

Un Brexit civilizado. La opción más deseable



OPINIÓN

Matilde Mas

Directora de proyectos internacionales del IVIE

La primera ministra británica, **Theresa May**, activó oficialmente el artículo 50 del Tratado de Lisboa el pasado miércoles, 29 de marzo, dando el pistoletazo de salida a la desconexión del Reino Unido (RU) de la Unión Europea (UE). Desde que el 24 de junio del año pasado las urnas se decantaron por el Brexit mucho se ha escrito sobre las potenciales consecuencias de esta decisión sobre la propia economía del RU, de la UE, y España.

En la C. Valenciana (CV) el tema también ha recibido mucha atención dadas las estrechas relaciones entre los dos territorios. Desde la perspectiva económica los tres aspectos que merecen más atención son: **1.** Demográfico; **2.** Comercial; y **3.** Turismo.

En la CV residían, en 2016, en torno a cien mil británicos, lo que representaba el 28,1% del total de ciudadanos británicos en España. De ellos casi 75.000, el 25%, vivían en la provincia de Alicante. Como primer dato de interés, en el último año la CV ha perdido 12.600 residentes británicos, mientras España solo perdía 4.800. Por lo tanto, alguna(s) regiones han ganado.

Desde la perspectiva del comercio, el RU es el tercer destino de las exportaciones valencianas. Las exportaciones a este país representaron, en enero 2017, el 10,6% del total, tras Alemania (17,5%) y Francia (12,1%). Nuestro saldo comercial es positivo, y claramente favorable a la CV, ya que las importaciones solo repre-

sentan el 5,6% del total importado. Sin embargo, esta situación podría cambiar. Como consecuencia de la devaluación que ha sufrido la libra desde el anuncio del Brexit nuestras exportaciones al RU han caído un 8,8% en enero de 2017 con respecto al mismo mes del año anterior.

El turismo británico juega un papel crucial en la economía de la CV. Somos la cuarta región en recepción de turistas británicos (13%) tras Canarias (25%) Baleares (24%) y Andalucía (17%). Casi un tercio de los turistas extranjeros son británicos. Alicante concentra el mayor volumen: el 63% de los llegados a la CV. La devaluación de la libra también perjudica al turismo. Pese a ello, aumentó en 2016 respecto al año anterior gracias a los problemas de nuestros competidores en el sur del Mediterráneo.

Las perspectivas futuras dependen del resultado de las negociaciones que se inician ahora y tienen una duración prevista de dos años. La posición británica se

ha iniciado con un tono bronco, de posturo. Su objetivo es mantener lo bueno y eliminar lo que no les gusta. La posición europea es no dejarles lo bueno si no aceptan el libre movimiento de población que es el principal caballo de batalla. La posición española está a favor de un Brexit negociado pacíficamente.

Para anticipar cuál es el resultado más probable conviene revisar las ventajas e inconvenientes. Las ventajas para el RU de un Brexit duro puede resumirse en: **1.** Evitar inmigración no deseada (quieren mantener trabajo cualificado, temporeros y servicios financieros); **2.** Recuperar más libertad para que flote el tipo de cambio; **3.** Ligarse más al crecimiento de EEUU y Asia, más dinámico que el de UE en la actualidad; **4.** No contribuir al presupuesto europeo; y **5.** Evitar alguna mala consecuencia de la PAC.

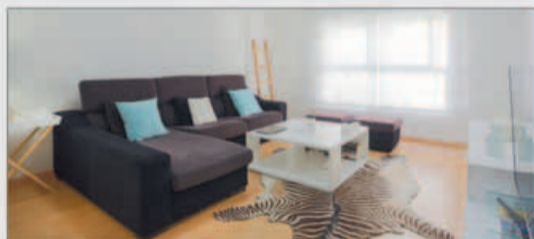
Por el lado de los inconvenientes: **1.** Peor acceso al mercado europeo y al de los países más directamente vinculados con él; **2.** Dejar de participar en proyectos europeos con financiación importante: Airbus, aeroespaciales, Ciencia y Tecnología (ie Programas Marco y H2020), Universidades, etc. **3.** Para los residentes en España el acceso a la sanidad es muy relevante. Mención aparte merece el caso particular de Gibraltar que ha sido ya puesto so-

bre el tapete de la todavía no-negociación; **4.** Perder la capitalidad financiera de la UE con unas pérdidas estimadas de 35.000 empleos en el sistema financiero.

Desde la perspectiva española los costes provendrán de: **1.** Turismo más caro y, por lo tanto, menor; **2.** Para los británicos residentes resultará más oneroso vivir en España por lo que comprarán menos viviendas, incluso se corre el riesgo de una venta masiva lo que sería un problema grave en zonas turísticas como la CV; **3.** Mientras la libra siga al nivel actual (1,15 €/Libra) nuestro comercio continuará resintiéndose; **4.** Los trabajadores poco cualificados en RU tendrán problemas; **5.** Para todos los trabajadores españoles en RU sus ingresos y ahorros cayeron como consecuencia de la devaluación de la libra; **6.** Más costoso estudiar en universidades británicas.

Así, ¿cuál es la salida más probable? Como siempre, la mejor negociación es la civilizada que minimize los costes para todas las partes. La UE seguramente no aceptará que el RU esté mejor fuera que dentro (por el mensaje que emite a los países en los que los partidos eurófobos tienen posibilidades de ganar) pero si Londres no juega su mejor seguro seguramente será no hacerse demasiado daño mutuamente. Un divorcio a cara de perro no parece deseable para nadie.

Finest Real Estate Valencia



Piso reformado en Ruzafa

Ruzafa · E&V ID: W-026MYD · Precio 265.000 €

8m² 138 m² 4 2

Apartamento con vistas al mar

Patacona · E&V ID: W-027Z18 · Precio: 235.000 €

- 65 m² 1 1

Elegante chalet con jardín

Mas Camarena · E&V ID: W-0289Q9 · Precio: 460.000 €

850 m² 446 m² 4 5

Vivienda de diseño impecable

Pla del Remei · E&V ID: W-0287MJ · Precio: 1.800 €/mes

- 100 m² 3 2

Acogedor piso en cortes valencianas

Benicalap · E&V ID: W-026831 · Precio: 1.350 €/mes

20 m² 87 m² 2 2

Exclusiva vivienda en Santa Apolonia

Torrente · E&V ID: W-024QGP · Precio: 3.700 €/mes

1.800 m² 650 m² 5 3

Gran Vía Marqués del Turia, 61 · Tel.: +34 96 351 78 97 / +34 96 206 71 10

Valencia@engelvoelkers.com · www.engelvoelkers.com/valencia

**ENGEL & VÖLKERS**