

**FITXA IDENTIFICATIVA****DADES DE L'ASSIGNATURA**

Codi: 44174
Nom: Política econòmica internacional
Cicle: Màster Universitari Oficial
Crèdits ECTS: 3
Curs acadèmic: 2026-27

TITULACIONS

Titulació	Centre	Curs	Període
2203 - Màster Universitari en Política Econòmica i Economia Pública	Facultat d'Economia	1	Primer quadrimestre

MATÈRIES

Titulació	Matèria	Caràcter
2203 - Màster Universitari en Política Econòmica i Economia Pública	Política econòmica en perspectiva internacional	OPTATIVA

COORDINACIÓ

ARRIBA BUENO RAUL DE

RESUM

Aquesta assignatura analitza el marc conceptual de la política econòmica internacional i la seua aplicació a les relacions internacionals en el context de la globalització. Per tant, s'analitzen els objectius, instruments i eficàcia de les estratègies d'actuació de les principals institucions econòmiques internacionals, així com el paper que juguen altres actors rellevants en l'escenari internacional. L'assignatura identifica els principals problemes de política econòmica internacional, tant des de la perspectiva dels països més desenvolupats com dels països en desenvolupament, i assenyala possibles alternatives en la configuració de les relacions econòmiques internacionals.

e;miques internacionals.

CONEXEMENTS PREVIS**RELACIÓ AMB ALTRES ASSIGNATURES DE LA MATEIXA TITULACIÓ**

No s'ha especificat restriccions de matrícula amb altres assignatures del pla d'estudis.

ALTRES TIPUS DE REQUISITS

Es requereixen coneixements bàsics de política econòmica



COMPETÈNCIES / RESULTATS D' APRENTATGE

2203 - Màster Universitari en Política Econòmica i Economia Pública

Contrastar les relacions de poder presents en els sistemes econòmics i la seua influència en el procés econòmic.

Desenvolupar la capacitat crítica, impulsar la inquietud i l'interés investigador; buscar, ordenar, analitzar i sintetitzar la informació econòmica, seleccionant aquella que resulta pertinent per a la presa de decisions en política econòmica.

Desenvolupar la capacitat de treball en equip, coordinació de tasques, lideratge i compromís amb el grup en l'exercici d'activitats d'anàlisi dels problemes econòmics i les seues solucions.

Integrar les noves tecnologies de la informació i de la comunicació en la seua labor professional i/o investigadora relacionada amb l'anàlisi de la intervenció de l'estat en l'economia.

Poder avaluar el paper dels grups de pressió en la definició de l'agenda governamental.

Poder avaluar l'impacte de la política econòmica sobre l'economia en el seu conjunt i per àrees d'activitat o sectors.

Poder realitzar una avaluació prèvia de les polítiques econòmiques de l'Estat i l'establiment d'alternatives possibles.

Posseir i comprendre coneixements que aportin una base o oportunitat de ser originals en el desenvolupament i / o aplicació d'idees, sovint en un context de recerca.

Prendre decisions tant individuals com col·lectives en la seua labor professional i/o investigadora relacionada amb la resolució de problemes propis de la política econòmica i l'economia pública.

Que els estudiants posseïsquen les habilitats d'aprenentatge que els permeten continuar estudiant d'una forma que haurà de ser en gran manera autodirigida o autònoma.

Que els estudiants sàpiguen aplicar els coneixements adquirits i la seua capacitat de resolució de problemes en entorns nous o poc coneguts dins de contextos més amplis (o multidisciplinaris) relacionats amb la seua àrea d'estudi.

Que els estudiants sàpiguen comunicar les conclusions (i els coneixements i les raons últimes que les sustenten) a públics especialitzats i no especialitzats d'una manera clara i sense ambigüitats.

Que els estudiants siguen capaços d'integrar coneixements i afrontar la complexitat de formular judicis a partir d'una informació que, sent incompleta o limitada, incloga reflexions sobre les responsabilitats socials i ètiques vinculades a l'aplicació dels seus coneixements i judicis.

Valorar diferents problemas económicos, precisar sus causas e interpretar la toma de decisiones del Estado.

Valorar els límits institucionals a la capacitat d'acció de l'Estat.



DESCRIPCIÓ DE CONTINGUTS

1. Marc conceptual de la Política Econòmica Internacional

Aquest tema analitza la naturalesa i desafiaments actuals de la disciplina Política Econòmica Internacional. En concret, identifica quin és l'objecte d'anàlisi de la disciplina, els problemes i els actors de la política econòmica internacional, entre ells les institucions internacionals i la seva capacitat per regular les relacions econòmiques internacionals.

2. Actors i interessos en la política econòmica internacional

Aquest tema aprofundeix en la naturalesa, rol i interessos dels diferents actors rellevants en la política econòmica internacional, com són els Estats, les organitzacions internacionals, els actors de mercat, les ONGs, etc.

3. Poder, economia i relacions internacionals

Aquest tema aborda la importància de les relacions de poder en la configuració de les relacions econòmiques internacionals i en l'agenda de la política econòmica internacional

4. Xarxes globals de producció

Aquest tema analitza la rellevància de les xarxes globals en l'organització del procés de producció i distribució mundial, així com les seues conseqüències econòmiques, polítiques, socials i mediambientals.

5. Moneda i finances en el sistema econòmic mundial

Aquest tema aprofundeix en els problemes i desafiaments del sistema monetari internacional i de les conseqüències de la creixent integració del sistema financer internacional. En aquest cas, s'analitza l'eficàcia de les institucions internacionals, especialment el FMI, per regular ambdues dimensions.

6. Relacions Nord-Sud i polítiques de cooperació

Aquest tema es dedica a l'anàlisi del problema del subdesenvolupament econòmic des de la perspectiva de les relacions Nord-Sud, així com a la identificació de les possibilitats i límits de les polítiques de cooperació

VOLUM DE TREBALL (HORES)

**ACTIVITATS PRESENCIALS**

Activitat	Hores
Teoria	15,00
Seminari	15,00
Total hores	30,00

ACTIVITATS NO PRESENCIALS

Activitat	Hores
Assistència a altres activitats	2,00
Elaboració de treballs individuals o en grup	10,00
Estudi i treball autònom	7,00
Preparació de classes	16,00
Preparació d'activitats d'avaluació	10,00
Resolució de casos pràctics	0,00
Total hores	45,00

METODOLOGIA DOCENT

El programa de l'assignatura es desenvoluparà combinant elements teòrics i pràctics. La metodologia docent inclou explicacions per part del professor dels elements més importants del programa, però es posa molta èmfasi en el treball pràctic per part de l'estudiant. Referent a això, els estudiants hauran de realitzar, entre altres activitats, exposicions individuals sobre algun tema a consensuar amb el professor.

I professor.

AVALUACIÓ

L'avaluació es realitza a través de l'avaluació contínua (que recull les exposicions i la resta del treball de l'alumne) i de la realització d'un examen escrit. La nota final serà el resultat de la suma ponderada de les qualificacions obtingudes en les següents activitats d'avaluació:

- Examen escrit: 60%
- Avaluació contínua: 40%

Per superar l'assignatura cal aprovar l'examen escrit.

En la segona convocatòria, es guarda la nota corresponent a l'avaluació contínua obtinguda en la primera convocatòria.

BIBLIOGRAFIA



- Berzosa, C. (2024): Los organismos económicos internacionales como reguladores de la economía mundial y como agentes de la globalización». *Revista de Economía Crítica*, n.º 37
- Broome, A. (2014): *Issues and actors in the global political economy*. Palgrave.
- Calvo, A. (2021): *Economía internacional y organismos económicos internacionales*. Ed. Ramón Areces. Caps. 16, 17, 20 y 21
- Cuenca, E.; Navarro, M. (2023): *Organización Económica Internacional*. Ed. Pirámide
- Kaplinsky, R. (2023): Cadenas globales de valor: el auge (¿y caída?) de la globalización profunda. *Papeles de Europa*, 36.
- Martínez González-Tablas, A. (2024): Trayectoria y visión integral de la globalización, *Revista de Economía Crítica*, n.º 37
- Palazuelos, E. (2015): *Economía política mundial*. Ed. Akal.
- Rodrik, D. (2012): La paradoja de la globalización. Antoni Bosch Editor
- Rodrik, D. (2018): *Hablemos claro sobre el comercio mundial*. Ed. Deusto
- Sánchez, A. (coord.) (2021): *Las transformaciones de la economía mundial*. Universidad Autónoma de Madrid.
- Varoufakis, Y. (2001): *El minotaruo global*. Ed. Capitán Swing
- Vilariño Sanz, A. (2024): La hegemonía del capital financiero en la economía mundial: 1973-2023, *Revista de Economía Crítica*, n.º 37
- Aglietta, M. y Courdet, V. (2015): *El dólar. Pasado, presente y futuro del sistema monetario internacional*. Ed. Clave intelectual
- Alonso, J.A. (2019): *El nuevo rostro de la cooperación internacional para el desarrollo. Actores y modalidades emergentes*. La Catarata, Madrid
- Anchorena, O. y otros (2012): *Alternativas al sistema monetario actual*. *Papeles de relaciones ecosociales y cambio global*, N° 118, pp. 45-55
- Banco Mundial (2020). Informe sobre el desarrollo mundial 2020: El comercio al servicio del desarrollo en la era de las cadenas de valor mundiales. Cuadernillo del Panorama general, Banco Mundial, Washington, DC
- Bhagwati, J. (2005): *En defensa de la globalización: el rostro humano de un mundo global*. Ed. Random House
- M. Blasco, J., Farchy, J. (2022): *El mundo está en venta. La cara oculta del negocio de las materias primas*. Ed. Península
- Bustelo, P. (2003): *Enfoque de la regulación y Economía Política Internacional: ¿paradigmas convergentes?*, *Revista de Economía Mundial*, 8. Pág. 13-22
- CEO (2018): *Lobby Planet*: https://corporateurope.org/sites/default/files/lp_brussels_report_v7-spreads-lo.pdf
- Chang, H.J (2004): *Retirar la escalera. La estrategia del desarrollo en perspectiva histórica*. Ed. Catarata
- Chang, H.J. y Grabel, I. (2006): *Reivindicar el desarrollo*. Oxfam. Cap. 9
- Collier, P. (2008): *El club de la miseria. Qué falla en los países más pobres del mundo*. Turner, Madrid
- de Arriba, R. (2022): *Actores y políticas de cooperación al desarrollo*. Ed. Tirant lo Blanch. Cap 1 y 6
- Dunkley, G. (2016): *One World Mania. A Critical Guide to Free Trade, Financialization and Over-Globalization*. Zed Books
- Fana, M.; Villani, D. (2023). Retos y desafíos de las cadenas globales de valor, en *Papeles de Europa* 36
- Fisas, V. (2022): *El engaño de la ayuda al desarrollo en el mundo*. Icaria
- George, S. (2015): *Los usurpadores. Cómo las empresas transnacionales toman el poder*. Ed. Icaria.
- Gereffi, Gary (2014): *Global value chains in a post-Washington Consensus world*.
- Gomez, C. (2017): *Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS): una revisión crítica*, *Papeles de relaciones ecosociales y cambio global*, 140
- Gracia Santos, M. y Rísquez M. (2024): *¿El ocaso de la globalización productiva? Tensiones, actores y gobernanza*, *Revista de Economía Crítica*, n.º 37
- Gutierrez, F.J. y Lobejon, L.F. (2014): *Nueva arquitectura monetaria internacional: ideas para una transición*, *Revista de Economía Crítica*, 17
- Hernández Viguera, J. (2013): *Los paraísos fiscales, plataformas de los mercados financieros*. *Boletín del Centro de Documentación Hegoa*, 36
- Herr y Stachuletz (2011), *Alternativas de reforma para los sistemas financieros*. (www.global-labouruniversity).



org/fileadmin/GLU_Column/ES_papers/no_33_Herr_Stachuletz_ES.pdf) Kaul, I. y Blondin, D. (2015): Los bienes públicos globales y las Naciones Unidas. En Ocampo, J.A. (ed.): Gobernanza global y desarrollo. nuevos desafíos y prioridades de la cooperación internacional. Siglo XXI. Kentikelenis, Alexander E.; Stubbs, Thomas H. & King, Lawrence P. (2016): IMF conditionality and development policy space, 1985-2014. Review of International Political Economy Vol. 23, Iss. 4 Lichtenstein, P. M. (2016): Theories of International Economics. Routledge Marangos, J. (2020): International Development and the Washington Consensus. A Pluralist Perspective. Routledge, Londres Moreno, P. (2019): El orden económico internacional", en Casares y Velasco: Política económica española: lecciones. Thomson Reuters-Civitas. Naciones Unidas (2023): Informe de los Objetivos de Desarrollo Sostenible 2023. New York

- Oatley, T. (2012): International Political Economy: Interests and Institutions in the Global Economy. Longman, New York. Oficina de Evaluación Independiente del FMI (2011): Desempeño del FMI en el período previo a la crisis financiera y económica: La supervisión del FMI entre 2004-07. IEO Ostry, J. D. y otros (2010): Entradas de capital: el papel de los controles. Revista de Economía Institucional, vol. 12, n.º 23 Pettis, M. y Klein, M. C. (2023): Las guerras comerciales son guerras de clase. Ed. Capitán Swing. Rist, G. (2002): El desarrollo: historia de una creencia occidental. La catarata Roach, B. (2023): Corporate Power in a Global Economy. Global Development Policy Center Roche, M. (2011): El banco. Cómo Goldman Sachs dirige el mundo. Ed. Deusto. Rodrik, D. (2011): Una economía, muchas recetas. La globalización, las instituciones y el crecimiento económico. FCE. Sachs, J. (2008): Economía para un planeta abarrotado. Editorial Debate Sapir, J. (2009): From Financial Crisis to Turning Point. How the US »Subprime Crisis« Turned into a Worldwide One and Will Change the Global Economy, en Internationale Politik und Gesellschaft, n° 1.
- Sotillo, J.A. (2017): El ecosistema de la cooperación. La agenda 2030 para el desarrollo sostenible. La Catarata, Madrid Stichele, M.V. (2020): La empresa financiarizada. Cómo las finanzas alimentan y transforman la corporación de hoy en día. Estado del Poder 2020. Transnational Institute. Stiglitz, J.E. (2010): Cómo hacer que la globalización funcione. Taurus. Cap. 8 Strange, S. (2001): La retirada del Estado. La difusión del poder en la economía mundial. Icaria, Madrid Subramanian, A.; Kessler, M. y Properzi, E. (2023). Trade hyperglobalization is dead. Long live?, PIEE Working Paper, Peterson Instituto for International Economics Tippet, B. (2020): Paying for the Pandemic and a Just Transition. Transnational Institute.
- TNI: www.tni.org/es/publicacion/financierizacion-guia-basica TNI (2019): Estado del poder. Finanzas. Transnational Institute. Amsterdam. www.tni.org/es/publicacion/estado-del-poder-2019 Toussaint, E (2022): Banco Mundial "Una historia crítica". El Viejo Topo Unceta, K. (2009): Desarrollo, subdesarrollo, maldesarrollo y postdesarrollo. Una mirada transdisciplinar sobre el debate y sus implicaciones, Carta latinoamericana, 7. UNCTAD (2020): Informe sobre las inversiones en el mundo 2020. La producción internacional después de la pandemia. Ginebra. Pag. 1-36 Vence, X. (2024): Economía circular transformadora y globalización neoliberal (y antropocénica), Revista de Economía Crítica, 37. Wallerstein, Immanuel (2005): "After Developmentalism and Globalization, What?" Social Forces 83, 3. 126378. Wolfe, M. (2015): La Gran Crisis: cambios y consecuencias. Ed. Deusto. WTO (2023): Global Value Chain Development Report 2023. Resilient and Sustainable Global Value Chains in Turbulent Times. WTO y otros. Zahoor, N.; Wu, J.; Khan, H. y Zaheer, K. (2023). De-globalization, International Trade Protectionism, and the Reconfigurations of Global Value Chains, Management



International Review: 1-37 Zucman, G. (2014): La riqueza oculta de las naciones. Ed. Pasado y presente.