

ECONOMÍA POLÍTICA

CURSO 2012/2013

UN CURSO SENCILLITO DE INTRODUCCIÓN A LA ECONOMÍA

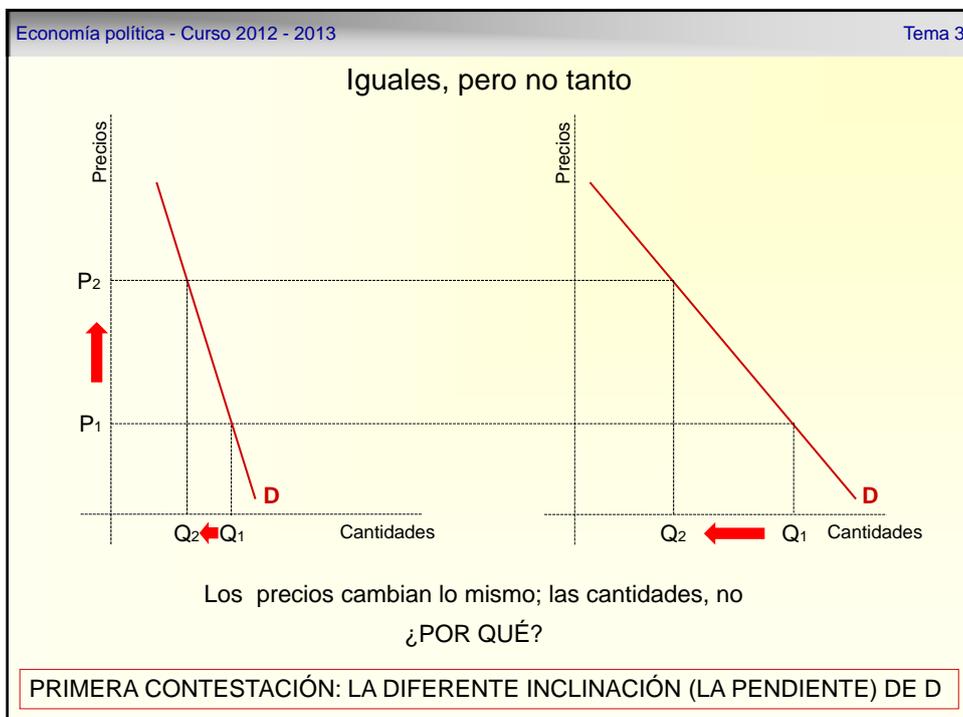
Vicente Jaime (vicente.jaime@uv.es)

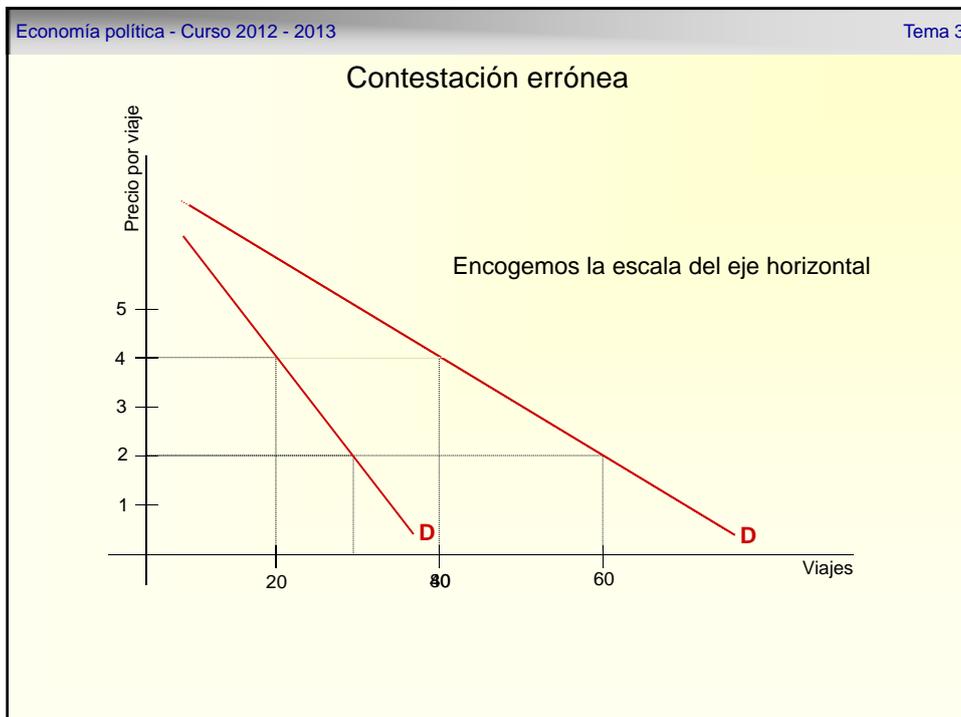
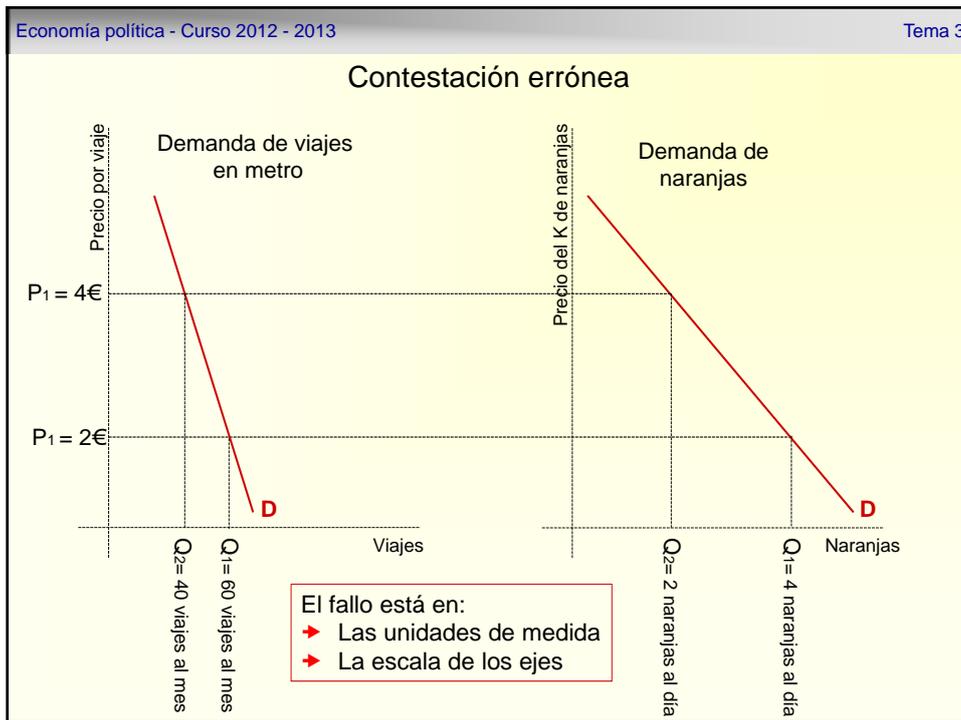
Tema 3. ¿Comprar en un chino o comprar en Zara? La elasticidad de la demanda y de la oferta

- ▶ Una cuestión de sensibilidad
- ▶ La elasticidad – precio de la demanda y sus valores
- ▶ ¿De qué depende la elasticidad?
- ▶ Las otras elasticidades y lo que nos cuentan
- ▶ Ganando dinero con la elasticidad
- ▶ Un caso aparte: la elasticidad de la oferta

Economía política - Curso 2012 - 2013 Tema 3

UNA CUESTIÓN DE SENSIBILIDAD





Economía política - Curso 2012 - 2013 Tema 3

**NECESITAMOS ALGO PARA MEDIR QUE NO
DEPENDA DE LAS UNIDADES DE MEDIDA**



LAS PROPORCIONES

- Son el resultado de efectuar una comparación
- No dependen del tamaño de lo que estamos midiendo (son adimensionales).
- El número contiene toda la información que necesitamos

Economía política - Curso 2012 - 2013 Tema 3

La elasticidad

$$\frac{\text{Proporción en que ha cambiado la cantidad}}{\text{Proporción en que ha cambiado el precio}}$$

1. Es un cociente entre proporciones: no tiene dimensiones (no tiene unidades de medida).
2. Es una comparación entre proporciones, que nos dice cuál es mayor.
3. Se puede aplicar a distintas relaciones

Economía política - Curso 2012 - 2013 Tema 3

LA ELASTICIDAD – PRECIO DE LA DEMANDA Y SUS VALORES

Economía política - Curso 2012 - 2013 Tema 3

Los lóos de la elasticidad - precio

$$\frac{\text{Proporción en que ha cambiado la cantidad}}{\text{Proporción en que ha cambiado el precio}}$$

Lóos que aparecen cuando queremos calcularla

Lóo 1: el signo

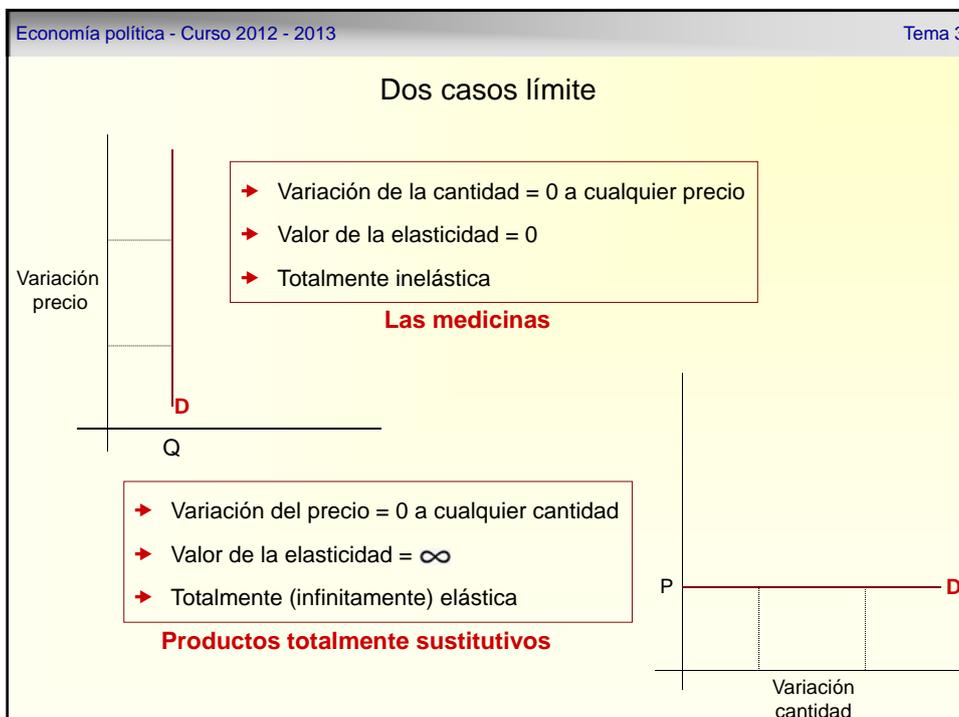
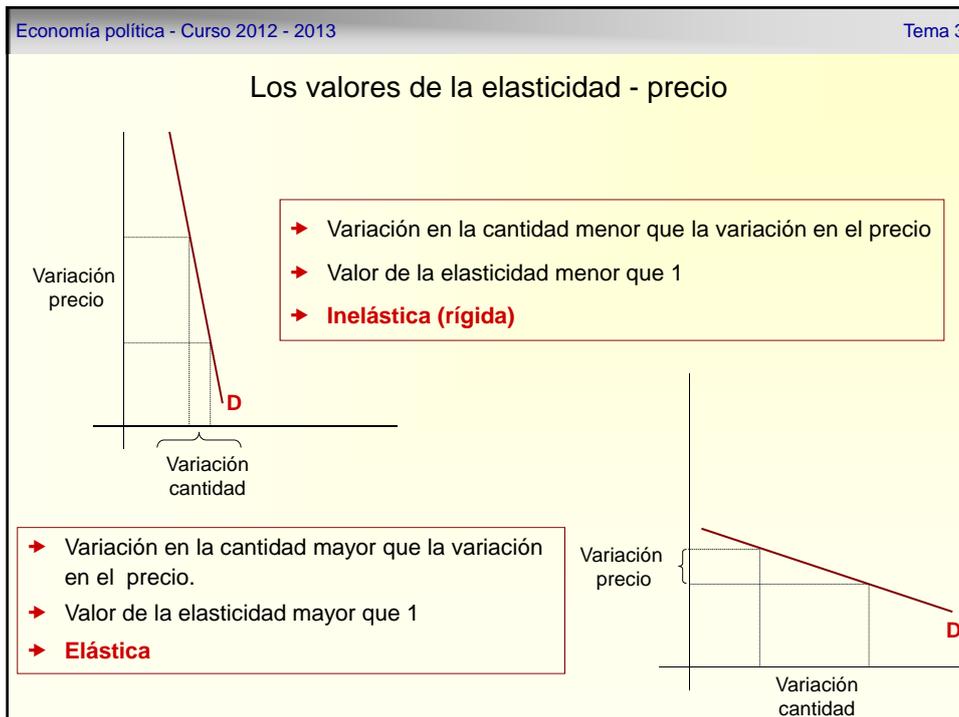
↓

Precio y cantidad van al revés. El resultado de la elasticidad será siempre negativo, lo que es un problema (cambiamos el signo)

Lóo 2: el valor

↓

El valor de la elasticidad cambia. Si estamos arriba de la curva (precios altos) la elasticidad es pequeña. Si estamos abajo (precios bajos) la elasticidad es grande (la medimos en el punto medio)



Economía política - Curso 2012 - 2013 Tema 3

¿DE QUÉ DEPENDE LA ELASTICIDAD - PRECIO DE LA DEMANDA?

Economía política - Curso 2012 - 2013 Tema 3

¿De qué depende que la demanda sea más o menos elástica?

De que consideremos el producto **más o menos necesario**: los más necesarios son más rígidos (esto depende de lo que consideremos necesario).

Comida

Medicinas

Del tipo de cosas

Fashion victims
(trapitos)

Geeks
(e-cacharros)

Del comportamiento de las personas

De que tenga **más o menos sustitutos**: tener buenos sustitutos aumenta la elasticidad (esto depende de lo que consideramos sustitutos y de cómo definimos el bien – marcas).

Pantalones: Muchos sustitutos. Definición amplia del bien
 Vaqueros Diesel: ningún sustitutivo. Definición estrecha del bien

↓

Las marcas eliminan los sustitutos

Economía política - Curso 2012 - 2013 Tema 3

Chinos y Zara

Economía política - Curso 2012 - 2013 Tema 3

¿De qué depende que la demanda sea más o menos elástica?

De que **tenga o no complementarios**: los complementarios y los estrechos que sean, disminuyen la elasticidad (más rígida).

Los complementarios disimulan la variación del precio: un aumento en el precio de las palomitas no cambia las veces que vamos al cine

De la **proporción** que supone **el gasto en ese bien** respecto del gasto total en comprar cosas (cuanto menor es la proporción, más rígida).

Somos generosos con los pequeños gastos: no variamos el consumo de las cosas en las que gastamos relativamente poco aunque suba el precio

Del tiempo. Cuanto más tiempo tenemos, mayor es la elasticidad de la demanda

Con más tiempo podemos: $\left\{ \begin{array}{l} \text{a. Buscar opciones más baratas} \\ \text{b. Cambiar lo que hacemos} \end{array} \right.$

Economía política - Curso 2012 - 2013 Tema 3

LAS OTRAS ELASTICIDADES Y LO QUE NOS CUENTAN

Economía política - Curso 2012 - 2013 Tema 3

La elasticidad - renta

¿Cómo afectan los cambios en el dinerito de las personas a la demanda de bienes?

Proporción en que ha cambiado la cantidad	}	Mayor que 1: elástica
Proporción en que ha cambiado la renta		Menor que 1 y mayor que 0: inelástica
		Menor que 0: negativa

- ➔ **Mayor que 1: elástica.** Bienes **normales** (la ropa). Compramos más en cuanto tenemos más dinero.
- ➔ **Mayor que 1: muy elástica.** Bienes **de lujo** (vacaciones caribeñas). Compramos mucho más en cuanto tenemos más dinero.
- ➔ **Menor que 1 y mayor que 0: inelástica.** Bienes **necesarios** (el pan). Compramos más, pero en menor proporción de lo que aumenta la renta.
- ➔ **Menor que 0: negativa.** Bienes **inferiores** (pizza take away). Dejamos de comprarlos en cuanto tenemos más dinero.

La elasticidad - renta

Para no meter la pata. Cuidado con:

- ➔ **Cómo definimos el producto.** La ropa (así, a secas) es un bien normal. Pero la ropa de marca (Carhartt) es un bien de lujo, mientras que la ropa de H&M es un bien inferior.
- ➔ **La percepción personal.** Lo que para alguien es un producto de lujo, para otro es un producto normal e incluso, inferior (apartamento en la costa).
- ➔ **Los cambios con el tiempo:** la tendencia es a la disminución en el valor de la elasticidad renta (vacaciones caribeñas).

La elasticidad - cruzada

¿Cómo afectan los cambios en el precio de un bien a la demanda de otro?

Proporción en que ha cambiado la cantidad de un bien	} Mayor que 0: positiva Igual a 0 Menor que 0: negativa
Proporción en que ha cambiado el precio de otro bien	

- ➔ **Mayor que 0: positiva.** Bienes sustitutivos: precio y cantidad van en la misma dirección.
- ➔ **Igual a 0: indiferentes.** No tienen relación
- ➔ **Menor que 0: negativa.** Bienes complementarios: precio y cantidad van en direcciones opuestas.

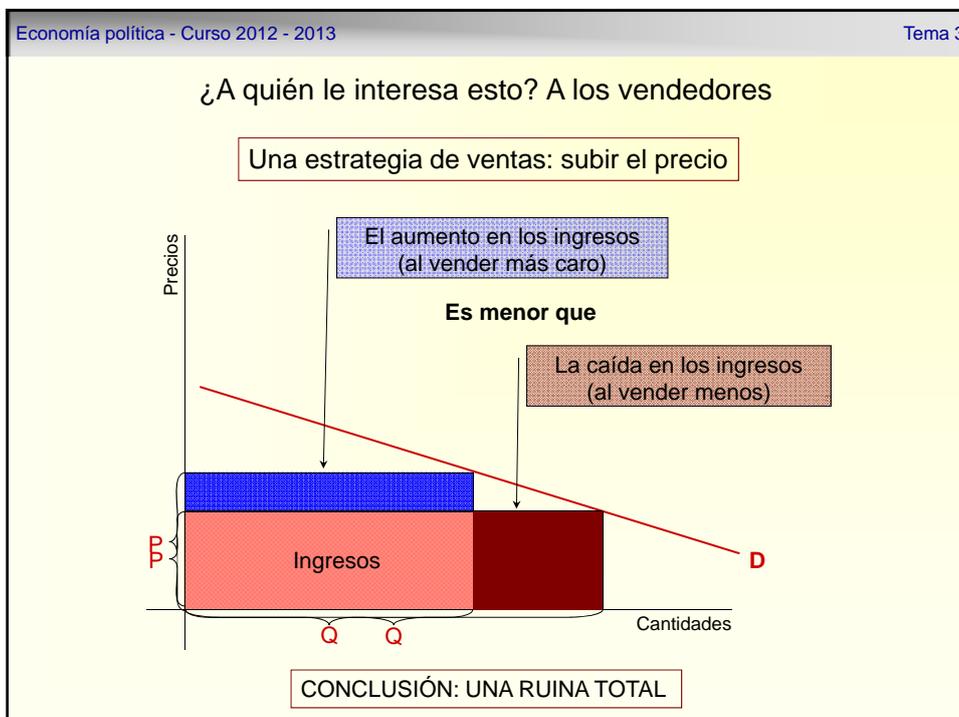
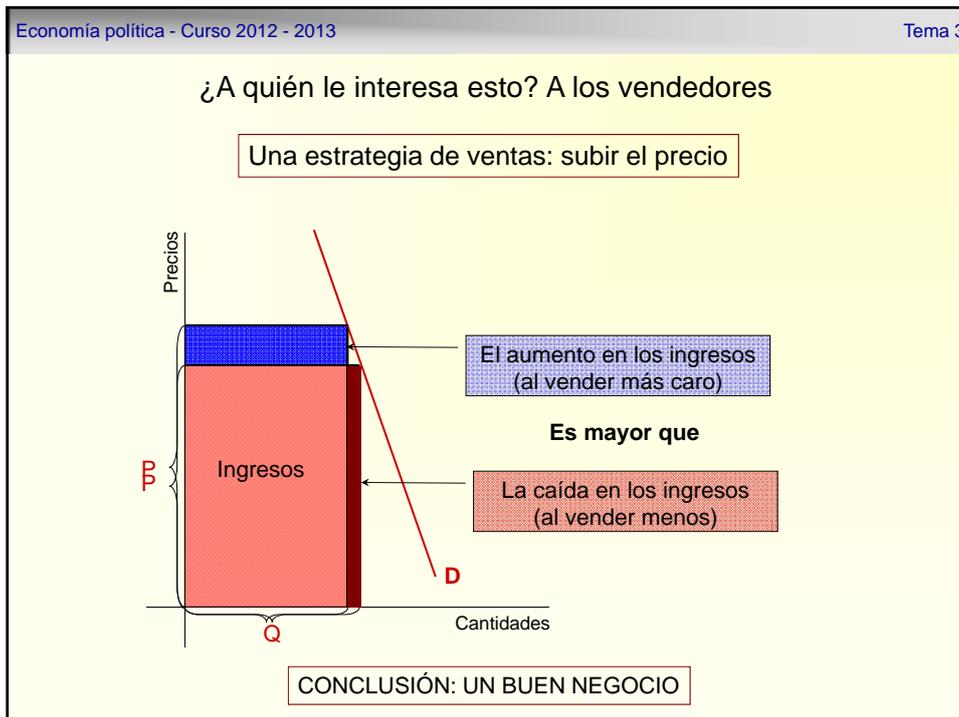
Además, el valor del número nos indica la fuerza de la relación: si son buenos sustitutivos (positivo y alto) o malos (al contrario) o si son complementarios muy fuertes (negativo y alto) o menos (al revés)

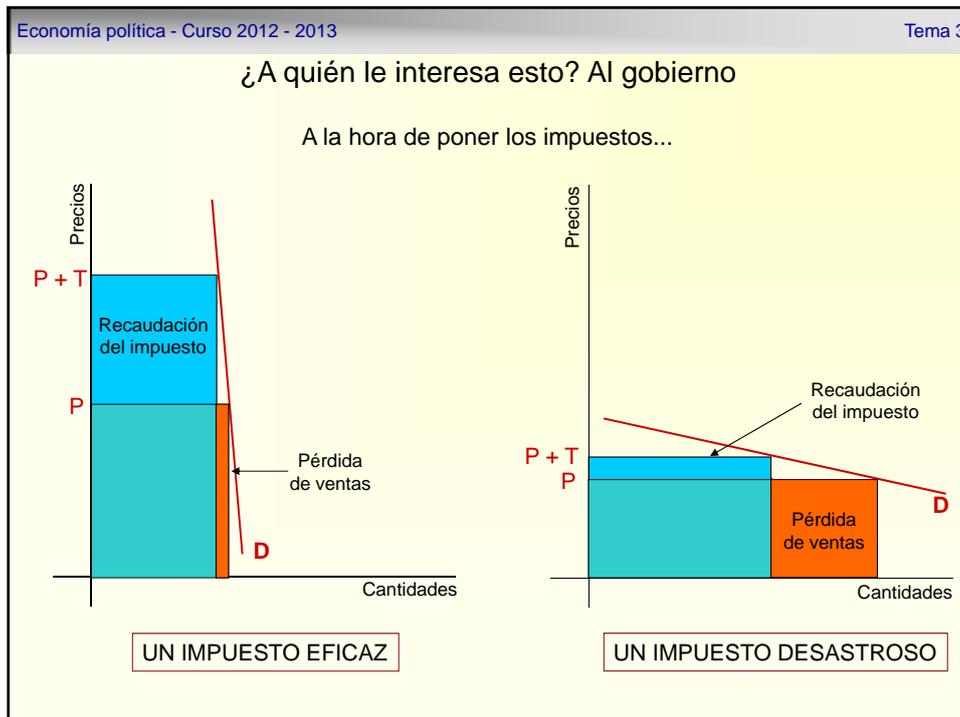
Resumiendo

De cada una de las elasticidades nos interesa fundamentalmente:

- a. **De la elasticidad precio: el valor**, que es lo que nos indica la rigidez o la elasticidad de la demanda. El signo no nos importa (se lo hemos cambiado).
- b. **De la elasticidad renta: el signo**, que es lo que nos dice si un bien es normal o inferior.
- c. **De la elasticidad cruzada: el signo**, que nos dice si los bienes son sustitutos o complementarios **y el valor**, que nos indica la fuerza de la relación.

**GANANDO DINERO CON
LA ELASTICIDAD**





Economía política - Curso 2012 - 2013 Tema 3

¿A quién le interesa esto? A las empresas

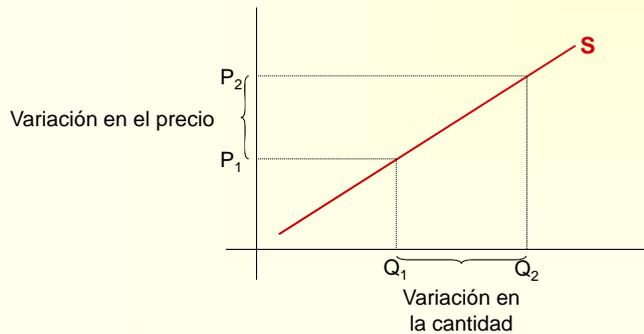
- Las ventas de los productos de lujo cambian con el ciclo económico: crecen muchísimo cuando la economía va hacia arriba y se hunden cuando la economía entra en recesión (consecuencia de su alta elasticidad – renta).
- Para disminuir los sustitutos, hacer la demanda – precio menos elástica y poder cobrar precios mayores: campañas de publicidad y creación de marcas.
- Para calcular la rebaja en precios que tiene que hacer una empresa cuando un competidor baja el de un producto sustitutivo (elasticidad - cruzada).
- Para hacer campañas de promoción (día del espectador) en el cine: la mayor venta de palomitas (que tienen un margen tremendo) más que compensa la disminución del precio de la entrada (elasticidad – cruzada).
- Para diseñar estrategias de precios tipo “Bundling” (venta simultánea de productos complementarios) ocultando el precio de los componentes: avión más hotel.

¿A quién le interesa esto? A la Unión Europea

- Asuntos de concentración empresarial: fusiones, absorciones, adquisiciones, empresas conjuntas y demás.
- Si superan un tamaño determinado (en general, si son muy grandes): la UE debe autorizarlas previamente.
- Prohíbe las que suponen “una disminución sustancial de la competencia”: cuando la empresa puede hacer lo que le da la gana con independencia de sus competidores o clientes, es decir, si la demanda de su producto es inelástica al precio.
- Para verlo, emplea el criterio de la sustituibilidad del producto: consiste en ver si los clientes no pueden comprar otras cosas cuando la empresa sube los precios (y emplea la elasticidad cruzada).

UN CASO APARTE: LA ELASTICIDAD DE LA OFERTA

La elasticidad de la oferta

$$\frac{\text{Proporción en que ha cambiado la cantidad}}{\text{Proporción en que ha cambiado el precio}}$$


Aquí no hay problemas de signo: los cambios en el precio y la cantidad van en la misma dirección

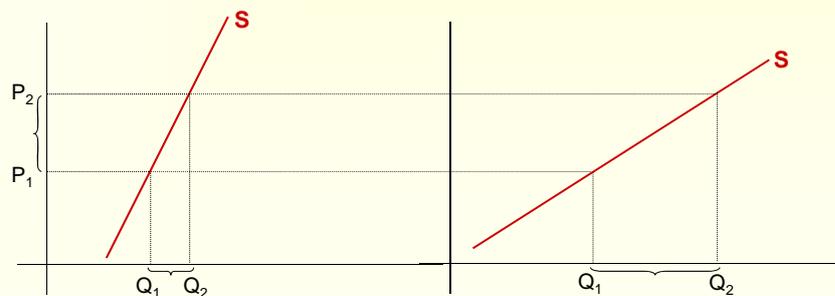
¿Qué nos cuenta la elasticidad de la oferta?

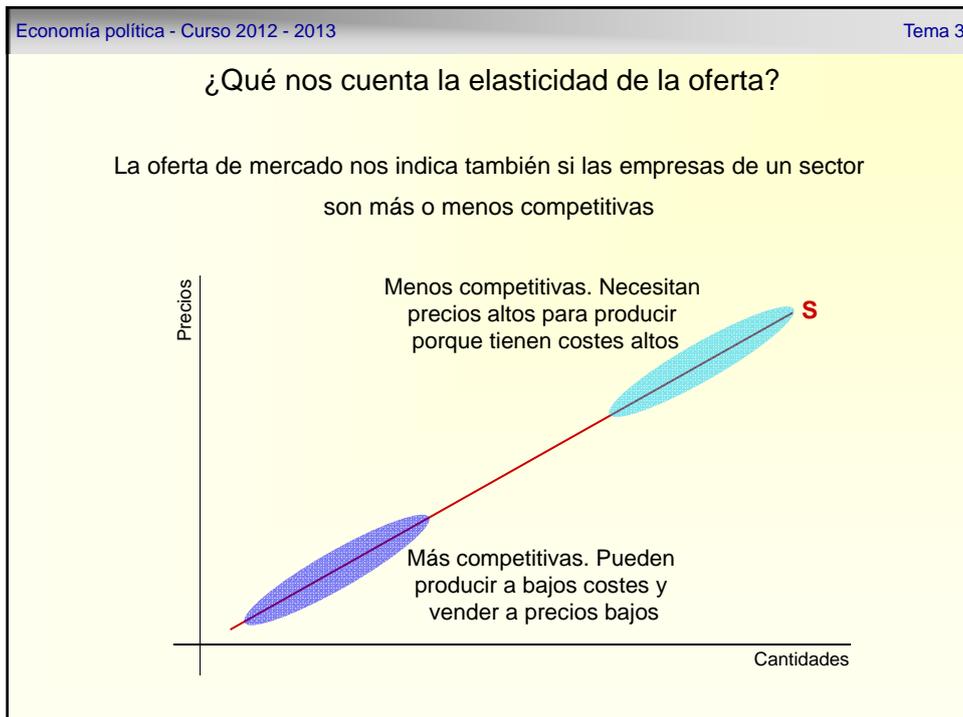
La mayor o menor facilidad para ofrecer más producto cuando sube el precio

Si el precio tiene que aumentar mucho para que se ofrezca más cantidad

(es lo mismo, visto de dos maneras distintas)

LA ELASTICIDAD DE LA OFERTA NOS INDICA SI EL PROCESO PARA FABRICAR UN PRODUCTO ES MÁS O MENOS FLEXIBLE





- Economía política - Curso 2012 - 2013 Tema 3
- ### ¿De qué depende la elasticidad de la oferta?
- 1. De los materiales que empleemos.** Si son corrientes, no habrá problemas para conseguir más (o para vender el que nos sobre). Si son raros, la cosa es más difícil.
 - 2. De la facilidad para cambiar trabajo y capital entre sí,** es decir, si puedo sustituir trabajadores por máquinas y al revés.
 - 3. Del tiempo.** A corto plazo, la oferta SIEMPRE es menos elástica que a largo plazo. Efectos de:
 - La tecnología
 - Las nuevas inversiones en las empresas existentes
 - La entrada de nuevas empresas en el mercado

Tema 3

- ▶ Práctica tema 3 : El consumidor de bienes de lujo se vuelve discreto.
- ▶ Libro (Parkin): capítulo 4 (completo)