

**COURSE DATA****DATA SUBJECT****Code:** 44174**Name:** International economic policy**Cycle:** Master's Degree**ECTS Credits:** 3**Academic year:** 2025-26**STUDY (S)**

Degree	Center	Acad. year	Period
2203 - Master's Degree in Economic Policy and Public Economics	Facultat d'Economia	1	First quarter

SUBJECT-MATTER

Degree	Subject-matter	Character
2203 - Master's Degree in Economic Policy and Public Economics	Economic policy from an international perspective	ELECTIVES

COORDINATION

ARRIBA BUENO RAUL DE

SUMMARY

This course examines the conceptual framework of international economic policy and its application to international relations in the context of globalization. Therefore, we analyze the goals and instruments that make up the strategies for action at the major international economic institutions, as well as its effectiveness. The subject identifies the main problems of international economic policy, both from the perspective of the more developed countries and developing countries, and points to possible alternatives in the configuration of international economic relations.

PREVIOUS KNOWLEDGE**RELATIONSHIP TO OTHER SUBJECTS OF THE SAME DEGREE**

There are no specified enrollment restrictions with other subjects of the curriculum.

OTHER REQUIREMENTS

Basic knowledge of economic policy



COMPETENCES / LEARNING OUTCOMES

2203 - Master's Degree in Economic Policy and Public Economics

Contrastar las relaciones de poder presentes en los sistemas económicos y su influencia en el proceso económico.

Desarrollar la capacidad crítica, impulsar la inquietud y el interés investigador; buscar, ordenar, analizar y sintetizar la información económica, seleccionando aquella que resulta pertinente para la toma de decisiones en política económica.

Desarrollar la capacidad de trabajo en equipo, coordinación de tareas, liderazgo y compromiso con el grupo en el desarrollo de actividades de análisis de los problemas económicos y sus soluciones.

Integrar las nuevas tecnologías de la información y de la comunicación en su labor profesional y/o investigadora relacionada con el análisis de la intervención del estado en la economía.

Poder evaluar el impacto de la política económica sobre la economía en su conjunto y por áreas de actividad o sectores.

Poder evaluar el papel de los grupos de presión en la definición de la agenda gubernamental.

Poder realizar una evaluación previa de las políticas económicas del Estado y el establecimiento de alternativas posibles.

Students should apply acquired knowledge to solve problems in unfamiliar contexts within their field of study, including multidisciplinary scenarios.

Students should be able to integrate knowledge and address the complexity of making informed judgments based on incomplete or limited information, including reflections on the social and ethical responsibilities associated with the application of their knowledge and judgments.

Students should communicate conclusions and underlying knowledge clearly and unambiguously to both specialized and non-specialized audiences.

Students should demonstrate self-directed learning skills for continued academic growth.

Students should possess and understand foundational knowledge that enables original thinking and research in the field.

Tomar decisiones tanto individuales como colectivas en su labor profesional y/o investigadora relacionada con la resolución de problemas propios de la política económica y la economía pública.

Valorar diferentes problemas económicos, precisar sus causas e interpretar la toma de decisiones del Estado.

Valorar los límites institucionales a la capacidad de acción del Estado.

DESCRIPTION OF CONTENTS



1. Conceptual Framework of the International Economic Policy

This topic discusses the nature and challenges of the current international economic policy discipline. In particular, identifies which is the object of analysis of the discipline, the problems and the actors of the international economic policy, including the international institutions and their ability to regulate international economic relations.

2. Actors and interests in international economic policy

This topic delves into the nature, role and interests of the various relevant actors in the international economic policy, such as states, international organizations, market actors, NGOs, etc.

3. Power, economy and international relations

This topic discusses the importance of power relations in the configuration of international economic relations and the international economic policy agenda

4. Global production networks

This topic discusses the relevance of the global networks in the organization of the global production and distribution processes, as well as their economic, political, social and environmental consequences.

5. Money and finance in the global economic system

This topic delves into the problems and challenges of the international monetary system and the consequences of the growing integration of the international financial system. In this case, analyzes the effectiveness of international institutions, in particular, the IMF, to regulate both dimensions.

6. North-south relations and cooperation policies

This topic is dedicated to the analysis of the problem of economic underdevelopment from the perspective of North-South relations, as well as to the identification of the possibilities and limits of cooperation policies

WORKLOAD

PRESENCIAL ACTIVITIES

Activity	Hours
----------	-------



Theory	15,00
Seminar	15,00
Total hours	30,00

NON PRESENCIAL ACTIVITIES

Activity	Hours
Attendance at other activities	2,00
Individual or group project	10,00
Independent study and work	7,00
Preparation of lessons	16,00
Preparation for assessment activities	10,00
Resolution of case studies	0,00
Total hours	45,00

TEACHING METHODOLOGY

The syllabus of the subject will be developed by combining theoretical and practical elements. The teaching methodology includes explanations by the teacher of the most important elements of the program, but there is a lot of emphasis on the practical work on the part of the student. In this regard, the students must perform, among other activities, individual exhibitions on any topic to agree with the professor.

EVALUATION

The assessment is carried out through the continuous assessment (which contains the presentations and the rest of the student work) and the realization of a written examination. The final grade will be the result of the weighted sum of the ratings obtained in the following evaluation activities:

- Written exam: 60%
- Continuous assessment: 40%

It is mandatory to pass the written exam.

In the second turn, the result obtained in the continuous assessment in the first turn is saved.

REFERENCES

- Berzosa, C. (2024): Los organismos económicos internacionales como reguladores de la economía mundial y como agentes de la globalización». *Revista de Economía Crítica*, n.º 37
- Broome, A. (2014): *Issues and actors in the global political economy*. Palgrave.
- Calvo, A. (2021): *Economía internacional y organismos económicos internacionales*. Ed. Ramón Areces. Caps. 16, 17, 20 y 21
- Cuenca, E.; Navarro, M. (2023): *Organización Económica Internacional*.



Ed. Pirámide Kaplinsky, R. (2023): Cadenas globales de valor: el auge (¿y caída?) de la globalización profunda. Papeles de Europa, 36. Martínez González-Tablas, A. (2024): Trayectoria y visión integral de la globalización, Revista de Economía Crítica, n.º 37 Palazuelos, E. (2015): Economía política mundial. Ed. Akal. Rodrik, D. (2012): La paradoja de la globalización. Antoni Bosch Editor Rodrik, D. (2018): Hablemos claro sobre el comercio mundial. Ed. Deusto Sánchez, A. (coord.) (2021): Las transformaciones de la economía mundial. Universidad Autónoma de Madrid. Varoufakis, Y. (2001): El minotaruo global. Ed. Capitán Swing Vilariño Sanz, A. (2024): La hegemonía del capital financiero en la economía mundial: 1973-2023, Revista de Economía Crítica, n.º 37

- Aglietta, M. y Courdet, V. (2015): El dólar. Pasado, presente y futuro del sistema monetario internacional. Ed. Clave intelectual Alonso, J.A. (2019): El nuevo rostro de la cooperación internacional para el desarrollo. Actores y modalidades emergentes. La Catarata, Madrid Anchorena, O. y otros (2012): Alternativas al sistema monetario actual. Papeles de relaciones ecosociales y cambio global, N° 118, pp. 45-55 Banco Mundial (2020). Informe sobre el desarrollo mundial 2020: El comercio al servicio del desarrollo en la era de las cadenas de valor mundiales. Cuadernillo del Panorama general, Banco Mundial, Washington, DC Bhagwati, J. (2005): En defensa de la globalización: el rostro humano de un mundo global. Ed. Random House M. Blasco, J., Farchy, J. (2022): El mundo está en venta. La cara oculta del negocio de las materias primas. Ed. Península Bustelo, P. (2003): Enfoque de la regulación y Economía Política Internacional: ¿paradigmas convergentes?, Revista de Economía Mundial, 8. Pág. 13-22 CEO (2018): Lobby Planet: https://corporateurope.org/sites/default/files/lp_brussels_report_v7-spreads-lo.pdf Chang, H.J (2004): Retirar la escalera. La estrategia del desarrollo en perspectiva histórica. Ed. Catarata Chang, H.J. y Grabel, I. (2006): Reivindicar el desarrollo. Oxfam. Cap. 9 Collier, P. (2008): El club de la miseria. Qué falla en los países más pobres del mundo. Turner, Madrid
- de Arriba, R. (2022): Actores y políticas de cooperación al desarrollo. Ed. Tirant lo Blanch. Cap 1 y 6 Dunkley, G. (2016): One World Mania. A Critical Guide to Free Trade, Financialization and Over-Globalization. Zed Books Fana, M.; Villani, D. (2023). Retos y desafíos de las cadenas globales de valor, en Papeles de Europa 36 Fisas, V. (2022): El engaño de la ayuda al desarrollo en el mundo. Icaria George, S. (2015): Los usurpadores. Cómo las empresas transnacionales toman el poder. Ed. Icaria. Gereffi, Gary (2014): Global value chains in a post-Washington Consensus world. Gomez, C. (2017): Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS): una revisión crítica, Papeles de relaciones ecosociales y cambio global, 140 Gracia Santos, M. y Rísquez M. (2024): ¿El ocaso de la globalización productiva? Tensiones, actores y gobernanza, Revista de Economía Crítica, n.º 37
- Gutierrez, F.J. y Lobejon, L.F. (2014): Nueva arquitectura monetaria internacional: ideas para una transición, Revista de Economía Crítica, 17 Hernández Viguera, J. (2013): Los paraísos fiscales, plataformas de los mercados financieros. Boletín del Centro de Documentación Hegoa, 36 Herr y Stachuletz (2011), Alternativas de reforma para los sistemas financieros. (www.global-labouruniversity.org/fileadmin/GLU_Column/ES_papers/no_33_Herr_Stachuletz_ES.pdf) Kaul, I. y Blondin, D. (2015): Los bienes públicos globales y las Naciones Unidas. En Ocampo, J.A. (ed.): Gobernanza global y desarrollo. nuevos desafíos y prioridades de la cooperación internacional. Siglo XXI. Kentikelenis, Alexander E.; Stubbs, Thomas H. & King, Lawrence P. (2016): IMF conditionality and development policy space, 19852014. Review of International Political



Economy Vol. 23 , Iss. 4 Lichtenstein, P. M. (2016): Theories of International Economics. Routledge Marangos, J. (2020): International Development and the Washington Consensus. A Pluralist Perspective. Routledge, Londres Moreno, P. (2019): El orden económico internacional", en Casares y Velasco: Política económica española: lecciones. Thomson Reuters-Civitas. Naciones Unidas (2023): Informe de los Objetivos de Desarrollo Sostenible 2023. New York

- Oatley, T. (2012): International Political Economy: Interests and Institutions in the Global Economy. Longman, New York. Oficina de Evaluación Independiente del FMI (2011): Desempeño del FMI en el período previo a la crisis financiera y económica: La supervisión del FMI entre 2004-07. IEO Ostry, J. D. y otros (2010): Entradas de capital: el papel de los controles. Revista de Economía Institucional, vol. 12, n.º 23 Pettis, M. y Klein, M. C. (2023): Las guerras comerciales son guerras de clase. Ed. Capitán Swing. Rist, G. (2002): El desarrollo: historia de una creencia occidental. La catarata Roach, B. (2023): Corporate Power in a Global Economy. Global Development Policy Center Roche, M. (2011): El banco. Cómo Goldman Sachs dirige el mundo. Ed. Deusto. Rodrik, D. (2011): Una economía, muchas recetas. La globalización, las instituciones y el crecimiento económico. FCE. Sachs, J. (2008): Economía para un planeta abarrotado. Editorial Debate Sapir, J. (2009): From Financial Crisis to Turning Point. How the US »Subprime Crisis« Turned into a Worldwide One and Will Change the Global Economy, en Internationale Politik und Gesellschaft, n° 1.
- Sotillo, J.A. (2017): El ecosistema de la cooperación. La agenda 2030 para el desarrollo sostenible. La Catarata, Madrid Stichele, M.V. (2020): La empresa financiarizada. Cómo las finanzas alimentan y transforman la corporación de hoy en día. Estado del Poder 2020. Transnational Institute. Stiglitz, J.E. (2010): Cómo hacer que la globalización funcione. Taurus. Cap. 8 Strange, S. (2001): La retirada del Estado. La difusión del poder en la economía mundial. Icaria, Madrid Subramanian, A.; Kessler, M. y Properzi, E. (2023). Trade hyperglobalization is dead. Long live?, PIEE Working Paper, Peterson Instituto for International Economics Tippet, B. (2020): Paying for the Pandemic and a Just Transition. Transnational Institute.
- TNI: www.tni.org/es/publicacion/financierizacion-guia-basica TNI (2019): Estado del poder. Finanzas. Transnational Institute. Amsterdam. www.tni.org/es/publicacion/estado-del-poder-2019 Toussaint, E (2022): Banco Mundial "Una historia crítica". El Viejo Topo Unceta, K. (2009): Desarrollo, subdesarrollo, maldesarrollo y postdesarrollo. Una mirada transdisciplinar sobre el debate y sus implicaciones, Carta latinoamericana, 7. UNCTAD (2020): Informe sobre las inversiones en el mundo 2020. La producción internacional después de la pandemia. Ginebra. Pag. 1-36 Vence, X. (2024): Economía circular transformadora y globalización neoliberal (y antropocénica), Revista de Economía Crítica, 37. Wallerstein, Immanuel (2005): "After Developmentalism and Globalization, What?" Social Forces 83, 3. 126378. Wolfe, M. (2015): La Gran Crisis: cambios y consecuencias. Ed. Deusto. WTO (2023): Global Value Chain Development Report 2023. Resilient and Sustainable Global Value Chains in Turbulent Times. WTO y otros. Zahoor, N.; Wu, J.; Khan, H. y Zaheer, K. (2023). De-globalization, International Trade Protectionism, and the Reconfigurations of Global Value Chains, Management International Review: 1-37 Zucman, G. (2014): La riqueza oculta de las naciones. Ed. Pasado y presente.