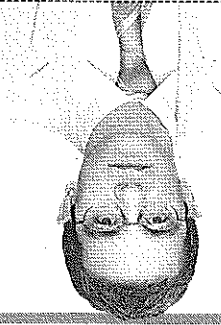


Los bancos españoles salen de compras



JOAQUÍN MAUDOS
INVESTIGADOR DEL IIVIE Y PROFESOR
DE LA UNIVERSIDAD DE VALENCIA

Los probes verdes que algunos economistas perciben en el comportamiento de la economía estadounidense no son generalizados, como demuestran los datos más recientes del comportamiento de su sistema bancario.

El informe del segundo trimestre de 2009 de la *Federal Deposit Insurance Corporation* (el equivalente a nuestro Fondo de Garantía de Depósitos) arroja muchas más sombras que luces. En concreto, en el segundo trimestre del presente 2009, el 28,3% de las entidades bancarias estadounidenses han reportado pérdidas, frente al 18% en el segundo trimestre de un año antes.

A esto se une una rentabilidad sobre activos (ROA) negativa del 0,11% como consecuencia, principalmente, de las provisiones realizadas para hacer frente a los aumentos de la morosidad situada en el 4,35%, el nivel más alto en los 26 años en los que la FDIC ofrece datos.

En la actualidad, la ratio de cobertura para hacer frente a la morosidad ha caído hasta el 63,5%, el nivel de media del sector.

Y esta imagen de fortaleza se ve reducida por los problemas de los grandes bancos estadounidenses que se han multiplicado desde junio de 1994, hasta el primer trimestre de 2009, la lista de bancos con problemas ha aumentado en III, de los cuales 24 han quebrado (45 en lo que va de año).

Si bien el sector bancario español también está sufriendo de forma violenta las consecuencias de la crisis, los grandes bancos destacan por su posición de fortaleza relativa.

Así, frente a una tasa de morosidad agregada del 4,6% (4% en bancos y 5% en cajas), en el Banco Santander y el BBVA se sitúa en el 2,8% y el 3,2%, respectivamente. Además, la tasa de cobertura es del 72% y el 68%, respectivamente, frente al 59% de media del sector.

Cinco Días

Director Jorge Rivera

Subdirectores José Antonio Vega y Juan José Morodo

Redactores Jofes Fernando Sanz (Especial), Angeles Gonzalez (Finanzas), Rafaela Peres (Diseño), Gonzalo Garteiz (Cierre), Nuño Rodrigo (Mercados-5D-Cinco Sentidos)

Secciones Cristina Garrido y Cecilia Castello (Empresas), Carmen Montfort (Energía), Antonio Ruiz del Arbol (Telecomunicaciones), Marimar Jimenez (Cinco Red), Arantxa Corrella (Buen Gobierno), Bernarodo Diaz (Economía), Juan Ferrat (Opinión), Miguel Rodríguez y Natalia Sammartín (Mercados-5D-Cinco Sentidos), Marian Palacios (Suplementos), Federico Castaño (Política), Paz Alvarez (Empelo y Derechos), Kiru Artea (País Vasco) y Oscar Laguarda (Infografía)

Corresponsales Ana B. Nieto (Nueva York) y Bernardo de Miguuel (Bruselas)

Director CincoDias.com Jorge Chamizo. Jefe sección Alfredo Garcia

Gerónimo María Frías

Adjunta a Gerencia María Moides

Operaciones José Luis Gómez

Producción Angel Martín Distribución Mónica Roldán Marketing Eduardo Díaz

Suscripciones Alberto Alcantarilla Sistemas Javier Alvarez

Dopélico legrat: M-7603-1978. Dibujo controlada

Edita Estructura, Grupo de Estudios Económicos, S.A. Gran Vía, 32. 2ª planta. 28013 Madrid. Teléfono: 915 388 100.

forzada por elevados ratios de capital (con un ratio BIS del 13,8% en el Banco Santander y del 12,2% en el BBVA), lo que da muestra de su elevada solvencia.

Con estos datos, no es de extrañar que las dos grandes entidades financieras españolas hayan avanzado posiciones en el ranking mundial tanto en términos de rentabilidad como de capitalización bursátil.

Y tampoco sorprende que estén en condiciones de "salir de caza" a la busca de otras entidades con objeto de incrementar aún más su presencia a nivel internacional.

De hecho, hace escasos días que el BBVA ha reforzado su posición en Estados Unidos mediante la compra por parte de su filial estadounidense Compass del Guaranty Bank, un banco intervenido con sede en Austin (Texas) con 164 oficinas y 300.000 clientes.

Con esta compra, el BBVA Com-pass ha pasado a ocupar el puesto 15 de las entidades de depósito en Estados Unidos.

En el caso del Banco Santander, las

Sólo en el segundo trimestre los bancos de EEUU con problemas han crecido en 111,24 de los cuales han quebrado

recientes ampliaciones de capital también le sitúan en buena posición para hacer frente a nuevas compras. Con los datos de finales del pasado junio de 2009, cuenta con un excedente de recursos propios sobre el mínimo regulatorio exigido de 32.411 millones de euros, lo que sin dudas le permite salir de compras al extranjero.

Y ello a pesar de haber adquirido en 2008 Alliance & Leicester y los depósitos y canales de distribución de Bradford & Bingley, lo que ha reforzado su cuota de mercado en el Reino Unido. A todo ello hay que añadir la compra del 100% de Sovereign, que ha contribuido a mejorar su diversificación geográfica.

En síntesis, a pesar de las dificultades que se avecinan en los próximos meses en el sector bancario español, las grandes entidades pueden salir fortalecidas y todo parece indicar que van a aprovechar las "ganas" que ofrece el mercado para incrementar su tamaño, su presencia internacional y la diversificación geográfica del riesgo.