



INNOTOOLS

4 NUMEROS

UVemprén

4 NUMEROS

Con esta herramienta, que no sustituye a los necesarios planes de negocio que necesita cualquier idea, te animamos a que explores la viabilidad económica de la misma trabajando sus grandes números

INGRESOS

Analizar las necesidades iniciales de financiación. Tener en cuenta las aportaciones propias y/o de los socios y la necesidad de financiación ajena (bancos, créditos, préstamos, subvenciones, ayudas...)

Desarrollar una política de precios y beneficio de las ventas (margen de beneficio). En este punto, también se deben considerar aquellos ingresos adicionales o extraordinarios fuera de la actividad empresarial concreta (comisiones, descuentos...)

GASTOS

Prever los gastos que se producirán con el desarrollo de la actividad empresarial. En este momento no será necesario un análisis en profundidad, esto se hará en el Plan de Viabilidad, pero es importante tener en mente los gastos anuales que se tendrán de forma recurrente (gastos en suministros, agua, luz, Internet, teléfono, alquileres...) y cuáles de ellos se producirán dependiendo del nivel de actividad (aprovisionamiento, compra a proveedores, cambio de stock, contratación de personal...)

BENEFICIOS O PÉRDIDAS

Todo este trabajo de reflexión derivará en unos grandes números que te darán una idea sencilla de la viabilidad de tu idea (ingresos - costes= beneficios/pérdidas)

INGRESOS

GASTOS

PRE-OPERATIVOS	1º año	2º año	3º año
Aportaciones socios			
Créditos			
F.F.F. (Family, Friends and Fools)			
...			
...			
...			
...			
...			
...			
...			
TOTAL:			

OPERATIVOS	1º año	2º año	3º año
Ventas			
Subscripciones			
...			
...			
...			
...			
...			
TOTAL:			

PRE-OPERATIVOS	1º año	2º año	3º año
Constitución empresa			
Patentes			
Permisos			
...			
...			
TOTAL:			

OPERATIVOS	1º año	2º año	3º año
Amortizaciones			
Intereses			
Alquileres			
Luz			
Agua			
Teléfono			
Publicidad			
Impuestos por ventas			
Nóminas			
Seguridad Social			
Materias Primas			
Acondicionamiento de instalaciones			
Compra de maquinaria			
...			
...			
TOTAL:			

	1º año	2º año	3º año
RESULTADOS (INGRESOS – GASTOS)			