

**FITXA IDENTIFICATIVA****DADES DE L'ASSIGNATURA**

Codi: 35897
Nom: Dret dels negocis internacionals
Cicle: Grau
Crèdits ECTS: 7,5
Curs acadèmic: 2026-27

TITULACIONS

Titulació	Centre	Curs	Període
1314 - Grau Negoc.Internac/Intern.Business	Facultat d'Economia	2	Primer quadrimestre

MATÈRIES

Titulació	Matèria	Caràcter
1314 - Grau Negoc.Internac/Intern.Business	Entorno Jurídico de los Negocios	OBLIGATÒRIA

COORDINACIÓ

O FLYNN BRIGHT ANDREW JOHN

RESUM

Totes les relacions comercials tenen implicacions jurídiques. El comerç internacional no és una excepció. Per tant, la matèria d'aquest curs es el Dret de les relacions comercials "inter privatos" quan hi ha un element d'estrangeria. Serà objete d'estudi aspectes específics del Dret internacional privat, Dret mercantil i Dret procesal internacional.

uot;"\">

CONEIXEMENTS PREVIS**RELACIÓ AMB ALTRES ASSIGNATURES DE LA MATEIXA TITULACIÓ**

No s'ha especificat restriccions de matrícula amb altres assignatures del pla d'estudis.



ALTRES TIPUS DE REQUISITS

Aquesta matèria requereix una actitud activa per part dels estudiants, atès que és l'única matèria estrictament jurídica del grau de Negocis Internacionals. Un coneixement previ dels conceptes jurídics bàsics és desitjable.

COMPETÈNCIES / RESULTATS D' APRENTATGE

1314 - Grau Negoc.Internac/Intern.Business

Comprendre l'estructura i el funcionament de les empreses i les organitzacions que operen en un context internacional.

Coneixement de l'estatut jurídic de l'empresari i de les societats mercantils.

Coneixement del règim jurídic de la propietat empresarial i industrial.

Coneixement del règim jurídic de les inversions en els mercats internacionals.

Conèixer els elements bàsics de la legislació que regula les operacions econòmiques, financeres i fiscals internacionals.

Copsar les peculiaritats dels contractes internacionals més habituals.

Desenvolupar la capacitat d'avaluació i d'anàlisi crítica de fenòmens i agents econòmics internacionals.

Desenvolupar una actitud ètica en els negocis respectant els drets humans i el medi tant al país d'origen com en els distints mercats en què s'opere.

Entendre el comportament dels agents econòmics i la seua interacció als mercats globals.

Tenir una visió general de les regles jurídiques que condicionen la contractació internacional.

Tenir una visió general dels aspectes jurídics i legals que condicionen l'activitat econòmica en general i dels drets i de les obligacions bàsiques dels agents que operen en els distints mercats.

DESCRIPCIÓ DE CONTINGUTS

1. Estructura institucional del Dret del comerç internacional

I. Introducció.

II. Institucions internacionals.

III. Institucions regionals: la UE.

IV. La codificació del Dret comercial internacional.



2. Dret de la competència comunitari i internacional

- I. La regulació de la lliure competència.
- II. Dret comunitari de la competència.
- III. Dret internacional de la competència deslleial.
- IV. La internacionalització del Dret de la competència.

3. La protecció internacional dels drets de propietat industrial i intel·lectual.

Especificación de contenidos de la unidad

- I. Conceptes, fins i aspectes generals de la protecció internacional dels drets propietat industrial i intel·lectual
- II. Normativa internacional.
- III. Normativa comunitaria.

4. Subjectes del comerç internacional

- I. Introducció.
- II. Persones físiques.
- III. Persones Jurídiques.

5. L'aspecte internacional de les societats

- I. Mercat únic europeu y Dret de societats.
- II. Reconeiximent y llibertat d establiment de les societats.
- III. Fusions internacionals.

6. Contractes internacionals: règim general.

- I. Introducció.
- II. El Reglament Roma I.
- III. Comerç electrònic.

7. Compravenda de contractes internacionals

- I. Introducció.
- II. La Convenció de Viena de 1980 sobre compravenda internacional.
- III. INCOTERMS 2010.

- I. Contractes internacionals d assegurances.



8. Altres contractes internacionals.

- I. Contractes internacionals d'assegurances. II Contractes internacionals de distribució.
- III. Contractes internacionals relacionats amb propietat industrial i intel·lectual..

9. Procediments internacionals d'insolvència

- I. Introducció.
- II. Competència judicial internacional.
- III. Dret aplicable.
- IV. Reconeixement i execució de sentències i laudes estrangers.

10. Resolució de disputes en el comerç internacional

- I. Introducció.
- II. Competència judicial internacional.
- III. ADR: Arbitratge comercial internacional.

VOLUM DE TREBALL (HORES)

ACTIVITATS PRESENCIALS

Activitat	Hores
Teoria	60,00
Pràctiques a l'aula	15,00
Total hores	75,00

ACTIVITATS NO PRESENCIALS

Activitat	Hores
Assistència a altres activitats	0,00
Elaboració de treballs individuals o en grup	15,00
Estudi i treball autònom	75,00
Preparació de classes	6,00
Preparació d'activitats d'avaluació	10,00
Resolució de casos pràctics	6,50
Total hores	112,50

METODOLOGIA DOCENT

L'especial naturalesa de la disciplina i l'amplisim volum de textos legals –d'origen i naturalesa diversa- que conformen el règim jurídic del Comerç Internacional exigeixen un esforç màxim per part del professor i dels alumnes.



a) CLASSES TEÒRIQUES.

En relació amb les classes teòriques, el professor intentarà dinamitzar al màxim les mateixes. En aquest sentit, les explicacions docents s'esquitxaran constantment de supòsits pràctics, notícies de premsa o anàlisis jurisprudencials.

Correlativament, s'exigirà una actitud activa per part de l'alumne. Això suposa, com a mínim, preparar els casos i realitzar les tasques que puguin ser lliurades en classes, assistir a classe amb els mitjans adequats per obtenir el màxim rendiment (Legislació i Manual de Dret del Comerç Internacional) i

participar en els debats susceptibles de generar-se en la mateixa.

b) CLASSES PRÀCTIQUES.

L'objectiu de les classes pràctiques és permetre a l'alumne contrastar en la realitat els coneixements teòrics adquirits. El contingut de les concretes pràctiques a desenvolupar i la dinàmica de desenvolupament de les classes seran oferts pel professor amb antelació suficient a l'inici de les mateixes. S'insisteix, una vegada més, en l'absoluta necessitat d'assistir a les classes, tant teòriques com a pràctiques, amb els materials adequats per obtenir el màxim aprofitament de les mateixes.

per obtenir el màxim aprofitament de les mateixes.

AVALUACIÓ

1) Els alumnes s'examinaran amb un examen final oral o escrit en el qual es faran preguntes similars a les vistes en classe.

L'examen valorarà tant la part teòrica com la part pràctica de l'assignatura. La part pràctica tindrà un valor de 10% de la nota final i la part teòrica un 65%.

2) Així mateix s'espera dels estudiants un comportament actiu en classe. Això implica:

(i) Els alumnes han d'assistir com a mínim a 6 de les 8 classes pràctiques. L'assistència i participació a les classes pràctiques suposarà fins a un 5% de la nota final.

(ii) El lliurament de les activitats pràctiques suposarà fins al 20% de la nota final.

Encara que s'haja seguit l'avaluació contínua, total o parcialment, si l'estudiant no es presenta a la prova final d'avaluació, la nota que s'inclourà en l'acta serà NO PRESENTAT. Excepcionalment, si l'estudiant ho sol·licita, i a la vista de les circumstàncies del cas concret, es podrà qualificar amb SUSPENS, amb la nota percentual resultant de l'avaluació contínua.

Independentment del sistema d'avaluació general (escrit o oral), el professor podrà determinar en l'annex la possibilitat de canviar el sistema d'examen quan es veja obligat a realitzar la prova objectiva en dates diferents de l'oficial en aplicació de les normes previstes per al cas de coincidència en les dates d'exàmens en el Reglament d'avaluació i qualificació de la Universitat de València.

qualificació de la Universitat de València.



BIBLIOGRAFIA

- Referencia b1: D'ARCY, L./ MURRAY, C./ CLEAVE, B., Schmitthoff's export trade: the law and practice of international trade, London, Sweet & Maxwell, 2000. Referencia b2: CARR, I., International Trade Law, London, Cavendish Publishing, 2009. Referencia b3: HARTLEY, T., International commercial litigation, Cambridge, Cambridge University Press, 2009. Referencia b4: CARR, I./ KINDNER, R., International Trade Law status and conventions, London, Cavendish Publishing, 2009. Referencia b5: ESPLUGUES MOTA, C., PALAO MORENO, G., ESPINOSA CALABUIG, R. Y FERNÁNDEZ MASIÁ, E., Derecho del Comercio Internacional, Valencia, Tirant lo Blanch, 2011 (5th ed.). Referencia b6: ESPLUGUES MOTA, C., PALAO MORENO, G., ESPINOSA CALABUIG, R. Y FERNÁNDEZ MASIÁ, E., Legislación básica de Derecho del Comercio Internacional, Valencia, Tirant lo Blanch, 2011 (5th ed.).
- Referencia c1: VÁZQUEZ LÉPINETTE, Tomás, La compraventa internacional de mercaderías, un análisis jurisprudencial, Pamplona, Aranzadi, 2000.