

**FICHA IDENTIFICATIVA****DATOS DE LA ASIGNATURA**

Código: 44174
Nombre: Política económica internacional
Ciclo: Máster Universitario Oficial
Créditos ECTS: 3
Curso académico: 2026-27

TITULACIONES

Titulación	Centro	Curso	Periodo
2203 - Máster Universitario en Política Económica y Economía Pública	Facultat d'Economia	1	Primer cuatrimestre

MATERIAS

Titulación	Materia	Carácter
2203 - Máster Universitario en Política Económica y Economía Pública	Política económica en perspectiva internacional	OPTATIVA

COORDINACIÓN

ARRIBA BUENO RAUL DE

RESUMEN

Esta asignatura analiza el marco conceptual de la política económica internacional y su aplicación a las relaciones internacionales en el contexto de la globalización. Por tanto, se analizan los objetivos, instrumentos y eficacia de las estrategias de actuación de las principales instituciones económicas internacionales, así como el papel que juegan otros actores relevantes en el escenario internacional. La asignatura identifica los principales problemas de política económica internacional, tanto desde la perspectiva de los países más desarrollados como de los países en desarrollo, y señala posibles alternativas en la configuración de las relaciones económicas internacionales.

ute;micas internacionales.

CONOCIMIENTOS PREVIOS**RELACIÓN CON OTRAS ASIGNATURAS DE LA MISMA TITULACIÓN**

No se han especificado restricciones de matrícula con otras asignaturas del plan de estudios.

OTROS TIPOS DE REQUISITOS

Se requieren conocimientos básicos de política económica



COMPETENCIAS / RESULTADOS DE APRENDIZAJE

2203 - Máster Universitario en Política Económica y Economía Pública

Contrastar las relaciones de poder presentes en los sistemas económicos y su influencia en el proceso económico.

Desarrollar la capacidad crítica, impulsar la inquietud y el interés investigador; buscar, ordenar, analizar y sintetizar la información económica, seleccionando aquella que resulta pertinente para la toma de decisiones en política económica.

Desarrollar la capacidad de trabajo en equipo, coordinación de tareas, liderazgo y compromiso con el grupo en el desarrollo de actividades de análisis de los problemas económicos y sus soluciones.

Integrar las nuevas tecnologías de la información y de la comunicación en su labor profesional y/o investigadora relacionada con el análisis de la intervención del estado en la economía.

Poder evaluar el impacto de la política económica sobre la economía en su conjunto y por áreas de actividad o sectores.

Poder evaluar el papel de los grupos de presión en la definición de la agenda gubernamental.

Poder realizar una evaluación previa de las políticas económicas del Estado y el establecimiento de alternativas posibles.

Poseer y comprender conocimientos que aporten una base u oportunidad de ser originales en el desarrollo y/o aplicación de ideas, a menudo en un contexto de investigación.

Que los/las estudiantes posean las habilidades de aprendizaje que les permitan continuar estudiando de un modo que habrá de ser en gran medida autodirigido o autónomo

Que los/las estudiantes sean capaces de integrar conocimientos y enfrentarse a la complejidad de formular juicios a partir de una información que, siendo incompleta o limitada, incluya reflexiones sobre las responsabilidades sociales y éticas vinculadas a la aplicación de sus conocimientos y juicios.

Que los/las estudiantes sepan aplicar los conocimientos adquiridos y su capacidad de resolución de problemas en entornos nuevos o poco conocidos dentro de contextos más amplios (o multidisciplinares) relacionados con su área de estudio.

Que los/las estudiantes sepan comunicar sus conclusiones y los conocimientos y razones últimas que las sustentan a públicos especializados y no especializados de un modo claro y sin ambigüedades.

Tomar decisiones tanto individuales como colectivas en su labor profesional y/o investigadora relacionada con la resolución de problemas propios de la política económica y la economía pública.

Valorar diferentes problemas económicos, precisar sus causas e interpretar la toma de decisiones del Estado.

Valorar los límites institucionales a la capacidad de acción del Estado.



DESCRIPCIÓN DE CONTENIDOS

1. Marco conceptual de la Política Económica Internacional

Este tema analiza la naturaleza y desafíos actuales de la disciplina Política Económica Internacional. En concreto, identifica cuál es el objeto de análisis de la disciplina, los problemas y los actores de la política económica internacional, entre ellos las instituciones internacionales y su capacidad para regular las relaciones económicas internacionales.

2. Actores e intereses en la política económica internacional

Este tema profundiza en la naturaleza, rol e intereses de los distintos actores relevantes en la política económica internacional, como son los Estados, las organizaciones internacionales, los actores de mercado, las ONGs, etc.

3. Poder, economía y relaciones internacionales

Este tema aborda la importancia de las relaciones de poder en la configuración de las relaciones económicas internacionales y en la agenda de la política económica internacional

4. Redes globales de producción

Este tema analiza la relevancia de las redes globales en la organización del proceso de producción y distribución mundial, así como sus consecuencias económicas, políticas, sociales y medioambientales.

5. Moneda y finanzas en el sistema económico mundial

Este tema profundiza en los problemas y desafíos del sistema monetario internacional y de las consecuencias de la creciente integración del sistema financiero internacional. En este caso, se analiza la eficacia de las instituciones internacionales, en especial el FMI, para regular ambas dimensiones.

6. Relaciones Norte-Sur y políticas de cooperación

Este tema se dedica al análisis del problema del subdesarrollo económico desde la perspectiva de las relaciones Norte-Sur, así como a la identificación de las posibilidades y límites de las políticas de cooperación.

VOLUMEN DE TRABAJO (HORAS)

**ACTIVIDADES PRESENCIALES**

Actividad	Horas
Teoría	15,00
Seminario	15,00
Total horas	30,00

ACTIVIDADES NO PRESENCIALES

Actividad	Horas
Asistencia a otras actividades	2,00
Elaboración de trabajos individuales o en grupo	10,00
Estudio y trabajo autónomo	7,00
Preparación de clases	16,00
Preparación de actividades de evaluación	10,00
Resolución de casos prácticos	0,00
Total horas	45,00

METODOLOGÍA DOCENTE

El programa de la asignatura se desarrollará combinando elementos teóricos y prácticos. La metodología docente incluye explicaciones por parte del profesor de los elementos más importantes del programa, pero se pone mucho énfasis en el trabajo práctico por parte del estudiante. A este respecto, los estudiantes deberán realizar, entre otras actividades, exposiciones individuales sobre algún tema a consensuar con el profesor.

n el profesor.

EVALUACIÓN

La evaluación se realiza a través de la evaluación continua (que recoge las exposiciones y el resto del trabajo del alumno) y de la realización de un examen escrito. La nota final será el resultado de la suma ponderada de las calificaciones obtenidas en las siguientes actividades de evaluación:

- Examen escrito: 60%
- Evaluación continua: 40%

Para superar la asignatura, es necesario aprobar el examen escrito.

En la segunda convocatoria, se guarda la nota correspondiente a la evaluación continua obtenida en la primera convocatoria.

BIBLIOGRAFÍA



- Berzosa, C. (2024): Los organismos económicos internacionales como reguladores de la economía mundial y como agentes de la globalización». *Revista de Economía Crítica*, n.º 37
- Broome, A. (2014): *Issues and actors in the global political economy*. Palgrave.
- Calvo, A. (2021): *Economía internacional y organismos económicos internacionales*. Ed. Ramón Areces. Caps. 16, 17, 20 y 21
- Cuenca, E.; Navarro, M. (2023): *Organización Económica Internacional*. Ed. Pirámide
- Kaplinsky, R. (2023): *Cadenas globales de valor: el auge (¿y caída?) de la globalización profunda*. *Papeles de Europa*, 36.
- Martínez González-Tablas, A. (2024): *Trayectoria y visión integral de la globalización*, *Revista de Economía Crítica*, n.º 37
- Palazuelos, E. (2015): *Economía política mundial*. Ed. Akal.
- Rodrik, D. (2012): *La paradoja de la globalización*. Antoni Bosch Editor
- Rodrik, D. (2018): *Hablemos claro sobre el comercio mundial*. Ed. Deusto
- Sánchez, A. (coord.) (2021): *Las transformaciones de la economía mundial*. Universidad Autónoma de Madrid.
- Varoufakis, Y. (2001): *El minotaruo global*. Ed. Capitán Swing
- Vilariño Sanz, A. (2024): *La hegemonía del capital financiero en la economía mundial: 1973-2023*, *Revista de Economía Crítica*, n.º 37
- Aglietta, M. y Courdet, V. (2015): *El dólar. Pasado, presente y futuro del sistema monetario internacional*. Ed. Clave intelectual
- Alonso, J.A. (2019): *El nuevo rostro de la cooperación internacional para el desarrollo. Actores y modalidades emergentes*. La Catarata, Madrid
- Anchorena, O. y otros (2012): *Alternativas al sistema monetario actual*. *Papeles de relaciones ecosociales y cambio global*, N° 118, pp. 45-55
- Banco Mundial (2020). *Informe sobre el desarrollo mundial 2020: El comercio al servicio del desarrollo en la era de las cadenas de valor mundiales*. Cuadernillo del Panorama general, Banco Mundial, Washington, DC
- Bhagwati, J. (2005): *En defensa de la globalización: el rostro humano de un mundo global*. Ed. Random House
- M. Blasco, J., Farchy, J. (2022): *El mundo está en venta. La cara oculta del negocio de las materias primas*. Ed. Península
- Bustelo, P. (2003): *Enfoque de la regulación y Economía Política Internacional: ¿paradigmas convergentes?*, *Revista de Economía Mundial*, 8. Pág. 13-22
- CEO (2018): *Lobby Planet*: https://corporateurope.org/sites/default/files/lp_brussels_report_v7-spreads-lo.pdf
- Chang, H.J (2004): *Retirar la escalera. La estrategia del desarrollo en perspectiva histórica*. Ed. Catarata
- Chang, H.J. y Grabel, I. (2006): *Reivindicar el desarrollo*. Oxfam. Cap. 9
- Collier, P. (2008): *El club de la miseria. Qué falla en los países más pobres del mundo*. Turner, Madrid
- de Arriba, R. (2022): *Actores y políticas de cooperación al desarrollo*. Ed. Tirant lo Blanch. Cap 1 y 6
- Dunkley, G. (2016): *One World Mania. A Critical Guide to Free Trade, Financialization and Over-Globalization*. Zed Books
- Fana, M.; Villani, D. (2023). *Retos y desafíos de las cadenas globales de valor*, en *Papeles de Europa* 36
- Fisas, V. (2022): *El engaño de la ayuda al desarrollo en el mundo*. Icaria
- George, S. (2015): *Los usurpadores. Cómo las empresas transnacionales toman el poder*. Ed. Icaria.
- Gereffi, Gary (2014): *Global value chains in a post-Washington Consensus world*.
- Gomez, C. (2017): *Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS): una revisión crítica*, *Papeles de relaciones ecosociales y cambio global*, 140
- Gracia Santos, M. y Rísquez M. (2024): *¿El ocaso de la globalización productiva? Tensiones, actores y gobernanza*, *Revista de Economía Crítica*, n.º 37
- Gutierrez, F.J. y Lobejon, L.F. (2014): *Nueva arquitectura monetaria internacional: ideas para una transición*, *Revista de Economía Crítica*, 17
- Hernández Viguera, J. (2013): *Los paraísos fiscales, plataformas de los mercados financieros*. *Boletín del Centro de Documentación Hegoa*, 36
- Herr y Stachuletz (2011), *Alternativas de reforma para los sistemas financieros*. (www.global-labouruniversity).



org/fileadmin/GLU_Column/ES_papers/no_33_Herr_Stachuletz_ES.pdf) Kaul, I. y Blondin, D. (2015): Los bienes públicos globales y las Naciones Unidas. En Ocampo, J.A. (ed.): Gobernanza global y desarrollo. nuevos desafíos y prioridades de la cooperación internacional. Siglo XXI. Kentikelenis, Alexander E.; Stubbs, Thomas H. & King, Lawrence P. (2016): IMF conditionality and development policy space, 19852014. Review of International Political Economy Vol. 23, Iss. 4 Lichtenstein, P. M. (2016): Theories of International Economics. Routledge Marangos, J. (2020): International Development and the Washington Consensus. A Pluralist Perspective. Routledge, Londres Moreno, P. (2019): El orden económico internacional", en Casares y Velasco: Política económica española: lecciones. Thomson Reuters-Civitas. Naciones Unidas (2023): Informe de los Objetivos de Desarrollo Sostenible 2023. New York

- Oatley, T. (2012): International Political Economy: Interests and Institutions in the Global Economy. Longman, New York. Oficina de Evaluación Independiente del FMI (2011): Desempeño del FMI en el período previo a la crisis financiera y económica: La supervisión del FMI entre 2004-07. IEO Ostry, J. D. y otros (2010): Entradas de capital: el papel de los controles. Revista de Economía Institucional, vol. 12, n.º 23 Pettis, M. y Klein, M. C. (2023): Las guerras comerciales son guerras de clase. Ed. Capitán Swing. Rist, G. (2002): El desarrollo: historia de una creencia occidental. La catarata Roach, B. (2023): Corporate Power in a Global Economy. Global Development Policy Center Roche, M. (2011): El banco. Cómo Goldman Sachs dirige el mundo. Ed. Deusto. Rodrik, D. (2011): Una economía, muchas recetas. La globalización, las instituciones y el crecimiento económico. FCE. Sachs, J. (2008): Economía para un planeta abarrotado. Editorial Debate Sapir, J. (2009): From Financial Crisis to Turning Point. How the US »Subprime Crisis« Turned into a Worldwide One and Will Change the Global Economy, en Internationale Politik und Gesellschaft, nº 1.
- Sotillo, J.A. (2017): El ecosistema de la cooperación. La agenda 2030 para el desarrollo sostenible. La Catarata, Madrid Stichele, M.V. (2020): La empresa financiarizada. Cómo las finanzas alimentan y transforman la corporación de hoy en día. Estado del Poder 2020. Transnational Institute. Stiglitz, J.E. (2010): Cómo hacer que la globalización funcione. Taurus. Cap. 8 Strange, S. (2001): La retirada del Estado. La difusión del poder en la economía mundial. Icaria, Madrid Subramanian, A.; Kessler, M. y Properzi, E. (2023). Trade hyperglobalization is dead. Long live?, PIEE Working Paper, Peterson Instituto for International Economics Tippet, B. (2020): Paying for the Pandemic and a Just Transition. Transnational Institute.
- TNI: www.tni.org/es/publicacion/financierizacion-guia-basica TNI (2019): Estado del poder. Finanzas. Transnational Institute. Amsterdam. www.tni.org/es/publicacion/estado-del-poder-2019 Toussaint, E (2022): Banco Mundial "Una historia crítica". El Viejo Topo Unceta, K. (2009): Desarrollo, subdesarrollo, maldesarrollo y postdesarrollo. Una mirada transdisciplinar sobre el debate y sus implicaciones, Carta latinoamericana, 7. UNCTAD (2020): Informe sobre las inversiones en el mundo 2020. La producción internacional después de la pandemia. Ginebra. Pag. 1-36 Vence, X. (2024): Economía circular transformadora y globalización neoliberal (y antropocénica), Revista de Economía Crítica, 37. Wallerstein, Immanuel (2005): "After Developmentalism and Globalization, What?" Social Forces 83, 3. 126378. Wolfe, M. (2015): La Gran Crisis: cambios y consecuencias. Ed. Deusto. WTO (2023): Global Value Chain Development Report 2023. Resilient and Sustainable Global Value Chains in Turbulent Times. WTO y otros. Zahoor, N.; Wu, J.; Khan, H. y Zaheer, K. (2023). De-globalization, International Trade Protectionism, and the Reconfigurations of Global Value Chains, Management



International Review: 1-37 Zucman, G. (2014): La riqueza oculta de las naciones. Ed. Pasado y presente.