col·laborat en la convocatòria. Aquest acte, amb data pendent de confirmació, se celebrarà aproximadament durant el mes de maig de 2022.

11. PROPIETAT INTEL·LECTUAL

Tots els materials derivats de la participació en el Programa seran propietat de cada equip i es transferiran integralment a la futura societat en el moment de la seva posada en marxa i sense cap cost. El pla de negoci, els estudis de mercat, els prototips, els gràfics, les bases de dades de contactes, etc., es consideren materials.

La desvinculació d'un participant del Programa, abans o després de la creació de la societat, i independentment de la raó, no donarà dret a la titularitat dels drets de propietat intel·lectual o industrial generats durant el programa.

No obstant això anterior, qualsevol actiu tecnològic (*know-how*, llicència de *software* o patent) resultant de la feina feta en una institució de recerca és i continuarà sent propietat de la dita institució. Per a la creació d'una societat que faci servir o transformi un actiu tecnològic d'una institució de recerca amb finalitats comercials, cal signar un acord de llicència de transferència de tecnologia ("*term sheet*") entre la universitat o el centre de recerca i la societat.

Aquest acord regirà els termes i condicions dels drets d'ús comercial de l'actiu tecnològic que es transferirà. Sobre la base d'aquest acord, la institució de recerca es reservarà drets econòmics sobre l'ús comercial de l'actiu tecnològic (regalies), que se solen calcular a través d'un indicador econòmic com ara un percentatge sobre el volum de negoci, el benefici de la societat o altres paràmetres.

12. CONFIDENCIALITAT

El terme «informació confidencial» inclou, sense limitar-s'hi, tota la informació, documentació, dades, procediments, dissenys, coneixements, notificacions i informes, estratègies, plans de negoci, projectes, propostes d'operació i negocis, polítiques, regles, alineacions, estudis, estadístiques, gràfics, diagrames, fórmules, signes, dibuixos, plans, així com estats financers, saldos generals, balanços, anàlisis financeres i econòmiques, *know-how*, *software*, qualsevol informació tècnica, legal, econòmica, financera, comptable, comercial, incloent-hi informació corporativa i/o d'ocupació, tota mena de dades en qualsevol format electrònic, mitjans electromagnètics que continguin informació privada, marques, patents, noms comercials, secrets industrials, mapes, obres, resums, compendis, compilacions, informes i tota la informació que, com a part del Programa, estigui protegida per drets d'autor i propietat industrial.

Es garantirà la confidencialitat de la informació facilitada pels participants en el Programa, excepte pel que fa a informació de caràcter general sobre els projectes i els seus equips, que es podrà distribuir entre el públic en general, en qualsevol moment i a través de qualsevol mitjà de comunicació. Així mateix, els participants es comprometen a garantir la confidencialitat de la informació i els coneixements generats durant el Programa, així com la confidencialitat dels actius tecnològics subjectes a cessió per les diferents institucions de recerca. mVenturesBcn es reserva el dret d'emprendre accions legals per defensar els seus interessos en cas de vulneració de la confidencialitat per part de qualsevol participant.

mVenturesBcn garanteix la confidencialitat total de la informació facilitada en el marc de la participació en aquesta convocatòria i adoptarà totes les mesures necessàries al respecte per a l'avaluació de les diferents sol·licituds.

No tindran la consideració d'informació confidencial aquelles dades que: (a) siguin de domini públic o passin a ser de domini públic; (b) puguin ser creades, subministrades, desenvolupades o obtingudes per una altra part sense utilitzar la informació confidencial de l'altra; (c) hagi rebut un tercer que no estigui subjecte a l'obligació de confidencialitat entre les parts, i (d) s'hagin de comunicar per imperatiu legal o mandat judicial.

Si mVenturesBcn vol fer ús de la informació confidencial comunicada en el marc d'aquesta convocatòria, haurà de sol·licitar l'autorització expressa i per escrit de l'altra part i serà responsable de les possibles conseqüències que es puguin derivar de l'incompliment d'aquesta obligació. No obstant això, mVenturesBcn, com a entitat del sector públic i finançada amb fons públics, es reserva el dret de poder fer públic el títol, el tipus de tecnologia, el sector, una descripció breu del projecte amb informació no confidencial, la institució de procedència i informació de mercat dels diferents projectes registrats en aquesta convocatòria.

D'altra banda, mVenturesBcn, com a entitat que atorgarà les dotacions econòmiques als millors projectes científics, es reserva el dret de difondre públicament el contingut d'aquestes bases i el nom del grup de recerca i els seus integrants que resultin guanyadors d'aquesta convocatòria.

13. PROTECCIÓ DE DADES DE CARÀCTER PERSONAL

mVenturesBcn tractarà les dades personals que es facilitin en el marc d'aquesta convocatòria a l'empareda del que disposa aquesta clàusula.

mVenturesBcn tractarà les dades facilitades en els formularis de participació amb la finalitat de gestionar les sol·licituds per a aquesta convocatòria i d'enviar informació i comunicacions, fins i tot per mitjans electrònics i telemàtics, sobre les activitats, projectes i novetats del programa The Collider que puguin ser d'interès. La legitimació per al tractament de les dades és la gestió de les sol·licituds de participació i, per a l'enviament de les comunicacions, el consentiment que atorguen els participants.

mVenturesBcn només comunicarà aquestes dades quan sigui estrictament necessari i, en particular, a aquelles empreses que col·laboren o participen en el disseny i el desenvolupament de l'edició del programa The Collider 2022. Així mateix, mVenturesBcn, com a societat íntegrament participada per MWCcapital, podrà comunicar les dades a MWCcapital per a les mateixes finalitats indicades anteriorment. En qualsevol cas, les dades es tractaran amb un nivell de protecció conforme a les normes aplicables sobre protecció de dades i no se sotmetran a decisions automatitzades.

Un cop finalitzat el procés de selecció dels projectes científics, mVenturesBcn conservarà les dades que li hagin facilitat els participants amb la finalitat que

mVenturesBcn pugui complir les seves obligacions legals o reglamentàries durant els terminis de prescripció aplicables.

En cas que es proporcionin dades de caràcter personal de terceres persones, es garanteix que han estat informades, amb caràcter previ a la inclusió, del contingut d'aquesta clàusula.

Els participants poden exercir en tot moment i en els termes que estableix la legislació vigent els drets d'accés, rectificació o supressió de dades, sol·licitar que se'n limiti el tractament o bé oposar-s'hi, així com sol·licitar la portabilitat de les dades, demanant-ho per escrit a:

Barcelona Mobile Ventures, S.L.U.
Pl. de Pau Vila 1, planta 2C, edifici Palau de Mar
Barcelona (08039)

També ho poden fer a l'adreça electrònica dpo@mventuresbcn.com, indicant clarament el dret que es vol exercir.

Cal incloure-hi una còpia del document nacional d'identitat o d'un document d'identificació similar que acrediti la identitat corresponent. Igualment, es pot presentar una reclamació davant l'Agència Espanyola de Protecció de Dades.

14. DRETS D'IMATGE, LOGOTIPS I MARQUES

La participació en aquesta convocatòria implica que els integrants dels grups de recerca que participin en les diferents activitats del Programa autoritzen de manera expressa i gratuïta mVenturesBcn perquè pugui reproduir, utilitzar i difondre el seu nom i la seva imatge, a l'efecte de donar-los a conèixer al públic en general i sense que se'n derivi cap tipus de remuneració a favor seu.

Així mateix, els participants cedeixen a mVenturesBcn els seus drets d'ús de les imatges, veu, àudios i vídeos, així com els noms i les explicacions sobre els projectes, en qualsevol mitjà de comunicació i en qualsevol suport o format, amb la finalitat exclusiva de promoure, difondre i impulsar el programa The Collider.

Aquesta cessió es duu a terme sense limitació geogràfica ni temporal i és de caràcter gratuït.

Les institucions de recerca participants a través dels diferents projectes seleccionats es comprometen a cedir a mVenturesBcn els seus logotips, marques i materials gràfics perquè s'utilitzin, de manera única i exclusiva, amb la finalitat de promocionar el Programa a través dels canals de comunicació que mVenturesBcn consideri oportuns, un cop notificat i confirmat per qualsevol mitjà amb la persona responsable de la institució.

Amb la cessió dels logotips, marques i materials gràfics, les institucions de recerca garantirán a mVenturesBcn que en posseeixen tots els drets i que no s'està vulnerant cap dret de propietat intel·lectual o industrial d'un tercer.

15. ACCEPTACIÓ DE LES BASES

Els grups de recerca que decideixin participar en aquesta convocatòria hauran d'emplenar i signar el document adjunt com a **Annex 2** a aquestes bases i enviar-lo a través dels mitjans telemàtics que mVenturesBcn indiqui a l'efecte.

La participació en aquesta convocatòria implica la plena acceptació de les bases i del codi de conducta adjunt en l'**Annex 3**.

ANNEX 1: CONTINGUTS, FORMACIONS I SERVEIS DEL PROGRAMA

Fase 1: Opportunity Validation (Duració: 7 setmanes. Aprox: 6 d'abril de 2022 – 25 de maig de 2022)



SERVICE	TITLE	DURATION
INTRODUCTION	Welcome & Induction	3h
WORKSHOP WITH MENTOR	Use Case Definition	3h
WORKSHOP WITH MENTOR	Market Assessment	3h
WORKSHOP WITH MENTOR	MVP Plan	3h
WORKSHOP WITH MENTOR	Industry Validation	3h
WORKSHOP WITH MENTOR	Technology Deck	3h
IP	IP Assessment	0,5h
TRAINING	Approaching Corporations	0,5h
TRAINING	Equity Story Telling	1,5h
COACHING	Team Alignment	1,5h
TOTAL		22h

Fase 3: Business Opportunity (Duració: 15 setmanes. Aprox: 5 de setembre 2022 – 16 de desembre 2022)

Topic	Week	Mentoring	Training	Team Accompaniment	Milestones
1. VALUE PROPOSAL	#1	Opportunity Assessment	How to manage a tech-based company? From A to Z Inspirational Breakfast	Ice Breaker: Working Together	✓ Technology & Opportunity/ies ✓ Use case definition
	#2	Pursuing PMF: Value Proposal	How to take deep-tech ideas to the market? Key success factors	Individual Alignment Sessions	✓ Value Proposal
	#3	Prepare For Your Pass / Fail tests		How to approach your corporate targets? Meeting w/ The Collider's Business Development Team Checkpoint w/ Mentors Checkpoint w/ Research Institutions	✓ Hypothesis definition
2. HYPOTHESIS VALIDATION	#4	Pass/Fail week 1	Thinking big. Tech-transfer From a Silicon Valley standpoint	Team Alignment Session 1: Kick-off	✓ Hypothesis Validation
	#5	Pass/Fail week 2	Inspirational Breakfast	Coffee w/ Entrepreneurs	✓ Hypothesis Validation
	#6	Pass/Fail week 3		Team Alignment Session 2: Values & Team Tools Checkpoint w/ Mentors Checkpoint w/ Research Institutions	✓ Hypothesis Validation
	#7	Competitive Landscape	How to build a SHA and TTA? Foreseeing Incorporation	How to approach your legal agreements? Meeting w/ The Collider's Portfolio Manager	✓ Competitive Landscape
3. BUSINESS MODELLING	#8	Get-Keep-Grow	Entrepreneurial finance 1	Team Alignment Session 3: Team Alignment	✓ Marketing strategy & distribution
	#9	Economic Viability	Inspirational Breakfast	Checkpoint w/ Mentors Checkpoint w/ Research Institutions	✓ Business Model & KPIs Sustaining It
	#10	Pilot & Sales Milestones	How to run your regulatory aspects? Legal advisory How to protect the knowledge and results of innovation? Intellectual Property	Team Alignment Session 4: Risks Evaluation Coffee w/ Entrepreneurs	✓ Pilot & Tech Development Plan ✓ Sales/Regulatory Development Plan
	#11	Fundraising	What do investors expect? Fundraising How to tackle public funding? Public funding	How to approach your legal agreements? Meeting w/ The Collider's Portfolio Manager	✓ Financial Plan ✓ Team & Organization ✓ Business Plan
	#12	TTA & SHA	Inspirational Breakfast	Team Alignment Session 5: Next Phase Checkpoint w/ Mentors Checkpoint w/ Research Institutions	✓ Shareholder's Agreement ✓ Tech Transfer Agreement
4. PITCHING	#13	Pitch Deck	How to pitch like an entrepreneur? Pitching	Individual Alignment Sessions	✓ Pitch Deck
	#14	Pitching	How to pitch like an entrepreneur? Pitching	Coffee w/ Entrepreneurs	
	#15	Investment Committee		Pitch Rehearsal w/ The Collider's Operations Team Checkpoint w/ Mentors	✓ Pitch

SERVICE	TITLE	DURATION
MENTORING	Opportunity Assessment	2h
MENTORING	Pursuing PMF	2h
MENTORING	Pass/Fail Tests	8h
MENTORING	Competitive Landscape	2h
MENTORING	Get-Keep-Grow	2h
MENTORING	Economic Viability	2h
MENTORING	Pilot & Sales Milestones	2h
MENTORING	Fundraising	2h
MENTORING	TTA & SHA	2h
MENTORING	Pitch Deck	2h
MENTORING	Pitching	2h
COACHING	Ice Breaker: Working Together	4h
COACHING	Individual Alignment Sessions	6h
COACHING	KickOff	2h
COACHING	Values & Team Tools	2h
COACHING	Team Alignment	2h
COACHING	Risks Evaluation	2h
COACHING	Next Phase	2h
TRAINING	Ice-Breaker: Working Together	4h
TRAINING	How to manage a tech-based company? From A to Z	2h
TRAINING	How to take deep-tech ideas to the market? Key success factors	2h
TRAINING	Thinking big. Tech-transfer From a Silicon Valley standpoint	2h
TRAINING	How to build a SHA and TTA? Foreseeing Incorporation	2h
TRAINING	Entrepreneurial Finance 1	2h
TRAINING	How to run your regulatory aspects? Legal advisory	2h
TRAINING	How to protect the knowledge and results of innovation? Intellectual Property (HEALTH & INDUSTRY)	3h
TRAINING	What do investors expect? Fundraising	2h
TRAINING	How to tackle public funding? Public Funding.	1,5h
TRAINING	How to pitch like an entrepreneur? Pitching	8h
INSPIRATIONAL	Female Entrepreneurs Interview and Q&A (4 sessions)	8h
TOTAL		86,5

ANNEX 2: ACCEPTACIÓ DELS TERMES I LES CONDICIONS DE LA CONVOCATÒRIA

La finalitat d'aquest document consisteix a certificar que totes les parts accepten els termes i les condicions de la present convocatòria i, per consegüent, tant l'investigador principal del grup de recerca com l'òrgan responsable dels drets de propietat intel·lectual del projecte científic (p. e. unitat d'innovació i transferència, direcció de la institució, patronat, etc.) autoritzen el sol·licitant a participar en el programa The Collider 2022 amb el corresponent projecte científic.

INFORMACIÓ DEL PROJECTE

Títol del projecte	
Nom de les institucions de recerca participants	
Nom dels grups de recerca involucrats	

INFORMACIÓ DEL SOL·LICITANT

Nom	
Cognoms	
Adreça electrònica	
Telèfon	
DNI / Passaport	
Càrrec	
Acceptació dels termes i les condicions de la convocatòria	[Signatura]

AUTORITZACIÓ DE L'INVESTIGADOR PRINCIPAL DEL GRUP DE RECERCA

Nom	
Cognoms	
Adreça electrònica	
Telèfon	
DNI / Passaport	
Càrrec	
Acceptació dels termes i les condicions de la convocatòria	[Signatura]

AUTORITZACIÓ DEL REPRESENTANT DE L'ÒRGAN DE GOVERN DEL CENTRE DE RECERCA QUE SIGUI RESPONSABLE DELS DRETS DE PROPIETAT INTEL·LECTUAL DEL PROJECTE CIENTÍFIC

Nom	
Cognoms	
Adreça electrònica	
Telèfon	
DNI / Passaport	
Nom de l'entitat de recerca	
Càrrec	
Acceptació dels termes i les condicions de la convocatòria	[Signatura]

En el cas suposat que existeixi alguna altra entitat que disposi de drets de propietat intel·lectual sobre el projecte científic, també haurà d'emplenar l'autorització corresponent:

Nom	
Cognoms	
Adreça electrònica	
Telèfon	
DNI / Passaport	
Nom de l'entitat de recerca	
Càrrec	
Acceptació dels termes i les condicions de la convocatòria	[Signatura]

Nom	
Cognoms	
Adreça electrònica	
Telèfon	
DNI / Passaport	
Nom de l'entitat de recerca	
Càrrec	
Acceptació dels termes i les condicions de la convocatòria	[Signatura]

ALTRES INVESTIGADORS INVOLUCRATS EN EL PROJECTE QUE TINGUIN INTERÈS A PARTICIPAR-HI

Nom	
Cognoms	
Adreça electrònica	
Telèfon	
DNI / Passaport	
Càrrec	
Acceptació dels termes i les condicions de la convocatòria	[Signatura]

Nom	
Cognoms	
Adreça electrònica	
Telèfon	
DNI / Passaport	
Càrrec	
Acceptació dels termes i les condicions de la convocatòria	[Signatura]

Nom	
Cognoms	
Adreça electrònica	
Telèfon	
DNI / Passaport	
Càrrec	
Acceptació dels termes i les condicions de la convocatòria	[Signatura]

ANNEX 3: CODI DE CONDUCTA

Aquest document estableix uns valors i unes normes bàsiques de comportament que han d'assumir totes les persones que formin part del programa The Collider.

1. **Ajudarem els altres sempre que sigui possible.** Tots estem ocupats i volem centrar-nos en el nostre projecte, però sempre serem respectuosos amb els altres i provarem d'ajudar-los amb diligència i sinceritat.
2. **Valorarem l'ajuda dels altres.** Ningú actuarà sol i, com a comunitat de The Collider, treballarem junts per a un únic objectiu: crear *start-ups* de base tecnològica que generin impacte en la indústria i millorin la vida de les persones.
3. **Serem honestos i transparents.** Tots els comentaris que farem, tant en públic com en privat, seran veraçs. No ometrem intencionadament informació important i rellevant per aprofitar-nos i enganyar els altres. Ens esforçarem a ser clars i transparents en les nostres comunicacions.
4. **Protegirem la informació confidencial.** Quan ens informem o tinguem accés a informació confidencial i/o personal, farem servir totes les mesures per garantir-ne la protecció. Igualment, respectarem les sol·licituds de privadesa i confidencialitat.
5. **Ens comunicarem entre nosaltres de manera clara.** Facilitarem amb la màxima transparència tota informació que se'ns requereixi sobre els projectes o que pugui ajudar-nos a millorar dins del programa.
6. **Ens permetrem equivocar-nos per continuar aprenent.** Tots els comentaris i crítiques dels professionals als participants seran constructives i tindran com a única finalitat ajudar a millorar i aprofitar la participació en el programa.
7. **No robarem béns o continguts.** Fomentarem, respectarem i protegirem el pensament independent i innovador. No robarem ni ens aprofitarem d'idees d'altres participants i/o professionals sense el seu consentiment. Així mateix, no robarem béns d'altres participants i/o professionals del programa.
8. **No treballarem sota la influència d'estupefaents.** Està prohibit participar en el programa sota la influència d'estupefaents.
9. **No utilitzarem la informació privilegiada.** Està prohibit l'ús de la informació privilegiada a què tinguem accés amb motiu de la nostra participació en el programa per a benefici personal o de tercers.
10. **Respectarem les instal·lacions.** Mantindrem les instal·lacions en bon estat i en farem un ús raonable.

- 11. Respectarem les normatives i recomanacions, l'accés, el manteniment i la seguretat.** Acceptarem i seguirem totes les recomanacions i obligacions existents d'accés i seguretat de les instal·lacions.
- 12. Informarem de les violacions d'aquest codi.** Quan presenciem alguna actuació o comentari que no respongui als valors i les normes de comportament bàsiques estipulades en aquest codi, ho posarem en coneixement dels responsables del programa.
- 13. Estarem compromesos a generar un lloc de treball obert i acollidor.** Ens comprometem a aconseguir que tots els professionals i participants se sentin acceptats i respectarem la llibertat d'expressar les opinions, inquietuds i necessitats. Ens comunicarem de manera professional i adient en tot moment.
- 14. No tolerarem la discriminació il·legal, l'assetjament ni les agressions verbals o físiques.** Estan terminantment prohibides les conductes que comportin una situació de discriminació il·legal, assetjament o agressions verbals o físiques.
- 15. Fomentarem el desenvolupament professional.** Les nostres accions i comportaments aniran dirigits a garantir la felicitat i el creixement professional dels participants i professionals del programa.